

News Release

報道関係各位

2021年1月13日

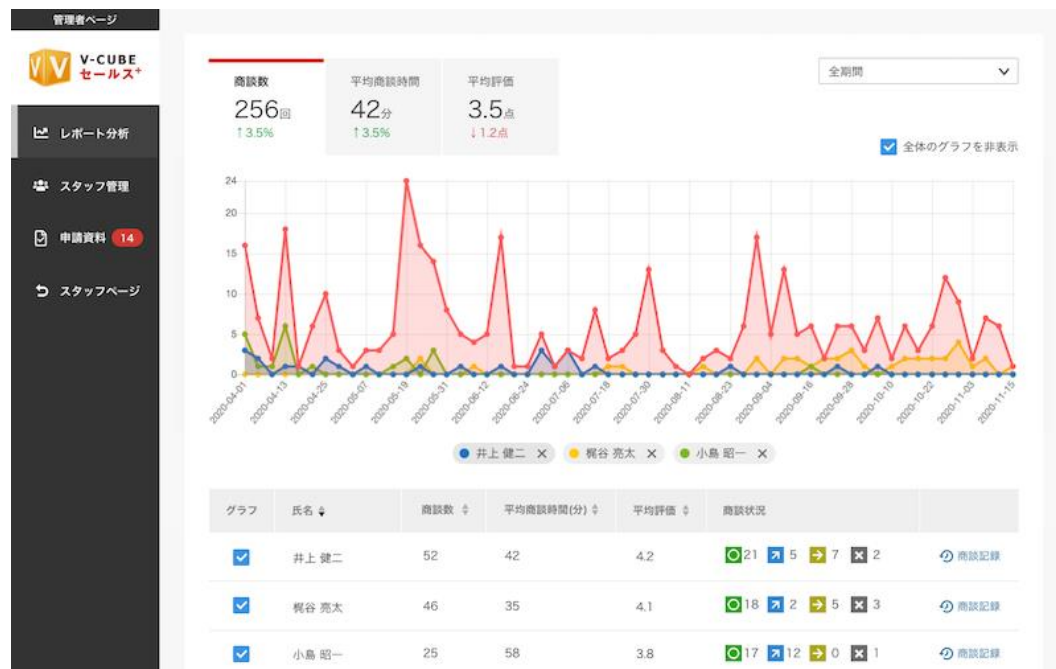
株式会社バイキューブ

バイキューブ、オンライン営業専用Web会議サービス 「V-CUBE セールスプラス」の管理者向け機能を強化

～オンライン営業活動全体を可視化する機能追加とSalesforce連携機能の有償提供開始～

株式会社バイキューブ（本社：東京都港区、代表取締役社長：間下直晃、以下 バイキューブ）は、オンライン営業専用のWeb会議サービス「V-CUBE セールスプラス」の管理機能を強化いたします。
「V-CUBE セールスプラス」を利用したオンライン営業の活動記録を可視化するダッシュボード表示機能を追加し、営業組織管理者がオンライン営業のデータを分析・活用し、営業業務の改善に取り組みやすいサービスへと進化いたします。

また、営業担当者と営業組織管理者の業務効率化を実現するSalesforceとの連携機能「V-CUBE Sale plus for Salesforce」の有償提供も、2021年2月より開始いたします。



＜「V-CUBE セールスプラス」の商談ダッシュボード機能 画面イメージ＞

「V-CUBE セールスプラス」は、「初めてオンライン営業に取り組まれる方が使いやすい」をコンセプトとした、「営業の働き方改革」に貢献する営業専用のWeb会議サービスです。1クリックでお客様入室画面を誘導でき、映像と資料共有を組み合わせたオンラインでの商談を実施いただけます。音声は電話を使用しており、始めて使う人でもマニュアルなしで利用できるシンプルなUIと操作性が特徴で、実際に対面しているような感覚でストレスなく商談を実現することが可能です。バイキューブが2006年から蓄積してきたインサイドセールスに関する知見、またご契約中のお客様からの声を受け、

Salesforce連携機能などの機能追加や利便性改善の取り組みを続けており、「安価でオンライン営業を始めやすい」「口頭説明が難しい商材を扱っているが、資料共有をしながら営業ができ、心理的にも安心できる」と評価いただいています。

新型コロナウイルスの影響で、営業のDXが加速する中、バイキューブは、コミュニケーションのDX推進カンパニーとして、見込み顧客との商談フェーズには「V-CUBE セールスプラス」、見込み顧客の発掘フェーズには「V-CUBE セミナー」といった、販促・営業活動をオンライン化するためのサービスを提供しています。

「V-CUBE セールスプラス」は、30日間無償提供を実施しております。オンライン営業を検討中の方に情報を検索いただきやすいよう、サイトリニューアルもいたしました。

詳細は、こちらをご覧ください。

<https://salesplus.vcube.com/>

■商談ダッシュボード機能について

「V-CUBE セールスプラス」で実施された商談の件数、平均時間、結果を、営業担当者ごとに数値化・グラフ化する機能です。これまで、商談結果判定の記録など、オンライン商談の可視化を進めてきましたが、オンライン営業の活用状況をより簡便に可視化いただけるようになります。

■V-CUBE Salesplus for Salesforce機能について

Salesforceの画面から、「V-CUBE セールスプラス」を起動し、そのままオンライン商談を開始できることに加えて、商談中のメモや商談結果判定といった商談記録情報を、1クリックで自動的にSalesforce「活動履歴」に登録する機能です。

「V-CUBE SalesPlus for Salesforce」は、「V-CUBE セールスプラス」とSalesforceを契約しているお客様は、セールスフォース・ドットコムが公開・提供しているapp exchangeよりアプリケーションをインストールし、マニュアルに従って設定、ご利用を開始いただけます。

※app exchange およびマニュアルは、こちらをご覧ください。

<https://appexchange.jp.salesforce.com/appxListingDetail?listingId=a0N3A00000GAnBPUA1>

また、今回のアップデートにあたり、下記のエンドースメントをいただいております。

■株式会社ベーシック様

今回のバイキューブ様における「V-CUBE セールスプラス」の製品強化および新設サイト公開を心からお喜び申し上げます。

弊社は「ferret One」というオールインワン型BtoBマーケティングツールのご提供のもと、バイキューブ様のスピーディーなWebサイト更新ならびにマーケティング施策の実行をご支援しております。弊社のツールをご活用いただき、「V-CUBE セールスプラス」がより多くのお客様に広まっていくことを願っておりますし、それが多くのお客様の問題解決に寄り添うことを確信しています。

株式会社ベーシック 代表取締役 秋山 勝様

■toBeマーケティング株式会社様

この度のバイキューブ様の「V-CUBEセールスプラス for Salesforce」に関する有償提供開始について、心から歓迎申し上げます。

昨今のコロナ禍に於いて、オンライン営業を中心としたデジタルシフトの波は多くの顧客が取り組むべきテーマです。

Salesforce CRMを活用している・特にマーケティングオートメーションのSalesforce Pardotを導入している企業様にとっては「V-CUBE セールスプラス for Salesforce」を活用することで、Salesforceプラットフォームの活用が更に加速されるソリューションであると考えております。

toBeマーケティング株式会社 代表取締役CEO 小池 智和様

■ブリッジインターナショナル株式会社様

株式会社バイキューブ様の「V-CUBE セールスプラス」の機能強化および営業管理者の成果管理業務を容易にする、Salesforce連携機能の本格販売開始を心より歓迎いたします。

当社は設立以来、法人営業改革の手段として非対面営業を提唱し、日本のインサイドセールス文化の育成に取り組み事業展開を行ってまいりました。コロナによって「インサイドセールス＝内勤営業」の在り方が、今後より変化をし、その用途に特化したニーズも増えていくものと考えております。今後もインサイドセールスの価値を向上するため、バイキューブ様と連携し、お客様の成功を支援して参ります。

ブリッジインターナショナル株式会社 上席執行役員 コンサルティング本部長 秋谷 亮様

【バイキューブとは <https://jp.vcube.com/>】

バイキューブは「Evenな社会の実現」というミッションを掲げ、「いつでも」「どこでも」コミュニケーションが取れる環境を整備することで、時間や距離の制約によって起こる様々な機会の不平等の解消に取り組んでいます。ビジュアルコミュニケーションによって、人と人が会うコミュニケーションの時間と距離を縮め、少子高齢化社会、長時間労働、教育や医療格差などの社会課題を解決し、すべての人が機会を平等に得られる社会の実現を目指します。

■報道関係のお問い合わせ先： 株式会社バイキューブ 社長室 広報担当

TEL：03-5475-7250 FAX：03-6866-5601 E-mail：release@pj.vcube.co.jp