



新会社「KS キャリア」が

不動産・建設業界に特化した人材派遣・紹介事業を7月1日より開始

ケイアイスター不動産株式会社（本社 埼玉県本庄市、代表取締役 塙 圭二 以下 当社と言う。）は、子会社である KS キャリア株式会社（本社 東京都千代田区 代表取締役 瀧口 裕一 以下 KS キャリアと言う。）が不動産・建設業界に特化した人材派遣・紹介事業を2020年7月1日より開始しましたことをお知らせ致します。

■目的・背景

本年3月に設立しました KS キャリアはこの度、東京労働局の認可を受け、7月1日より人材派遣・紹介業を開始致しました。現在、新型コロナウイルスの影響で有効求人倍率については4ヶ月連続で前月を下回るという結果（※1）が出ており、また「人手不足に対する企業の動向調査」（※2）によると、いわゆる「ポストコロナ」における採用の見送り、失業者の増加、雇用者の減少といった雇用動向に注視する必要がある、と締めくくっております。以上の状況からも今後の雇用情勢は悪化が見込まれると考えられます。当社はこの状況を好機と捉え、優秀な人材を中長期的に確保できる仕組みと当社の人材育成システムを活用し、KS キャリアにて安定的に人材を供給できるよう事業展開して参ります。

※1) <https://www3.nhk.or.jp/news/html/20200529/k10012449471000.html>

※2) <https://www.tdb-di.com/2020/05/sp20200525.pdf>

■KS キャリアの強味

当社だけでなく、取引先・FC 加盟店に KS キャリアを通して人材のソリューション提案をしていくことで、不動産・建設業界に興味のある求職者を効率よく当社や関連する会社に派遣・紹介していくことが可能となります。KS キャリアのミッションとしては当社グループ内における人材確保の新しいチャネルとなり、また人材サービス事業として当社グループ内における新しい売上・利益の創出するということを掲げています。この2つのミッションを掲げた元となりましたのは不動産・建設業界の活性を促進していきたいという当社の想いからであります。今後 KS キャリアは経済状況に左右されない強固な人材基盤を構築していくことを目指して参ります。

■事業展開

今年度の売上は1億円を想定しており、3年後には従業員規模150人、年商8億円を目指し事業の拡大を図って参ります。

■KS キャリア会社概要

社 名 KS キャリア株式会社

労働者派遣事業許可番号 派 13-314898

有料職業紹介事業許可番号 13-ユ-312284

設 立 日 2020年3月10日

代 表 代表取締役 瀧口 裕一

所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN館 17階

T E L 03-6259-1167

F A X 03-6259-1168

事業内容 総合人材サービス事業

◆ケイアイスター不動産とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』の提供を行っています。地域密着型の総合不動産業として、関東を中心に1都9県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川県、福岡、愛知、宮城）で多角的な事業を展開。新築戸建を中心に年間4,153棟(土地含む)を販売(※)。2020年3月期の売上高は1,207億円(※)。デザイン性を重視し「KEIAI FIT」「カーザスタイル」「テラス」等、価格帯の異なる商品展開や地域特性を考慮し、お客様のニーズに対応しています。

また、昨今は女性管理職を積極的に登用し、多様な働き方の実践が評価を頂き「なでしこ銘柄」選定をはじめ様々な認定を頂きました。その他、外国人実習生の積極的な採用など、ダイバーシティ推進に注力しております。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社 名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証一部上場）

設 立 1990年11月

代 表 代表取締役 埴 圭二

所 在 地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1

資 本 金 82,105万円

従業員数 1,448名（連結 / 2020.4.1 現在）

U R L <https://ki-group.co.jp/>

事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか