



<http://www.azia.jp/>

2013年3月期(第18期)

第2四半期決算説明会

(証券コード：2352)

株式会社エイジア

2012年11月6日

1. 事業概要

- ①事業内容と製品・サービス概要
- ②市場地位と主な導入先
- ③企業概要

2. 第2四半期の業績

- ①業績ハイライト
- ②貸借対照表の状況
- ③今期重点施策の進捗状況

3. 通期の見通し

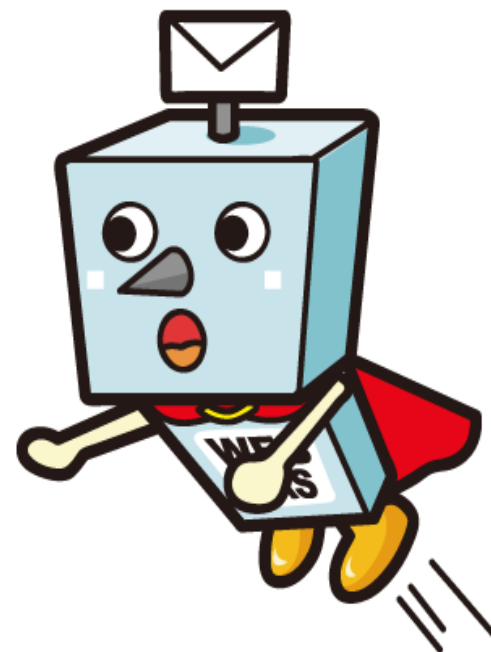
- ①通期業績予想に対する進捗率
- ②売上構成の変化(利益率別)
- ③売上構成の変化(継続性別)

4. 当社が目指す方向・進捗状況

- ①当社が目指す方向
- ②Eコマース売上UPソリューション進捗状況
- ③世界展開進捗状況

5. 最近のトピックス

- ①サービス事業の立ち上げ
- ②システムインテグレータ社との資本・業務提携
- ③他言語版ASP提供開始



1. 事業概要

- ① 事業内容と製品・サービス概要
- ② 市場地位と主な導入先
- ③ 企業概要



1

事業概要

① 事業内容と製品・サービス概要

② 市場地位と主な導入先

③ 企業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

1 事業内容と製品・サービス概要

事業内容

主に大手・中堅の企業クライアントに対し、インターネット マーケティング ソリューション(IMS)を提供



インターネットを活用して売上をあげたり、顧客満足度を高めることを、ソフトウェアの提供を通じて支援

アプリケーション事業

自社開発によるCRM※アプリケーションソフト「WEB CAS(ウェブキャス)」シリーズの開発・販売

※各種データを活用して、顧客満足度を高める手法

サービスソリューション事業

アプリケーションソフトをより効果的に活用するためのサービスの提供。オーダーメイドのソフトウェア開発・保守。

1

事業概要

1 事業内容と製品・サービス概要

2 市場地位と主な導入先

3 企業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス

製品ラインナップ

製品名	概要	特徴
WEB CAS e-mail (ウェブキャス イーメール)	One to oneメール配信システム	業界最高水準 毎時300万通
WEB CAS mailcenter (ウェブキャス メールセンター)	メール共有管理システム	説明書を見ずに使える操作性
WEB CAS Mobile Express (ウェブキャス モバイル エクスプレス)	携帯電話向け高速メール送信エンジン	携帯3キャリアへの高速配信
WEB CAS formulator (ウェブキャス フォーミュレーター)	WEBアンケートシステム	専門知識がなくても簡単にWEBアンケートを作成
おねだり上手	おねだりシステム	高い汎用性、各SNSに対応
twiDM (ツイ ディーエム)	ツイッターのDM一斉送信システム	当社のメール配信ノウハウ満載
SMO for WEB CAS (エスエムオー フォー ウェブキャス)	New! スマホ・PC自動最適化HTML作成ツール	スマホでもPCでも画像を最適表示

1

事業概要

① 事業内容と製品・サービス概要

② 市場地位と主な導入先

③ 企業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

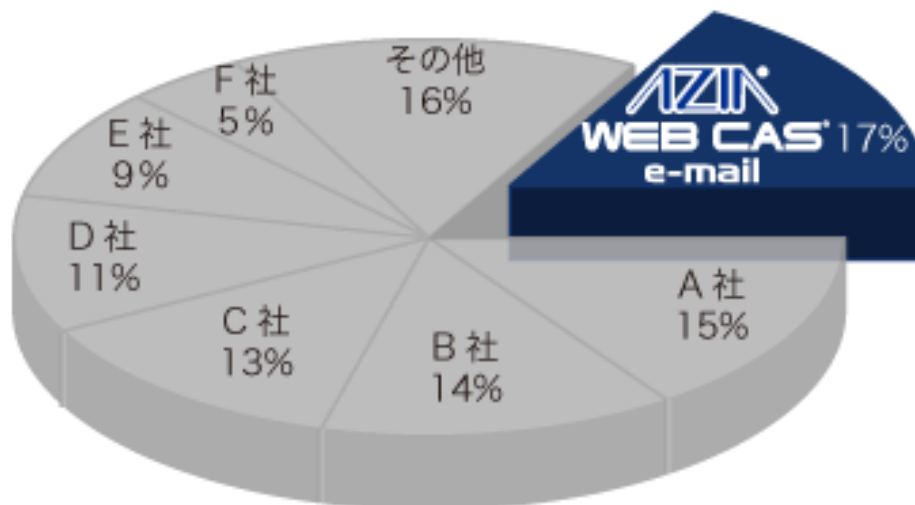
当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

2 市場地位と主な導入先

「国内メール配信市場分析レポート2012」の「メール配信パッケージ市場」分野で、シェア1位を獲得（ソースポッド社調べ）



※ソースポッド推定

1

事業概要

① 事業内容と製品・サービス概要

② 市場地位と主な導入先

③ 企業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス

主な導入先

1,600社以上の導入実績



1

事業概要

① 事業内容と製品・サービス概要

② 市場地位と主な導入先

③ 企業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

3 企業概要

- 社名 株式会社エイジア
- 代表者 代表取締役 美濃 和男
- 本社 東京都品川区西五反田7-21-1 第5T0Cビル
- 設立 1995年4月
- 資本金 322百万円(2012年9月末現在)
- 役職員数 55人(2012年9月末現在)
- 事業内容
 - ① 自社開発によるCRMアプリケーションソフト「WEB CAS」の開発・販売
 - ② ウェブサイト及び企業業務システムのオーダーメイド開発
 - ③ マーケティングコンサルティング、ウェブコンテンツの企画・制作
- 経営理念 「クライアントに満足を買ってもらいたい」



1

事業概要

① 事業内容と製品・サービス概要

② 市場地位と主な導入先

③ 企業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

ありがとうございます。
次の章に移ります。

<http://www.photo-stock.jp/>

当社が運営するプロカメラマンの写真素材販売サイト「フォトストック」より

2. 第2四半期の業績

- ① 業績ハイライト
- ② 貸借対象表の状況
- ③ 今期重点施策の進捗状況



1 事業概要	2 第2四半期の業績	① 業績ハイライト ② 貸借対照表の状況 ③ 今期重点施策の進捗状況	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	--	-------------	--------------------	---------------

1 業績ハイライト

業績予想(期初予想／修正予想)との比較

単位:百万円

	業績予想 (A 期初)	実績 (B)	達成率 (B/A)	コメント
売上高	320	354	110.8%	主力のアプリケーション開発事業において 増強中のクラウドサービスが順調に推移
営業利益	5	34	694.8%	利益率の高いアプリケーション開発事業の 売上高が期初計画に対して上ぶれ
経常利益	8	39	489.7%	同上
純利益	1	18	1,893.8%	同上

1

事業概要

2

第2四半期
の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

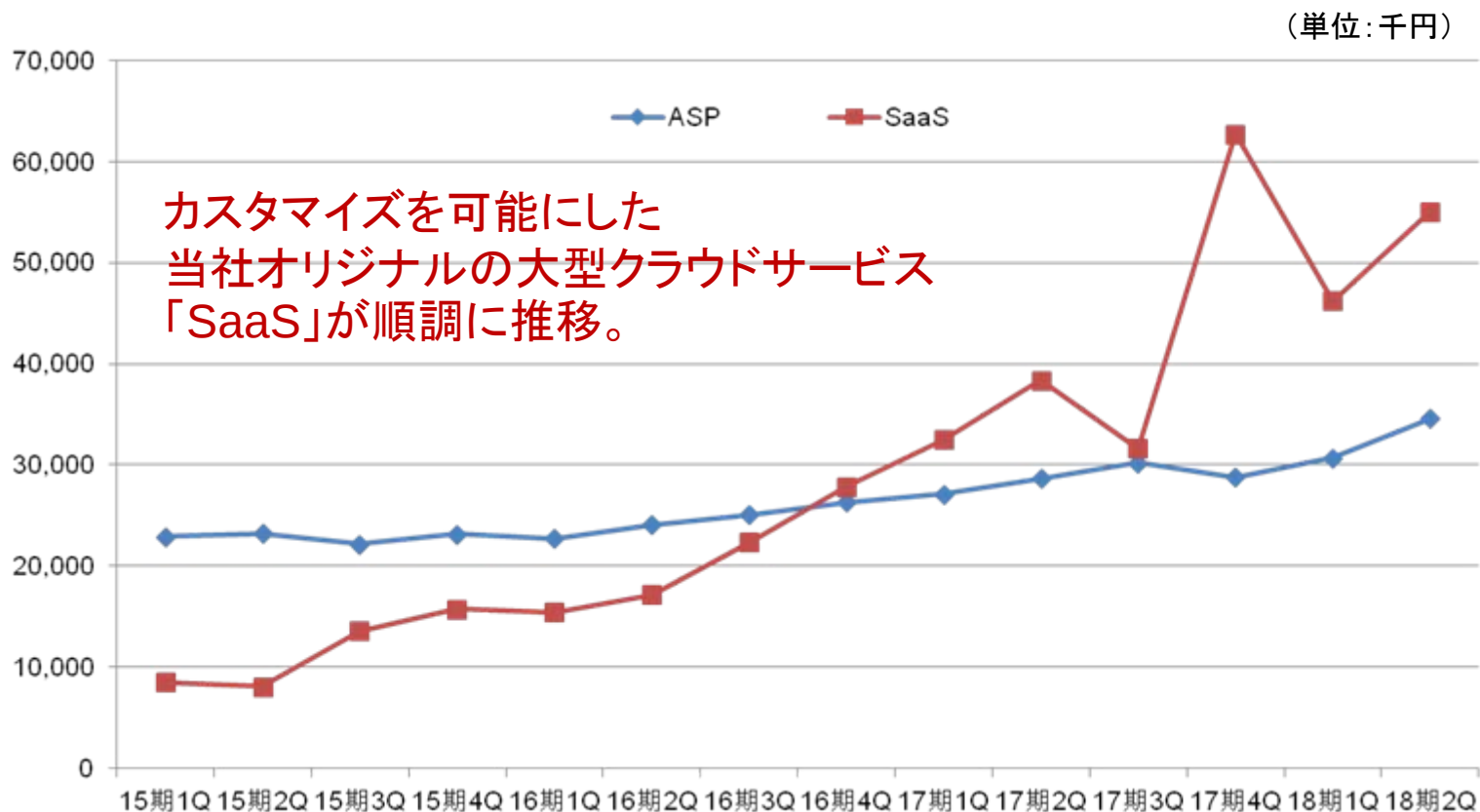
4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

1 業績ハイライト



1

事業概要

2

第2四半期
の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

1 業績ハイライト

ミック経済研究所が発行する

国内クラウド市場の分析レポート「クラウドサービス市場の現状と展望2012年度版」の

「SaaS型メール配信市場の動向」において、**クラウドサービス(ASP+SaaS)の**

売上伸長率が2年連続1位を獲得。



ミック経済研究所発行
クラウドサービス市場の現状と展望2012年度版
SaaS型メール配信市場の動向

1

事業概要

2

第2四半期
の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

① 業績ハイライト

前年同期との比較

単位: 百万円

	前期 2012/3期 第2四半期累 計	当期 2013/3期 第2四半期累 計	増減率	コメント
売上高	353	354	+0.3%	ほぼ前年同様
営業利 益	64	34	△45.9%	将来のために、品質強化への経営資源重点 配分と、人材への先行投資
経常利 益	64	39	△39.5%	同上
純利益	64	18	△70.7%	同上

1

事業概要

2

第2四半期
の業績

①

業績ハイライト

②

貸借対照表の状況

③

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

2 貸借対照表の状況(抜粋)

単位:百万円

	2012年 3月末	2012年 9月末	増減	コメント
現金・預金	524	553	+29	パートナー企業の株式取得など積極的な投資約30Mを行ったが、営業CFが積み上がり29Mの増加
有利子負債	—	—	0	借入なし
総資産	831	846	+15	主に、利益により増加
純資産	661	682	+21	主に、利益により増加

1

事業概要

2

第2四半期の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

3 今期重点施策の進捗状況

重点施策1 アプリケーションの品質再確認及び強化

取り組み

- 過去に開発し、運用中のシステムの品質再確認・強化
- 新規開発システムのテスト強化
- 品質強化の専門チームを新設

成果目標

- 海外展開に十分耐えうる品質の確保
- ISO27001 (情報セキュリティマネジメントシステム、ISMS) の取得



成果の進捗状況(第2四半期累計)

- 品質強化の専門チームを立ち上げ(4月)、
上半期を通じて、品質再確認、再テスト、などを実施
- ISO27001 (ISMS) 取得に向けて、
2次審査も終了し、年内取得予定

1

事業概要

2

第2四半期の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

3 今期重点施策の進捗状況

重点施策2 クラウドサービス(ASP・SaaS)の強化

取り組み

- 広告宣伝の強化
- 技術コンサルティング要員の拡充
- 販売パートナーの開拓

成果目標

- クラウドサービスの売上
前年度比40%UP

成果の進捗状況(第2四半期累計)

- クラウドサービス(ASP・SaaS)の売上
前年同期比54.8%UP !



1

事業概要

2

第2四半期
の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

3 今期重点施策の進捗状況

重点施策3 サービス事業の推進

取り組み

- 当社ソフトをより有効に活用し、成果を高めるため、サービス事業を開始
- 自社展開または、その分野に秀でた企業との連携を模索
- M&Aの活用

成果目標

- サービス事業の立ち上げ、事業化

成果の進捗状況(第2四半期累計)

- 6月、マーケティングコンサルティング、メールコンテンツ制作などを行う新組織「コンサルティングサービスチーム」を新設し、当該業務を開始。
少額(約3百万円)であるが売上を計上
※詳細は、TOPIXで紹介。



1

事業概要

2

第2四半期の業績

1

業績ハイライト

2

貸借対照表の状況

3

今期重点施策の進捗状況

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス



ありがとうございます。
次の章に移ります。

<http://www.photo-stock.jp/>

当社が運営するプロカメラマンの写真素材販売サイト「フォトストック」より

3. 通期の見通し

- ① 通期業績予想に対する進捗率
- ② 売上構成の変化(利益率別)
- ③ 売上構成の変化(継続性別)



1

事業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

①

通期業績予想に対する進捗率

②

売上構成の変化(利益率別)

③

売上構成の変化(継続性別)

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

1 通期業績予想に対する進捗率

単位: 百万円

	2012/3期 通期実績	2013/3期 通期予想 (A)	2013/3期 第2四半期実績 (B)	進捗率 (B/A)
売上高	717	720	354	49.2%
営業利益	93	56	34	60.7%
経常利益	99	60	39	65.0%
当期純利益	96	30	18	60.0%

■ 年度後半(第3四半期～第4四半期)について

□ 不確定要素を多く含んでいるため、期初予想を据え置き

□ 今後業績推移に応じて修正が必要と判断した場合は、速やかに開示予定

1

事業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

1

通期業績予想に対する進捗率

2

売上構成の変化(利益率別)

3

売上構成の変化(継続性別)

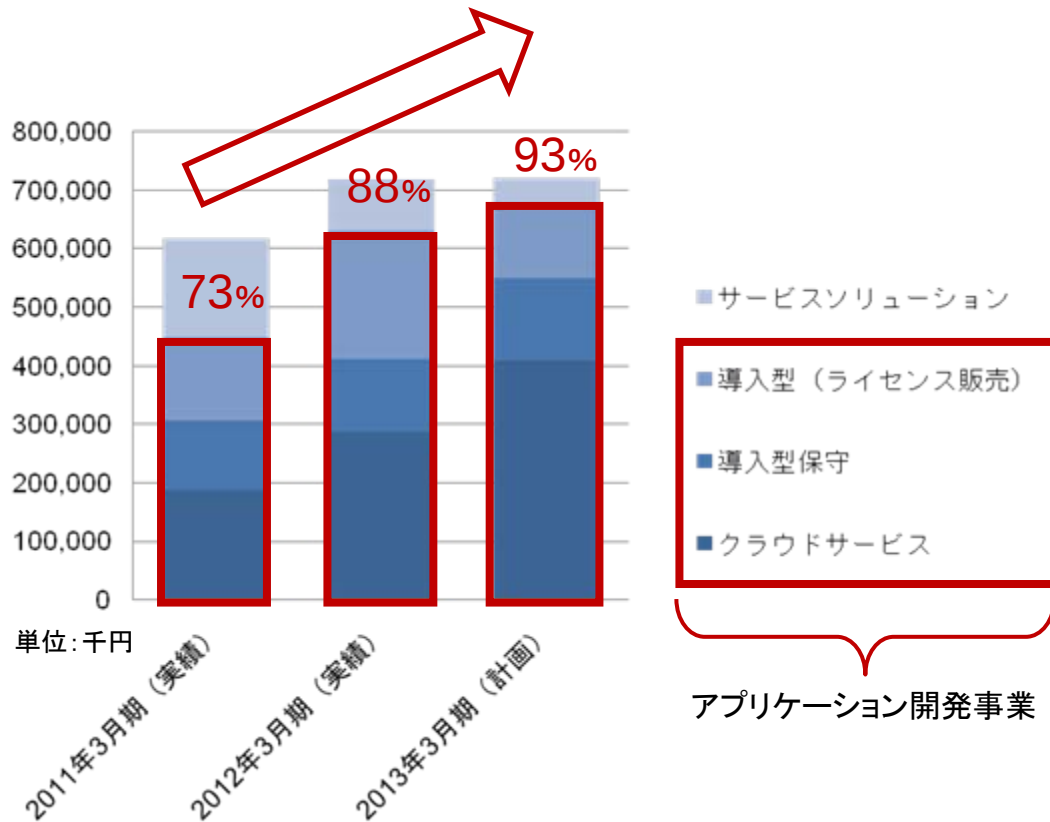
4

当社が目指す
方向と
進捗状況

5

最近の
トピックス

2 売上構成の変化(利益率別)



■ここ3年間、売上高は微増であるものの、その内容は大きく変化

□利益率の高いアプリケーション開発事業(売上高総利益率 75.4%※)の割合が大きく増加

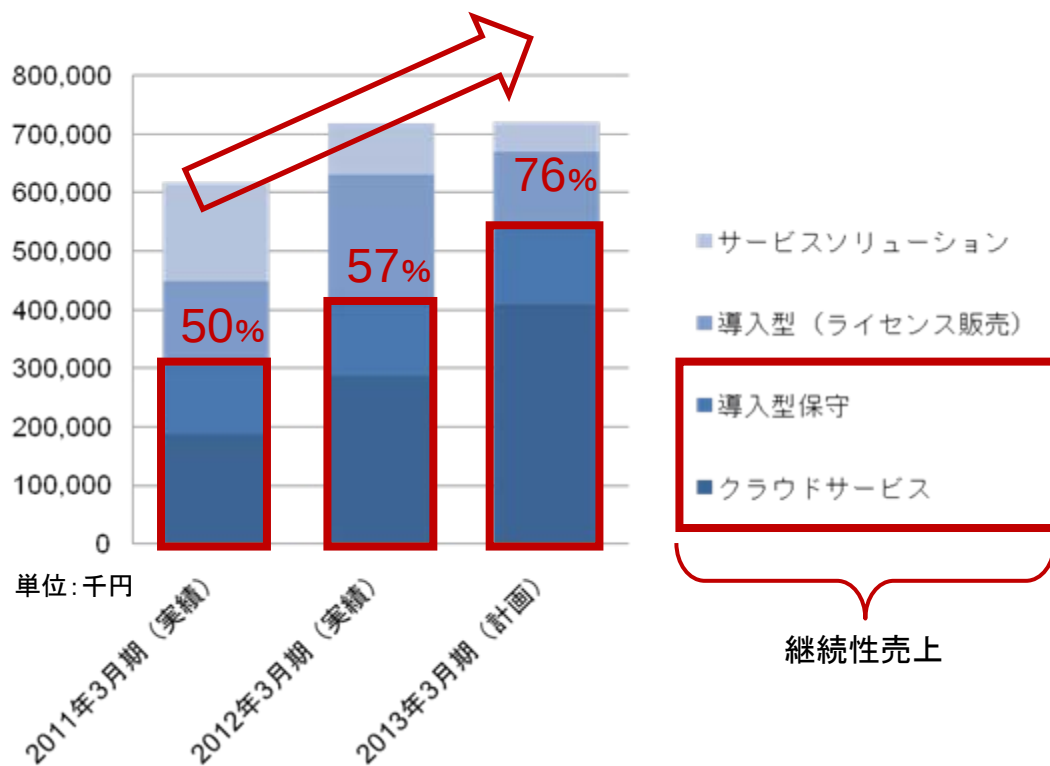
□利益率の低い受託開発事業(売上高総利益率 26.6%※)の割合が大きく低下

※ 2012年3月期実績

1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	1 通期業績予想に対する進捗率	4 当社が目指す方向と進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	-------------	--------------------	--------------------	---------------

- 通期業績予想に対する進捗率
- 売上構成の変化(利益率別)
- 売上構成の変化(継続性別)

3 売上構成の変化(継続性別)



□ 継続性の高い売上(クラウドサービスと導入型保守等)の比率が増加

□ 特に、クラウドサービスの金額・割合が大きく増加

□ 安定的な売上計上が可能に

1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

1

通期業績予想に対する進捗率

2

売上構成の変化(利益率別)

3

売上構成の変化(継続性別)

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス



ありがとうございます。
次の章に移ります。

<http://www.photo-stock.jp/>

当社が運営するプロカメラマンの写真素材販売サイト「フォトストック」より

4. 当社が目指す方向と進捗状況

- ① 当社が目指す方向
- ② Eコマース売上UPソリューションの進捗状況
- ③ 世界展開の進捗状況



1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	① 当社が目指す方向 ② Eコマース売上UPソリューションの進捗状況 ③ 世界展開の進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	-------------	--------------------	--	---------------



① 当社が目指す方向

“メールアプリケーションのエイジア”から、
“Eコマース売上UPソリューションを世界に
提供するエイジア”へ



1

事業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

①

当社が目指す方向

②

Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

③

世界展開の進捗状況

5

最近の
トピックス

2 Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

スマホ・PC自動最適化HTMLメール作成ツール

SMO for WEB CAS
- Smart Mail Optimizer -



2012年11月1日提供開始

- ☐ スマートフォンの普及により、PC宛メールを、移動中にスマートフォンで見るユーザーが増加。
- ☐ PC向けに作ったHTMLメールを、画面が小さいスマートフォンで見ると、非常に読みづらい...
- ☐ SMOを使えば、スマートフォンとPC、どちらで開いても読みやすく、訴求力のあるHTMLメールを作成可能。
- ☐ 一つのメールを見る端末に合わせて自動で最適表示を実現。

1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	① 当社が目指す方向 ② Eコマース売上UPソリューションの進捗状況 ③ 世界展開の進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	-------------	--------------------	--	---------------

2 Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

おねだり上手

➤ ECサイトのおねだりボタンから欲しい商品をおねだり



- 例えば、彼女から彼氏へ、奥様からご主人に、おねだりして買ってもらう『おねだり購買』。
- おねだり購買の仕組みを、ECサイト上で実現。
- おねだり方法は、メールだけでなく、Facebook、Twitter、mixiと様々なソーシャルネットワークから可能。
- 従来は、購入に到らなかった層お客様が、おねだり相手の決済により購入につながる。

1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

1

当社が目指す方向

2

Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

3

世界展開の進捗状況

5

最近のトピックス

3 世界展開の進捗状況 ～中国～

世界最大の電信電話会社チャイナテレコム
ブランドのメールサービスとして
当社のWEB CAS e-mailの採用が決定。
(2011年1月)

8月、チャイナテレコム社のクラウドサービス
販売用ウェブサイト(Telecom Cloud)が
オープン！
いよいよ、チャイナテレコムブランドの
メールサービスとして販売ができる体制に

<http://cloud.chinawic.com/HomePage/homePage.action>



1

事業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

1

当社が目指す方向

2

Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

3

世界展開の進捗状況

5

最近の
トピックス

3 世界展開の進捗状況 ～ベトナム～



- 現在約9千万人の人口規模があり、今後も増え続けることが想定されている
- 生産年齢人口も当面拡大し、eコマースの市場も伸びる
- GDP公表値より大きいといわれる経済規模
- 東南アジア最高レベルの親日度、最高の居心地

1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

1

当社が目指す方向

2

Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

3

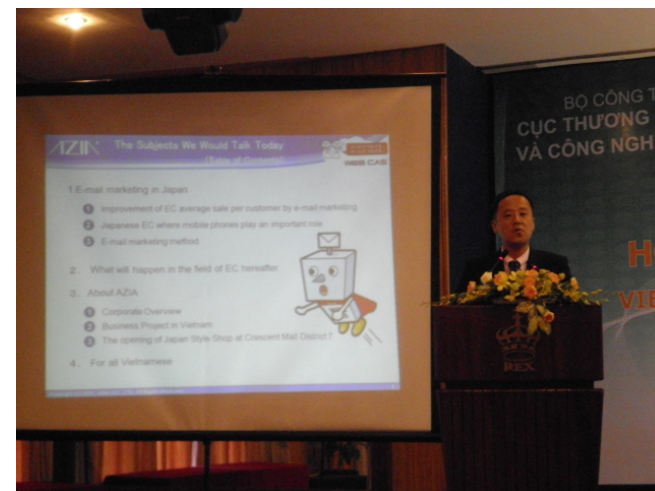
世界展開の進捗状況

5

最近のトピックス

3 世界展開の進捗状況 ～ベトナム～

今後大きな成長が見込めるベトナムは、
長期的な視野に立ち、テストマーケティングや
現地販売パートナーの開拓を実施中。
時間はかかるが、その分シェアNo.1を狙える
有望な市場。



ベトナム電子商取引IT庁
(VECITA)・ベトナム商工省
(MOIT)、日本経済産業省、
等が参加。

2011年11月25日開催
日越ECワークショップで
講演
(ベトナム ホーチミン市)

1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	1 当社が目指す方向 2 Eコマース売上UPソリューションの進捗状況 3 世界展開の進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	-------------	--------------------	--	---------------

3 世界展開の進捗状況 ～タイ王国～

今年3月、タイの法人RnA International と独占販売契約し、
タイへの進出を決定。
今期より、売上計上予定。



RnA International
坪野 祐弘社長



タイ語のWEB CASサイト

1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	5 最近のトピックス
-----------	---------------	-------------	--------------------	---------------

- 1 当社が目指す方向
- 2 Eコマース売上UPソリューションの進捗状況
- 3 世界展開の進捗状況

3 世界展開の進捗状況 ～タイ王国～



RnA International主催(9月)
メールマーケティングセミナー
の様子(タイ バンコク)

- セミナーなど、積極的な営業を展開中
- 10月、クラウドサービス3件成約(初受注)。
その他2件内諾
- 大型案件の交渉も進行中
- eメールマーケティングの活用はまだ浸透
していないが、国がeコマース優遇政策を
とっていることもあり、一気に拡大する可
能性あり

1

事業概要

2

第2四半期
の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す
方向と
進捗状況

1

当社が目指す方向

2

Eコマース売上UPソリューションの進捗状況

3

世界展開の進捗状況

5

最近の
トピックス



ありがとうございます。
次の章に移ります。

<http://www.photo-stock.jp/>

当社が運営するプロカメラマンの写真素材販売サイト「フォトストック」より

5. 最近のトピックス

- ① サービス事業の立ち上げ
- ② システムインテグレータとの資本・業務提携
- ③ 日本国内でも他言語版ASPを提供開始



1 事業概要	2 第2四半期の業績	3 通期の見通し	4 当社が目指す方向と進捗状況	5 最近のトピックス	① サービス事業の立ち上げ ② システムインテグレータとの資本・業務提携 ③ 日本国内でも他言語版ASPを提供開始
-----------	---------------	-------------	--------------------	---------------	---

1 サービス事業の立ち上げ

利益率の高いWEB CASの拡大販売のために、サービス事業を開始

■ 当社のソフトウェアをより有効に活用し、成果を高めるためのコンサルティングサービス、メールコンテンツ作成代行サービスを提供開始。

■ メルマガ制作サービスメニュー

＜メルマガ内製応援プラン＞

スタッフ教育、テンプレート制作、リライト、添削、等

＜メルマガ運用代行プラン＞

読み物コンテンツ制作、分析、配信代行、等

＜メルマガフルサポートプラン＞

企画の戦略立案、運営、分析等フルサポート

1.メルマガ製作 製作スタッフ様応援メニュー

自社で製作しているが、このままで良いのか不安がある方にオススメ

- 1-1 スタッフ教育: お客様のレベルやメルマガの目的にあわせて、カスタマイズしたセミナーを行います。講師満足度全国No.1の実績ある講師が、貴社のお悩みを一緒に解決します。
- 1-2 テンプレート制作: メルマガの顔である、看板部分はとても重要です。新機や短文字の使い方も、プロは一味違います。プロのノウハウをギョッと詰め込んだテンプレートを製作します。
- 1-3 リライト: 表現力に不安はあってもお客様にご用意いただいた「広わる」文章へ手直しします。

2.メルマガ製作 運営代行メニュー

自社で製作しているが、一部だけサポートが欲しい方にオススメです

- 2-1 読み物コンテンツ制作: じつは読むメルマガでも、読み物コンテンツって大切なんです。10年以上の製作実績を誇らし、貴社の読者の方に喜ばれる最適なコンテンツを制作します。
- 2-2 メルマガ分析: メールを送ったら、毎月の分析は必須です。「なぜクリック率が上がったのか?」次回はどこを改善すれば、目標をクリアできるのか、課題と改善方法を見つけるお手伝いをします。
- 2-3 配信代行: セグメント数が多い、配信セットが複雑・・・こんなことはありますか? お客様に厚顔をご用意いただければ、ご希望の時間に配信いたします。

ビジネス関連のメルマガ読者がメルマガで「読みたい」コンテンツは?

- 1位 製品のキャンペーン情報
- 2位 仕事に役立つ知恵
- 3位 読者限定サービス告知
- 4位 日常生息に役立つ知恵
- 5位 業界の経緯、ニュース

1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス

1

サービス事業の立ち上げ

2

システムインテグレータとの資本・業務提携

3

日本国内でも他言語版ASPを提供開始

2 システムインテグレータとの資本・業務提携

2012年4月、システムインテグレータ社と資本・業務提携。株式を持ち合い

■システムインテグレータ(SI)社

□東証マザーズ [証券コード3826] に上場し、1,100サイトの実績を誇るロングセラーECサイト構築パッケージ「SI Web Shopping」を提供

□メールが重要な販促ツールとなるEC運営事業において、メール配信システムは、数多くのEC事業者にご利用いただいている。

<提携メリット>

- ・ 日本での販売代理、顧客の相互紹介、共同販促活動により販路拡大を目指す。さらに、中国等海外においても、プロモーションおよび販売活動を協力して展開。
- ・ 信頼関係をより強固なものとするため、互いの株式持合いを市場買付により実施。



1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス

1

サービス事業の立ち上げ

2

システムインテグレータとの資本・業務提携

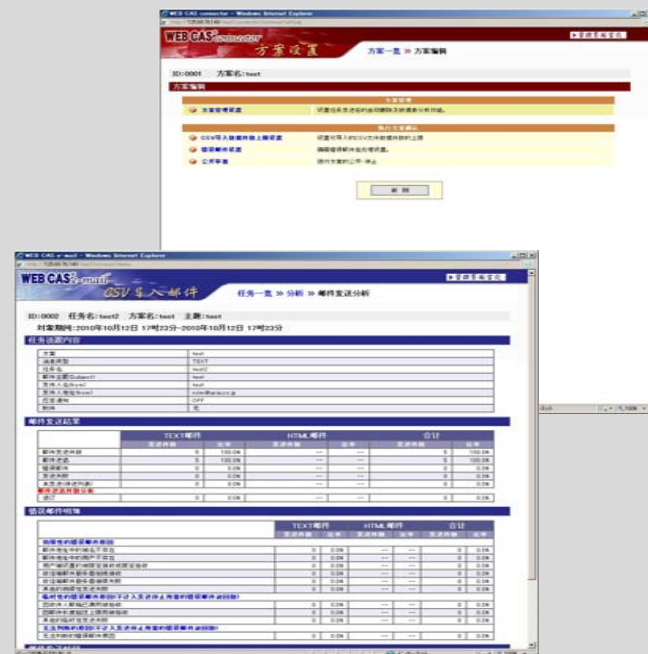
3

日本国内でも他言語版ASPを提供開始

3 多言語版ASPを日本国内でも提供開始

9/13、廉価版のクラウドサービスであるASPにおいても多言語化を実現

- 安価利用ニーズに応え、多言語版ASPを提供開始。
- 対象システムは、多言語版メール配信システムと多言語版アンケートシステムの2つ。
- 対応言語は、日本語・英語・中国語(簡体字・繁体字)・スペイン語・タイ語の5か国6言語。
- メール文面およびWebフォームの多言語対応だけでなく、運用側管理画面も多言語化。



1

事業概要

2

第2四半期の業績

3

通期の見通し

4

当社が目指す方向と進捗状況

5

最近のトピックス

1

サービス事業の立ち上げ

2

システムインテグレータとの資本・業務提携

3

日本国内でも他言語版ASPを提供開始

上場企業として、遜色のない売上・利益の計上に向け、
努力をしてまいります。

引き続きのご支援を、どうぞよろしくお願いいたします。

本日は、ご清聴いただき、ありがとうございました。



IRお問い合わせ

経営企画室 マネージャー 鈴木 隆廉

TEL 03-6672-6788

E-mail azia_ir@azia.jp