

各位

会社名 株式会社インソース  
 代表者名 代表取締役 執行役員社長 舟橋 孝之  
 (コード番号: 6200 東証第一部)

## 好評につき、第2弾決定！日本経済応援キャンペーン

### 業績回復・拡大のためのオンライン研修を特別価格で提供

社会人教育で企業・組織を支援する株式会社インソース（本社：東京都千代田区、代表取締役執行役員社長：舟橋孝之、証券コード：6200、以下「当社」）はこの度、日本経済応援キャンペーンの第2弾として、アフターコロナ・ウィズコロナ時代に必要な業績回復、拡大を支援する39テーマ80講座以上の研修を特別価格にて提供いたしますのでお知らせします。

コロナ禍により厳しい状況が続く中、社会人向け教育サービス提供会社である当社ができる社会貢献は、研修を通じて社会課題解決をはかる事です。キャンペーン第1弾では、出社できず営業配属のみ決まっている新人の方に、営業研修の中で社会人の基礎についても理解を深めていただいたり、オンラインでの主体的かつ効果的なコミュニケーション法を学んでいただいたりと、多くの方にご利用いただきました。この度ご好評につき、管理職や経営層向けの研修を拡大し、第2弾として39テーマ80講座以上の研修を追加いたしました。

#### <サービス概要>

名称	日本経済応援キャンペーン
概要	業績回復・拡大に必要な39テーマ80講座以上の研修を特別価格にてご提供
ポイント	①アフターコロナ・ウィズコロナ時代に業績を回復・拡大させる研修内容をご用意 例) 営業拡大、業務改善、リスク管理、CS向上、生産性向上、タイムマネジメント など ②全国約20,000店（一部店舗を除く）のセブン-イレブンよりテキストの印刷出力が可能 ※印刷にかかる費用は当社負担 ※セブン-イレブンは登録商標です。
提供価格	特別価格 19,800円～22,800円（税込） ※人財育成スマートパックの消費ポイント数はお申込みプランにより異なります。研修申込時にご確認くださいませ
期間	2020年6月22日（月）～2020年7月31日（金）まで
お申込み方法	当社Webページ、WEBinsourceよりお申込みください ※特別価格により、人財育成スマートパック・WEBinsourceの割引はございません

#### <コンテンツ 39テーマ（80講座以上）>

マネジメント(スピード、業績向上、組織の最適化)	6	接遇/クレーム対応(基本手順、交渉、組織で防衛)	3
業務改善(コスト削減、効率化、最大限の成果)	3	ビジネスマインド(主体性、プロ意識、経験)	3
リスク管理(BCP、予測と評価、共有)	1	説明力(整理、構造化、印象)	2
営業(成約率向上、顧客視点、ソリューション提案)	5	コミュニケーション(共感、傾聴力、質問力)	1
部下育成(ゼネラリスト、主体性、行動経済学)	1	文書力(簡潔、要約力、論理的)	1
考課・評価(成果、目標管理、KPI)	2	コールセンター(スーパーバイザー、判断、指導)	1
思考力(トリプルシンキング、問題解決、企画力)	10		

#### <ラインナップ例>

##### ■マネジメント

・リーダーシップ研修～ポストコロナ・ウィズコロナ時代の強いリーダー

<https://www.insource.co.jp/bup/bup-post-corona-leadership.html>

- ・判断力強化研修

[https://www.insource.co.jp/bup/better\\_decision\\_making.html](https://www.insource.co.jp/bup/better_decision_making.html)

- ・チームマネジメント研修～仕組み作りと推進力を学ぶ

[https://www.insource.co.jp/bup/insuppli\\_teamleader.html](https://www.insource.co.jp/bup/insuppli_teamleader.html)

#### ■業務改善

- ・タイムマネジメント研修～仕事を効率的に進めるための時間管理を学ぶ

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_sonota8.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_sonota8.html)

- ・業務改善研修

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_gyomukaizen.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_gyomukaizen.html)

#### ■リスク管理

- ・リスクマネジメント研修～未然に防ぐ方法を学ぶ

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_kanrishoku8.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_kanrishoku8.html)

#### ■営業

- ・（営業向け）若手向け営業力強化研修～成果を出すための原理・原則

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_eigyokyoka.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_eigyokyoka.html)

- ・（営業向け）ソリューション提案力向上研修

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_solution\\_teianryoku\\_koujou.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_solution_teianryoku_koujou.html)

- ・（営業向け）ヒアリング力向上研修～質問の引き出しを増やし、お客さまの本質的なニーズに迫る

[https://www.insource.co.jp/bup/bup\\_eigyohearing.html](https://www.insource.co.jp/bup/bup_eigyohearing.html)

#### ■部下育成

- ・（リーダー向け）ポストコロナ・ウィズコロナ時代の働き方研修  
～「主体者」と「新たなゼネラリスト」の育成

<https://www.insource.co.jp/bup/bup-post-corona-kanriskyoku.html>

厳しい環境を見据え、日本経済を支援するサービス・コンテンツを徹底的に拡充し続けてまいります。

以上

---

【お問合せ先】株式会社インソース <https://www.insource.co.jp/index.html>

（取材・広報に関して）

社長室（稲田・西）

TEL：03-5259-0070

（サービス内容に関して）

公開講座部（板垣・石田）

TEL：03-5259-0071