

2021年3月期第2四半期

決算説明会

2020年10月28日

SBテクノロジー株式会社

証券コード 4726

1. 業績概況	P. 2
2. 中期計画の進捗	P. 9
3. 各ソリューションの概況	P. 19
4. 数値データ	P. 24
5. 会社情報	P. 34
6. 事業概要	P. 43

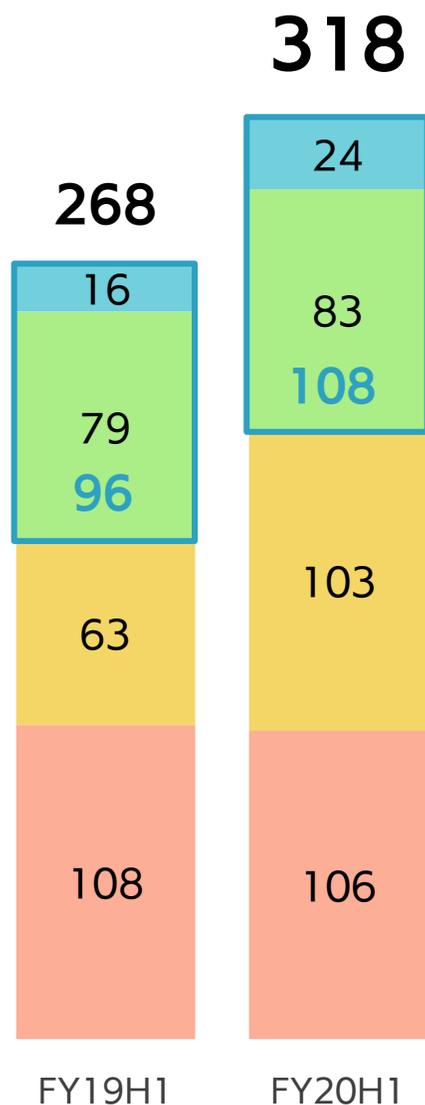
業績概況

SB Technology

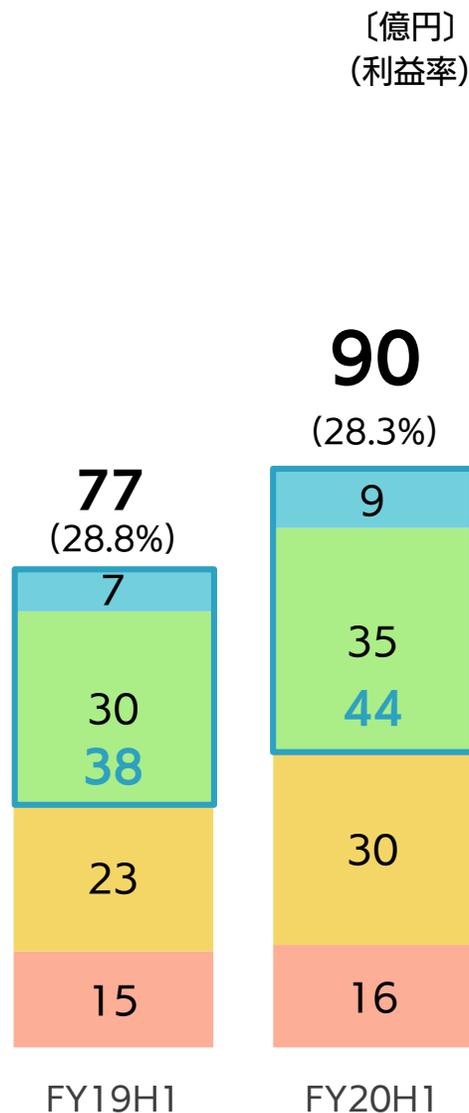
- 注力事業であるBIT & CITの合計売上高が半期で100億円超に拡大
- ソフトバンク向けベンダーマネジメント案件、テレワークによるコスト抑制等も貢献し営業増益

〔百万円〕	(利益率)	FY20H1	FY19H1	増減額	増減率	業績予想	進捗率
売上高	過去最高	31,864	26,841	+5,022	+18.7%	62,000	51.4%
営業利益	過去最高	1,596 (5.0%)	1,341 (5.0%)	+255 (+0.0pt)	+19.0%	3,600 (5.8%)	44.3%
経常利益	過去最高	1,576 (4.9%)	1,341 (5.0%)	+234 (▲0.1pt)	+17.5%	3,600 (5.8%)	43.8%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	過去最高	※ 892 (2.8%)	799 (3.0%)	+93 (▲0.2pt)	+11.6%	2,100 (3.4%)	42.5%

売上高



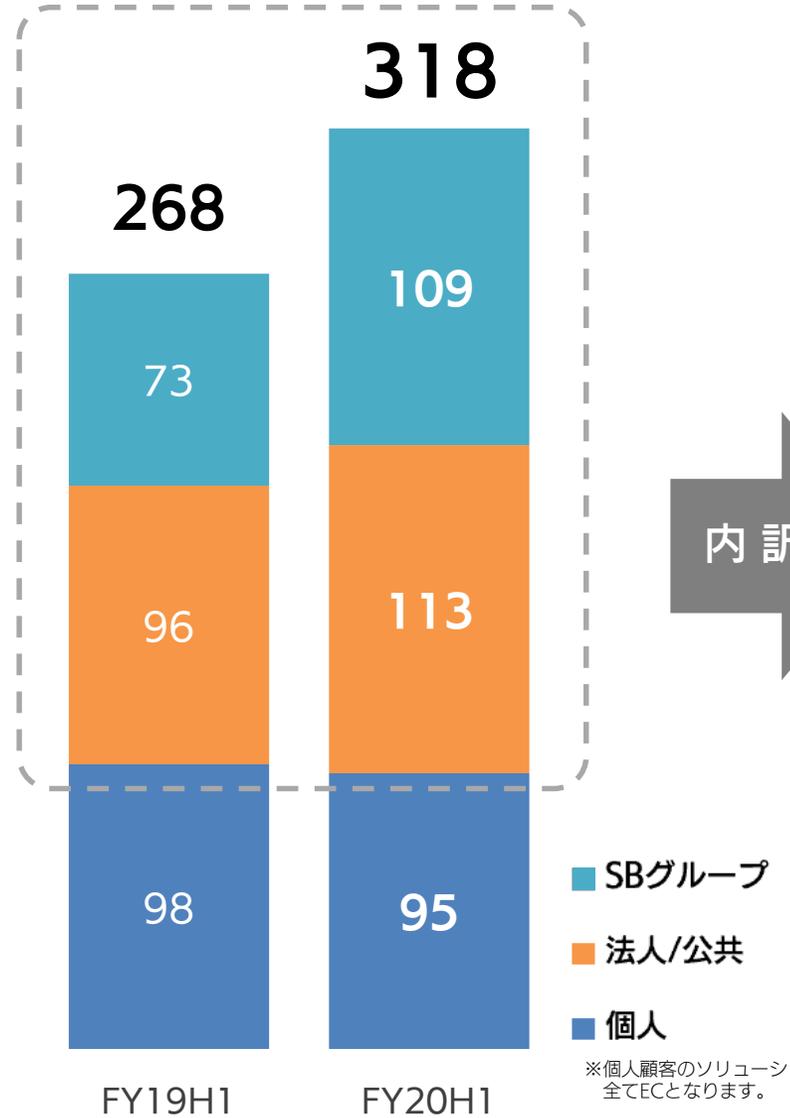
限界利益



- FY19H1 FY20H1
- **BIT+CIT構成比率 35.9% ⇒ 34.0%**
※FY20は体制強化/電縁連結によりTSの比率が増加傾向(FY21より改善予定)
 - **BIT / TS が期初売上計画に対して上振れ基調**

ビジネスIT (BIT) :	増収増益
<ul style="list-style-type: none"> ・ グローバル製造業向けIoTシステム、農水省の電子申請基盤、ソフトバンクの事業部門向けクラウド開発等が拡大 	
コーポレートIT (CIT) :	増収増益
<ul style="list-style-type: none"> ・ 前期比でSBグループ向け大型システム開発が縮小したものの、公共運用案件・セキュリティ・自社サービスの伸長により増収 	
テクニカル (TS) :	増収増益
<ul style="list-style-type: none"> ・ ソフトバンク向けのベンダーマネジメント案件の拡大、および電縁社の連結により期初計画を超え大幅に伸長 	
EC :	減収増益
<ul style="list-style-type: none"> ・ 期初計画通りノートンストア事業は減収減益 ・ フォント事業の拡大が増益に貢献 	

顧客別



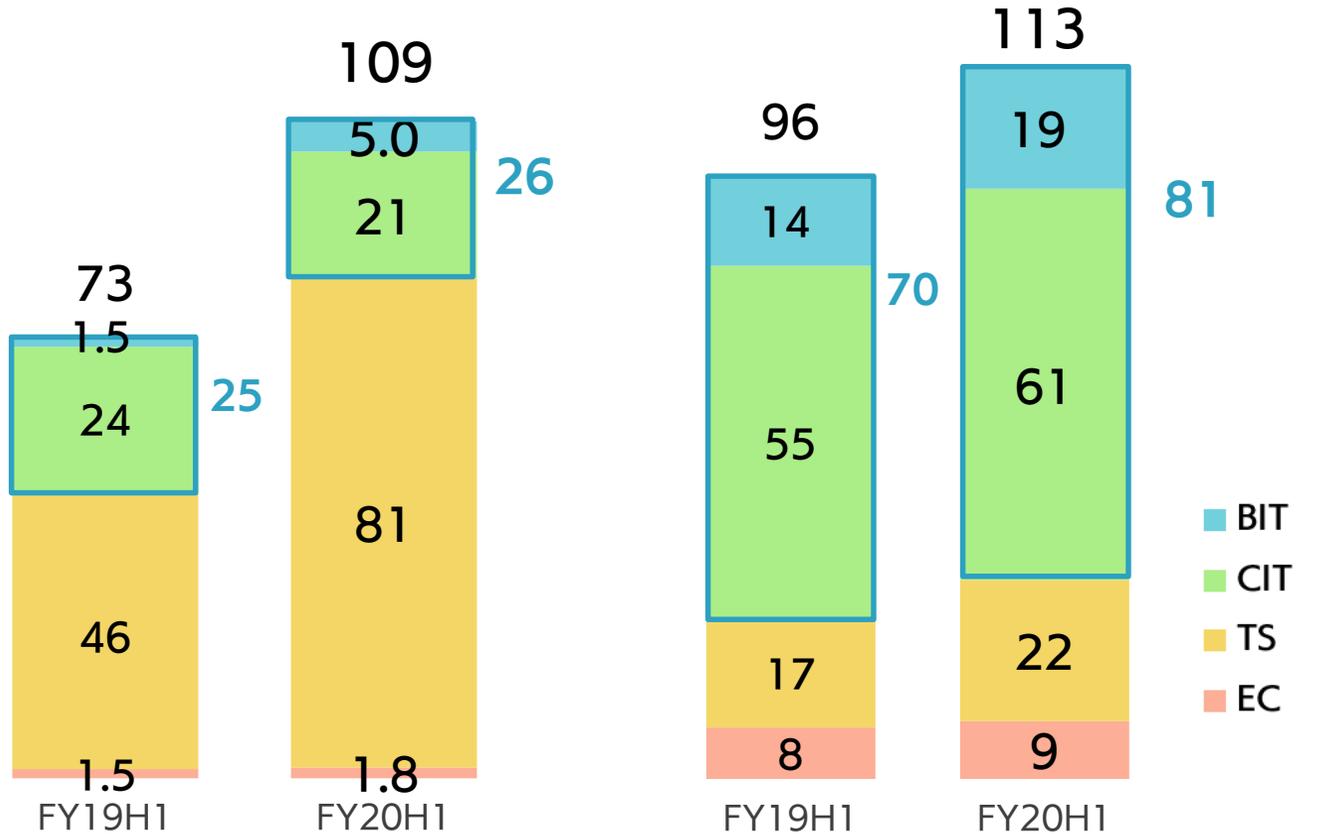
顧客別 × ソリューション区分

SBグループ

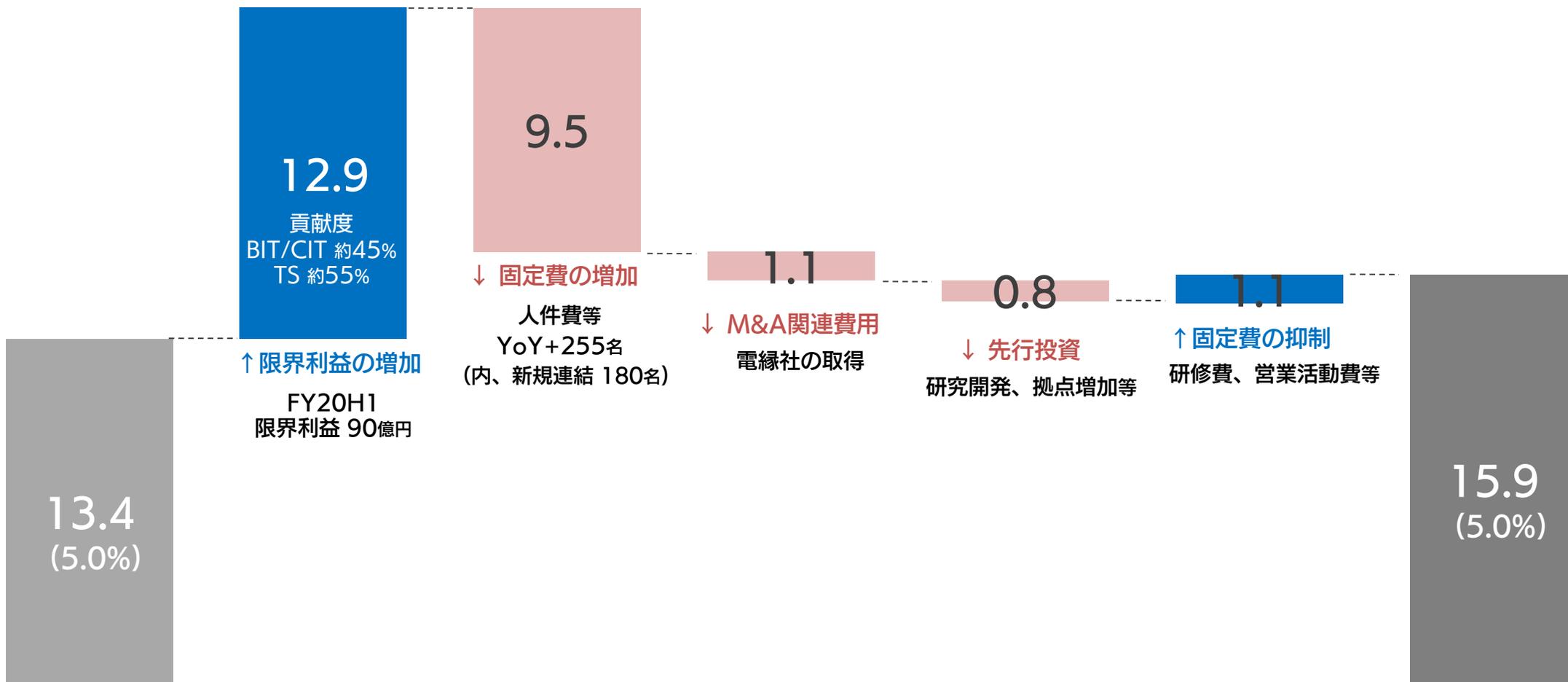
BIT：事業部門向けシステム開発やIoT支援
 CIT：大型クラウドシステム開発が縮小
 TS：ベンダーマネジメント案件が牽引

法人 / 公共

BIT：IoTシステムや電子申請基盤開発が堅調
 CIT：クラウド運用やセキュリティが増加
 自社サービス (clouXion/MSS) も伸長



- 固定費は人員増やベースアップ、先行投資、M&A関連費用が増加も、テレワークにより一部抑制
- BIT / CIT / TS 各セグメントの限界利益が伸長した結果、営業増益



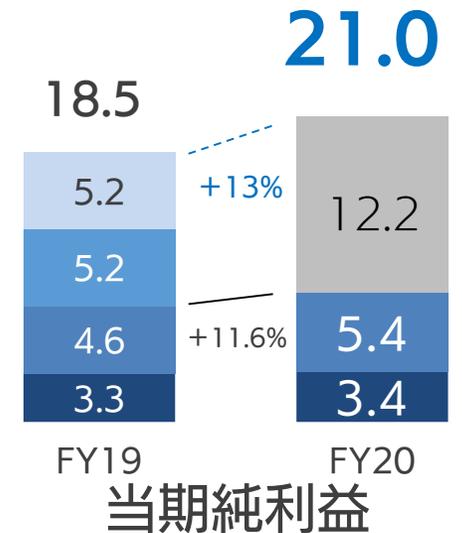
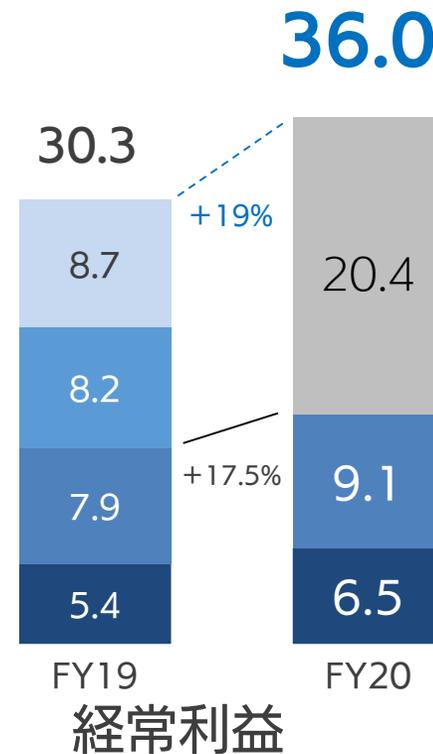
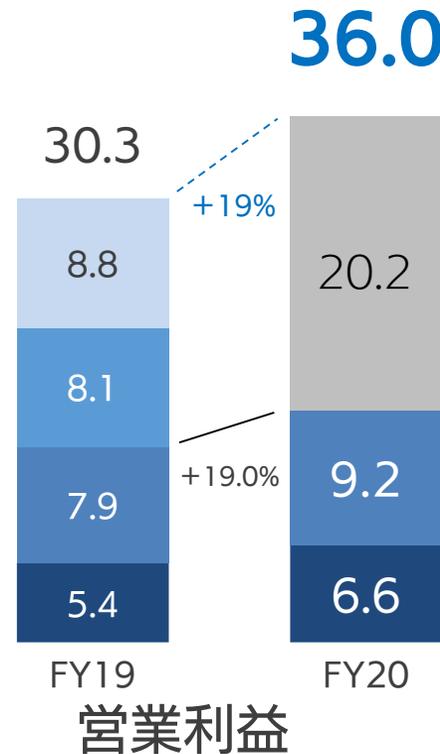
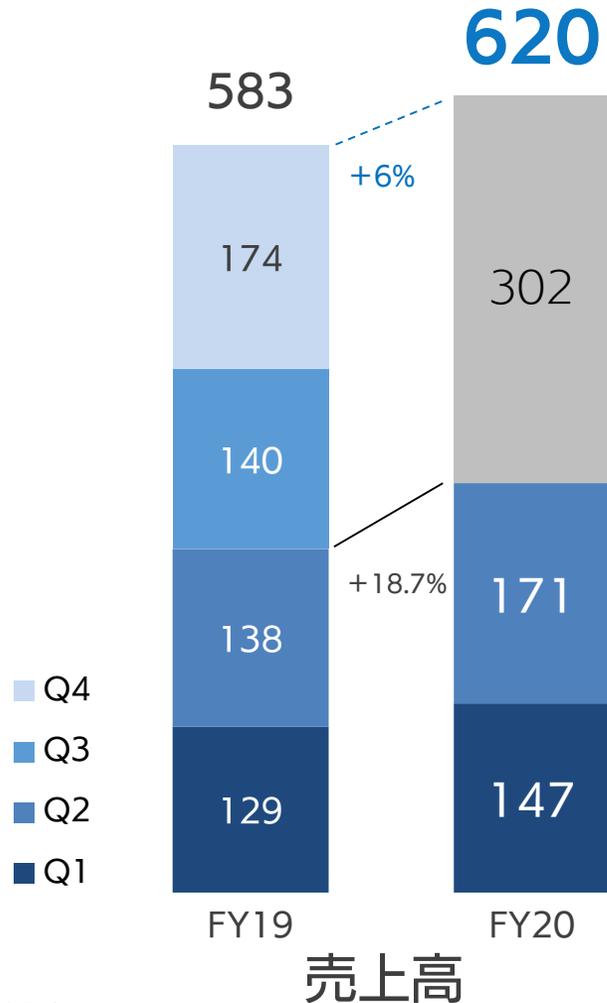
〔億円〕
〔利益率〕

FY19H1
営業利益

FY20H1
営業利益

通期業績予想は据え置き

- 顧客のIT投資はニューノーマルへの対応、戦略的なDX推進が下期も堅調な見込み
- 売上は電縁社の連結効果もあり、期初予想に対して上振れ基調で推移
- 下期も主にFY21以降のBIT領域拡大を見据えた先行投資を継続



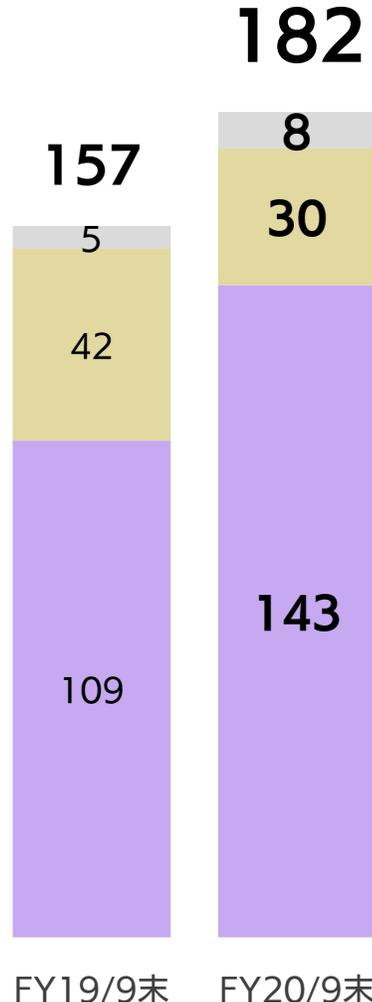
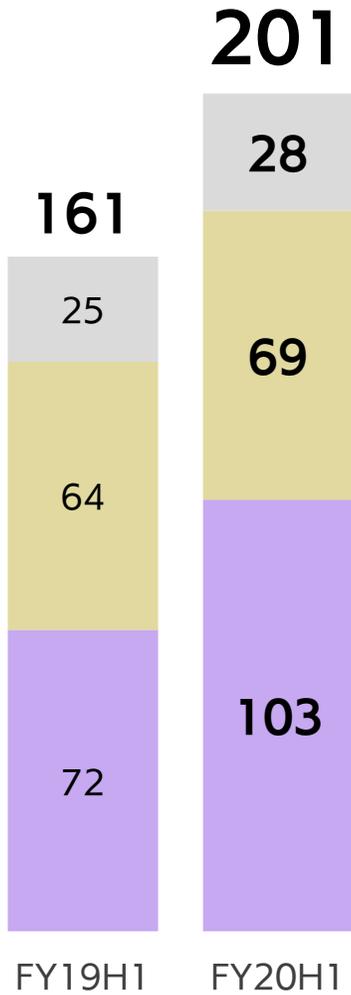
【単体】受注高 / 受注残高 (ECソリューション除く) | 2021年3月期第2四半期

受注高

受注残高

過去最高

過去最高



単体受注残高(前年同期比)

15.9%増

受注高

【フロー / 開発】

- ・ソリューション：TS受注好調
- ・顧客別：ソフトバンクのベンダーマネジメント外案件がYoYで増加
公共案件は下期に向けた活動注力により減少

【ストック】

- ・ソリューション：TSはベンダーマネジメント外案件が伸長
マネジメント標準化の完了分をストックに計上
CITは公共運用案件と自社サービスが堅調

受注残高

【フロー / 開発】

- ・電子申請基盤案件の進捗分および、ベンダーマネジメント外案件のマネジメント標準化の完了分をストックに計上したことで開発が減少

【ストック】

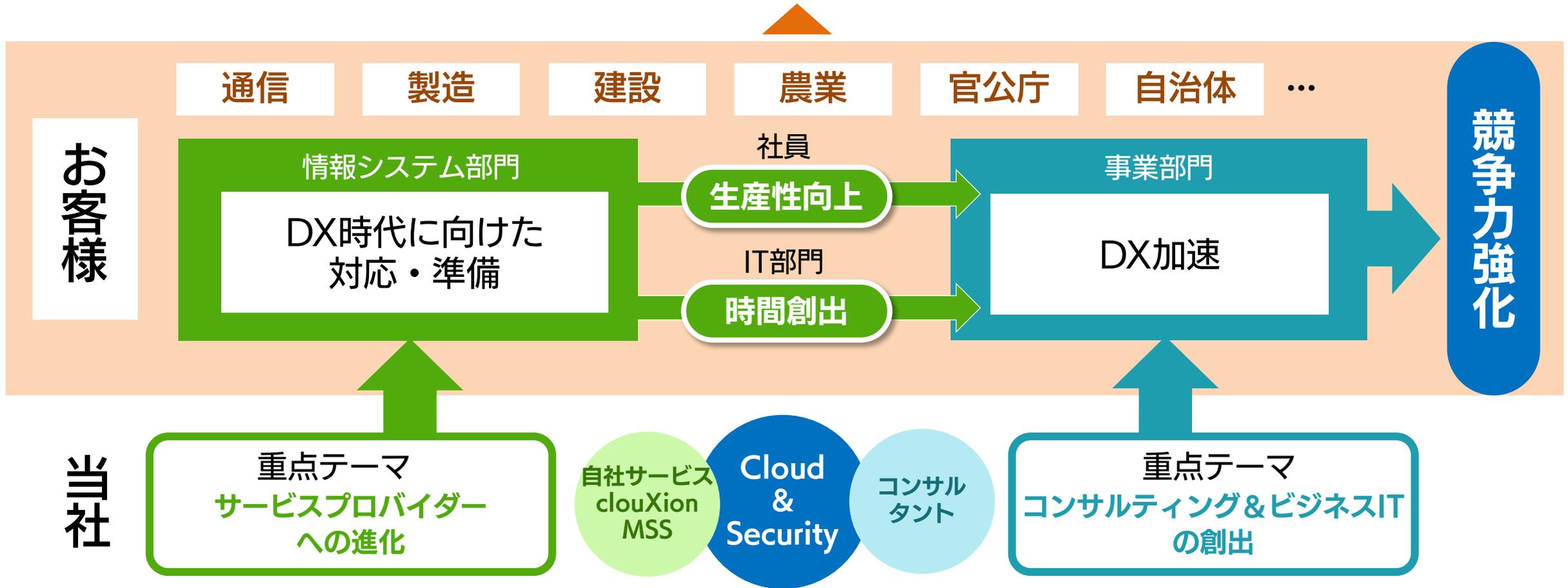
- ・公共の運用案件や自社サービスなどCITが増加
ベンダーマネジメント外案件のマネジメント標準化によりTSも大きく伸長

中期計画の進捗

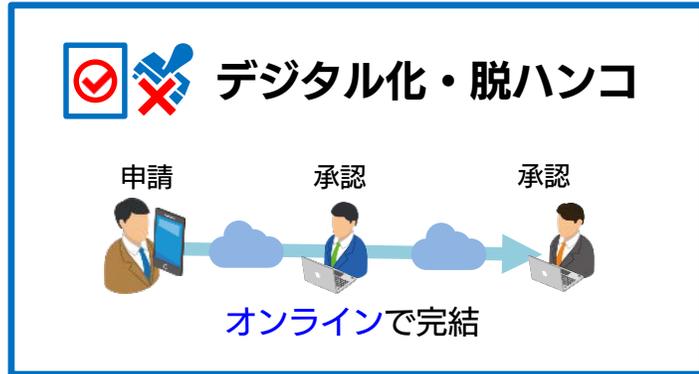
第3次中期経営計画（FY19～FY21）

＝ SB Technology

豊かな情報化社会の実現



ニューノーマル時代に“必要不可欠なDX”が加速



ワークフロー / 電子サイン / 電子認証

セキュリティ対策 + MSS*

DX Sales for Microsoft Teams



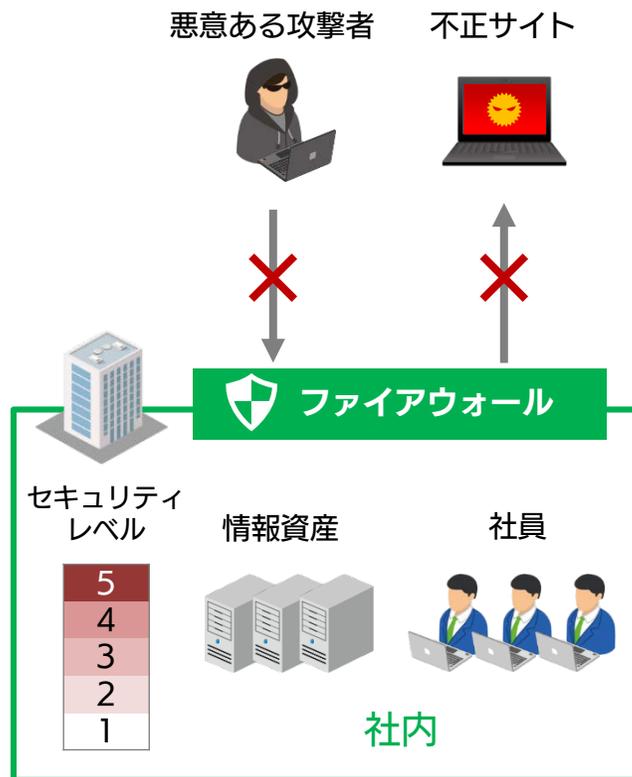
*マネージドセキュリティサービス

ゼロトラストセキュリティ

ニューノーマル、クラウド時代に合わせたセキュリティ対策へ

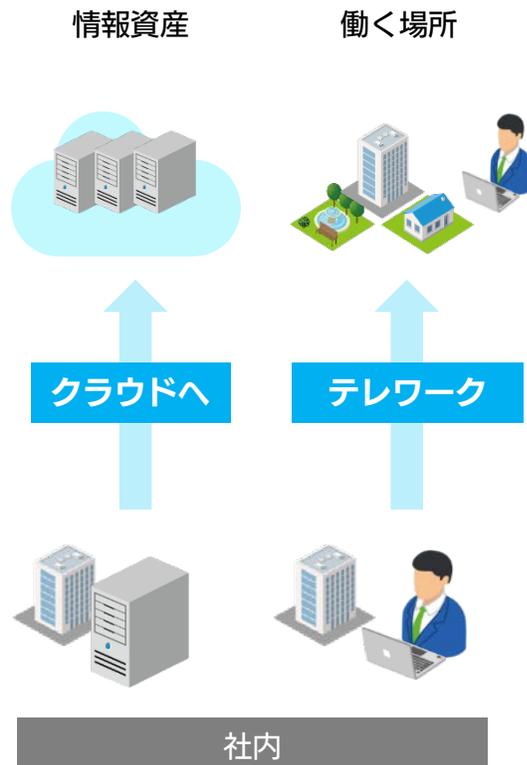
従来のセキュリティ (境界型)

社内を安全・信頼された状態に保つことが重要



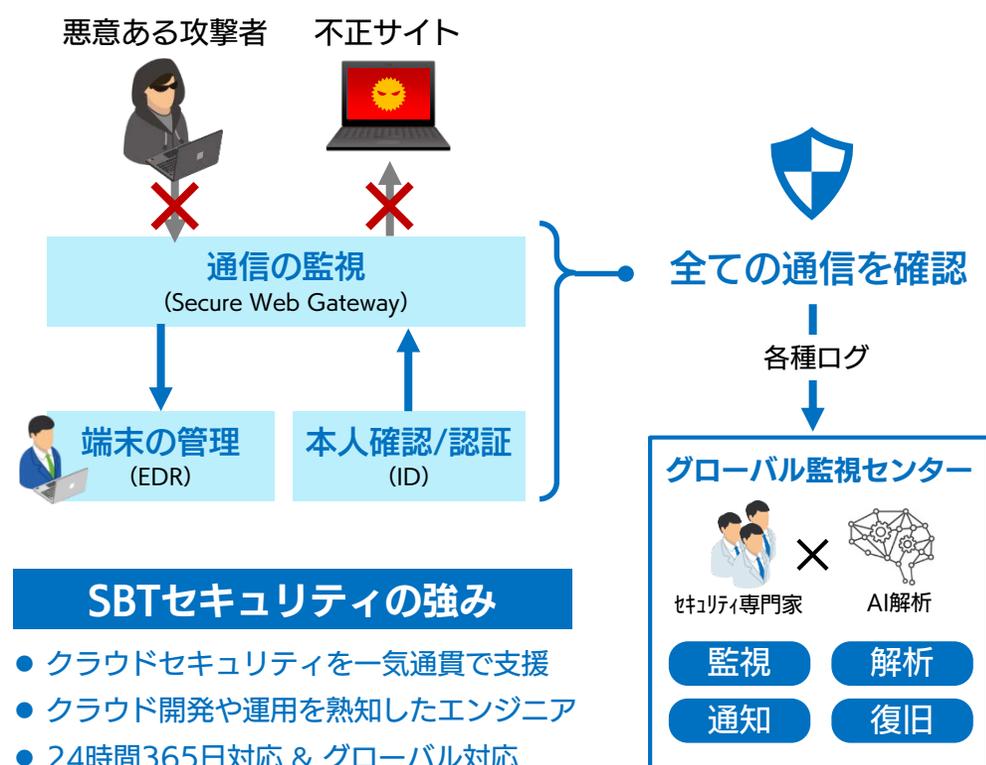
ニューノーマル時代

コロナ禍で働き方が急変



ゼロトラストセキュリティ

安全な場所はないということを前提としたセキュリティモデル



非接触のニーズ増加に対して、クラウド / セキュリティ / IoT技術 をサービス提供

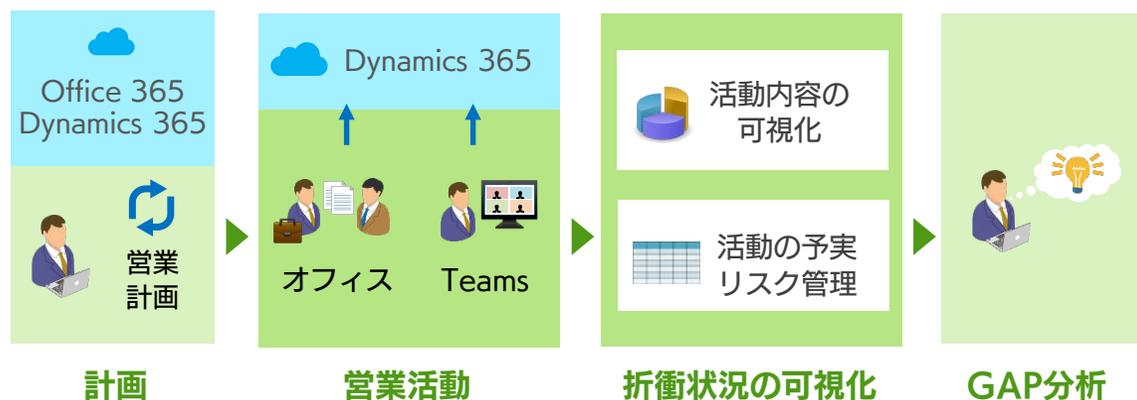
主に製造業の事業部門向け

新サービス

DX Sales for Microsoft Teams

- テレワークによる営業業務の効率化支援
- 営業の稼働状況を可視化と早期リスク把握

DX Sales for Microsoft Teams のイメージ



建設業の事業部門向け

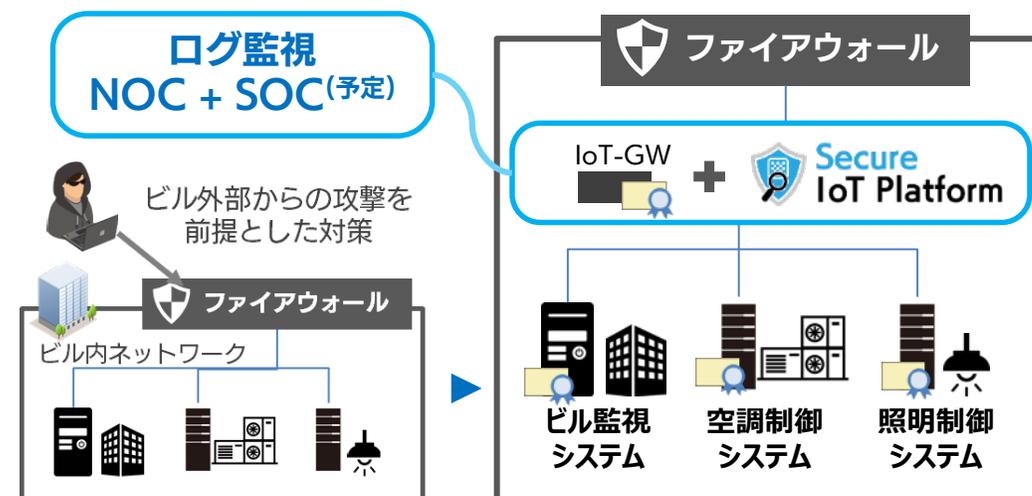
新サービス

Smart Secure Service



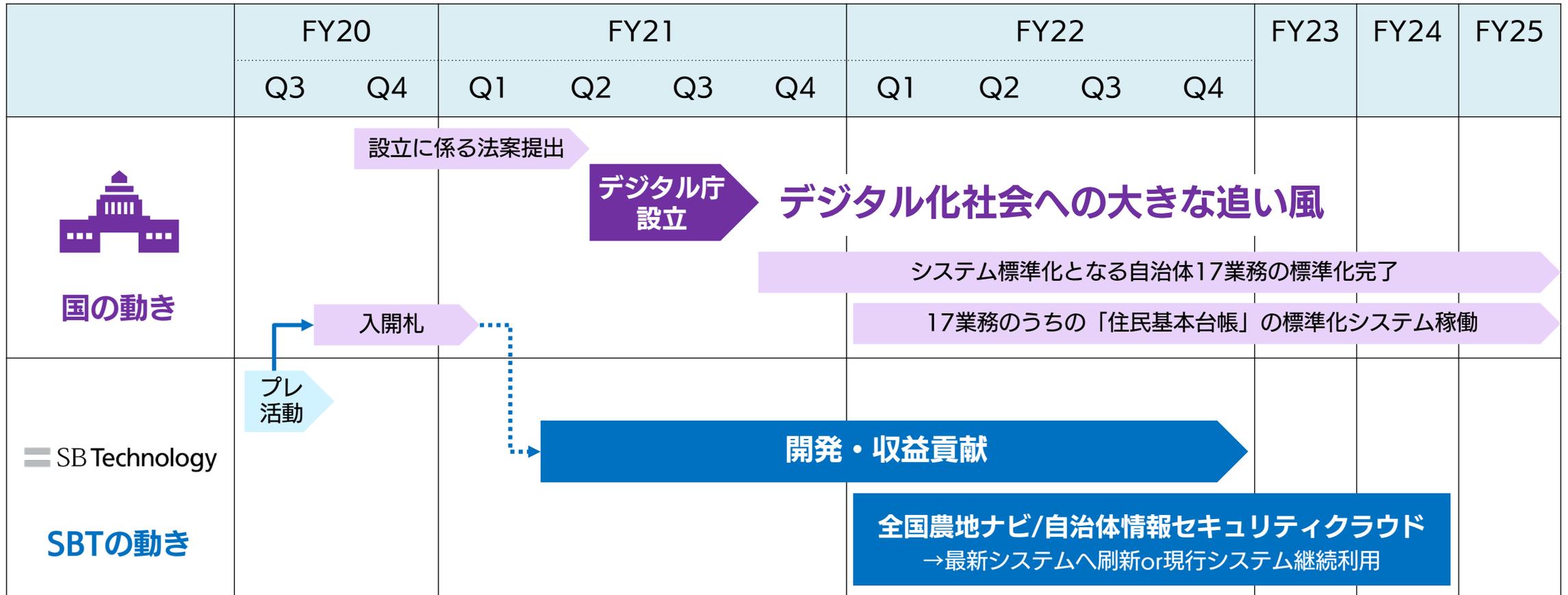
- 次世代ビル内外からの攻撃を想定したセキュリティ対策と監視
- デバイス証明書の配信・管理によるIoT機器の真正性担保

Smart Secure Service のイメージ

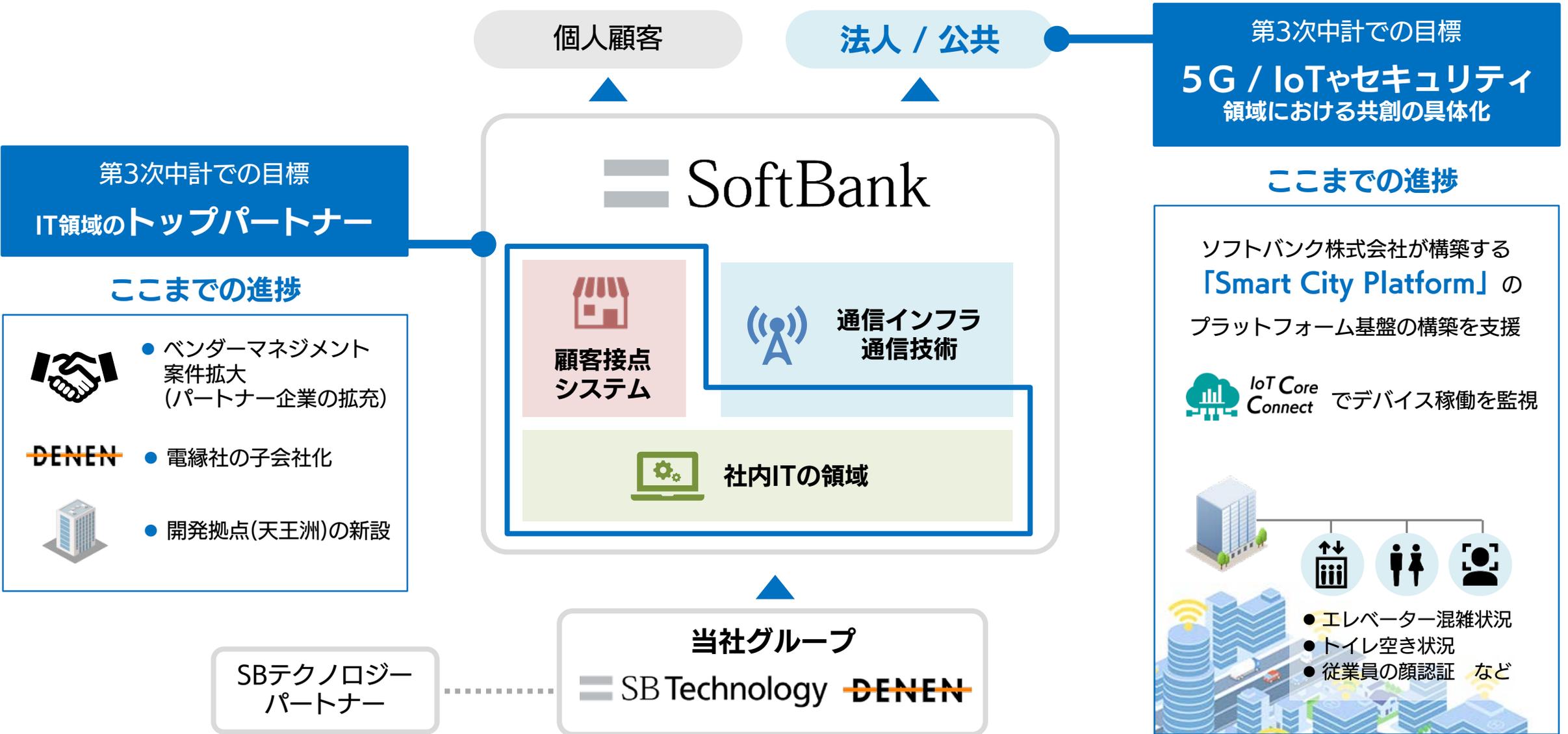


デジタルガバメント実現に向けた支援

- 春先の入開札に向けた活動を実施。収益貢献はFY21以降がメイン
- 中長期的に見ると、デジタル庁の設立はSBTにとって大きな追い風

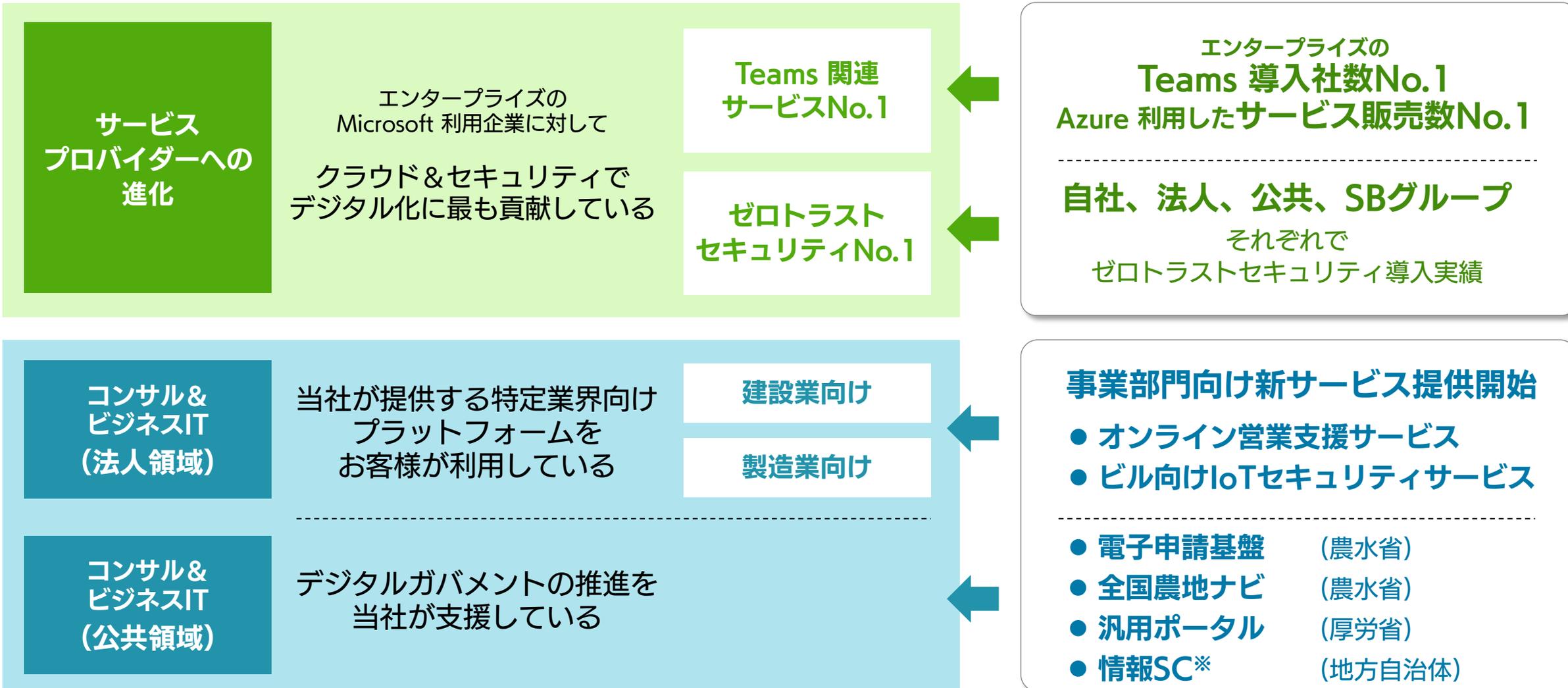


ソフトバンク(親会社)とのシナジー



ゴール

進捗



FY21 経営指標

1. 営業利益 43億円^{※1}

2. BIT & CIT^{※2} 売上高構成比率 50%へ

3. ROE 13%

※1) FY18連結営業利益25億円を起点にCAGR 20%

※2) FY21の売上高に占めるビジネスITソリューション(BIT)及びコーポレートITソリューション(CIT)の割合

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

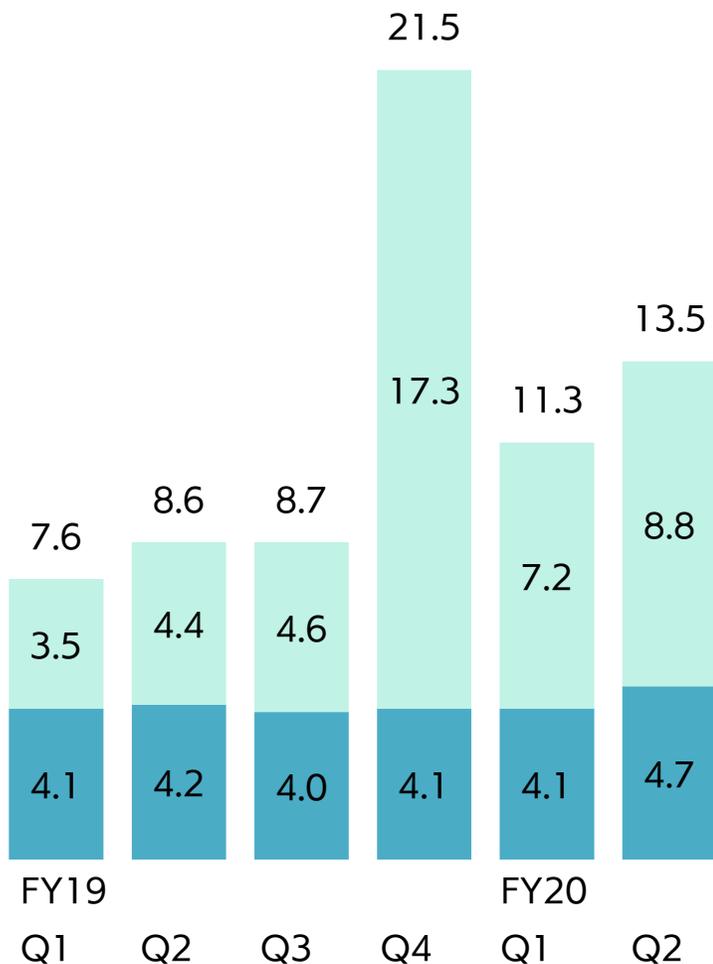
＝ SB Technology

各ソリューションの概況

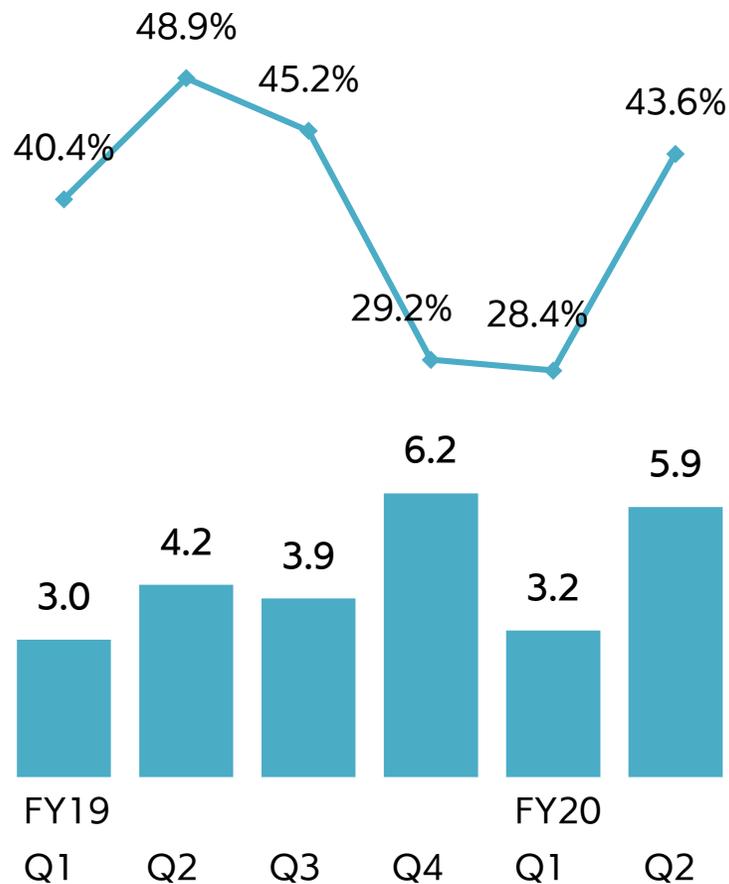
＝ SB Technology

売上高

■ ストック ■ フロー



限界利益



事業部門向けクラウドビジネス

主な顧客：グローバル製造業、建設業、農業関連
お客様のサービス開発、業界特化サービスの開発・提供、
そのための協業・PoC(実証実験)などが主。

フロー

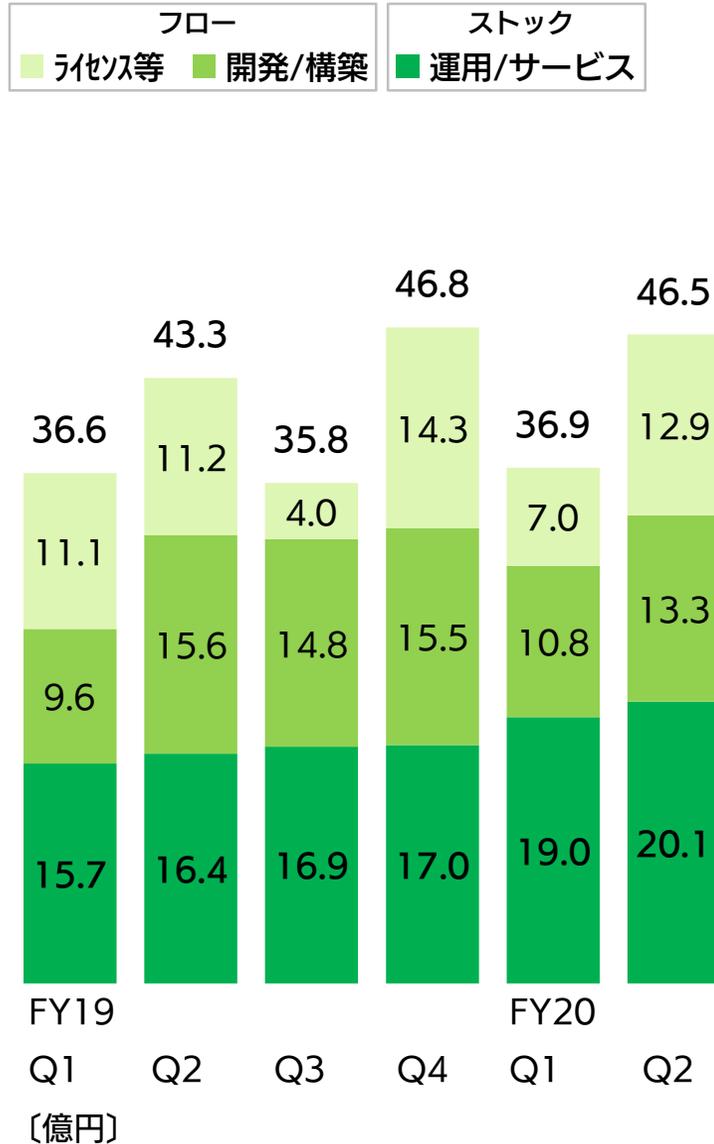
ソフトバンクにおける
事業部門向けシステムの開発が拡大

地方自治体との連携強化を図る
厚労省の汎用ポータルサイトの構築、
農水省の電子申請基盤案件が
順調に推移

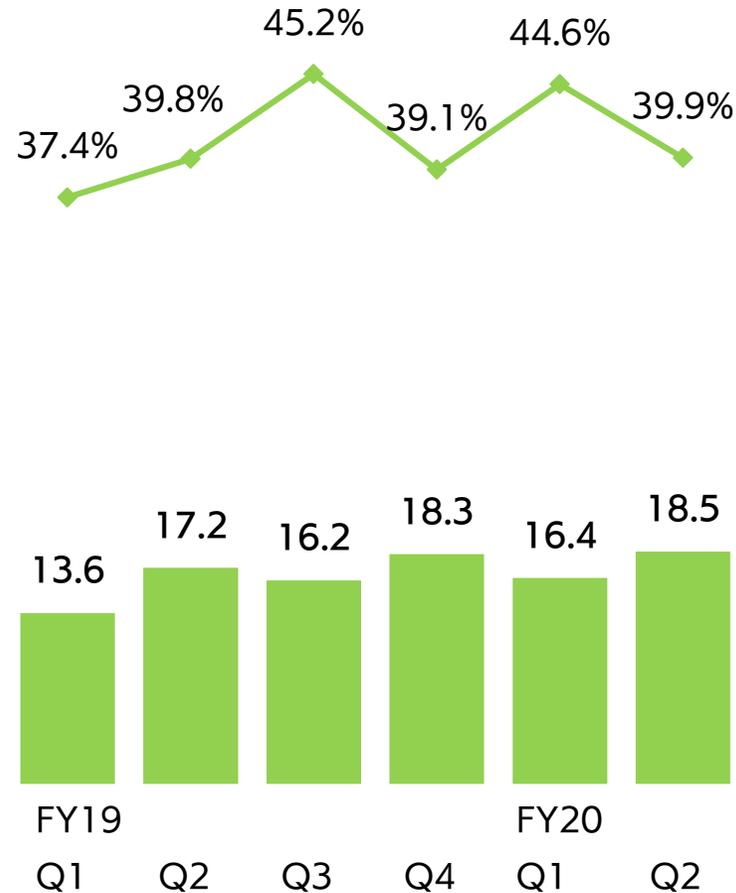
ストック

農水省の電子申請基盤案件、
および厚労省のO-NET案件の
一部で運用を開始

売上高



限界利益



全社・管理部門向けクラウドビジネス

主な顧客：法人、自治体・独法、ソフトバンク各社

マイクロソフト社の Microsoft 365(SaaS)や Azure(PaaS)を活用したソリューション、サイバー攻撃対策、自社サービスであるclouXion(クラウドジョーン)及びマネージドセキュリティサービス(セキュリティ運用監視)の提供が主。

フロー

SBグループ向けクラウドシステムの大部分が開発縮小
セキュリティ支援や Azure開発案件が増加

ストック

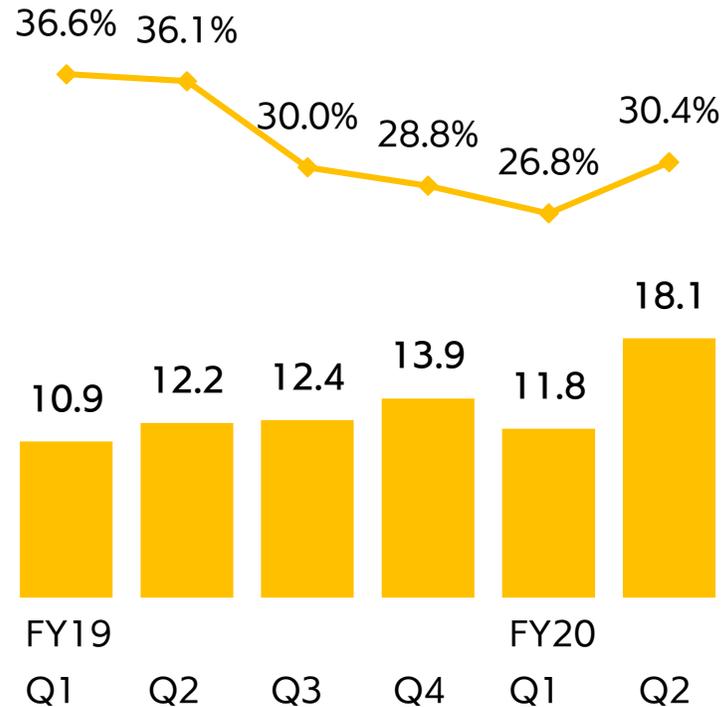
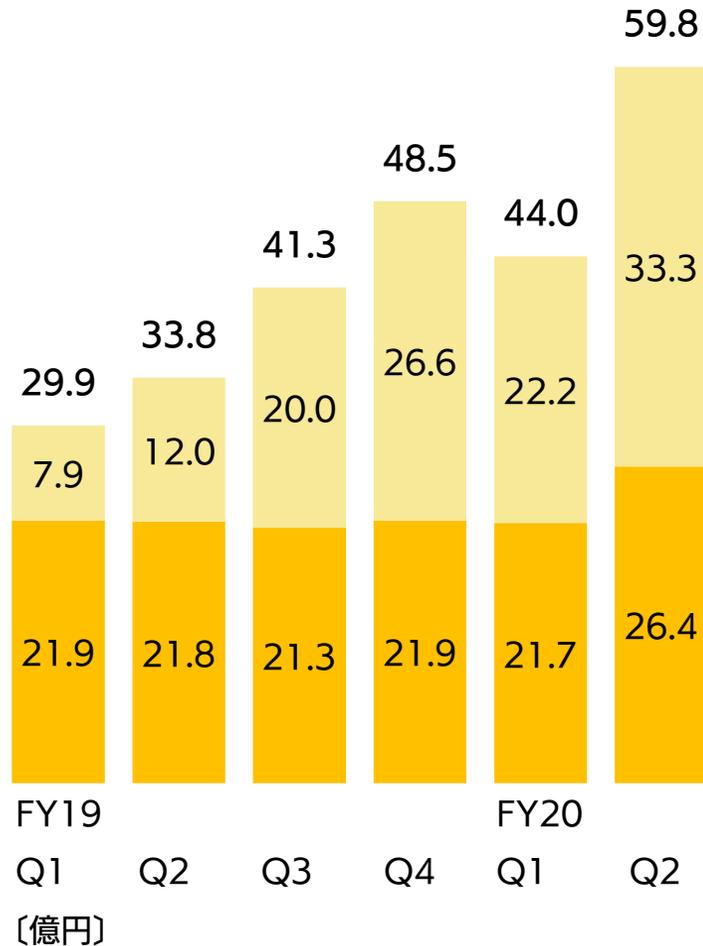
公共の職員向けに加え、SBグループ向けのクラウド運用を開始
自社サービス(※)も順調に推移

※clouXion(クラウドジョーン)、マネージドセキュリティサービス

売上高

限界利益

■ フロー ■ ストック



オンプレミス向けビジネス
(プライベートクラウド含む)

主な顧客：ソフトバンク各社

お客様のオンプレミス・プライベートクラウドのシステム構築・運用保守が主。パブリッククラウドへの移行提案も実施。

フロー

ソフトバンク向けベンダーマネジメント案件が継続し増収

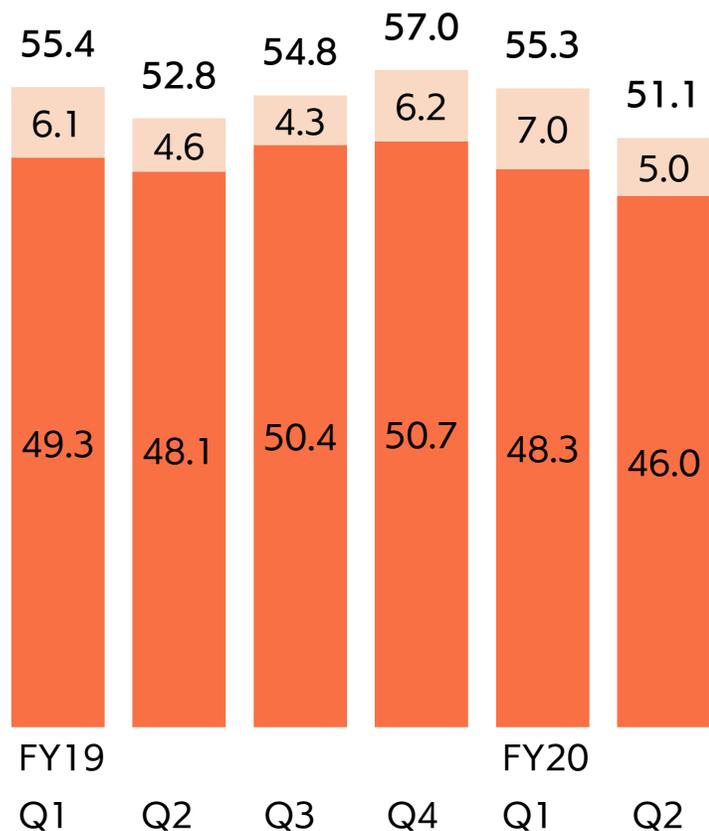
新たに加わった電縁社も
売上・限界利益の増加に貢献

ストック

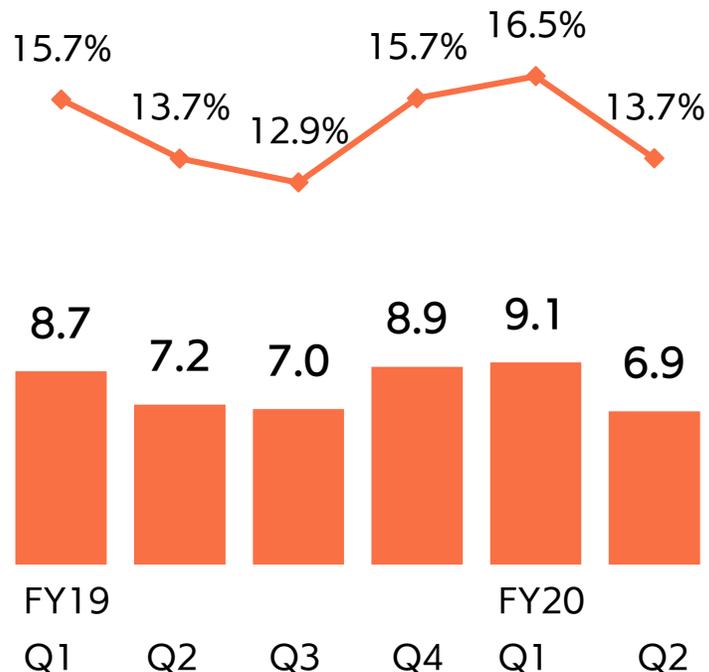
ベンダーマネジメント案件のマネジメント手法を統一し、効率化を推進中
ストック増へ貢献

売上高

■ フォント/その他 ■ ノートストア



限界利益



ECサイト運営代行/フォントライセンス販売

主な顧客：個人

EC運営代行や、ECサイト構築から運用が主。
フォントにおいては、フォント（書体）の企画・開発・販売
およびソフトウェアの開発を実施。

ノートストアの運営代行は
ピークアウトや仕切り率変更の影響で
減収減益

一方、フォント事業は順調に推移

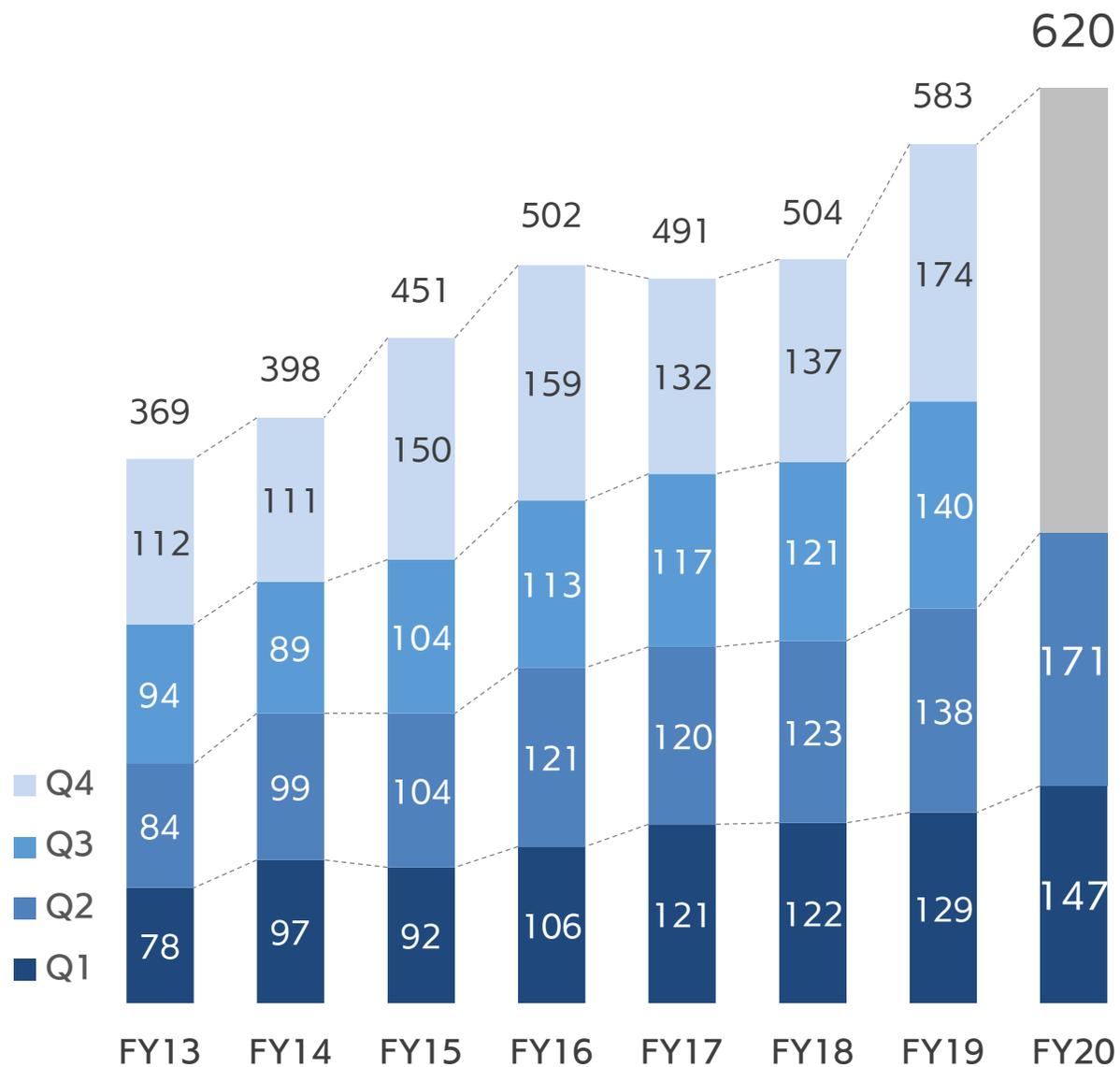
数値データ

SB Technology

- TS領域のベンダーマネジメント案件や新規連結子会社により、期初売上計画に対し上振れ基調
- BITやCITも好調に推移、コストの抑制等も貢献し増収増益

(百万円)	(利益率)	FY20Q2	FY19Q2	増減額	増減率
売上高		17,105	13,872	+3,232	+23.3%
営業利益		929 (5.4%)	794 (5.7%)	+134 (▲0.3pt)	+16.9%
経常利益		918 (5.4%)	796 (5.7%)	+121 (▲0.3pt)	+15.2%
親会社株主に帰属する 四半期純利益		543 (3.2%)	469 (3.4%)	+74 (▲0.2pt)	+15.9%

(百万円)	2019/9末	2020/3末	2020/9末	前期末比	前年同期比
流動資産	20,089	24,350	24,342	△ 7	4,253
現預金	9,271	9,826	9,162	△ 663	△ 109
受取手形・売掛金	9,029	12,714	12,648	△ 65	3,619
固定資産	7,879	8,135	9,551	1,415	1,672
有形固定資産	1,279	1,488	1,690	201	410
無形固定資産	3,070	3,049	4,361	1,311	1,290
投資その他の資産	3,529	3,597	3,500	△ 97	△ 28
総資産	27,968	32,486	33,894	1,408	5,926
流動負債	10,067	13,528	13,018	△ 510	2,951
固定負債	1,320	1,340	2,666	1,326	1,346
純資産	16,580	17,617	18,209	592	1,628

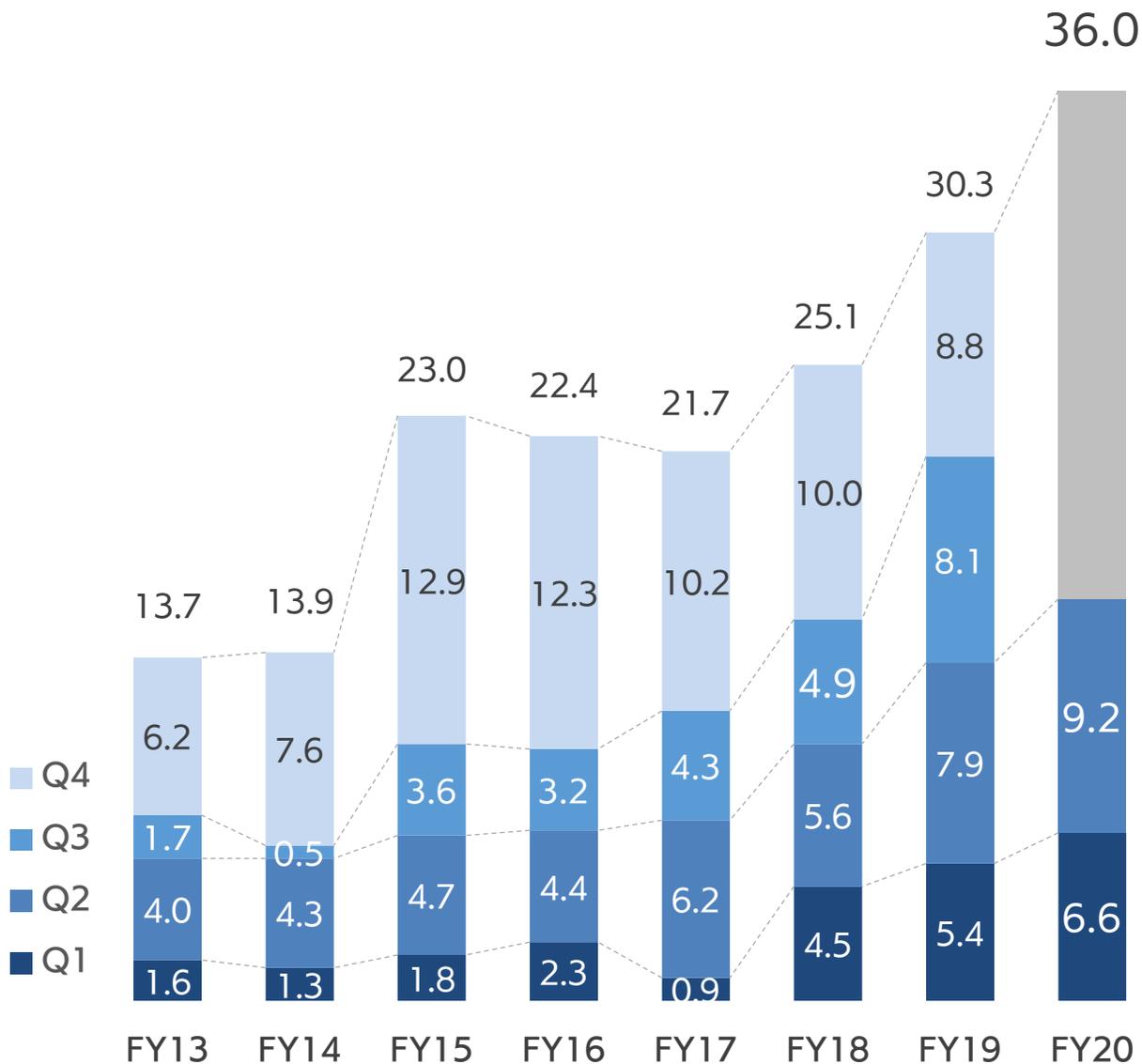


H1売上高（前年同期比）

18.7%増

Q2売上高（前年同期比）

23.3%増



中計目標 営業利益CAGR 20%成長

(FY18連結営業利益25億円を起点)

H1 営業利益 (前年同期比)

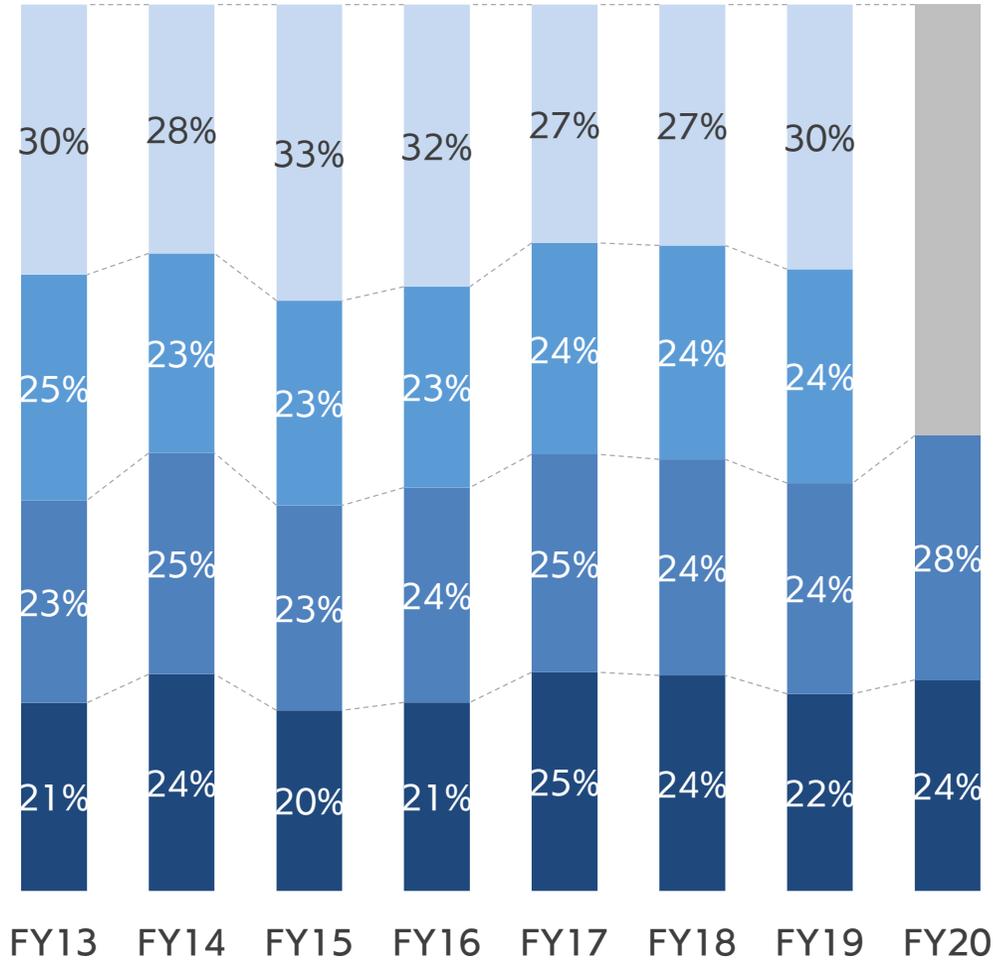
19.0%増

Q2 営業利益 (前年同期比)

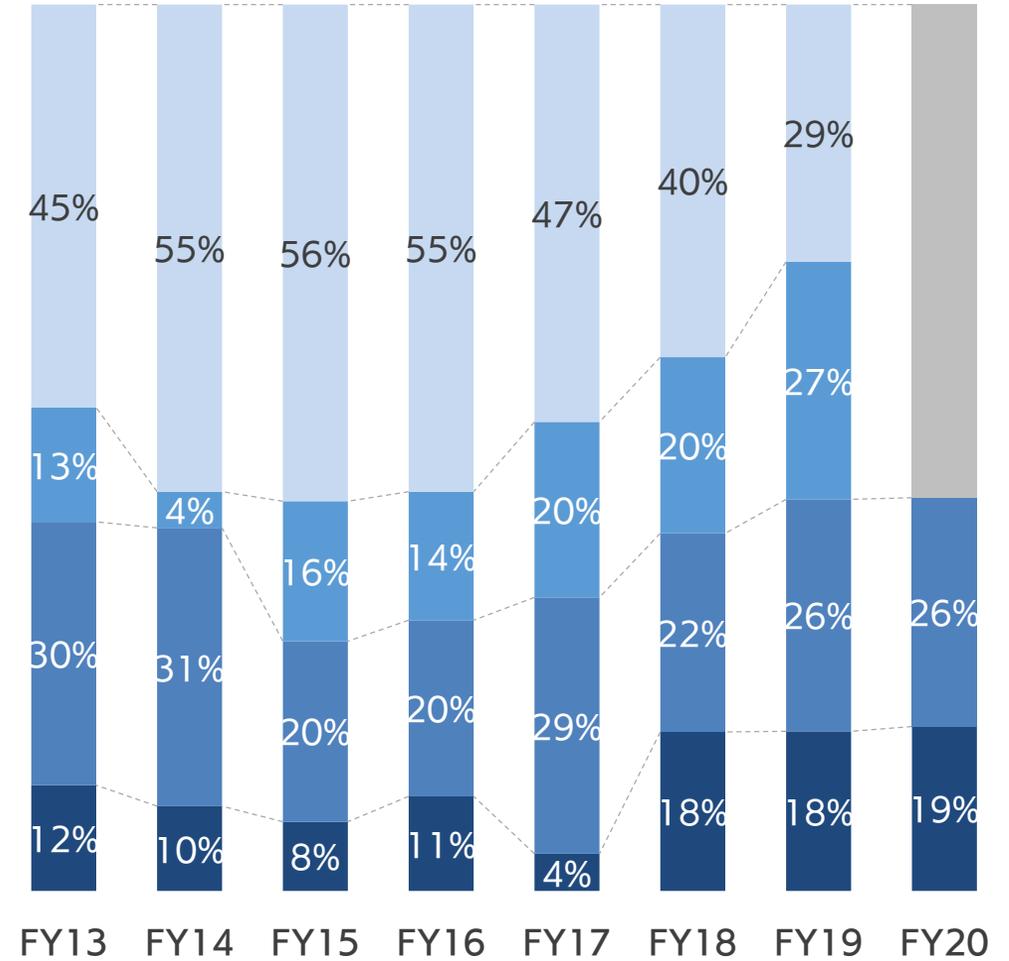
16.9%増

売上高

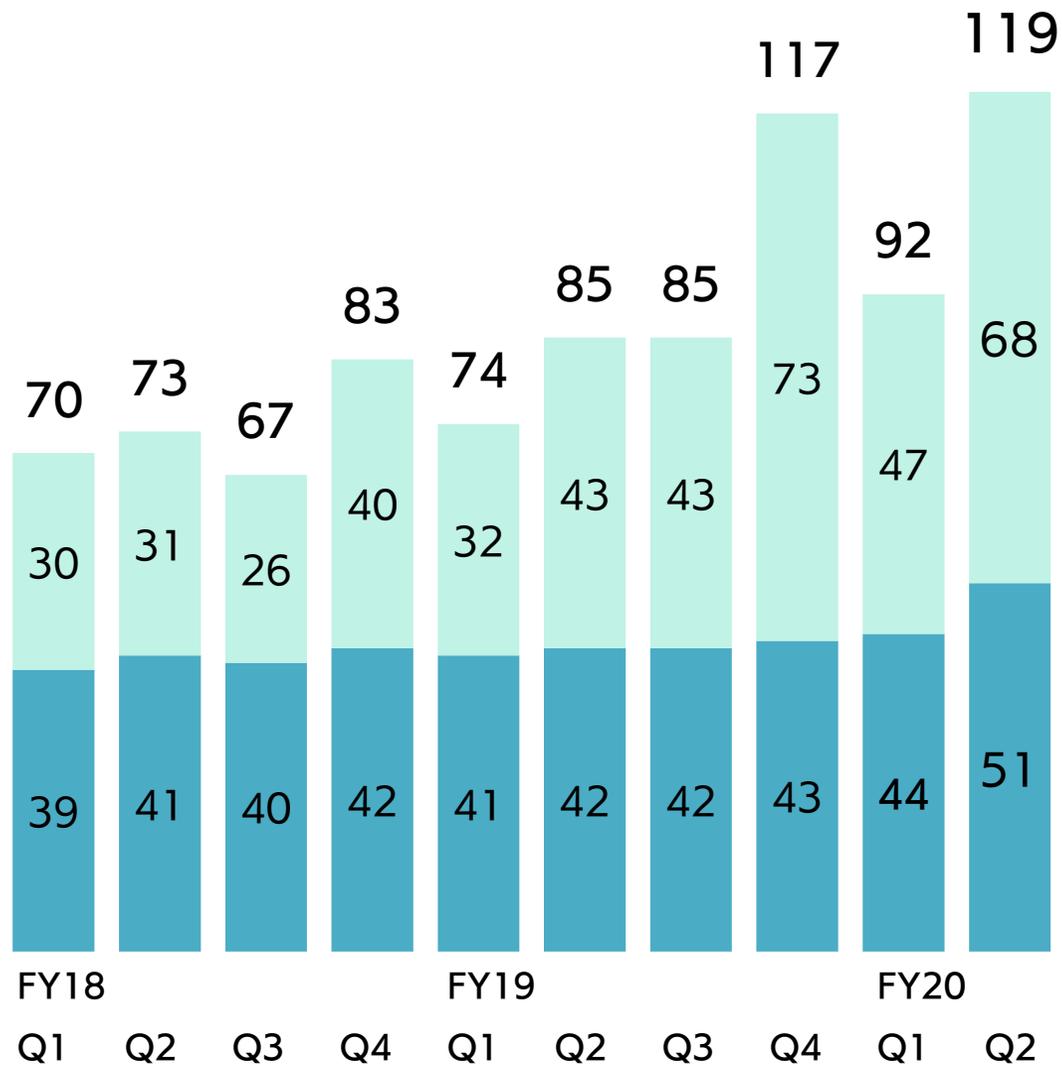
■ Q4 ■ Q3 ■ Q2 ■ Q1



営業利益



■ フロー ■ ストック



H1ストック売上高 (前年同期比)

11.9億円増

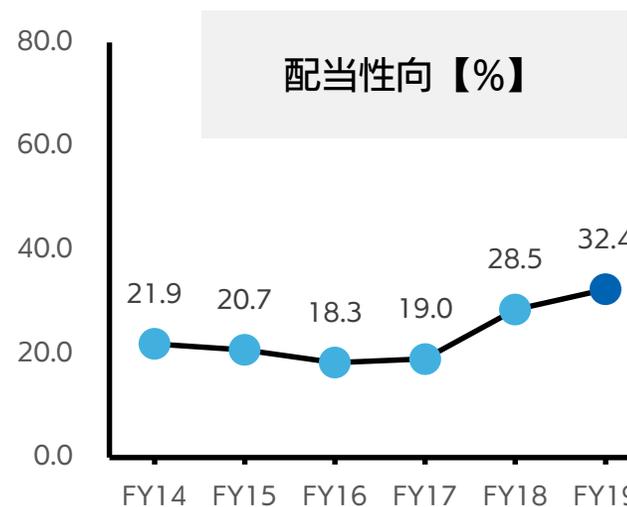
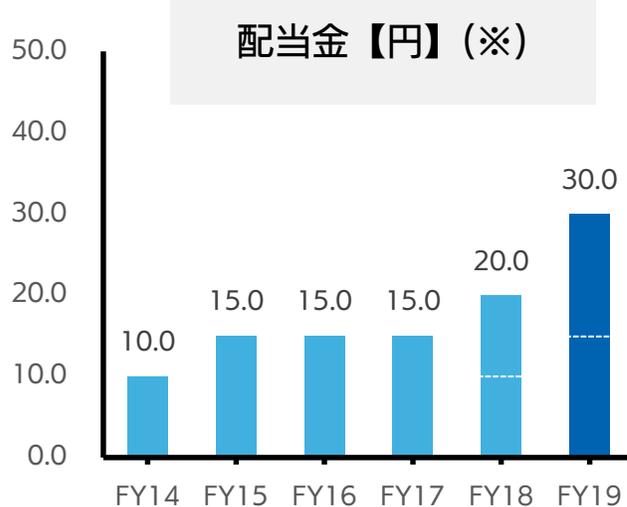
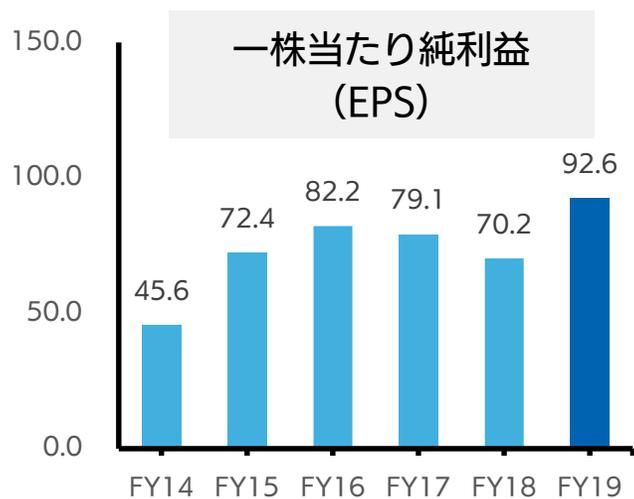
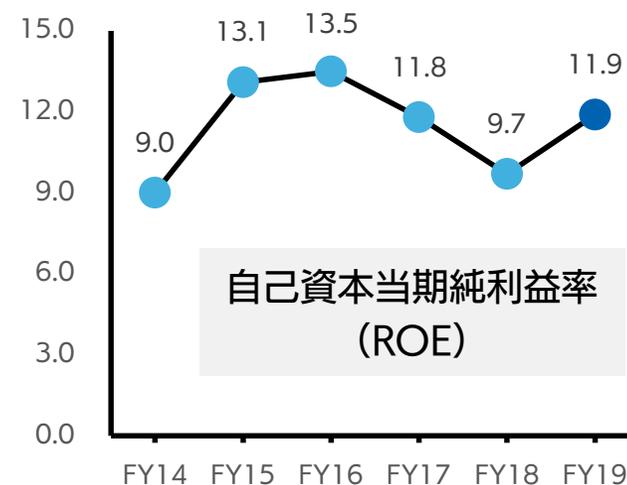
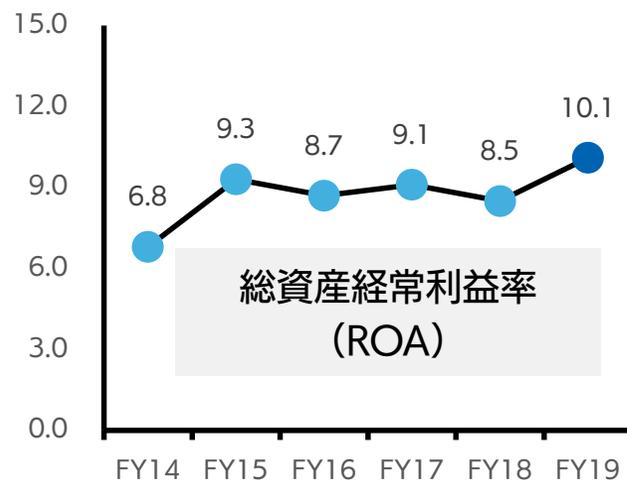
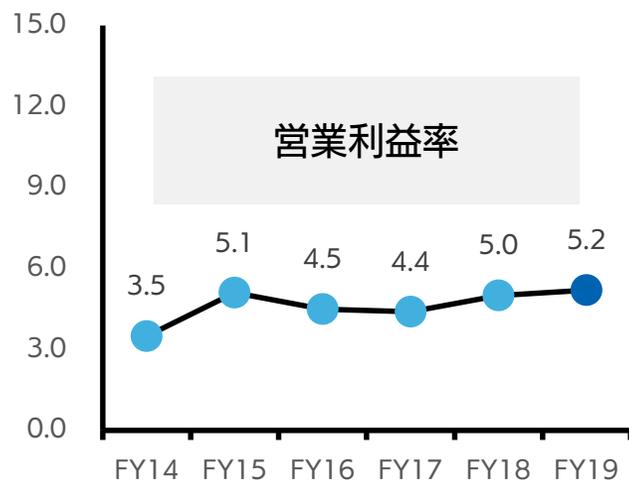
Q2ストック売上高 (前年同期比)

8.7億円増

		FY19Q1	FY19Q2	FY19Q3	FY19Q4	FY19	FY20Q1	FY20Q2	FY19H1	FY20H1	前期比	
											増減額	増減率
連結業績 (百万円)	売上高	12,969	13,872	14,074	17,408	58,324	14,759	17,105	26,841	31,864	+5,022	+18.7%
	限界利益	3,642	4,095	3,964	4,758	16,461	4,061	4,969	7,738	9,031	+1,292	+16.7%
	利益率	28.1%	29.5%	28.2%	27.3%	28.2%	27.5%	29.1%	28.8%	28.3%	▲0.5pt	-
BITソリューション	売上高	764	868	872	2,155	4,661	1,132	1,358	1,633	2,490	+857	+52.5%
	限界利益	309	424	394	629	1,757	322	592	733	914	+180	+24.6%
	利益率	40.4%	48.9%	45.2%	29.2%	37.7%	28.4%	43.6%	44.9%	36.7%	▲8.2pt	-
CITソリューション	売上高	3,664	4,333	3,582	4,689	16,269	3,693	4,653	7,997	8,346	+349	+4.4%
	限界利益	1,369	1,726	1,620	1,835	6,552	1,647	1,858	3,096	3,505	+409	+13.2%
	利益率	37.4%	39.8%	45.2%	39.1%	40.3%	44.6%	39.9%	38.7%	42.0%	+3.3pt	-
TSソリューション	売上高	2,991	3,387	4,137	4,855	15,371	4,400	5,981	6,379	10,381	+4,002	+62.7%
	限界利益	1,093	1,221	1,242	1,396	4,953	1,180	1,819	2,314	3,000	+685	+29.6%
	利益率	36.6%	36.1%	30.0%	28.8%	32.2%	26.8%	30.4%	36.3%	28.9%	▲7.4pt	-
ECソリューション	売上高	5,548	5,283	5,482	5,708	22,022	5,533	5,112	10,831	10,646	▲185	▲1.7%
	限界利益	870	723	706	897	3,198	911	698	1,593	1,610	+16	+1.0%
	利益率	15.7%	13.7%	12.9%	15.7%	14.5%	16.5%	13.7%	14.7%	15.1%	+0.4pt	-
注力事業 合計	売上高	4,429	5,201	4,454	6,844	20,930	4,825	6,011	9,630	10,837	+1,206	+12.5%
	限界利益	1,678	2,150	2,014	2,464	8,309	1,969	2,451	3,829	4,420	+590	+15.4%
	利益率	37.9%	41.4%	45.2%	36.0%	39.7%	40.8%	40.8%	39.8%	40.8%	+1.0pt	-
	売上高 構成比率	34.1%	37.5%	31.7%	39.3%	35.9%	32.7%	35.1%	35.9%	34.0%	▲1.9pt	-

連結業績 (百万円)	FY19Q1	FY19Q2	FY19Q3	FY19Q4	FY19	FY20Q1	FY20Q2	FY19H1	FY20H1	前期比	
										増減額	増減率
売上高	12,969	13,872	14,074	17,408	58,324	14,759	17,105	26,841	31,864	+5,022	+18.7%
BITソリューション	764	868	872	2,155	4,661	1,132	1,358	1,633	2,490	+857	+52.5%
CITソリューション	3,664	4,333	3,582	4,689	16,269	3,693	4,653	7,997	8,346	+349	+4.4%
テクニカルソリューション	2,991	3,387	4,137	4,855	15,371	4,400	5,981	6,379	10,381	+4,002	+62.7%
ECソリューション	5,548	5,283	5,482	5,708	22,022	5,533	5,112	10,831	10,646	▲185	▲1.7%
売上原価	10,873	11,479	11,647	14,897	48,897	12,326	14,317	22,353	26,643	+4,290	+19.2%
売上総利益	2,096	2,392	2,427	2,511	9,426	2,433	2,787	4,488	5,220	+732	+16.3%
販売管理費	1,550	1,597	1,613	1,630	6,391	1,766	1,857	3,147	3,624	+476	+15.1%
営業利益	546	794	813	880	3,035	666	929	1,341	1,596	+255	+19.0%
営業外損益	▲0	1	6	▲9	▲2	▲8	▲11	0	▲20	▲20	-
経常利益	545	796	820	871	3,033	658	918	1,341	1,576	+234	+17.5%
特別損益	0	▲14	2	▲46	▲58	▲5	▲44	▲14	▲49	▲35	-
親会社株主に帰属する 四半期純利益	330	469	526	529	1,856	348	543	799	892	+93	+11.6%
限界利益	3,642	4,095	3,964	4,758	16,461	4,061	4,969	7,738	9,031	+1,292	+16.7%
固定費	3,096	3,300	3,150	3,877	13,425	3,394	4,040	6,397	7,434	+1,037	+16.2%
単体 受注残高	12,715	15,712	16,393	16,392	16,392	16,537	18,204	15,712	18,204	+2,491	+15.9%

※一部のプロジェクトに関してソリューション区分の見直しを行い、現在の計上方法に則して算出しております。



(※)2017年6月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っており、それ以前の配当額を調整しております。

会 社 情 報

＝ SB Technology

経営理念

Mission 存在意義

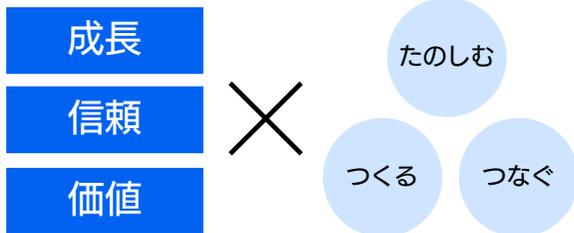
情報革命で人々を幸せに
～技術の力で、未来をつくる～

Vision 目指す姿

多様な働き方と挑める環境で先進技術と創造性を磨き、
社会に新しい価値を提供し続ける

Value 価値観・行動指針

3つの視点 × 3つのアクションで多様性を認め合う



会社概要

(2020年3月31日現在)

商号 SBテクノロジー株式会社(※)
所在地 東京都新宿区新宿六丁目27番30号
事業内容 ICTサービス事業
設立 1990年10月16日
資本金 1,176百万円
従業員数 連結 1,068名

(※)2019年10月1日付でソフトバンク・テクノロジー株式会社から
SBテクノロジー株式会社に商号変更しております

役員

(2020年6月26日現在)

取締役

代表取締役社長 CEO 阿多 親市
取締役 CSO 佐藤 光浩
取締役 喜多村 晃
取締役 CIO 児玉 崇
取締役 渡辺 真生
取締役 金子 公彦
社外取締役 鈴木 茂男
社外取締役 宗像 義恵

監査役

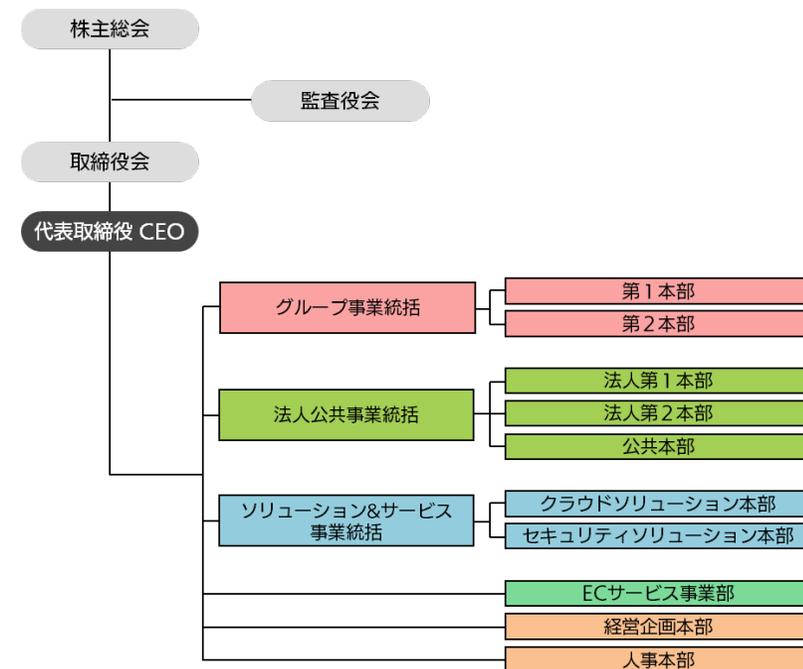
常勤監査役 上野 光正
監査役 廣瀬 治彦
監査役 中野 通明
監査役 内藤 隆志

執行役員

最高経営責任者執行役員 阿多 親市
副社長執行役員 CSO 佐藤 光浩
上席執行役員 喜多村 晃
上席執行役員 CIO 児玉 崇
上席執行役員 渡辺 真生
執行役員 CCO 正岡 聖一
執行役員 清水 哲也

組織図

(2020年10月1日現在)



認証・認定

(2020年4月1日現在)



ISMS認証・登録範囲
本社/夕留/仙台/名古屋/大阪/福岡



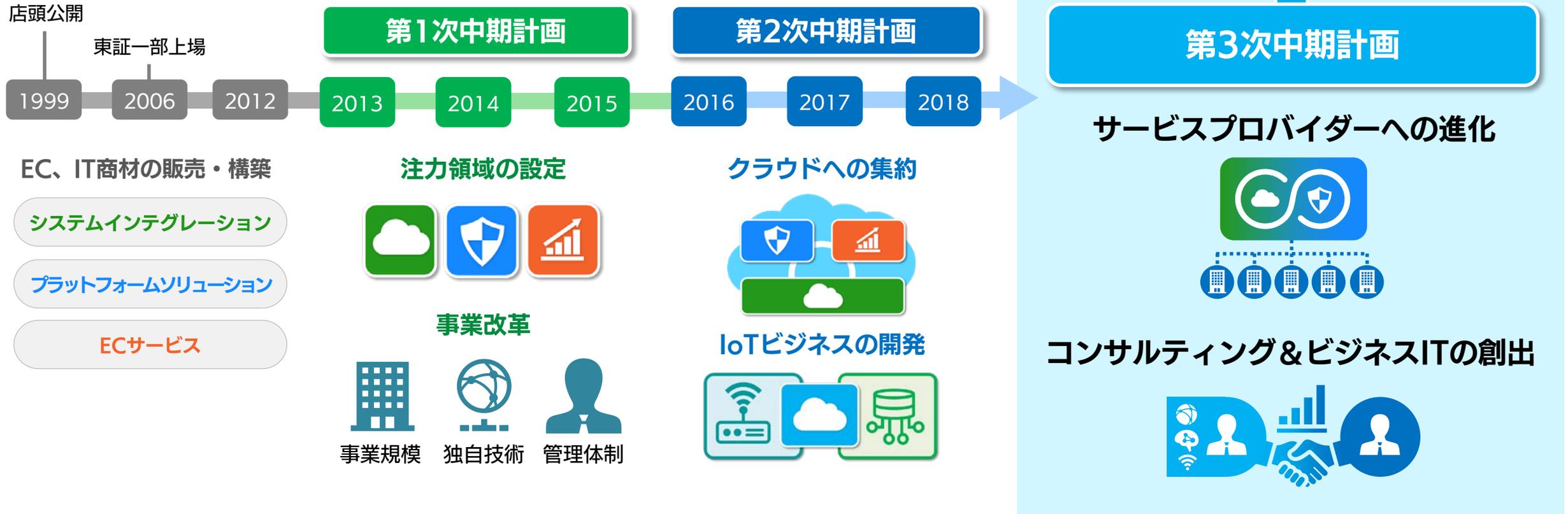
えるぼし

長期目標と 新3か年計画の位置付け

長期目標

日本企業の競争力を高める
クラウドコンサル&サービスカンパニーへ

- クラウド&セキュリティ No.1
- 先端技術と創造性でグローバルビジネスをお客様と協創



ICTサービスビジネス

クラウドやセキュリティ、IoT・AI など
先端技術を活用し、お客様企業の
デジタルトランスフォーメーションや
新たなビジネス創出に貢献



ビジネスITソリューション

クラウドビジネス
(事業部門向け)

- コンサルティングサービス
- AI・IoTソリューション 等
- DXソリューション



コーポレートITソリューション

クラウドビジネス
(全社・管理部門向け)

- クラウドインテグレーション
- セキュリティ運用監視サービス
- 業務効率化サービス
- 電子認証ソリューション 等
- クラウドセキュリティサービス



テクニカルソリューション

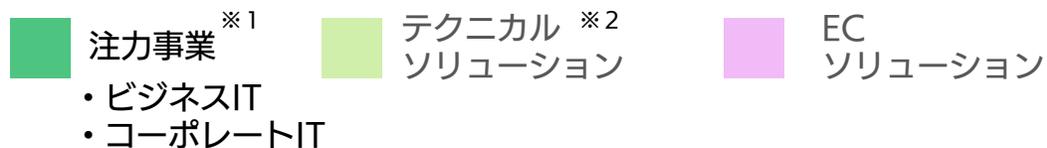
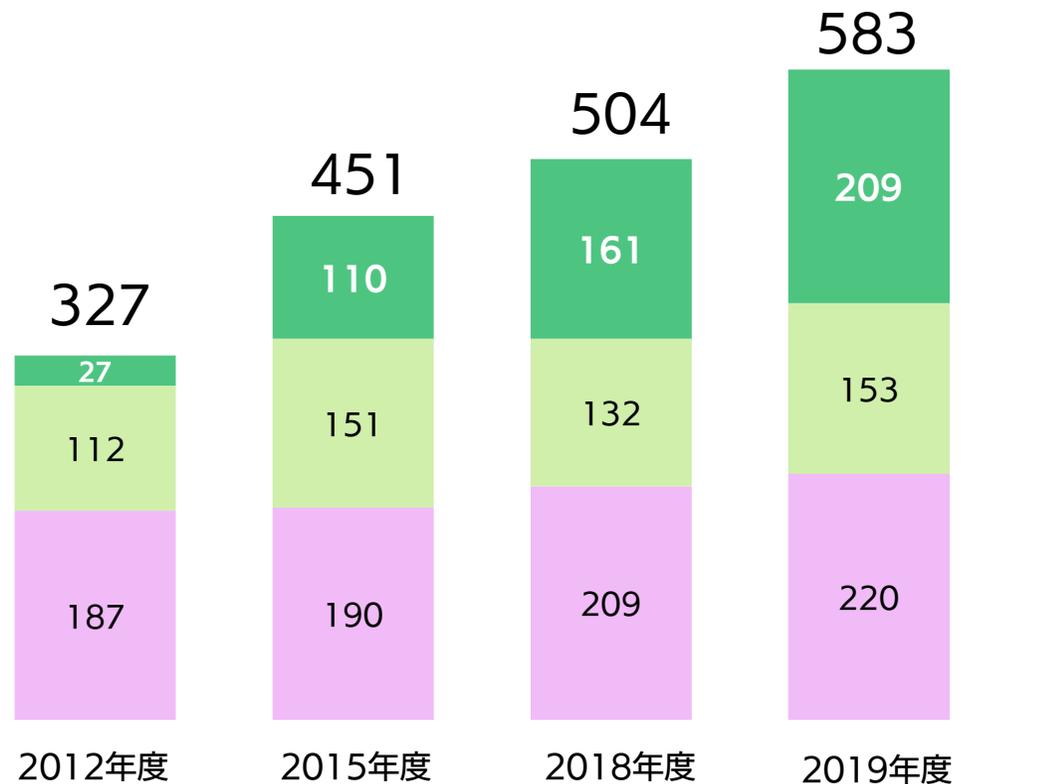
- オンプレミス(プライベートクラウド含む)の開発、運用支援
- 機器販売、構築、運用保守サービス
- Linux/OSS関連製品の販売、組込開発 等



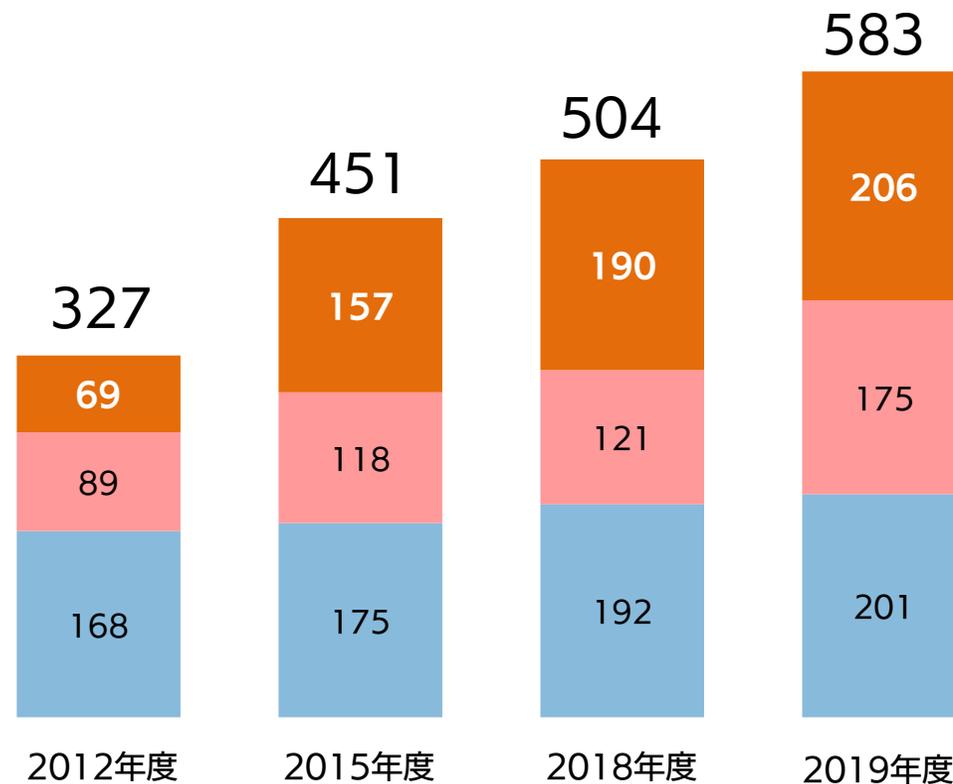
ECソリューション

- ECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 等

セグメント別：注力事業が着実に成長



顧客別：注力事業を法人公共中心に展開



(単位：億円)

※1) 2018年度までのセグメント名称：クラウドソリューション、セキュリティソリューション、データアナリティクス
 ※2) 2018年度までのセグメント名称：システムインテグレーション、ITインフラソリューション

働く人

SBT
社員数 **1,307名**
(連結) (2020年9月)

働き方

生産性向上による残業削減
42時間 → **23時間**
2015年度 2019年度

成長支援

能力開発休暇の活用 (2019年度)
取得人数 **154人** 取得総日数 **347日**

20年新卒 (連結)
45名

平均年齢
37.4歳

1人あたり有給消化率
73%

本社オフィス出社率
25%
(2020年7-9月)

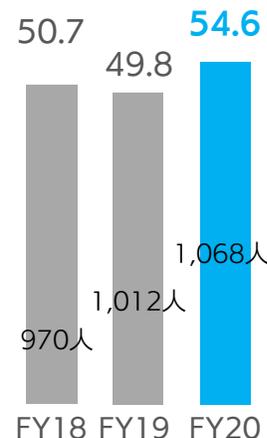
社内外の研修参加者
FY17-19延べ **約1,300人**

技術人員

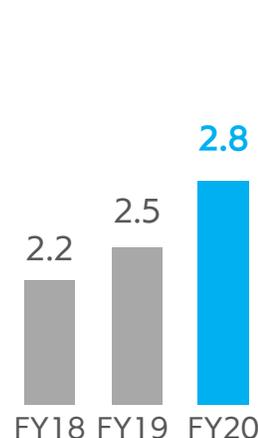
職種比率 **7 : 2 : 1**
(技術) (営業) (管理)

社員1人あたり指標 (百万円)

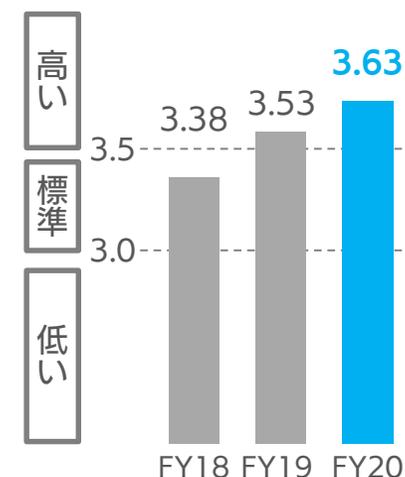
売上高 (連結)



営業利益 (連結)



社員総合満足度(5段階評価)



SBT単体技術社員
PMP保有者割合 **24%**
(プロジェクトマネジメント国際資格)

開発
パートナー **約2,000人**
(2020年9月)

当社社員が働くうえで重視する指標の1位は「やりがい」

アンケートではやりがいに関する各指標が例年高水準

クラウド関連

マイクロソフト パートナー オブ ザ イヤー 7年連続受賞



- Internet of Things (IoT) アワード・Automotive アワード受賞 (2020)
- Internet of Things (IoT) アワード 受賞 (2019)
- Security and Complianceアワード 受賞 (2018)
- Cloud Productivityアワード 受賞 (2017)
- Messaging アワード、Public Sector アワード、Cloud Platform アワード (System Integrator) 3部門受賞 (2016)
- Cloud Platform コンピテシーアワード(System Integrator) Identity and Access コンピテンシー アワード 2部門受賞 (2015)
- Identity and Access コンピテンシー アワード 最優秀賞 受賞 (2014)
- クラウド パートナー アワード 受賞 (2012)

Microsoft Worldwide Partner Award で 4冠受賞など



- 2020 Microsoft Country Partner of the Year 受賞
- Internet of Things Partner of the Year ファイナリスト (国内企業唯一) (2019)
- Collaboration and Content Partner of the Year ファイナリスト (国内企業初) (2017)
- Country Partner of the Year Award、Cloud Packaged Solutions、Messaging、Public Sector-Government アワード 受賞 (国内企業初4冠) (2016)

セキュリティ関連



Imperva, Inc.
Top Growth Partner Award 受賞
(2017)



日本ネットワークセキュリティ協会
JNSA賞 特別賞受賞 (2017)



マカフィー
Partner Award 2016 2部門受賞



第27回 日経ニューオフィス賞
オフィスセキュリティ賞 受賞
(2014)



その他



第7回日本HRチャレンジ大賞
採用部門優秀賞受賞
(2018)

GOOD DESIGN AWARD 2018

次世代Webブラウザのテキストレイアウトに関する検討会の活動が、グッドデザイン賞を受賞。SBTは「FONTPLUS」の提供などで貢献。(2018)



Sitecore MVP Award
Technologyカテゴリーで
3名受賞(2020)



Sitecore MVP Award
Technologyカテゴリーで
4名受賞(2019)



Sitecore MVP Award
2年連続 国内最多5名受賞
(2018)



Sitecore MVP Award
国内最多5名受賞 (2017)



Sitecore MVP Award
受賞 (2016)

ソフトバンクグループ株式会社

ソフトバンクグループジャパン株式会社

親会社：ソフトバンク株式会社

持株数 **10,735,000株** 持株比率 **53.24%**

2020年3月31日時点

主要な子会社



M-SOLUTIONS株式会社

クラウドサービスおよびスマートデバイスを中心としたシステムの設計・開発および保守・運用サービスの提供

代表者：植草 学
出資比率：100%
従業員数：52名



Fontworks

フォントワークス株式会社

デジタルフォント(書体)の企画・開発・販売およびソフトウェアの開発、テクニカルサービス、OEM等の提供

代表者：原田 愛
出資比率：100%
従業員数：46名



KAN

株式会社 環

クラウドサービスを活用した社内の業務改善・コミュニケーション改革を実現する教育コンテンツの提供

代表者：佐藤 光浩
出資比率：100%
従業員数：8名



サイバートラスト株式会社

IoTサービス、OSS/Linuxサービス、認証・セキュリティサービスの提供

代表者：眞柄 泰利
出資比率：71.92%
従業員数：211名



リデン株式会社

農業データの利活用を促進し、農業成長サイクルの加速を支援するプラットフォームの提供

代表者：上原 郁磨
出資比率：82.57%
従業員数：4名



株式会社電縁

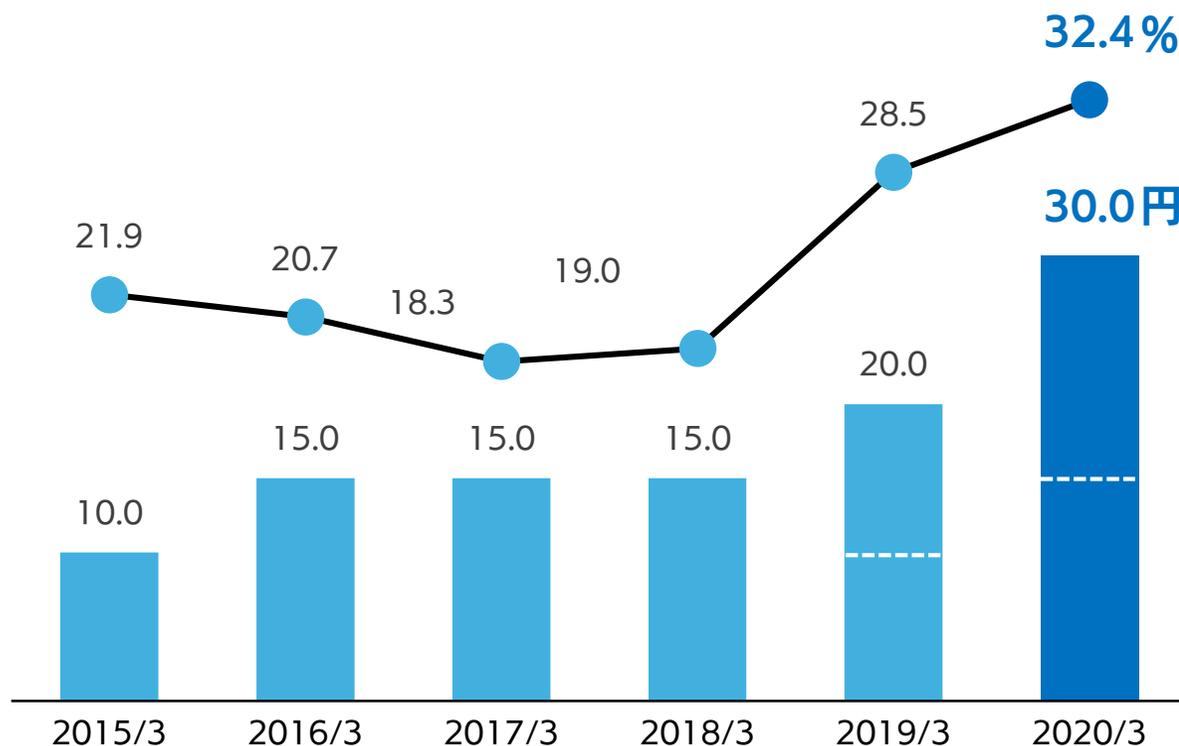
通信、自治体などを中心としたシステムコンサルティング、Webシステム開発の提供

代表者：加藤 俊男
出資比率：100%
従業員数：113名

配当方針／株主還元

当社は、株主の皆様の利益を重要な経営方針の一つと位置付けており、企業体質の強化を図りながら、持続的な企業価値の向上に努めております。株主の皆様への利益の還元策としては、配当による成果の配分を基本に考え、毎期の連結業績、投資計画、手元資金の状況等を総合的に勘案しながら、**安定的かつ継続的に配当**を実施する方針です。

1株当たり配当金 / 配当性向推移 (※)



(※) 2017年6月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行い、配当額を調整しております。

自己株式の取得状況

(単位：株)

	期首自己株式数	増加自己株式数	期末自己株式数
2016/3	961,890	88,600	1,050,490
2017/3	1,050,490	131	1,050,621
2018/3	1,050,621	1,250,621	2,301,242
2019/3	2,301,242	200,037	2,501,279
2020/3	2,501,279	143	2,501,422

※2017年6月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っております。

事業概要

SB Technology

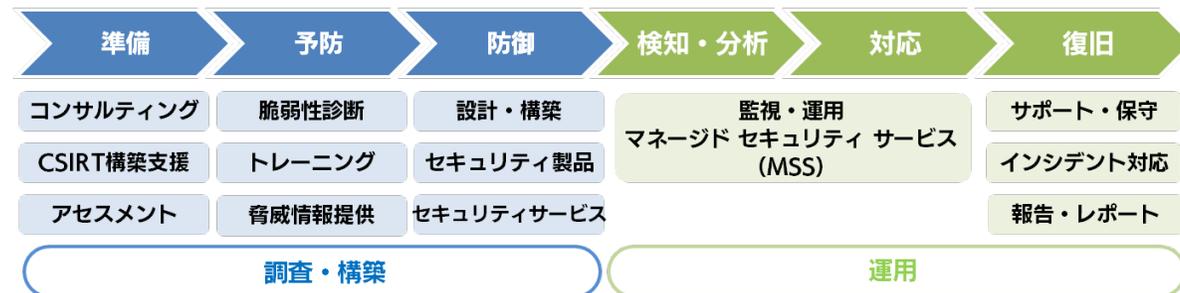
SBTが選ばれる理由

長年にわたるセキュリティの実績とクラウドセキュリティへの早期取り組み

2000年初期からセキュリティ事業に注力し、国内トップクラスのクラウド導入実績と知見を活かして、クラウドに最適なセキュリティの実現にいち早く取り組んできました。

セキュリティ導入から運用までトータルで提供

クラウドを熟知したインテグレーターとしての経験やノウハウを活用し、計画から運用に至るまで、セキュリティのトータルソリューションを提供します。



グローバル対応可能な自社SOC※

国内外に複数のSOCを運営しており、セキュリティのスペシャリストが24時間365日、お客様のセキュリティリスクを監視します。経済産業省が定める「情報セキュリティサービス基準」に適合したサービスとして認められています。

大手企業、自治体等を中心とした豊富な導入実績

膨大なアラートを検知する
大手通信キャリアSOC支援

自治体情報セキュリティクラウド
4県121市町のプライムベンダーに選定

製造業、建設業をはじめ、
幅広い分野でセキュリティを支援

セキュリティ外部表彰を多数受賞

日本マイクロソフト Security and Complianceアワード	2018
Imperva, Inc. Top Growth Partner Award	2017
日本ネットワークセキュリティ協会 JNSA賞 特別賞	2017
マカフィー Partner Award 2016 2部門受賞	2016

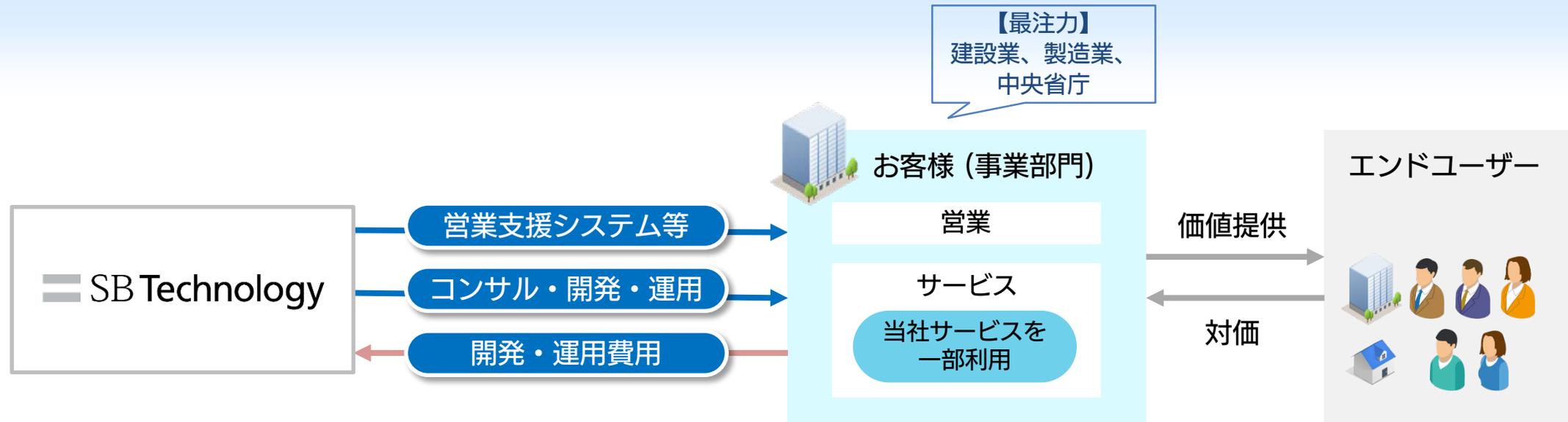
ビジネスITソリューションの紹介



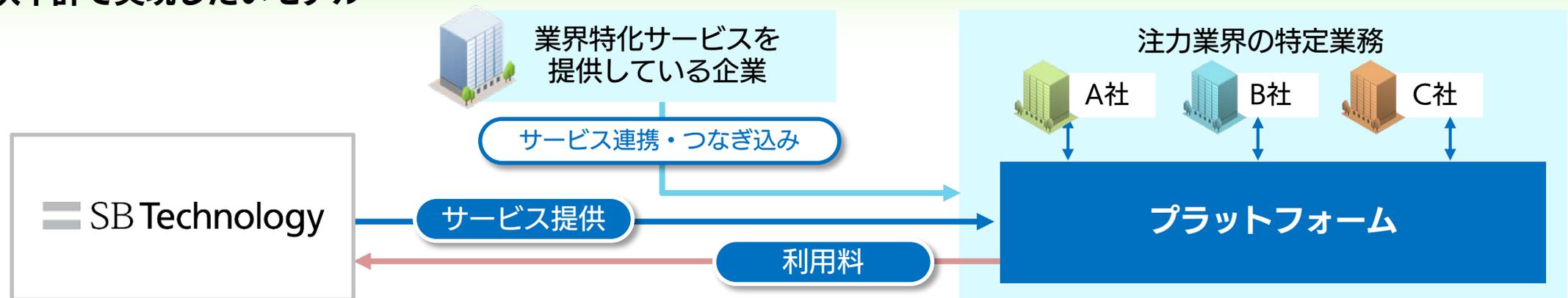
ビジネスITソリューション

クラウドビジネス
(事業部門向け)

- コンサルティングサービス
- AI・IoTソリューション 等
- DXソリューション



➤ 3次中計で実現したいモデル



Smart City Platformの構築の事例



開発

- プラットフォーム基盤の開発支援
- Azure基盤の開発支援

監視・運用

- 監視対応 (アラート検知)
- 一次対応/切り分け
- SBT開発分運用 etc...

導入サービス

- クラウド開発
- IoT Core Connect

お客様概要

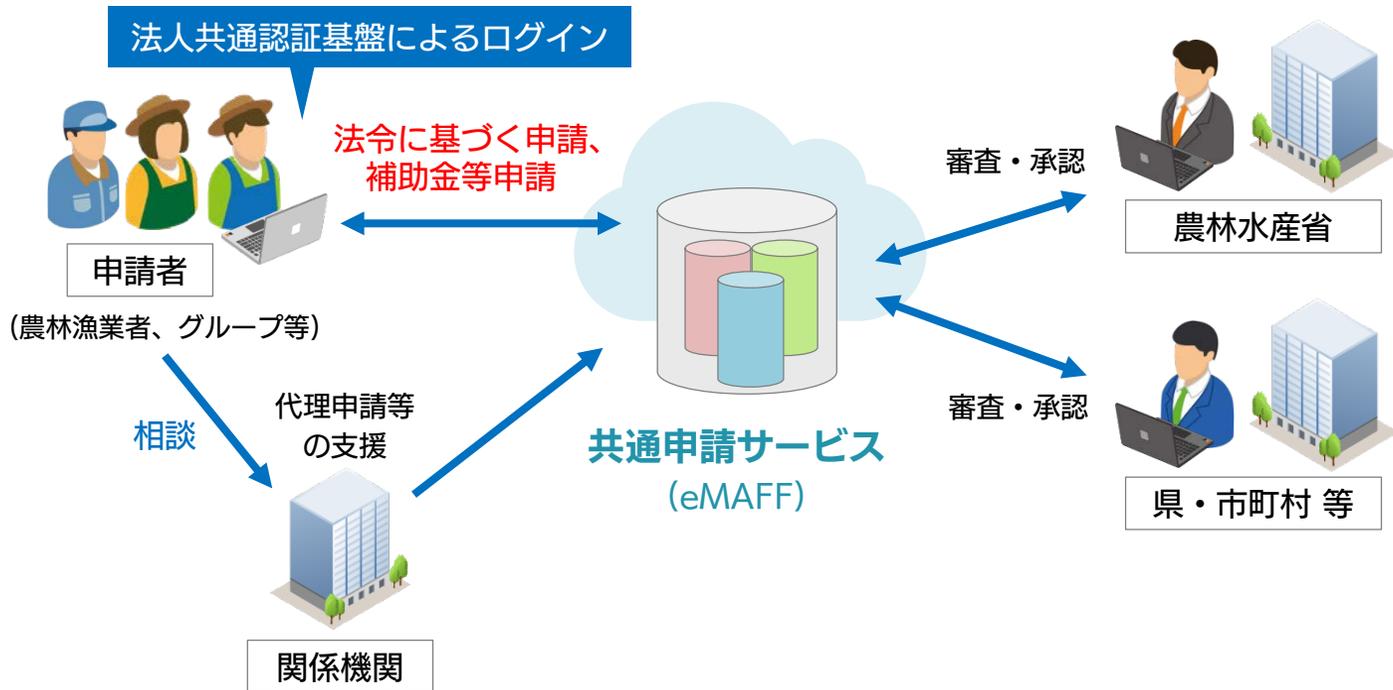
お客様	ソフトバンク株式会社
業種	情報・通信業

事例概要

- ソフトバンク㈱が構築する「Smart City Platform」のプラットフォーム基盤の構築を支援
- デバイス情報収集の一部に「IoT Core Connect」が採用
- SBTの監視センターで「Smart City Platform」からあがってくるアラートを検知・切り分け対応

デジタルガバメントの事例

農林水産省共通申請サービス (eMAFF)



※農林水産省のプレスリリースを元にイメージ図を弊社が作成

導入サービス

- クラウド開発 (国民向けシステム)

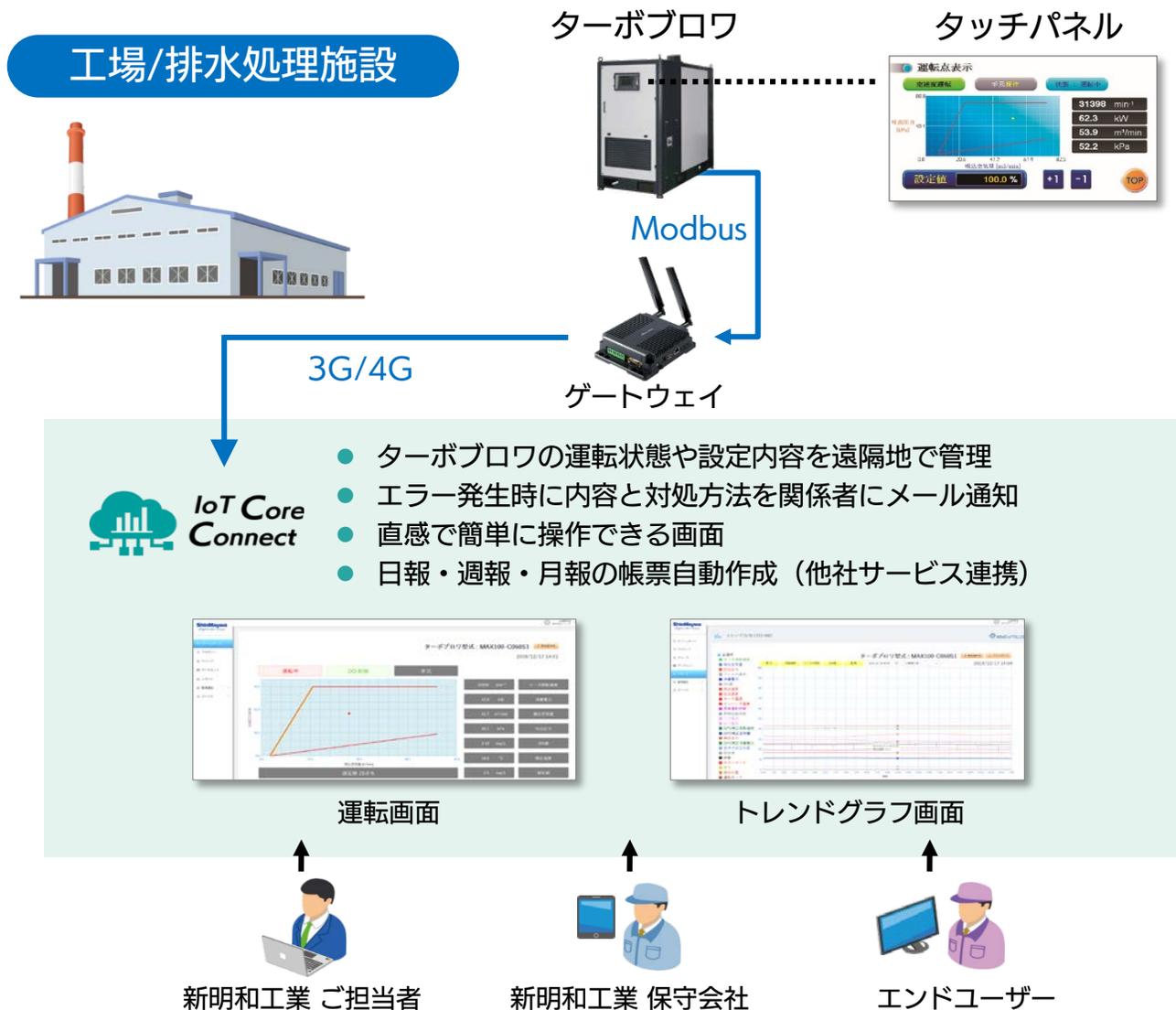
お客様概要

お客様	農林水産省
業種	中央省庁

事例概要

- クラウドとセキュリティの知見を活かして「紙からデジタル」の推進に貢献
- 農水省が所管する法令に基づく申請や、補助金・交付金の申請をオンラインで行うことができる電子申請システムの開発

排水処理施設のIoT事例



導入サービス

- IoT Core Connect

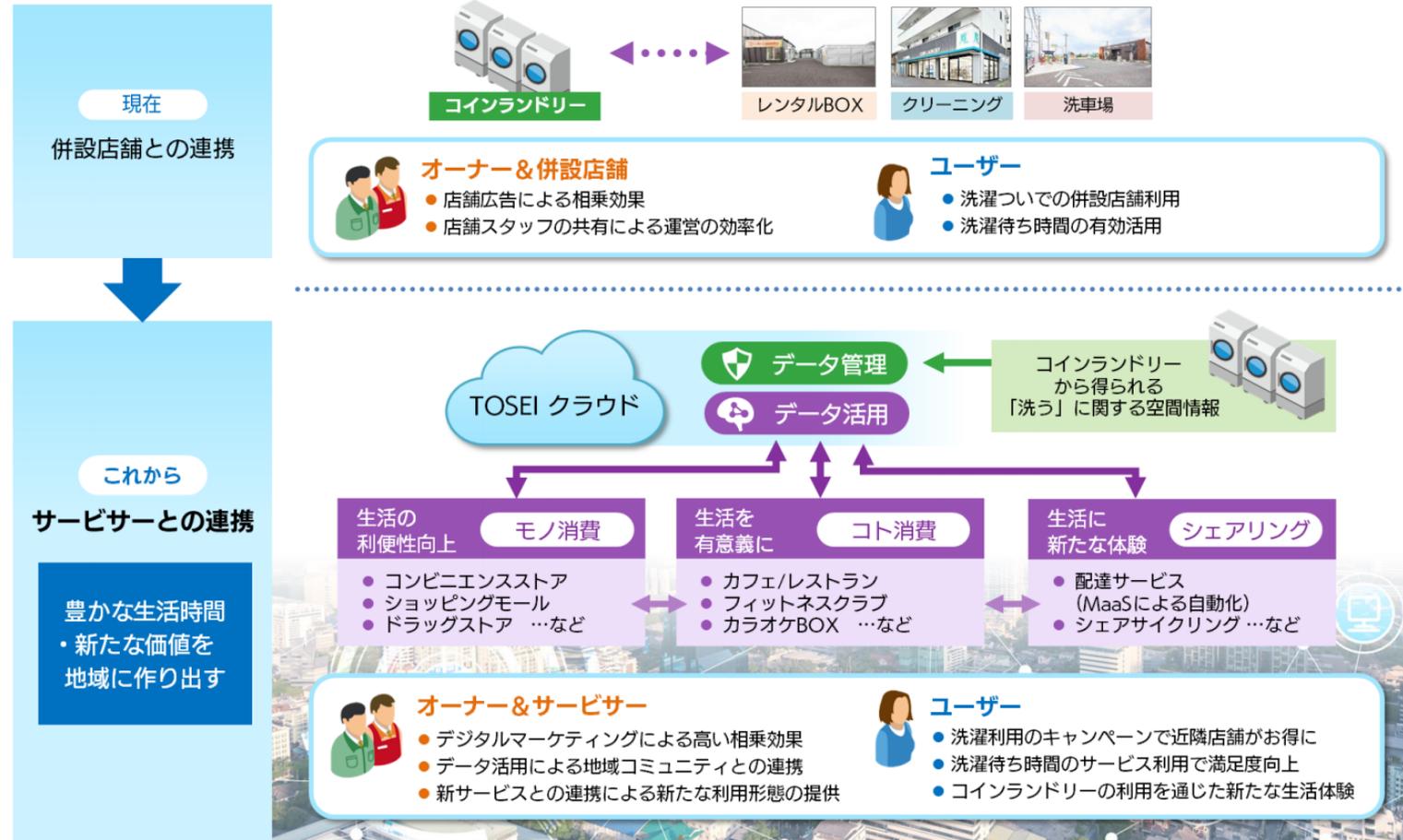
お客様概要

お客様	新明和工業株式会社
業種	製造業

事例概要

- IoTを活用し、ターボブロワのダウンタイムの極小化を実現
- 自社仕様にカスタマイズした遠隔監視サービスにより、機器運転状態の確認作業の負荷低減と管理コストの削減を実現
- 今後はICCにAIを活用した予防保全で製品の維持・保守のさらなる品質向上を計画

コインランドリーのIoT事例



「TOSEI クラウド」サービスコンセプト図

導入サービス

● IoT Core Connect

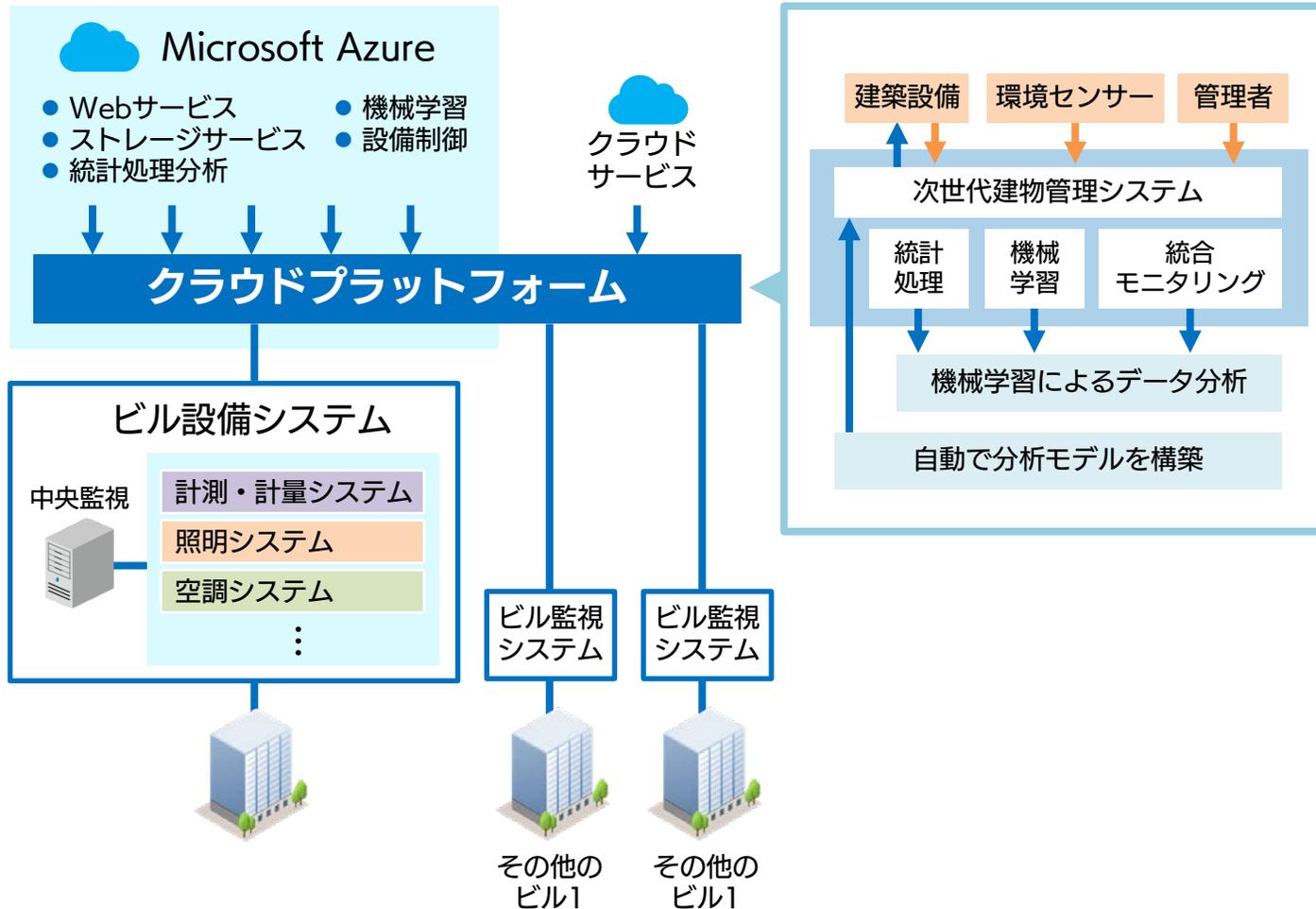
お客様概要

会社名	株式会社TOSEI
業種	製造業

事例概要

- コインランドリーを利用するお客様と運営するオーナー様に新たな価値を生み出すため、コインランドリーのIoT化を実現
- IoTのデータ管理に「IoT Core Connect」が採用
- 利用するお客様向けには機器稼働情報を提供し、事前に空きがあるか確認
- 運営するオーナー様は売上情報、稼働情報、機器情報をリアルタイムに管理

ビルのIoT事例



導入サービス

- Azure Machine Learning 分析支援システム
- IoT 構築サービス

お客様概要

お客様	株式会社 竹中工務店
業種	建設業

事例概要

- 機械学習を利用して、複数ビルの電力削減を図る実証実験を開始
- 「Azure ML」を活用して電力消費量を予測するシステムを構築
- 消費電力予測システムと最適化にワンストップで対応

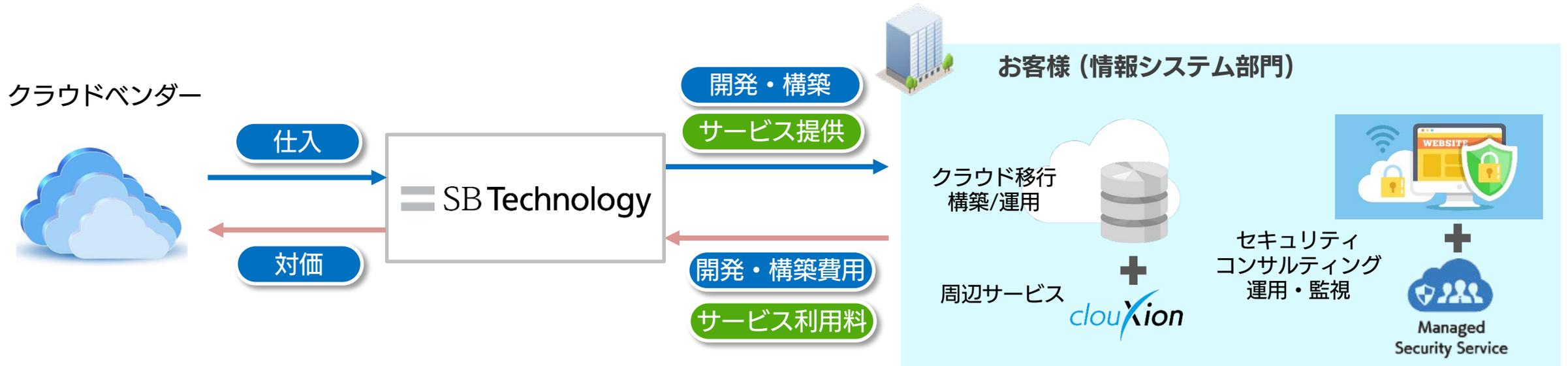
コーポレートITソリューションの紹介



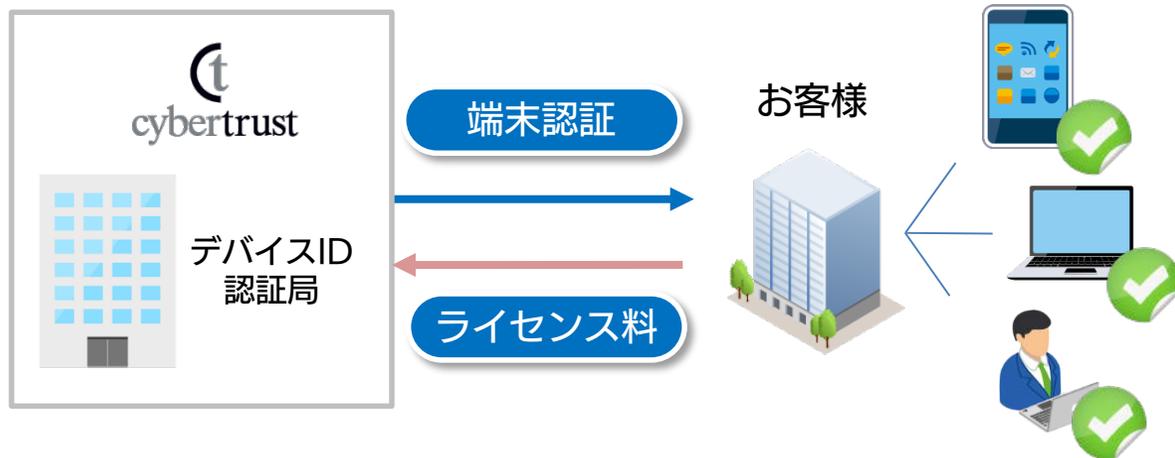
コーポレートITソリューション

クラウドビジネス
(全社・管理部門向け)

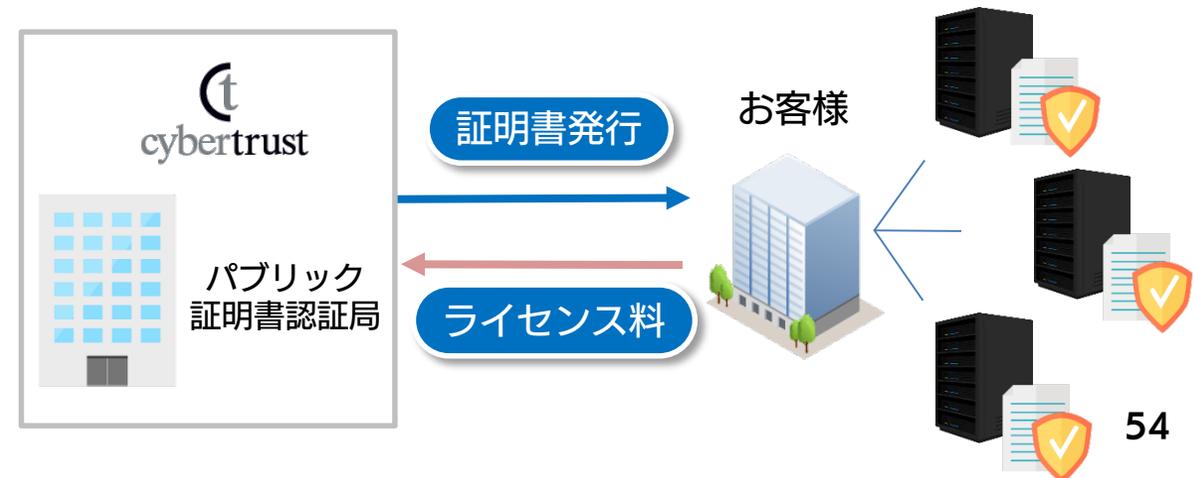
- クラウドインテグレーション
- 業務効率化サービス
- クラウドセキュリティサービス
- セキュリティ運用監視サービス
- 電子認証ソリューション 等



デバイス数×デバイスID費用



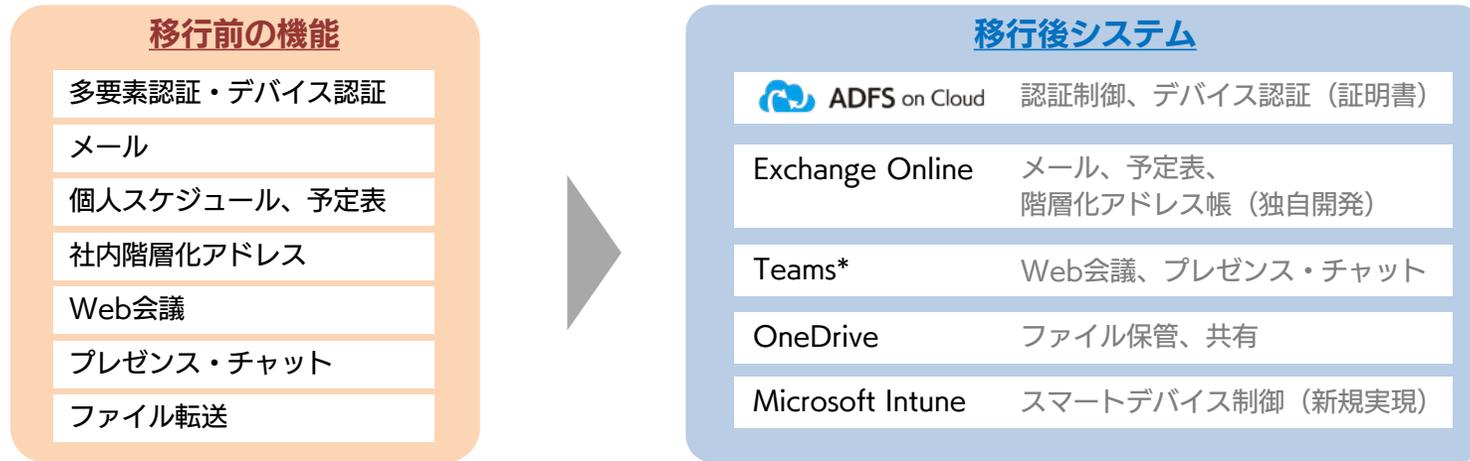
サーバー数 (ドメイン数) × 証明書費用



クラウド化の事例

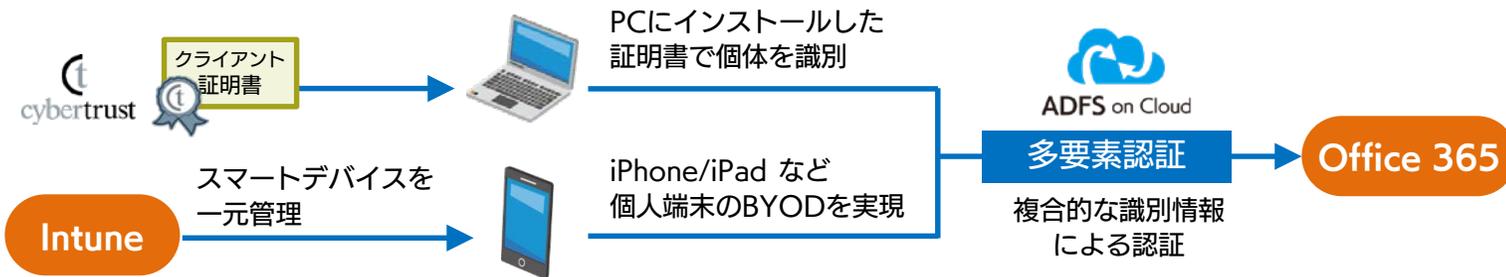
SBT独自サービスの clouXion、サイバートラストの証明書、マイクロソフト社の各種サービスを組み合わせ、ユーザーと端末を特定した安全なアクセス制御、スマートデバイスをセキュアに利用できる環境を構築。BYOD* も実現。

※Bring your own device : 社員が個人で所有しているスマートフォンやノートパソコンを業務で活用する仕組み



* 導入時名称 : Skype for Business

■ ADFS on Cloud を中心にした認証基盤



導入サービス

- Microsoft Office 365
- Microsoft Azure
- Microsoft Intune
- ADFS on Cloud (clouXion)

お客様概要

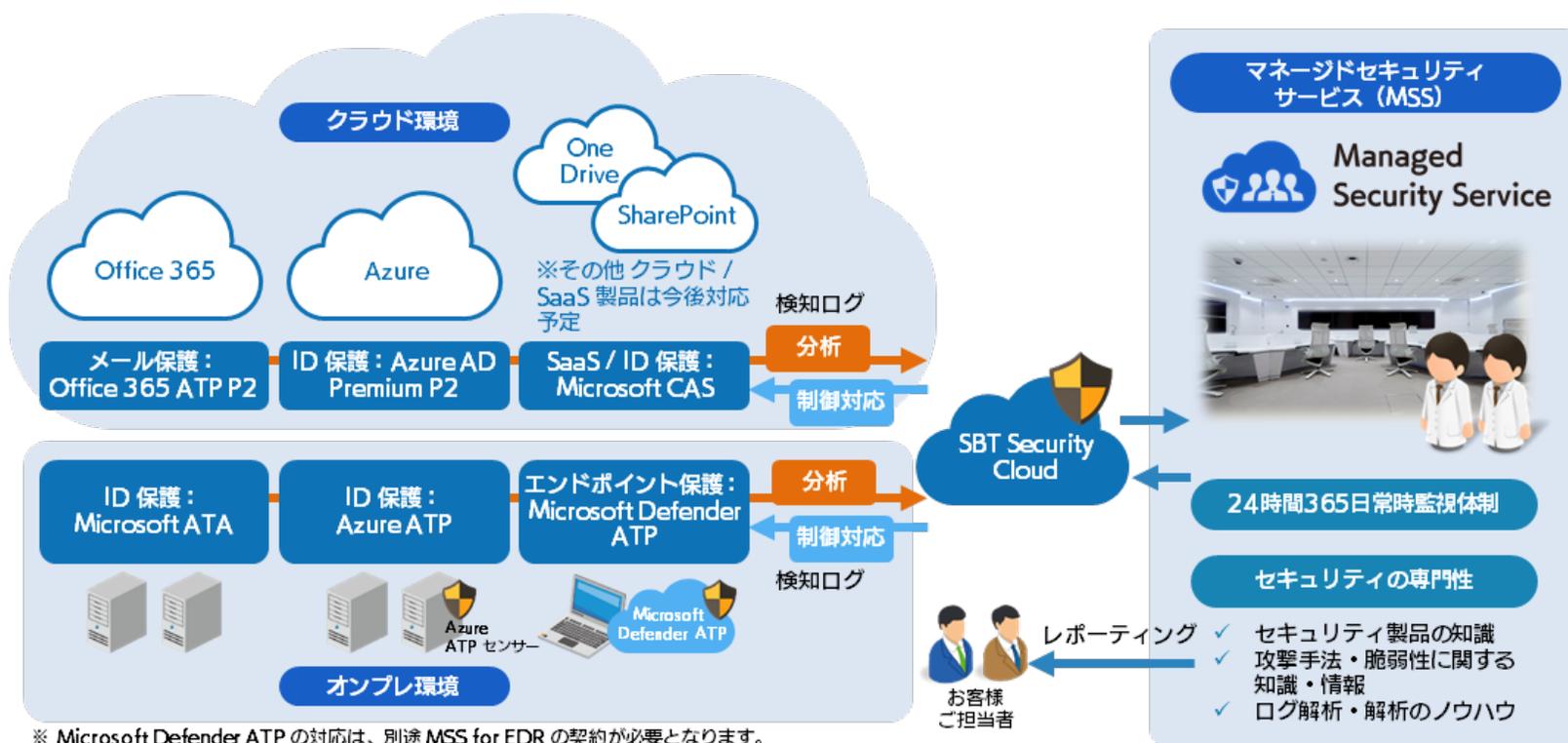
会社名	大成建設株式会社
業種	建設業

事例概要

- 個人と組織の生産性向上のため、次世代コミュニケーション基盤を構築
- 2万ユーザー規模の移行事例
- スマートデバイスの活用によりワークスタイルの変革に成果

MSS for Microsoft 365の事例

Microsoft 365 のセキュリティ機能が多数のアラートを検知し続ける状況から、情報システム課の業務負荷を軽減。セキュリティ専門家の24時間365日体制での脅威監視やログの相関分析により、サイバー攻撃からも有効に対応。



導入サービス

- MSS for Microsoft 365

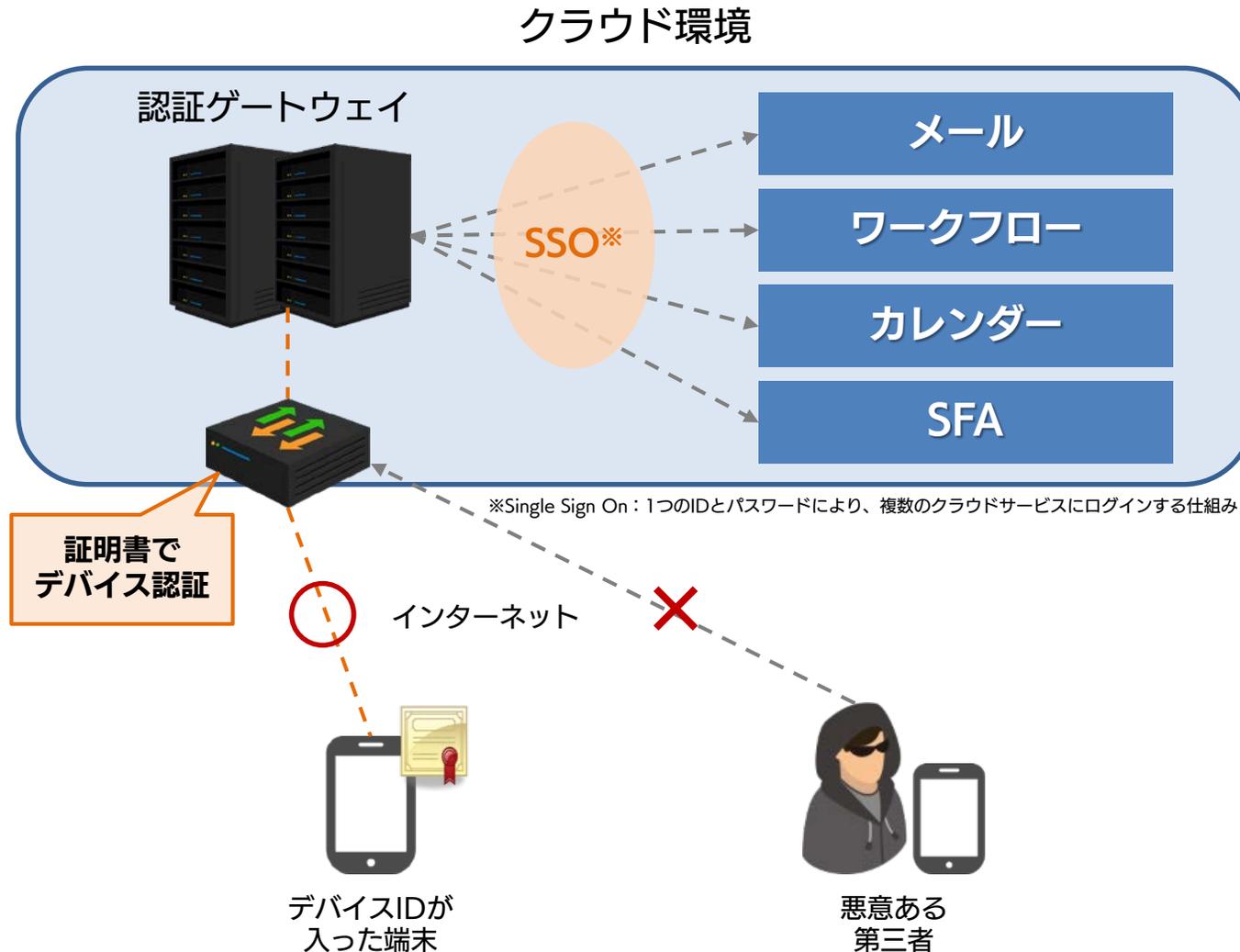
お客様概要

会社名	学校法人東京理科大学
業種	教育

事例概要

- 情報システム課の作業工数を6人日/月程度削減
- セキュリティ専門家からの報告レポートをもとに、さらなるセキュリティ強化施策に活用

サイバートラスト デバイスIDの事例



導入サービス

- デバイスID

お客様概要

会社名	サイオス株式会社
業種	情報・通信業

事例概要

- 営業マンからの強い要望を受けるかたちで、BYOD (Bring Your Own Device) を認め、個人所有のデバイスを業務で使用できるようにしてから、機種互換や設定負荷などの問題が発生
- マルチ OS、マルチデバイスに対応し、運用コストが大きく削減できるサイバートラストのデバイスIDを採用
- 申請から利用までを即日で完了できるようになり、運用効率が向上。電子証明書の運用管理にかかる工数が半減。

M-SOLUTIONS Smart at batch for kintoneの事例

導入サービス

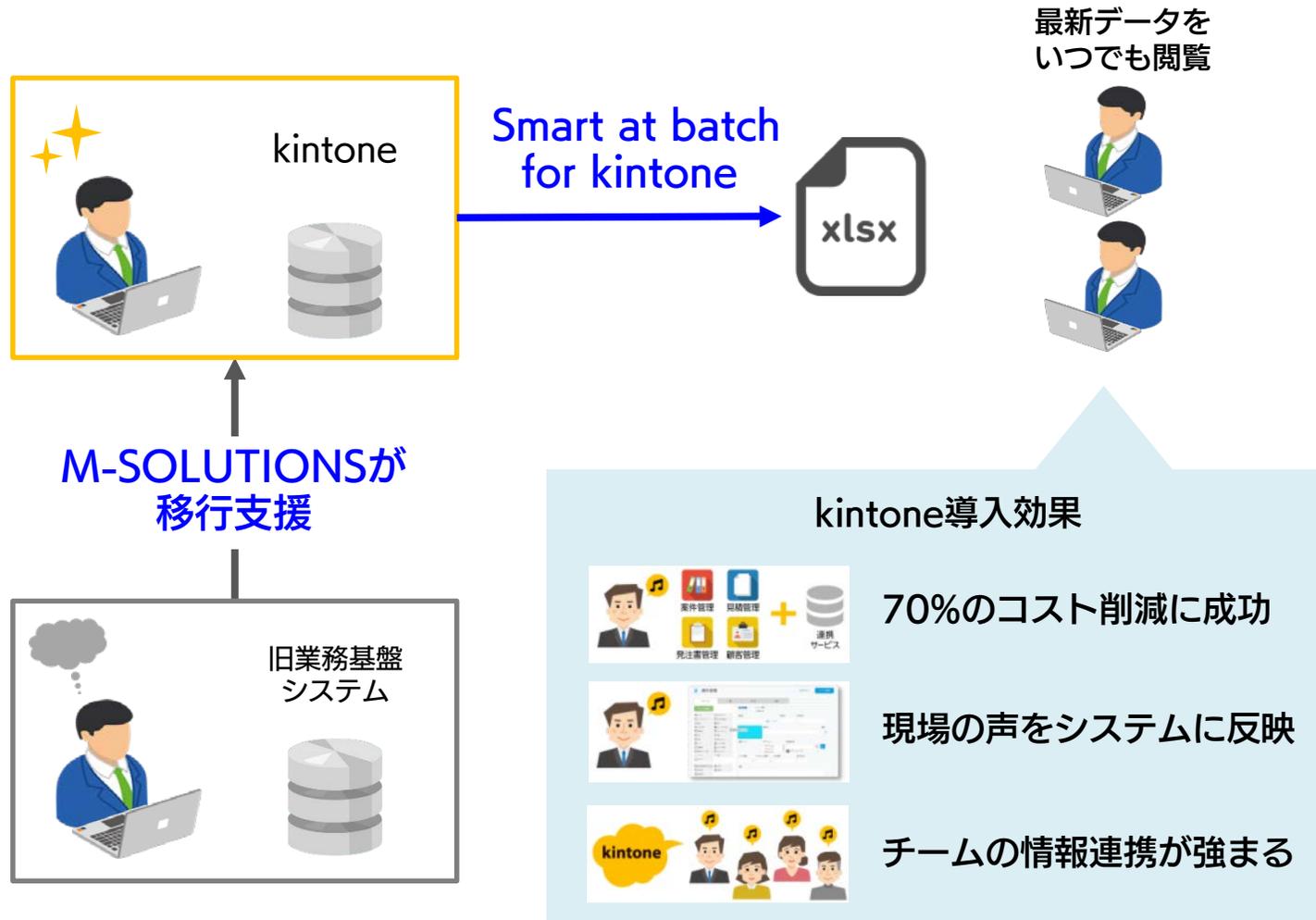
- Smart at batch for kintone

お客様概要

会社名	株式会社ジール
業種	情報・通信業

事例概要

- 機能追加や項目修正に都度コストがかかり、システムに合わせて現場が対応するため負担が増加
- 使いたい項目追加や現場業務にあわせたシステムの最適化も追加コストなく実現でき、70%のコスト削減も実現
- M-SOLUTIONSの「Smart at batch for kintone」を利用して、kintone内の情報を社長も含め各メンバーがExcelにて最新情報の閲覧可能

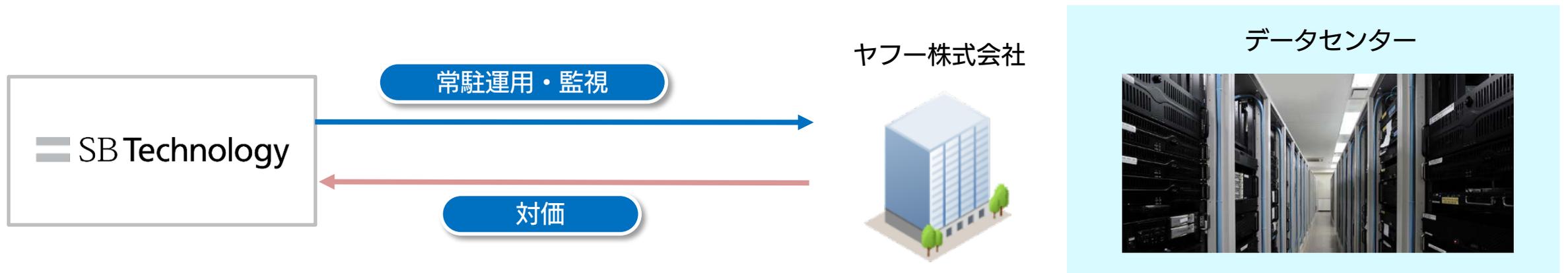
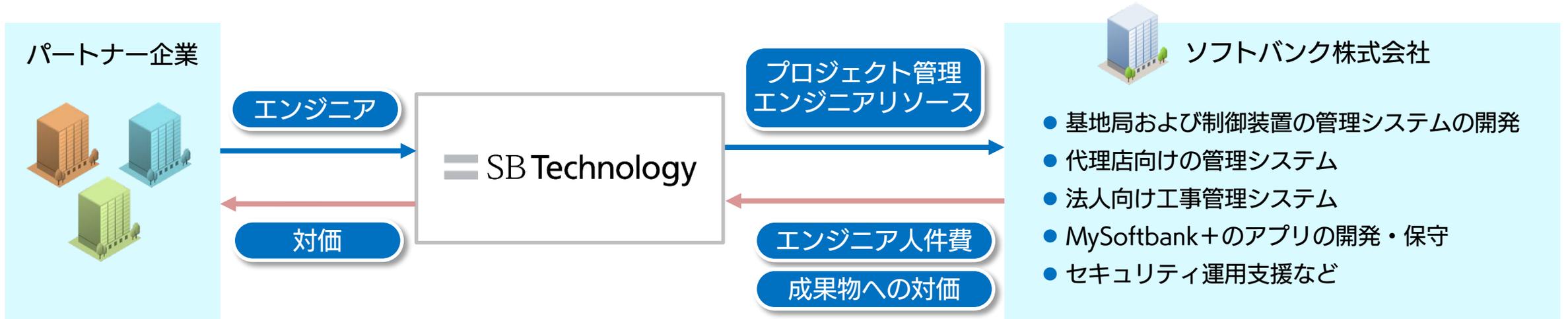


テクニカルソリューションの紹介

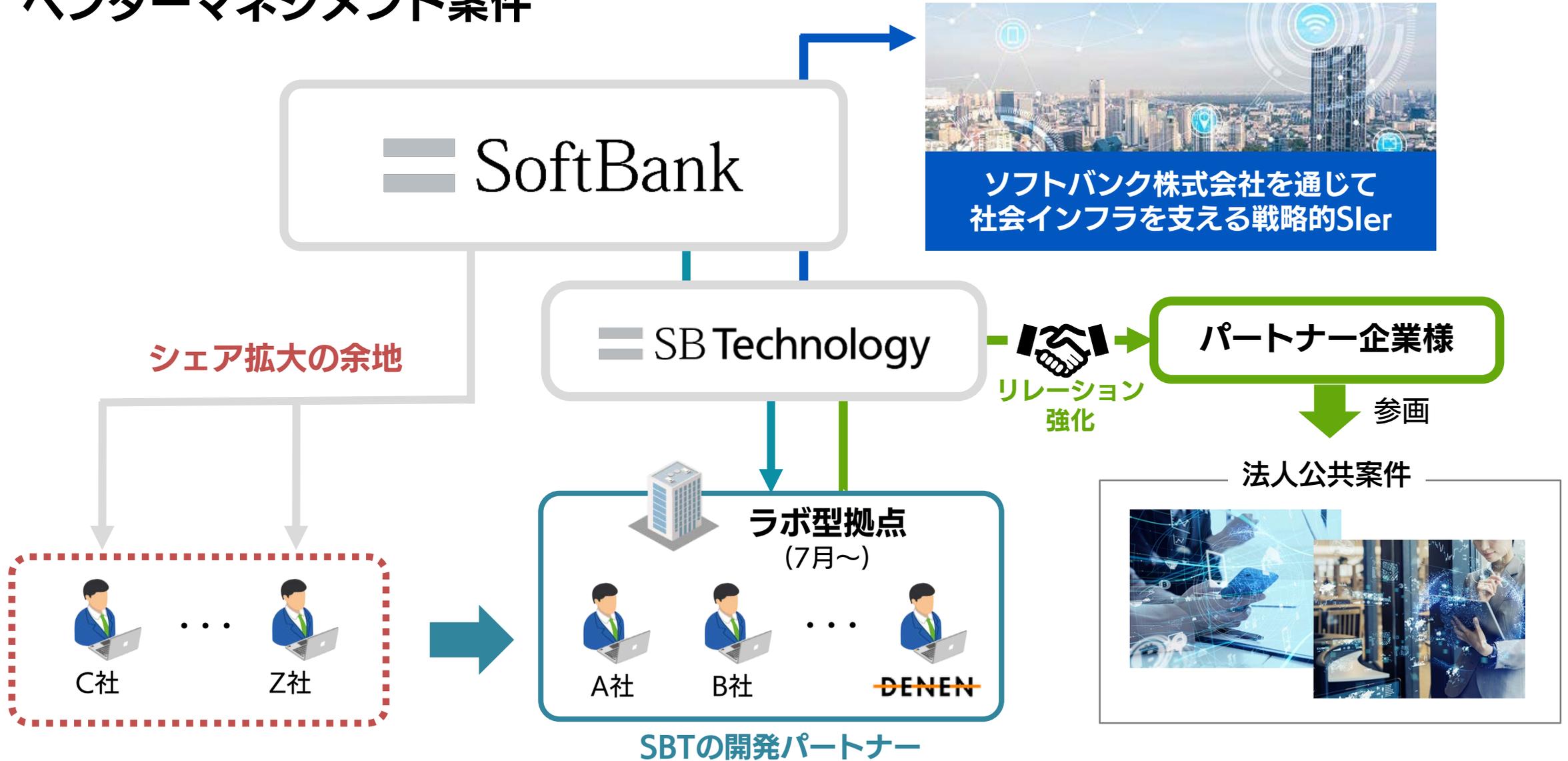


テクニカルソリューション

- オンプレミス(プライベートクラウド含む)の開発、運用支援
- 機器販売、構築、運用保守サービス
- Linux/OSS関連製品の販売、組込開発 等



ベンダーマネジメント案件

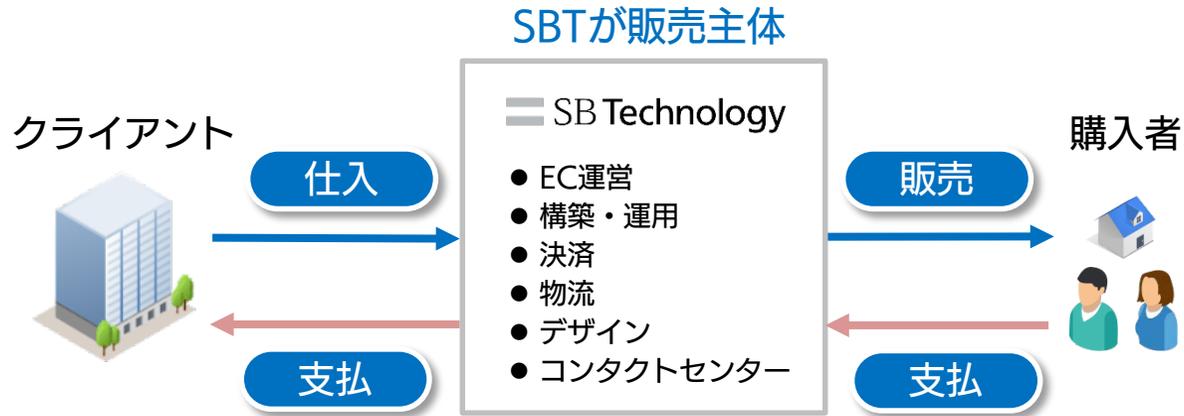


ECソリューションの紹介

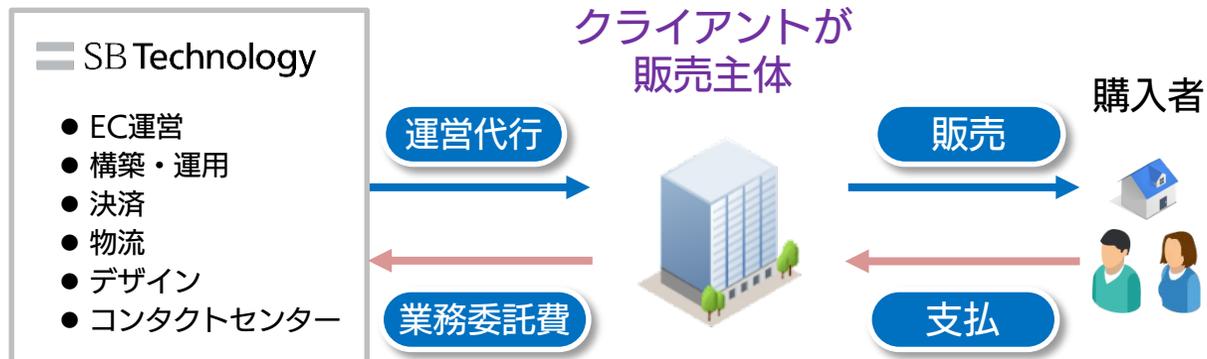
ECソリューション

- ECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 等

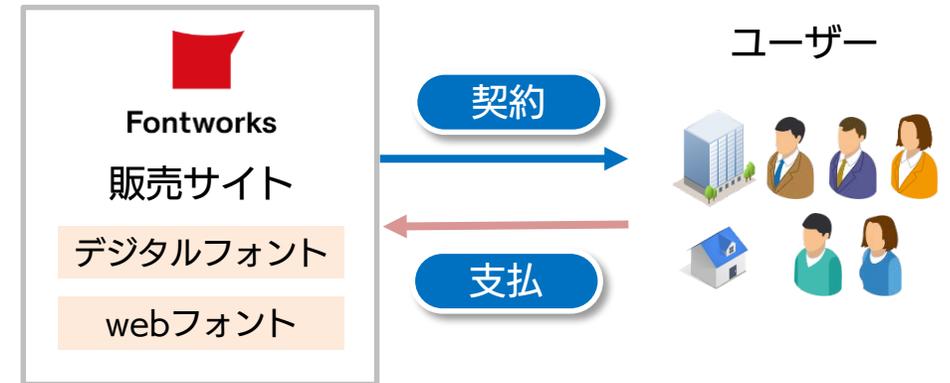
ECサイト販売代理店型 仕入販売による利鞘で運営



ECサイト業務委託型 業務に対する対価で運営



年×ライセンス数型



日本

香港

台湾

中国

韓国

ECサイト販売代理店型

お客様概要

会社名	株式会社ノートンライフロック (旧シマンテック)
業種	情報・通信業

事例概要

- 世界的なシェアを誇るウイルス対策ソフトの販売代理店としてノートンストアをワンストップ運営
- 日本サイトの運営は25年の実績

日本・香港・台湾・中国・韓国の各サイトを運営中



「LETS」(Leading Edge Type Solution) は、フォントを年間のライセンス方式でご使用いただける製品です。

提供フォントの異なる「LETS」「Monotype LETS」「昭和書体 LETS」「イワタ LETS」「モトヤLETS」「YOON LETS」「方正LETS (LETSのオプション)」の充実したラインナップをご用意しています。



「mojimo」(もじも) は、「ちょうどいい文字を、ちょうどいい価格で」をコンセプトに、特定の用途ごとに最適な書体、最適な価格を実現しました。パックに応じて、年間定額制プランや買切りでのご契約でご利用いただけます。



「FONTPLUS」(フォントプラス) は、バラエティ豊かなプロ向けのフォントが使えるWebフォント・サービスです。国内外の多彩なフォントにより表現の幅を広げ、さらにコンテンツに必要な文字だけを取り出すダイナミック・サブセット技術によってWebサイトの表示スピードがUP。オンラインのコミュニケーションに、これまでにない体験をプラスしていきます。

資料留意事項

1. 一部のプロジェクトに関するソリューション区分の見直しを行ったため、各ソリューション区分の前年同期の金額は現在の計上方法に則して算出しております。
2. 本資料に記載した各種グラフ内に表示している数値については、その端数処理の関係から、各種グラフ内の数値と決算短信に記載した数値に乖離が出ている場合があります。

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、及びその他の歴史的事実でないものは、作成時点において入手可能な情報に基づく将来に関する見通しであり、様々なリスク及び不確実性が内在しています。実際の業績等は経営環境の変化等、様々な要因により、これら見通しと大きく異なる可能性があります。

また、本資料は当社グループの業績や事業進捗等に関する情報提供を目的としており、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。

本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

＝ SB Technology