

**アクセスプロGRESSとディーエムソリューションズ
キャンペーン事務局運営サービスの営業機会拡大と相互支援に向けた協業を開始**

株式会社アクセスグループ・ホールディングスの事業子会社で、プロモーション事業を展開する株式会社アクセスプロGRESS（本社：東京都港区、代表取締役社長 山崎英正、以下「当社」）は、ダイレクトメール事業とインターネット事業を展開しているディーエムソリューションズ株式会社（東証 JASDAQ・6549、本社：東京都武蔵野市、代表取締役社長：花矢卓司、以下 DM ソリューションズ）と2020年9月より協業を開始し、最初の案件を受託いたしました。本協業により、当社は DM ソリューションズを通じたキャンペーン事務局運営サービスの受託機会拡大を図り、実務面でも協業関係を構築いたします。

■協業の背景と目的

当社では、年間を通じて、食品や家電、ドラッグストアなど様々なキャンペーンの事務局代行を、多数受託しております。キャンペーンの運営には、一連の作業（応募受付サイトやツールの制作、事務局の開設、SNS の運営、お問合せへの対応、応募受付、抽選、商品手配、発送、レポートなど）が必要となりますが、当社の「アクセス業務推進センター」ではこれらの業務にワンストップで対応できる体制を整えております。これまでに個人情報のセキュリティ面も含め、多くの知見を蓄積してきており、当社の主力サービスとなっております。

従来、広告代理店からの受託が中心でしたが、今回の協業により、当社は DM ソリューションズを通じた営業チャネルを持ち、新たな受託機会の拡大を図ることが可能となります。DM ソリューションズでは、かねてよりキャンペーン事務局業務代行について広告主企業様から多くのお問い合わせが入っており、当社のサービスがラインナップに加わることで、両社にとり、新たな営業展開が期待できると判断いたしました。

また、当社の関連業務として発生するダイレクトメール発送業務や宅配便発送業務を DM ソリューションズに委託することも想定しております。特に、従来当社が十分に対応し切れていなかった大口の発送や景品保管が必要な案件にも、DM ソリューションズの支援で対応できるようになることから、本協業は両社にとってサービス拡充と収益機会の創出になると見込んでおります。

■協業の概要

DM ソリューションズが取引を行っている4,000社を超える広告主企業から、キャンペーン事務局運営サービスのお問合せや引き合いがあった際に、当社は DM ソリューションズから案件の紹介を受けます。当社は DM ソリューションズと連携して、キャンペーン事務局運営サービスと、ダイレクトメールやカタログ等の紙媒体を用いた広告など、複合的な案件の受託を推進します。

はがき応募などの事務局対応をはじめ、インスタグラムやツイッターのハッシュタグ、LINE@との連動といった多彩なキャンペーンツールを従来の広告と連携させ、より精密で効果効率の高い広告を展開することで、DM ソリューションズと共同で広告主企業の課題解決を図ります。また、キャンペーンを始めとした関連業務で発生するダイレクトメールや景品保管・発送等の業務を DM ソリューションズに委託するなど、両社にとっての高いシナジーの創出を行います。

ダイレクトメールの効果を最大限に発揮させるために



SNSなどのWebキャンペーンから
はがき応募などの事務局対応まで
さまざまな手法のキャンペーンに対応。
トータルなアプローチで広告効果さらに増大



口コミ
効果
UP

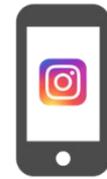
キャンペーン事務局

定番の
はがき応募も



ファン層
拡大

公式
アカウント
フォロワー
倍増



なお、キャンペーン以外でも、当社の顧客から当社に引き合いがあった案件のうち、当社での対応が困難な大規模な保管・発送案件等について、DMソリューションズに紹介することも想定しており、相互補完関係を構築いたします。

この提携により、両社の持つ資源、強みを活かしたソリューションを提供し、広告主企業のマーケティング支援、課題解決に努めるとともに、販売拡大、事業規模の拡大を目指してまいります。

<企業概要>

●ディーエムソリューションズ株式会社

ダイレクトメールや定期刊行物の発送代行等を行うダイレクトメール事業と、Webマーケティング、メディア運営を行うインターネット事業という2つの事業を展開しています。ネットとリアル、両事業のシナジーを追求することで、最適なマーケティング戦略とビジネスコミュニケーションを提供しています。

社名：ディーエムソリューションズ株式会社

本社：東京都武蔵野市御殿山1丁目1-3 クリスタルパークビル2F

URL：www.dm-s.co.jp

設立：2004年9月15日

資本金：3億2,524万円

株式公開市場：東京証券取引所 JASDAQ スタンダード

従業員数：362名（令和1年10月現在）

事業内容：
・ダイレクトメール事業
・インターネット事業

●株式会社アクセスプログレス 企業概要

ダイレクトアプローチを中心としたプロモーション事業と、適切な個人情報の管理と素早い対応力を強みとするアウトソーシングサービスを展開しています。「アクセス業務推進センター」では、発送・作業代行、データ管理、キャンペーン事務局代行、テレマセンター等、多様な機能を備えるとともに、専任スタッフや専門機器の充実、作業・保管スペースおよびセキュリティを整え、スピーディーかつ安心して委託いただけるサービスを提供しています。

社名： 株式会社アクセスプログレス

本社事務所：東京都渋谷区渋谷 2-15-1 渋谷クロスタワー24F

URL： www.access-t.co.jp/pg/index.html

設立： 1982年10月

資本金： 8,000万円

従業員数： 42名（2019年9月現在）

事業内容： ・セールスプロモーションに関する企画提案およびツール制作

- ・ダイレクトメール、ポスティング（宅配）、サンプリング、折込チラシ等の企画提案および業務代行
- ・交通広告、看板、新聞、雑誌、フリーペーパー等の各種メディアの取扱いおよびオリジナル媒体の企画運営
- ・インターネット広告、Webサイトの企画制作および運営代行
- ・各種イベントに関する企画提案および運営代行
- ・キャンペーン等の事務局運営代行
- ・顧客・会員データ処理サービス
- ・発送代行業務

業務提携内容についてのお問い合わせ

株式会社アクセスプログレス

担当：山口

Tel：03-5774-2310（代） Mail： koho@access-t.co.jp HP： <https://www.access-t.co.jp/pg/>

報道関係者のお問い合わせ先

株式会社アクセスグループ・ホールディングス

広報担当：影山・井上

Tel：03-5413-3001（代） Mail： koho@access-t.co.jp HP： <https://www.access-t.co.jp/>

（〒107-0062 東京都港区南青山 1-1-1 新青山ビル東館 15階）