

報道者各位

株式会社ランディックス

ご成約頂いたお客様限定のサービス提供クラブ 『（仮称）LANDIXプレミアクラブ』開設決定

株式会社ランディックス（本社：東京都世田谷区 代表取締役社長：岡田和也）は、当社で不動産の売買についてご成約を頂いたお客様を対象に限定サービスを提供する「LANDIXプレミアクラブ」を開設することを決定しました。



【背景】

創業以来、当社は「不動産を通じて喜び感動を」を企業理念とし顧客第一主義の実践を事業指針としてきました。その結果、ご成約頂くお客様の多くがお客様、当社関係者、協力業者様からのご紹介・リピートにより成り立っております。

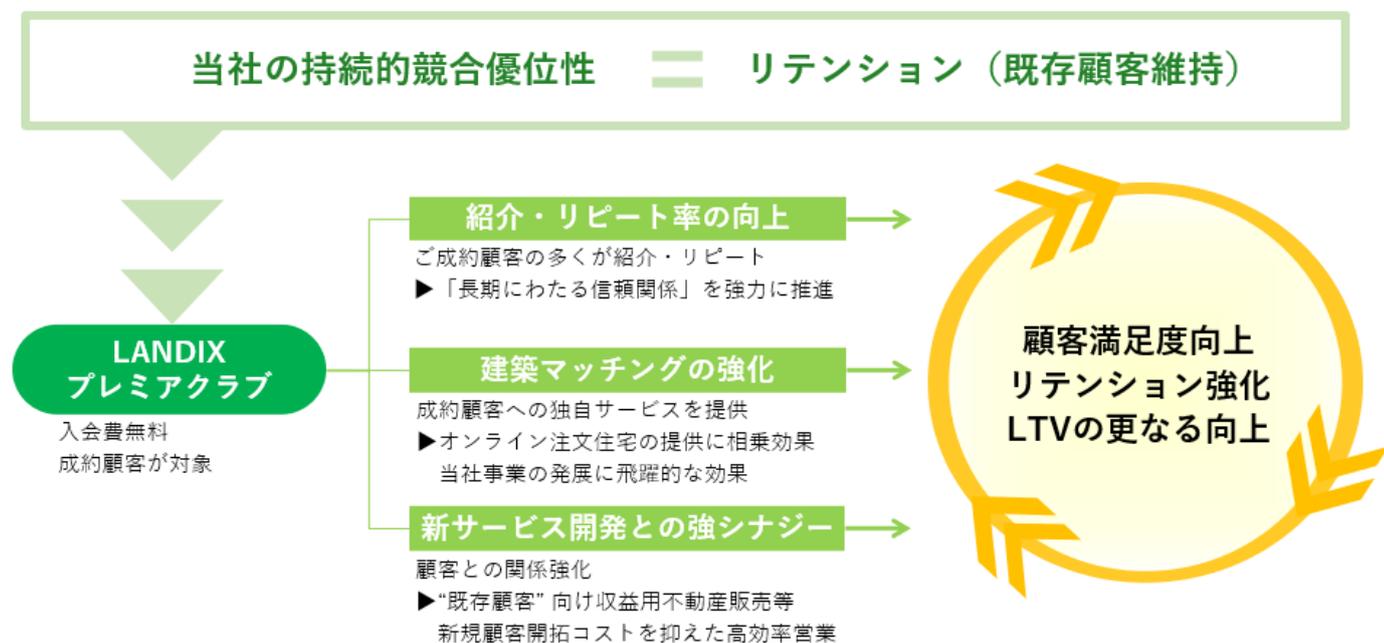
これは偏に、不動産ご購入の時点から将来にわたる長期的なお客様との関係性によるものであり、これまで蓄積されたお客様・関係各社からの信頼、及びそこから当社に蓄積されたお客様データは今後の当社の事業拡大においても非常に重要な資産です。当社はこのお客様データの蓄積が当社の持続的競合優位性と捉えており、当社でご成約頂いたお客様に対する長期的新サービスの設立と継続的な強化プロセスの構築を目的とし、「LANDIXプレミアクラブ」を開設いたします。今後はリテンションマーケティングを効果的に行

い、富裕層向けの収益用不動産の販売強化を行っていきませんが、既存事業で獲得したお客様との関係を強化することで、当社事業の発展とお客様へのより良いサービス提供の双方の発展に飛躍的な効果を期待するものです。

【概要】

「（仮称）LANDIXプレミアクラブ」は、当社でご成約頂いたお客様がご加入頂ける会員クラブです。入会費は無料とし、不動産のお引き渡し時、ご自宅の竣工時などに独自サービスの提供、お客様のご紹介時の特典、季節ごとのイベント等を計画しております。当社では「sumuzu」というオンライン注文住宅建築プラットフォームを基軸としたポータルサイトを運営しており、従来顧客を含めた累計顧客データ数が2020年10月末時点で約1.7万件となっておりますが、順次プレミアクラブの加入対象顧客の拡大に併せて新規サービスを追加していきます。

「LANDIXプレミアクラブ」の開設は2021年初頭を予定しております。



<企業情報>

「富裕層に特化したリアルエステートTECH企業へ」

社名 株式会社ランディックス
本社所在地 東京都世田谷区新町3-22-2
LANDIXビルファースト

設立年 2001年
従業員数 61名（連結2020年9月末時点）
業種 不動産業

事業内容

- ・注文住宅マッチングサービスの開発・運営
- ・不動産仲介事業
- ・不動産売買事業
- ・建築業者の紹介コンサル事業

<不動産テックプラットフォーム「sumuzu」>

「非対面」で土地探しから建築プランの決定までを行えるsumuzu Matchingサービスを提供。仲介業者を介さずに、希望の土地を自ら選択し、希望条件を入力するだけで、複数の建築業者から建築プランが提示され、コンペ形式でオーダーメイド住宅の検討が可能です。

sumuzu Matchingのほか、自分の土地・購入したい土地の相場がわかる「相場ウォッチャー」や有益な不動産情報の提供を行っております。

[sumuzuサイト] <https://sumu-z.jp/>

お問い合わせ：株式会社ランディックス 経営企画室 松村 (matsumura@landix.jp)