



2021年5月13日

各位

会社名 SBIインシュアランスグループ株式会社
代表者名 代表取締役執行役員会長兼社長 乙部 辰良
(コード番号：7326 東証マザーズ)
問い合わせ先 取締役執行役員 大和田 徹
TEL. 03-6229-0881

<マザーズ> 投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたのでお知らせいたします。

○ 開催状況

開催日時 2021年5月12日(水) 17:00~17:30
開催方法 電話会議
開催場所 東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー16F
説明会資料名 2021年3月期決算の概況

【添付資料】

投資説明会において使用した資料

以上

2021年3月期決算の概況

2021年5月

SBIインシュアランスグループ株式会社

目次

連結業績	P. 3
セグメントごとの経営成績	P. 7
事業展開トピックス	P. 20
参考資料	P. 47

免責事項

本資料に掲載されている事項は、SBIインシュアランスグループ株式会社（以下「当社」）による当社グループの業績、事業戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、日本国内外を問わず、いかなる投資勧誘またはそれに類する行為を目的としたものではありません。

また、当社は、本資料に含まれた情報の完全性及び事業戦略など将来にかかる部分については保証するものではありません。

なお、本資料の内容は予告なしに変更又は廃止される場合がありますので、あらかじめご承知おきください。

連 結 業 績

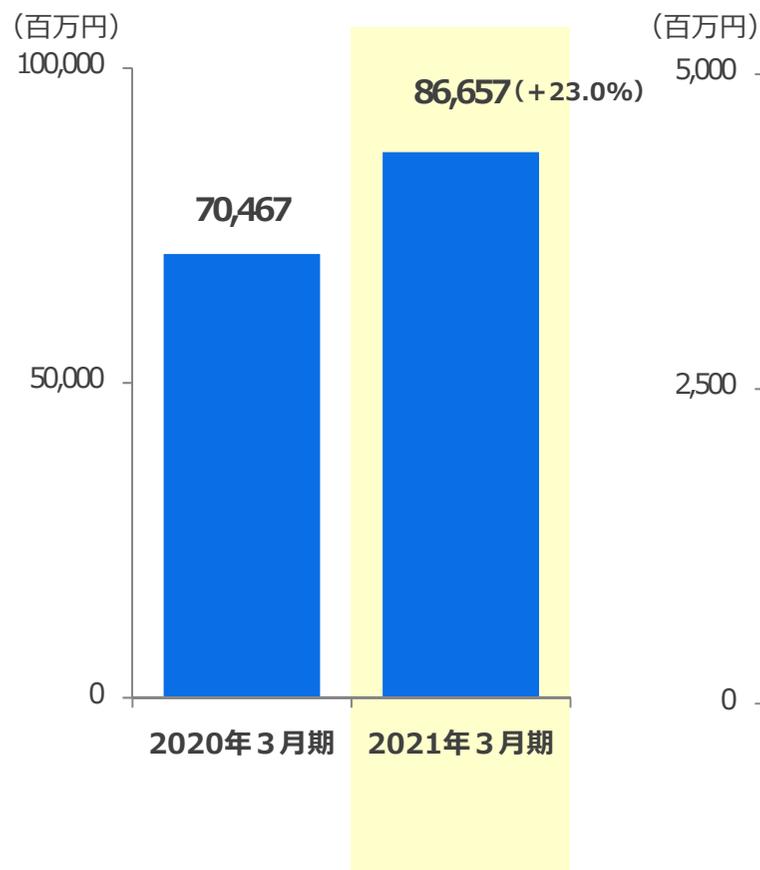


2021年3月期 連結業績

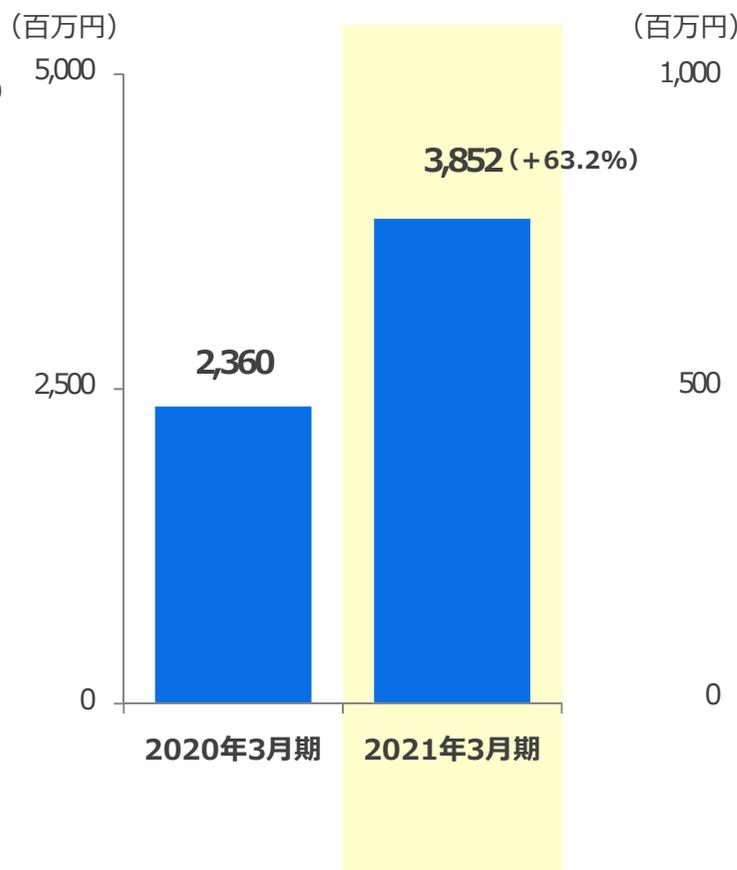
(単位：百万円)

	2020年3月期	2021年3月期	対前期 増減率
経常収益	70,467	86,657	23.0%
経常利益	2,360	3,852	63.2%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	335	763	127.7%

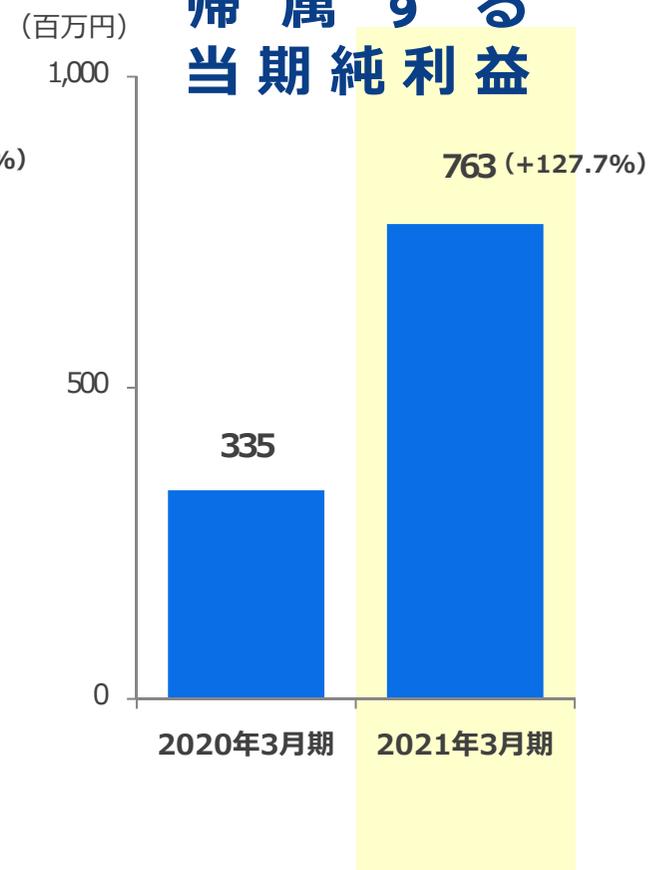
経常収益



経常利益

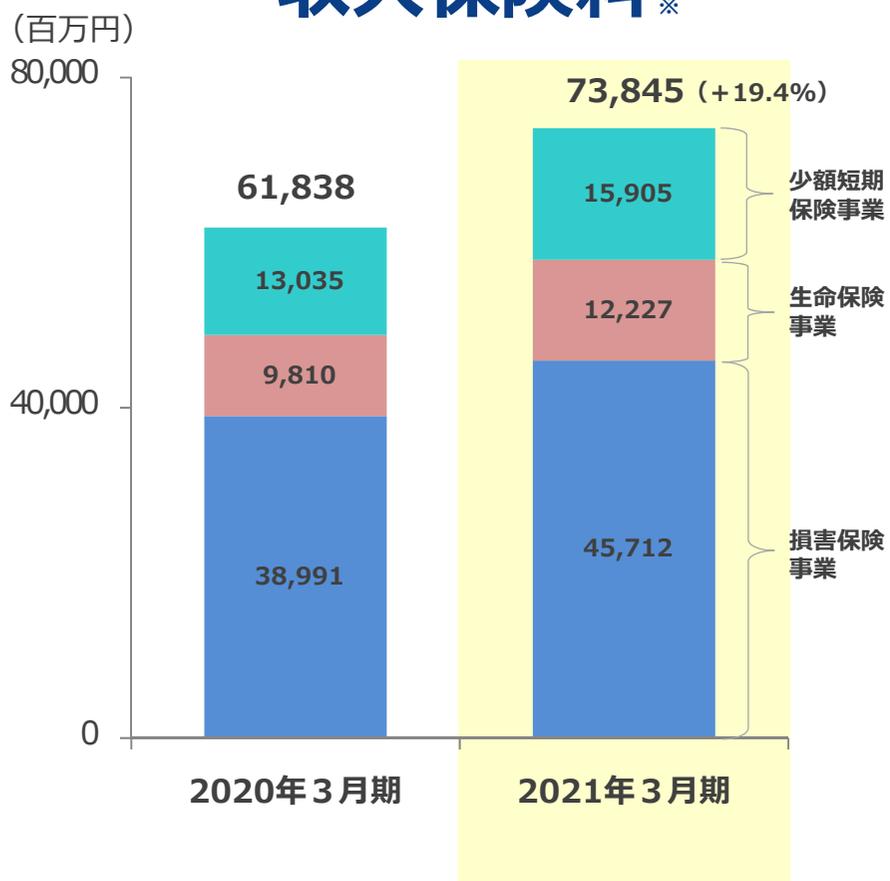


親会社株主に 帰属する 当期純利益



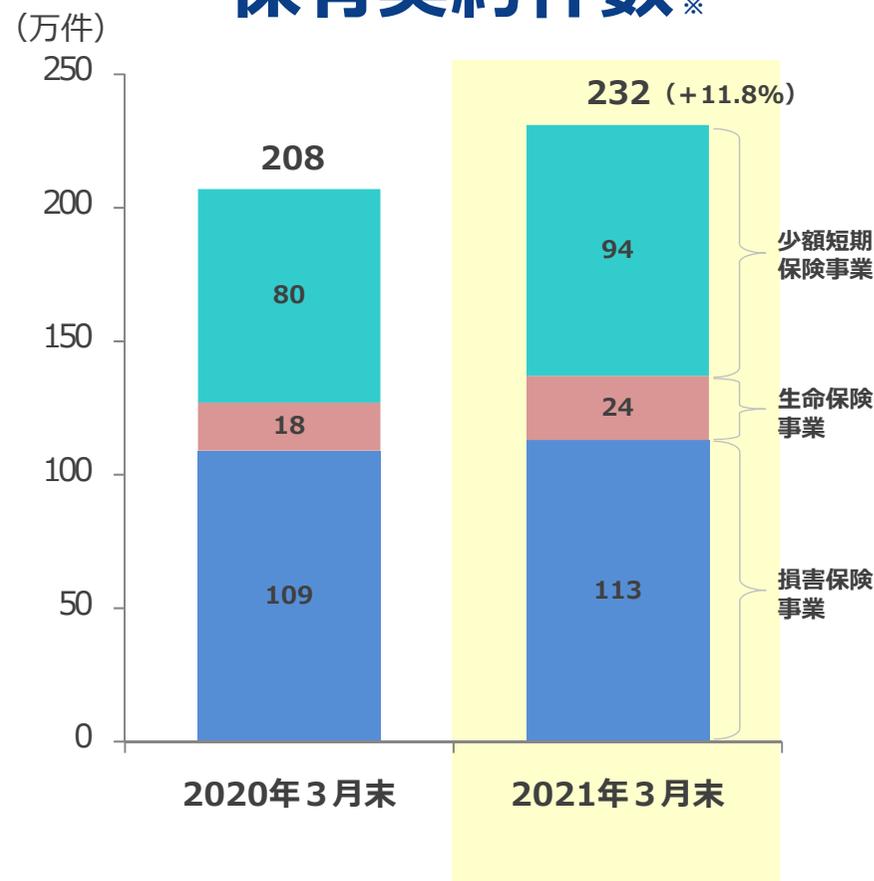
- ◆ すべての事業において保有契約件数が堅調に増加したことが主な要因となり、大幅な増収増益（事業セグメントごとの経営成績は後述）
- ◆ (1)上記増収効果に加え、(2)損害保険事業における保険金支払いの減少、(3)生命保険事業における資産運用が好調に推移したことが増益に寄与

収入保険料※



※損害保険事業は元受正味保険料の金額を、生命保険事業、少額短期保険事業は保険料収入の金額を合計して掲載しています。

保有契約件数※



※生命保険事業の件数には、SBI生命の団体信用生命保険の被保険者数を含めています。

- ◆ 収入保険料、保有契約件数ともに、すべての事業において増加
- ◆ 収入保険料は前期比 19.4%の増加、保有契約件数は 11.8%増加の232万件

セグメントごとの経営成績



経常収益（報告セグメント別）

（単位：百万円）

	2020年3月期		2021年3月期		対前期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	28,822	40.8%	32,737	37.7%	13.6%
生命保険事業	20,516	29.0%	27,013	31.1%	31.7%
少額短期保険事業	21,367	30.2%	27,151	31.2%	27.1% (※)

※ 既存の少額短期保険会社各社の保有契約件数増加に加え、M & Aによる連結子会社の増加も増収に寄与しています。

2019年6月28日 : SBIプリズム少短（旧社名：日本アニマル倶楽部）を連結子会社化
2020年9月30日 : 常口セーフティ少短を連結子会社化

セグメント利益（経常利益ベース）

（単位：百万円）

	2020年3月期		2021年3月期		対前期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	△113	△3.8%	779	17.5%	-
生命保険事業	2,551	84.9%	3,140	70.7%	23.1%
少額短期保険事業	566	18.9%	523	11.8%	△7.6% (※)

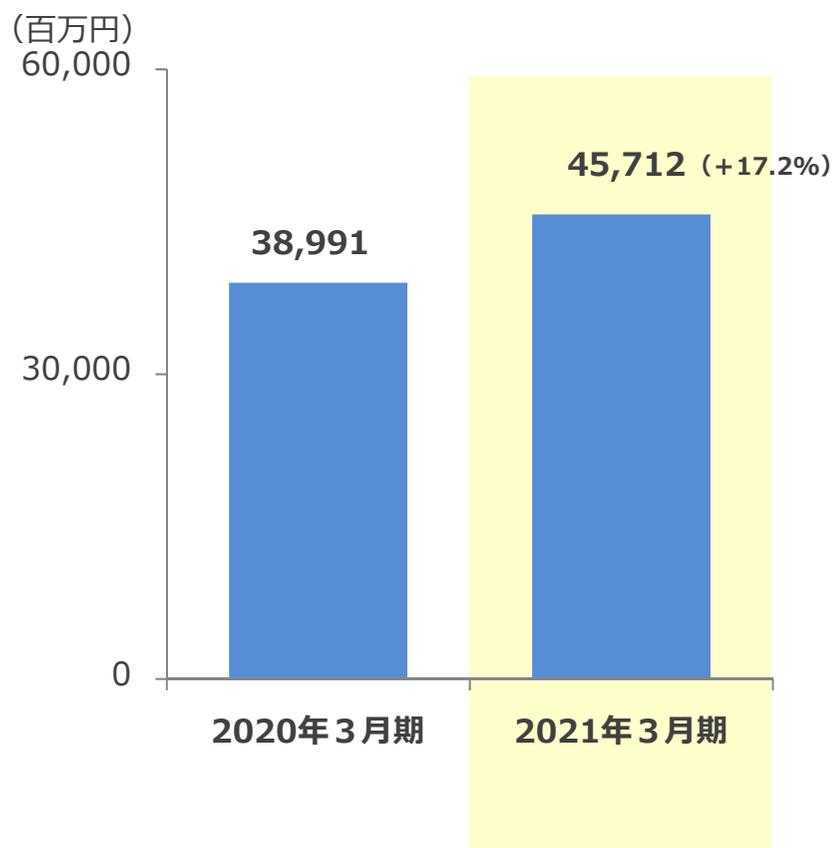
※のれんを含む無形固定資産に係る償却費が増加したことに加え、SBIプリズム少短（旧社名：日本アニマル倶楽部）において、新契約の増加に伴う代理店手数料の増加、商号変更費用などの一時的な費用が発生したことにより減少しています。



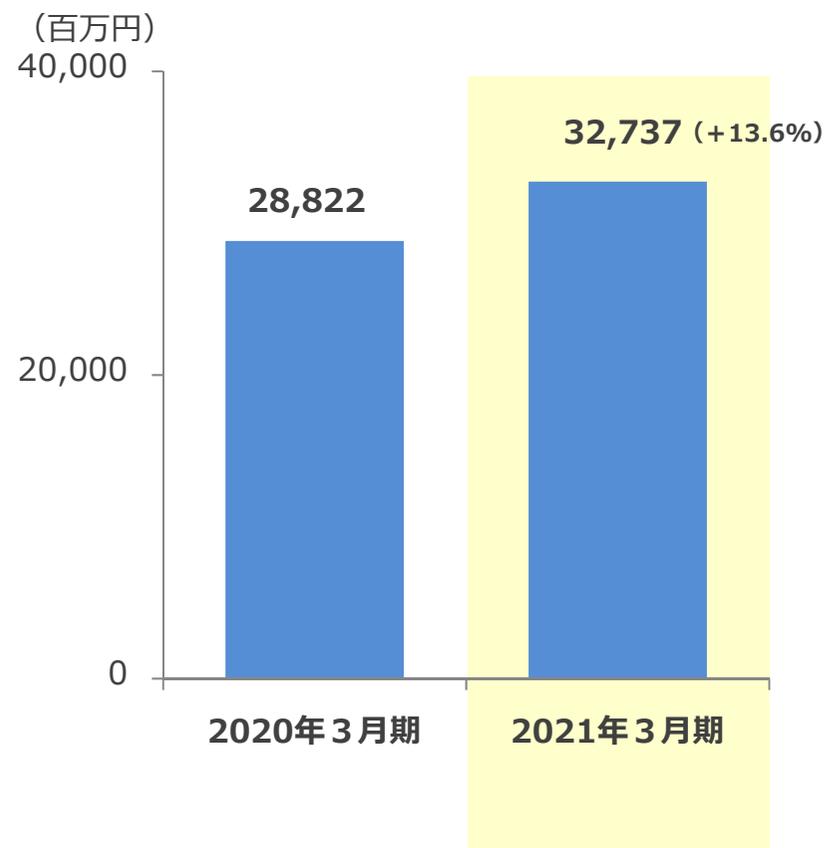
SBI損保

- ◆ 大幅な増収。前期比では、それまで年払のみであった自動車保険料の払込方法に2019年3月より分割払（月払）を導入した影響もあり増収幅が拡大

元受正味保険料



経常収益

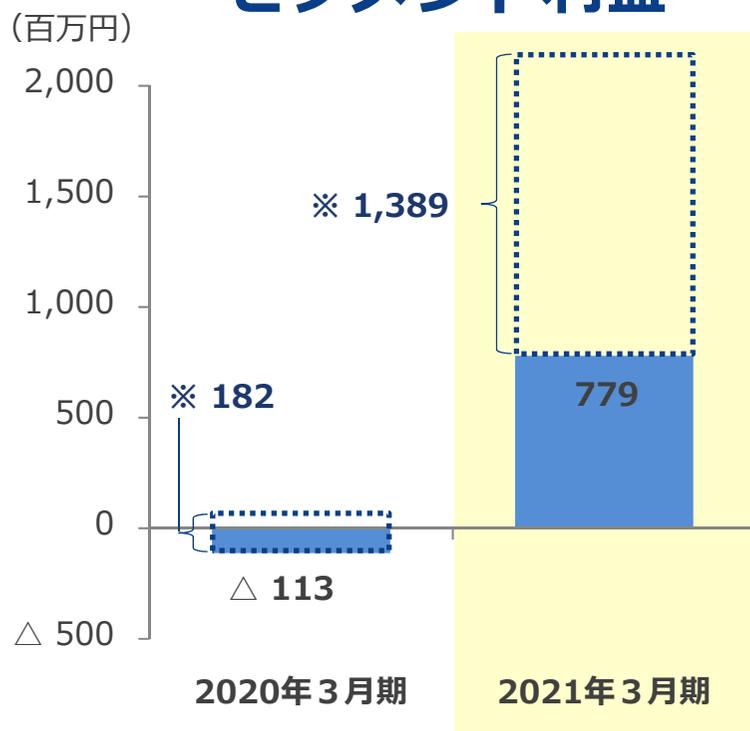




SBI損保

- ◆ セグメント利益は黒字回復となり、779百万円を計上
- ◆ 当期は自動車保険の収支が改善した結果、損害保険会社に所定の計算方法に基づいて責任準備金を大幅に積み増したことが利益圧迫要因となった。

セグメント利益



※初年度収支残相当額と未経過保険料相当額の差額は、次のとおりです。(上記グラフには点線で表示。)

2020年3月期	182百万円
2021年3月期	1,389百万円

自動車保険の普通責任準備金の積み増しについて

自動車保険の収支が改善した結果として、当期は普通責任準備金を大幅に積み増しました。

SBI損保の自動車保険では、2020年3月期第3四半期までは未経過保険料相当額を普通責任準備金として積み立てていましたが、2020年3月期第4四半期以降は初年度収支残相当額を積み立てています。翌期以降の保険事故に備えて当期に積み増した金額は、費用として認識しています。

初年度収支残は、当期に収入した保険料から、初年度契約に係る保険金、返戻金、支払備金、当該事業年度の事業費を控除して算出されます。

初年度収支残相当額を積み立てる場合、対象となる保険契約に係る損益は初年度には認識されず、翌年度以降に認識されることとなります。

※関連する参考資料を添付しておりますので、必要に応じてご参照ください。
 ※損害保険会社の普通責任準備金の計算方法については、保険業法施行規則第70条1項1号の規定をご参照ください。



SBI損保

- ◆ コンバインド・レシオは大幅に改善
- ◆ 総資産は増加、ソルベンシー・マージン比率は上昇

主要経営指標

(SBI損保単体)

(単位：%)

	2020年3月期	2021年3月期
正味損害率	85.5%	68.3%
正味事業費率	17.7%	18.2%
コンバインド・レシオ	103.2%	86.5%

(単位：百万円、%)

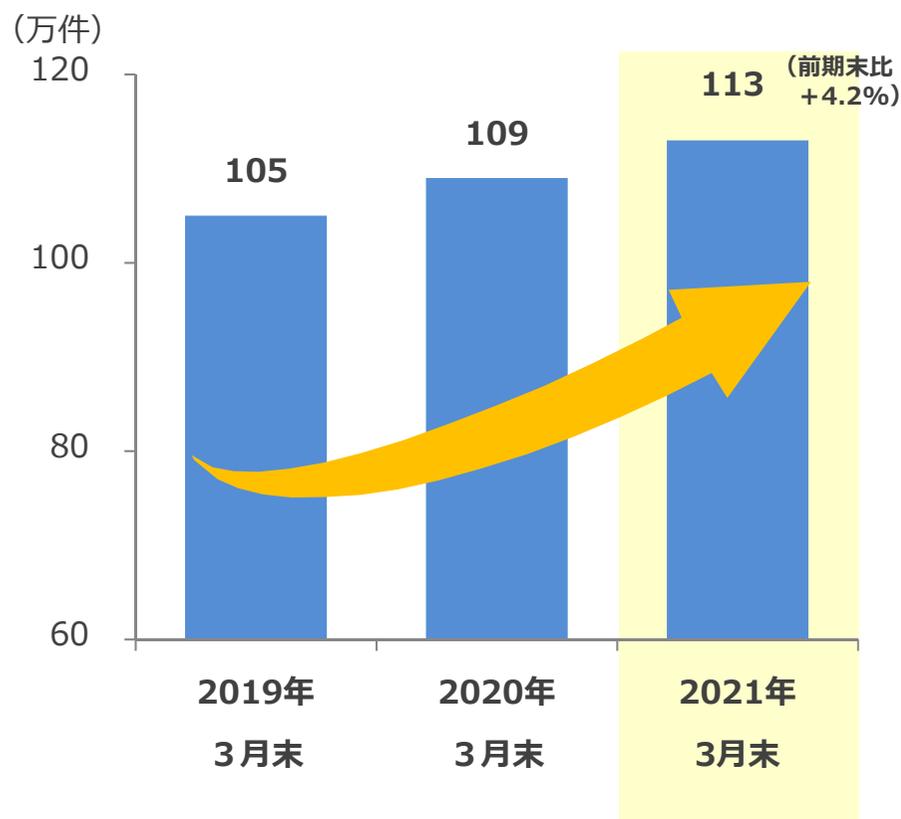
	2020年3月末	2021年3月末
総資産	46,676	58,768
単体ソルベンシー・マージン比率	537.1%	545.5%



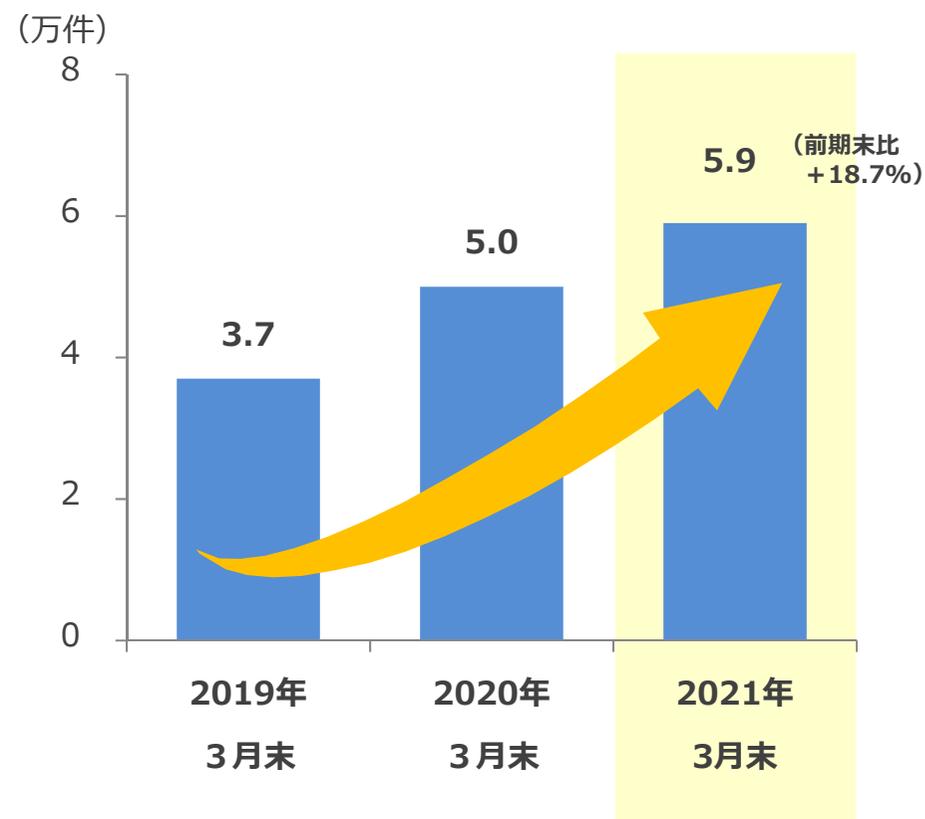
SBI損保

- ◆ 損害保険事業の保有契約件数は堅調に増加
- ◆ 実額補償型のがん保険は、地域金融機関や事業法人との提携に伴う販路拡大により、前期末比 18.7%増加

保有契約件数（全種目）



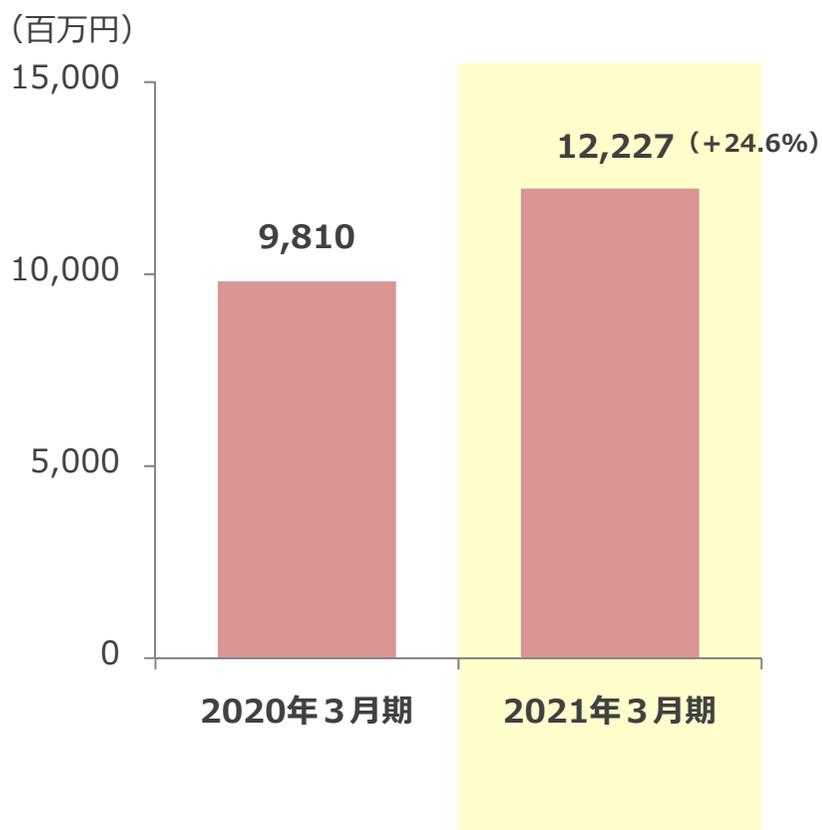
保有契約件数（がん保険）



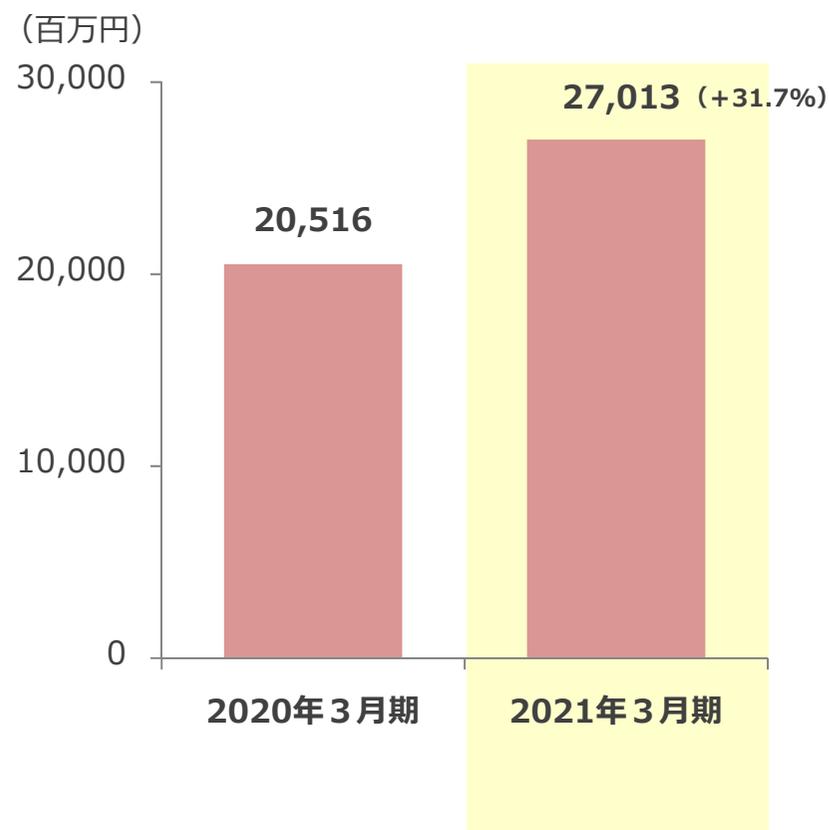


- ◆ 団体信用生命保険（以下「団信」）を中心に好調が持続
- ◆ 経常収益は保有契約件数が増加したことに加え、利益には影響を与えない 特別勘定資産運用益^(※) 6,049百万円の計上もあり大幅に増加

保険料収入



経常収益

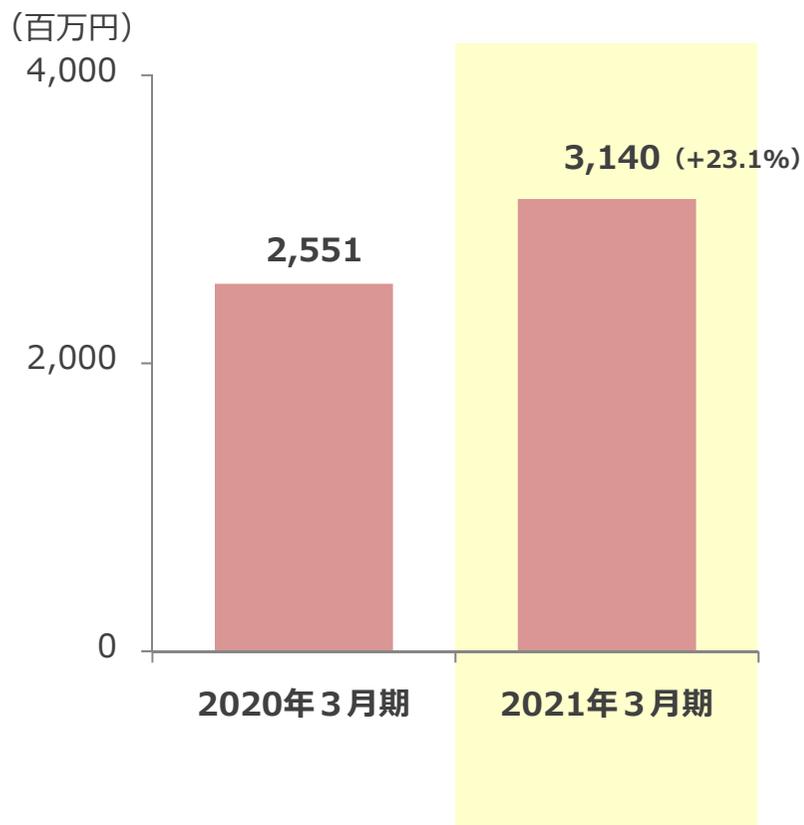


※変額保険や変額個人年金保険は運用実績を直接契約者に還元するため、契約者に帰属する特別勘定として資産・負債及び損益を区分経理します。特別勘定に係る収益と費用は、それぞれ同額を計上するため利益に影響を与えないものの、損益計算書の経常収益及び経常費用に含めて表示します。



- ◆ セグメント利益は、前期比 23.1%増加
- ◆ 総資産は増加、ソルベンシー・マージン比率は資産配分の見直しもあり低下

セグメント利益



主要経営指標

(SBI 生命単体)

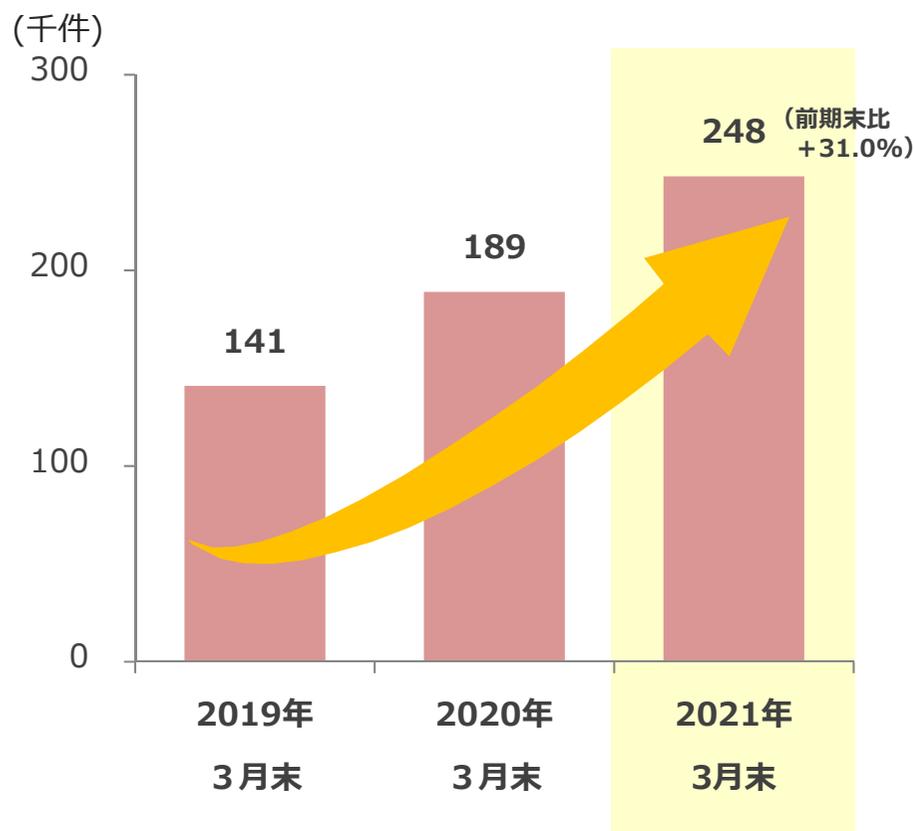
(単位：百万円、%)

	2020年3月末	2021年3月末
総資産	119,095	124,035
単体ソルベンシー・マージン比率	957.6%	898.1%

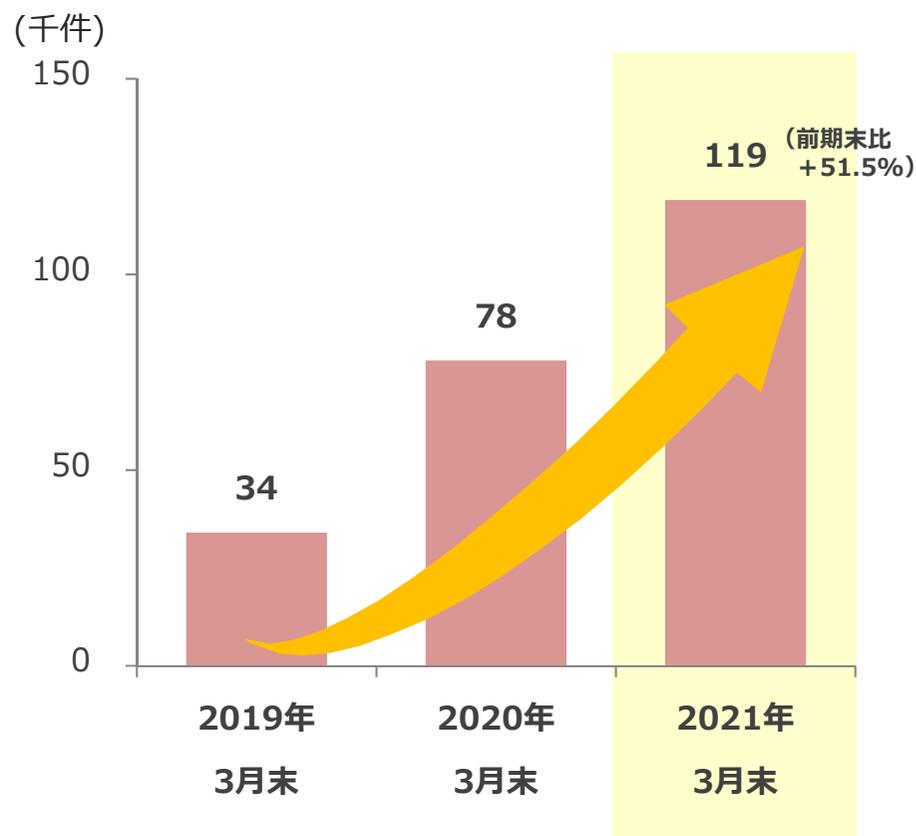


- ◆ 生命保険事業の保有契約件数は前期末比 31.0%の増加
- ◆ 団信は、住信SBIネット銀行の住宅ローンご利用者さま向けに加え、全国の地域金融機関への団信の導入が進んだ結果、前期末比 51.5%増加

保有契約件数（全種目）



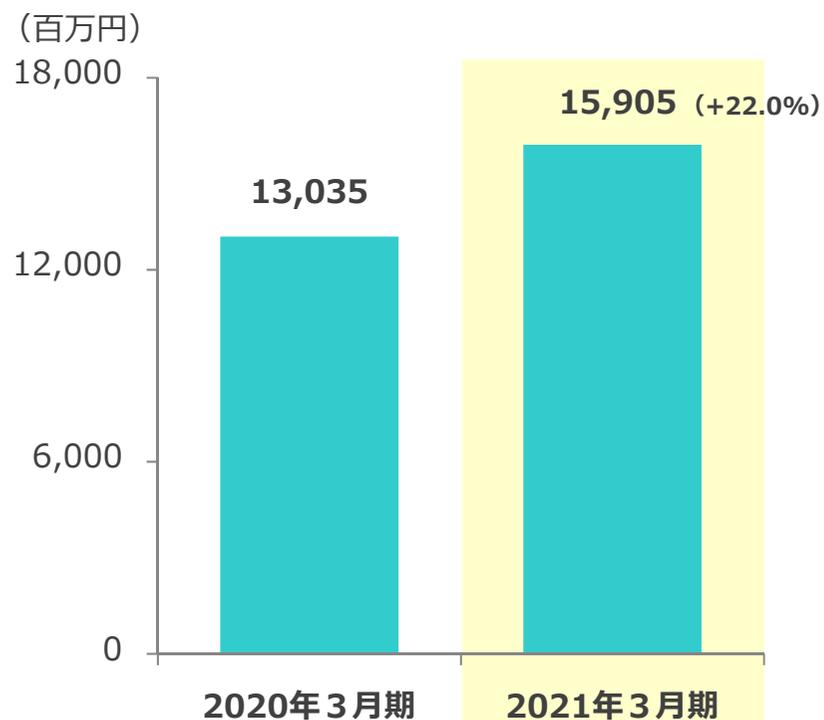
保有契約件数（団信）



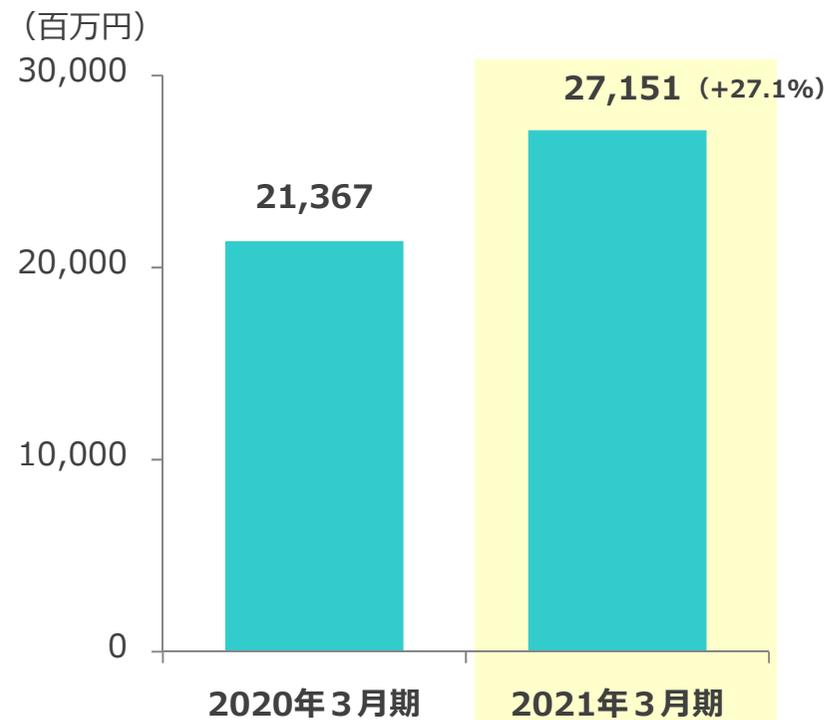


◆ 少短各社の保有契約件数増加に加え、M & Aによる連結子会社数の増加が増収に寄与

保険料収入



経常収益

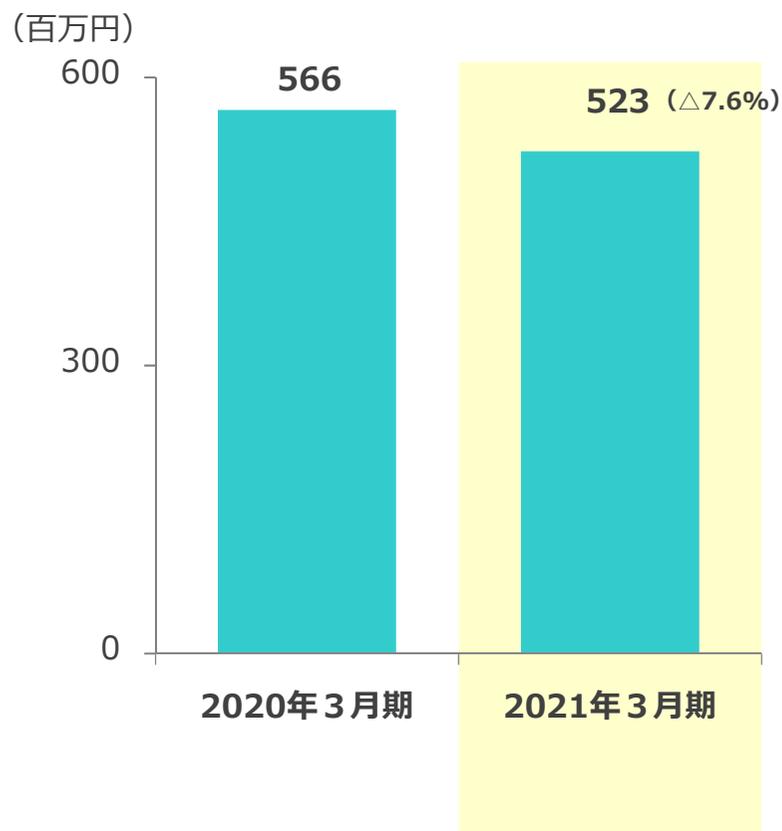


※ SBIプリズム少短は2019年6月28日に、常口セーフティ少短は2020年9月30日に連結子会社化しました。
 SBIプリズム少短は2020年3月期第2四半期より、常口セーフティ少短は2021年3月期第3四半期より、連結決算に損益を取り込んでいます。

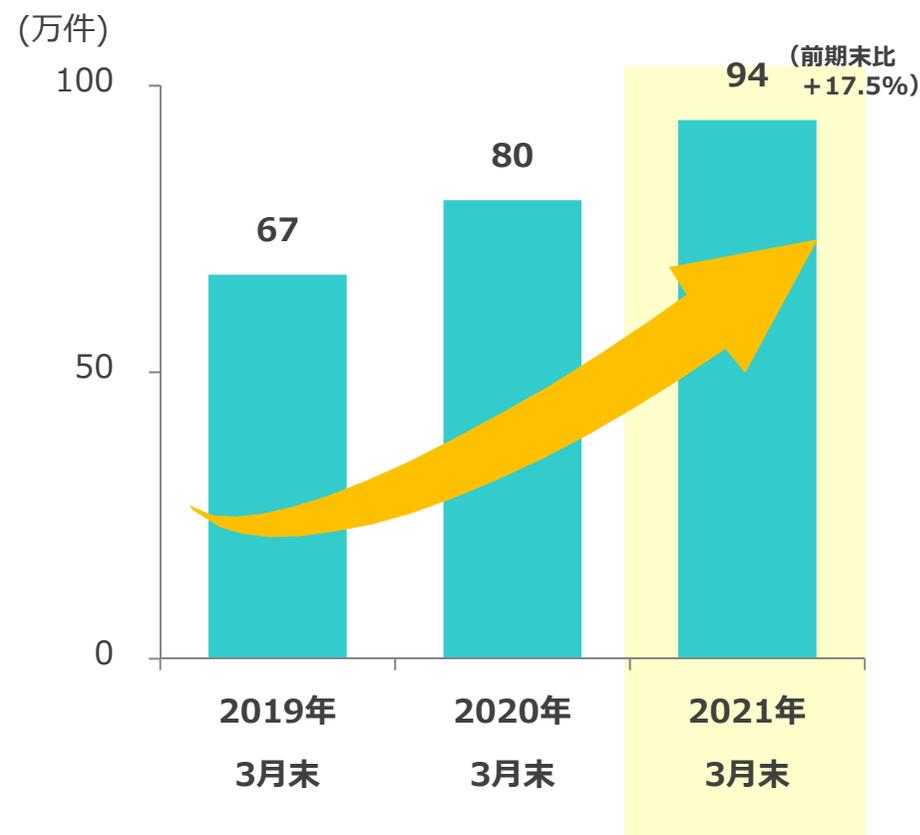


- ◆ セグメント利益は、のれんを含む無形固定資産に係る償却費の増加に加え、SBIプリズム少短で新契約増加に伴う代理店手数料の増加、商号変更費用などの一時的な費用が発生して減少

セグメント利益



保有契約件数



2022年3月期 連結業績予想

(2021年4月1日～2022年3月31日)

(単位：百万円、%)

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (予想)	増減率
経常収益	70,467	86,657	87,000	0.4%
経常利益	2,360	3,852	4,400	14.2%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	335	763	840	10.0%

(参考) 2021年3月期には、同額の費用と相殺されて利益には影響を与えない特別勘定資産運用益が6,049百万円含まれている。特別勘定に係る収益を除いた経常収益の推移は、次のとおり。

(単位：百万円、%)

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (予想)	増減率
特別勘定に係る 収益を除いた 経常収益	67,230	80,608	87,000	7.9%

事業展開トピックス

～ 飛躍的な成長に向けて～



損害保険事業

- ◆ 「新しい時代に、新しい保険を」
最先端の商品、最高水準のサービスの提供を目指す
- ◆ 事業の強みは保険料満足度以外にも
プライスリーダーからゲームチェンジャーへ



※損害保険事業は、SBI損害保険株式会社
(以下「SBI損保」) 1社で構成しています。



SBI損保の自動車保険は、「価格.com 自動車保険満足度ランキング2021」で **保険料満足度 第1位!** (12年連続の第1位!)※ 保険料の安さだけでなく、「Webサイトの見やすさ」「ロードサービスの頼みやすさ」など、さまざまな「やすさ」をお届け

SBI損保の自動車保険

「やすさ」満足度、いちばんへ。



インターネットからの
新規お申込みで
保険料が
12,500円割引!

※①インターネット割引(12,000円)②証券不発行割引(500円)を適用した場合の割引額です。月払の場合は年間12,480円(①12,000円②480円)となります。

- ※ 2020年5月から同年10月に価格.comを利用した方のなかで、調査時点において自動車保険(任意保険)に加入している、もしくは事故時等に保険会社に連絡をしたことのある、男女4,114人から得た回答に基づきランキングを発表(株式会社力カクコム調べ)
- ※ SBI損保の自動車保険は、「価格.com 自動車保険満足度ランキング2021」の保険料満足度において、12年連続(2010年版から2021年版)で第1位を受賞しました。



2021年 オリコン顧客満足度[®]調査において、
SBI損保のがん保険が **定期型がん保険商品 総合1位**。
SBI損保の自動車保険が **自動車保険 保険料満足度 第1位**をそれぞれ獲得[※]

◆ 定期型がん保険商品での **総合1位** は初めての獲得、
自動車保険での **保険料 第1位** は9度目の獲得となります。

〔 2021年 オリコン顧客満足度[®]調査
定期型がん保険商品 総合1位 〕

〔 2021年 オリコン顧客満足度[®]調査
自動車保険 保険料 第1位 〕



※株式会社oricon ME調べ(2021年版)

・オリコン顧客満足度[®]調査 定期型がん保険商品ランキングは、定期型がん保険について、7商品からファイナンシャルプランナー30名を対象とした調査に基づきランキングを発表しています。
・オリコン顧客満足度[®]調査 自動車保険ランキングは、自動車保険について、過去4年以内に自分が運転していて自動車保険を適用したことがあり、かつ、自動車保険へ加入する際に選定に
関与した18歳~79歳の男女13,379名から得た回答に基づきランキングを発表しています。



SBI損保

SBI損保は、HDI-Japanが主催する2020年公開格付け調査「HDI格付けベンチマーク」の問合せ窓口・Webサポートの2部門において最高ランクの「三つ星」を獲得（3年連続獲得！）※

- ◆ 『三つ星』の獲得は、問合せ窓口部門では通算4回目、Webサポート部門では通算8回目となります。

<問合せ窓口部門>



<Webサポート部門>



※「HDI格付けベンチマーク」について

調査期間： 2020年9月～10月

調査方法： HDI格付け審査員による評価

調査基準： 各評価項目ごとに4～1点評価

◎問合せ窓口評価項目 クオリティ： 1.サービス体制、2.コミュニケーション、3.対応スキル、4.プロセス/対応処理手順、5.困難な対応

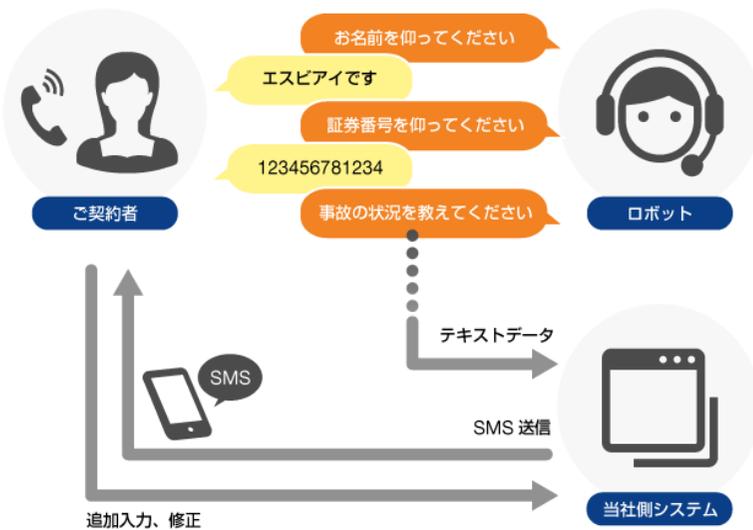
パフォーマンス： 1.平均応答速度、2.放棄率、3.対応時間、4.初回コンタクト解決率、5.顧客満足度

◎Webサポート評価項目 1.見つけやすく使いやすい、2.複数のセルフヘルプ選択肢、3.役立度/解決度、4.センターとの連携度、5.安心して利用できる



加速する**消費者のデジタルシフト**に完全対応。
 オンライン・サービスに最適化された事業構造と
 システムで**新しい時代の顧客体験（CX）**を創出

◆ ダイレクト損保初！※ 火災保険の事故受付にAI受電システムを導入



※2021年3月 SBI損保調べ

- ・火災保険の事故連絡をロボット（AI）でも受け付け。
- ・自動音声で必要な情報を聞き取り、SMSを使用して受付内容をお客さまに返信。
- ・オペレーターを介さずに事故受付が完了。

◆ 自動車保険「保険金請求意思確認」のオートメーション化を推進



- ・通常電話で行う保険金請求に関する説明・意思確認までをパーソナライズド動画を用いて完結。
- ・動画の視聴ログや請求意思確認結果をWEBブラウザ上で確認し、保険金支払処理を進めることが可能。



AI搭載型OCRを利用した「カシャッとスピード見積り」(通称：カシャツピ)をご提供。
大手損保4社の自動車保険証券をスマートフォンで読み込み、概算保険料をその場でご提示可能

ご利用の流れ STEP1

スマホで保険証券(継続証)を撮りましょう



STEP2

カンタンな質問に答えましょう



質問事項

- ・免許証の色
- ・衝突被害軽減ブレーキ(AEB)の有無
- ・現在の車両保険付帯の有無
- ・過去1年間の年間走行距離

お見積りに必要な上記以外の項目は撮影した保険証券から読み取ります。

STEP3

概算保険料を確認しましょう

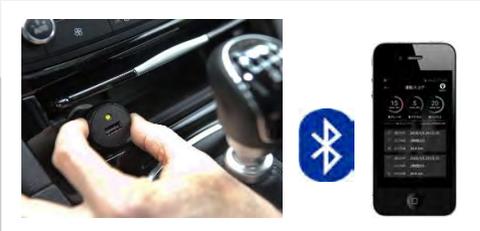


概算保険料は、写真から読み取った内容をもとに弊社「おすすめプラン」にてお見積りいたします。概算保険料見積り後は、そのまま正式なお見積り・申込み手続きに進むことができます。



自動車保険のご契約者さまへ 無料の専用スマートフォンアプリと SBI損保 安全運転プログラムを提供

- ◆ トラブル発生時には、緊急通報をサポート。専用アプリと連動するデバイスが事故を検知してSOS画面を起動。スピーディーなロードサービス手配が可能
- ◆ 平時には、運転診断、危険運転エリアの把握が可能。「急ブレーキ」、「急アクセル」、「急ハンドル」の検知記録を地図上にプロットして確認可能



・ロードサービスの出動状況などもアプリ上で確認可能



・利用者平均スコアと自分のスコアを比較



・「危険な運転」の記録を地図上に表示



全国の金融法人、事業法人との提携交渉を推進。
2021年3月末時点で、**合計68社**がSBI損保の
商品の採用を決定または販売開始済

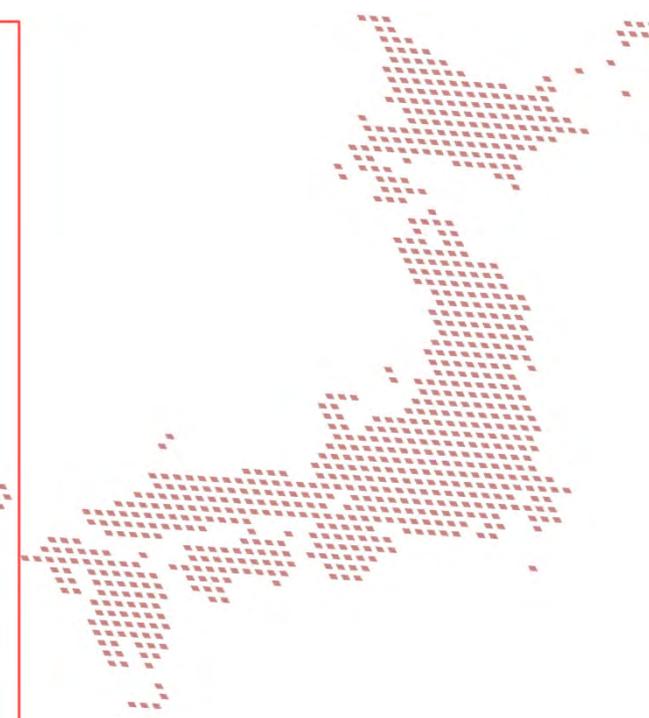
- ◆ 事業法人の個人会員さま向けには、がん保険 無償プラン・追加補償プラン、集団扱いなどをご提供

<金融法人>

岡崎信用金庫
大光銀行
イオン銀行
長野信用金庫
島根銀行
筑邦銀行
福島銀行
仙台銀行
飯能信用金庫
浜松いわた信用金庫
東濃信用金庫
その他のご提携先さま

<事業法人>

HTBエナジー
四国電力
EPARK
ラストワンマイル
中部電力
ベルーナ
エスオーユーホールディングス
グループ
ディノス・セシール
コメリキャピタル
カルチュア・コンビニエンス・
クラブ
その他のご提携先さま



生命保険事業

- ◆ 団信を成長ドライバーに保有契約高を拡大
- ◆ 時代の変化に応じて、さまざまな保険商品・サービスをタイムリーにご提供

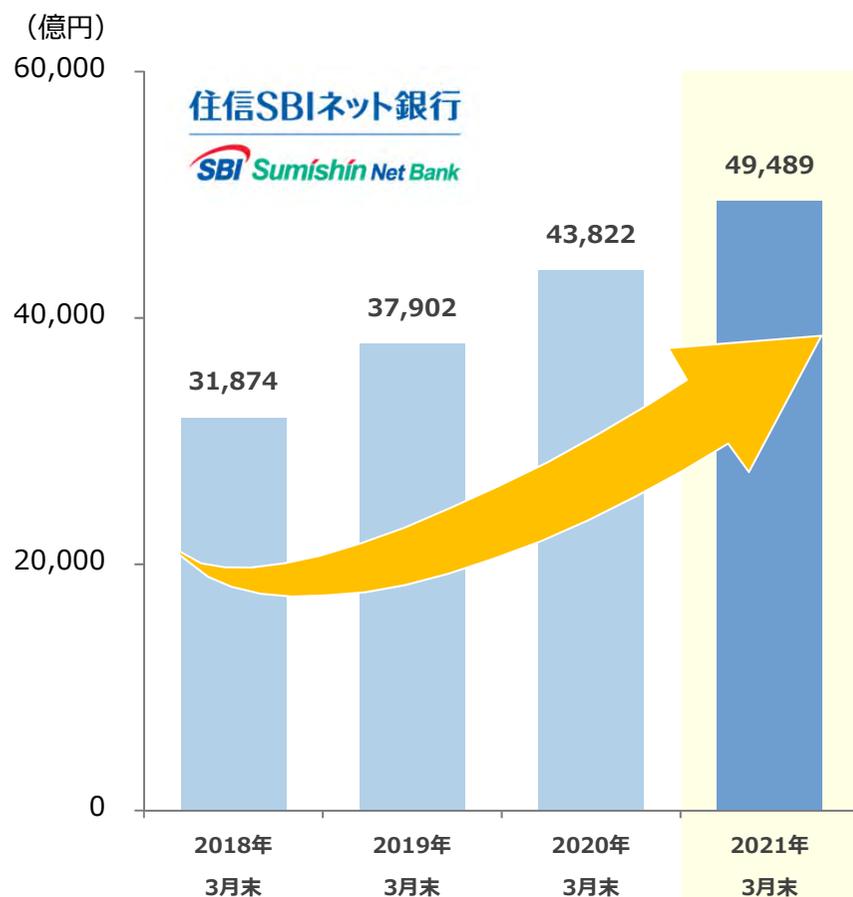


※生命保険事業は、SBI生命保険株式会社
(以下「SBI生命」) 1社で構成しています。

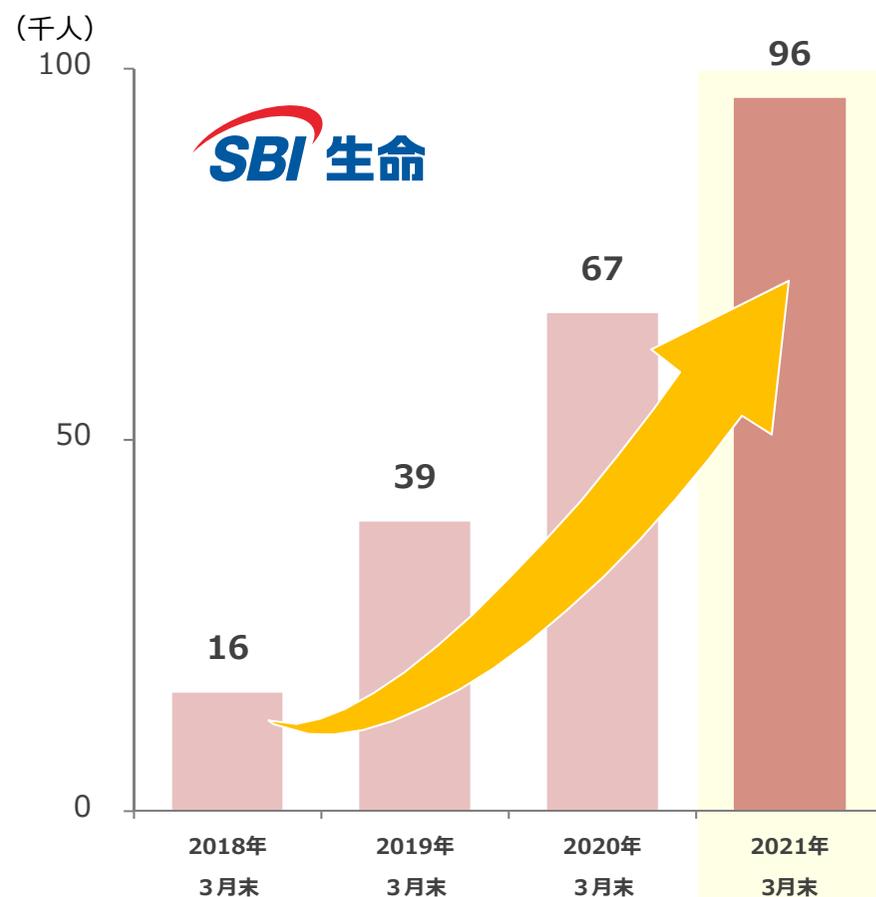


急成長する住信SBIネット銀行へ SBI生命が団信を提供

< 住信SBIネット銀行の住宅ローン残高 (※1) >



< 住信SBIネット銀行の団信累計申込件数 >



(※1)：新規実行の累計額から返済分を控除。三井住友信託銀行の代理店経由等を含む。



全国の金融機関との提携交渉を推進。
2021年3月末時点で、**合計26機関**が
S B I 生命の団信販売を開始または決定済

◆ S B I 生命の団信は、地域金融機関による
住宅ローン事業の収益性向上に貢献できる商品

<提携金融機関>

アルプス中央信用金庫	諏訪信用金庫
飯田信用金庫	西武信用金庫
池田泉州銀行	仙台銀行
上田信用金庫	東濃信用金庫
愛媛銀行	豊田信用金庫
沖縄銀行	長野信用金庫
かながわ信用金庫	浜松いわた信用金庫
川崎信用金庫	飯能信用金庫
北九州銀行	福島銀行
北日本銀行	松本信用金庫
協栄信用組合	もみじ銀行
島根銀行	山口銀行
住信 S B I ネット銀行	その他の提携先金融機関さま

※五十音順





共同化団信の取扱いを開始。 提携第1号は、長野県信用金庫協会

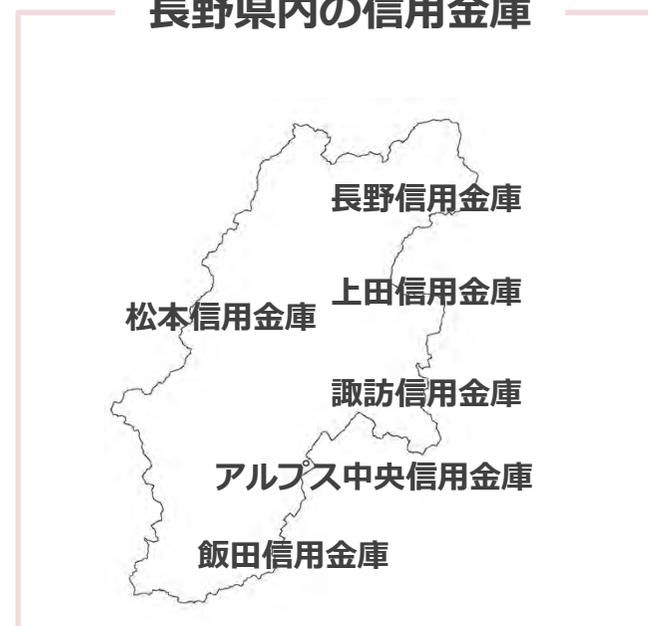
- ◆ 共同化団信とは、複数の金融機関を会員に持つ組織が保険契約者となり、団信の保険契約を行うもの
- ◆ SBI 生命と長野県信用金庫協会が団信契約を締結。協会に加盟している6信用金庫が取り扱う住宅ローンや事業主向けローンなどの個人向けローンに対して団信を提供

<加盟金庫一覧>

金庫名	本店所在地	店舗数※
アルプス中央信用金庫	伊那市	22
飯田信用金庫	飯田市	23
上田信用金庫	上田市	23
諏訪信用金庫	岡谷市	21
長野信用金庫	長野市	38
松本信用金庫	松本市	28

※2020年3月31日時点

長野県内の信用金庫





提携第2号は、**全国団信推進協会**を通じた
新たな共同化スキーム。夏には**20以上の**
地域金融機関が参加予定

- ◆ 銀行・信用金庫・信用組合等の地域金融機関は、業態や垣根を越えて加盟できるため、全国規模のスケールメリットを享受できる。
- ◆ SBI生命は、団信事務の一本化により業務を効率化できる。

<全団協の概要>

名称	一般社団法人全国団信推進協会
設立	2020年10月
所在地	島根県松江市朝日町484番地19
主な事業	<p>団体信用生命保険の共同化等に関する事務および普及推進等</p> <p>Fintech等次世代金融サービスに関するセミナー・講演会等の開催等</p>

<共同化団信スキーム図>





インターネット申込専用定期保険 「クリック定期！Neo」は、お客さまから 非常に高い評価を獲得

- ◆ 国内最大級の保険選びサイト「保険市場」の「昨年最も選ばれた保険ランキング」死亡・定期保険部門（資料請求）で**5年連続**（※）での**No.1**
- ◆ 同ランキングのネット申込（死亡・定期保険部門）では、**初のNo.1**を獲得



※ リニューアル前の「クリック定期！」の実績と合算した実績



2021年 オリコン顧客満足度® 調査において、
SBI 生命の就業不能保険「働く人のたより」が
就業不能・所得補償型保険商品総合1位を獲得※

2021年 オリコン顧客満足度® 調査
就業不能・所得補償型保険商品 総合1位



※株式会社oricon ME調べ(2021年版)

・オリコン顧客満足度®調査 就業不能・所得補償型保険商品ランキングは、就業不能・所得補償型保険商品について、9商品からファイナンシャルプランナー30名を対象とした調査に基づきランキングを発表しています。

少額短期保険事業

- ◆ 戦略的提携とM&Aで成長を加速
- ◆ 少短保険グループナンバーワンを目指す



※少額短期保険事業は、上記 少額短期保険会社 5 社と
S B I 少短保険ホールディングス(株)で構成しています。



戦略的提携とM&Aで成長を加速。 顧客基盤の更なる拡大を目指す

- ◆ 独自の顧客基盤をもつ
外部パートナー企業と提携し、
オーダーメイド商品の提供で
新市場の開拓に取り組む
- ◆ 強いシナジーを期待できる
会社さまとの良いご縁があれば、
積極的にM&A を推進

Expanding Customer Base



独自の顧客基盤をもつ外部パートナー
企業との提携が相次いで実現中

<事例> ◆ SBI リスタ少短

地震による建物の揺れを軽減する制振ダンパー
(ダイナコンティ) を販売するオーディーエムに
「ダイナコンティ地震補償付きプラン」を提供

◆ SBI いきいき少短

葬儀分野のサービスを提供するセレモアと提携

◆ SBI いきいき少短

「マネーフォワード 固定費の見直し」の保険
見直しサービスにて死亡保険の取り扱いを開始



Strategic Alliances



独自の顧客基盤をもつ外部パートナー
企業との提携が相次いで実現中

<事例> ◆ SBI日本少短

NTTイフにてバイク保険・スポーツサイクル
保険（車両専用保険）を販売

◆ SBIプリズム少短

大手ホームセンター、犬猫譲渡団体との協業
により、譲渡会運営の新たな取り組みを開始

◆ SBIプリズム少短

メニコンが展開する犬のためのオールイン
ワン・サポート「&D」にペット保険を提供
(アンド・ディー)



Strategic Alliances

SBI プリズム少短

M & Aにより当社グループに加入したSBI
プリズム少短は、加入後1年9か月で**3割超**
の保有純増を達成。保有契約が**10万件**へ迫る

かけがえのない家族のために
— For an irreplaceable family

ワンちゃんのペット保険
SBI FAMILY
プリズムコール®



2020年7月1日より日本アニマル倶楽部株式会社は社名を「SBIプリズム少額短期保険株式会社」に変更をいたしました。

ペット保険 プリズムコール®の特徴

かけがえのない家族のために
もしもに備えて小さな頃から安心を！

安心の保障割合**100%**

※各プランの保障限度額まで治療費の実費をお支払いします。
保障限度日数（回数）があります。

各プランの保険料は年齢が上がっても**変わりません！**

※社会環境の変化等に応じ、収支状況を検証した結果、当社の定めにより、保険契約の更新時に保険料の増額または保険金額の減額をする場合があります。

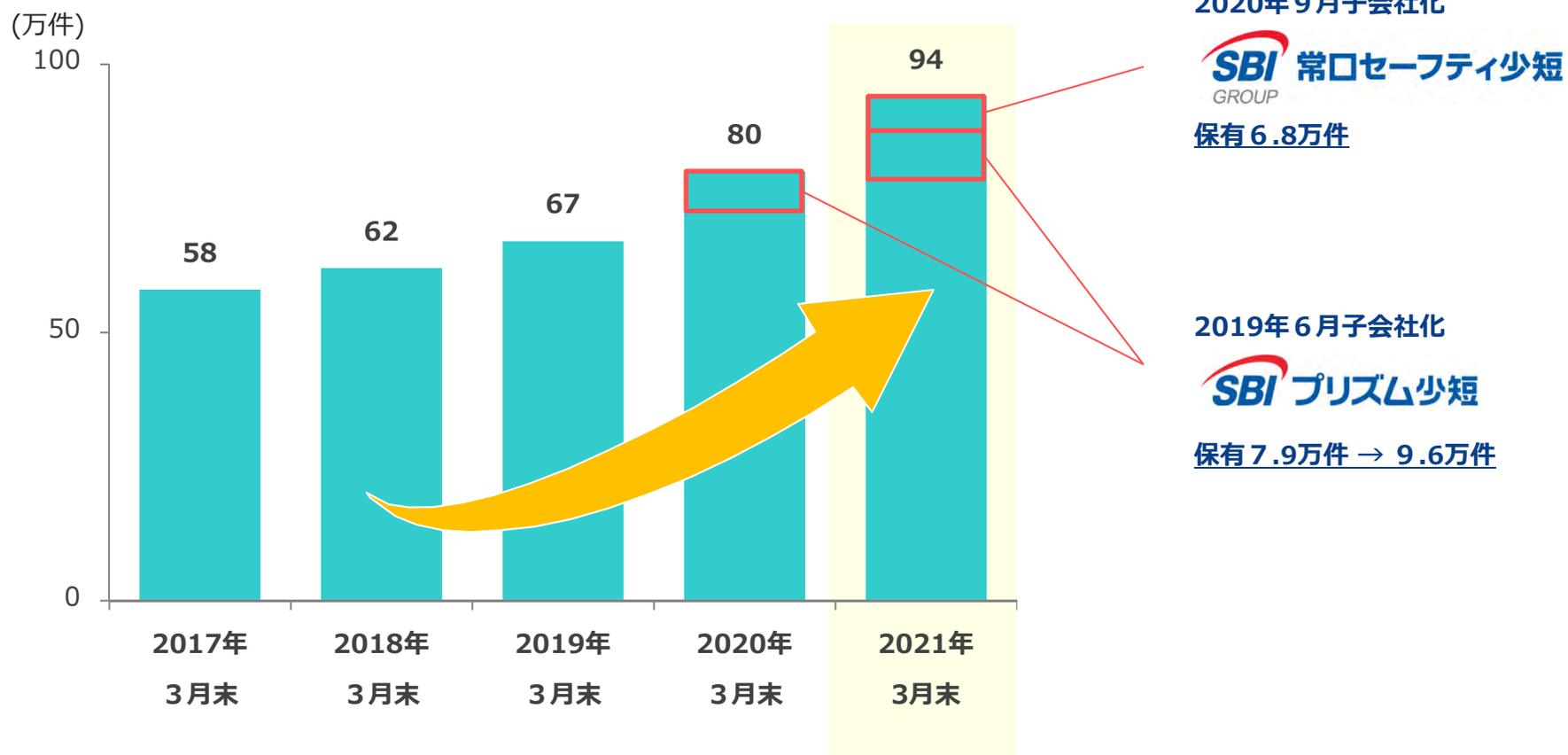
小動物・鳥・爬虫類も**ご加入できます！**

※加入可能な品種についてはプリズムコールサイトをご確認ください。



お客さまとの接点が増加し、
引き続き順調に**事業規模を拡大**

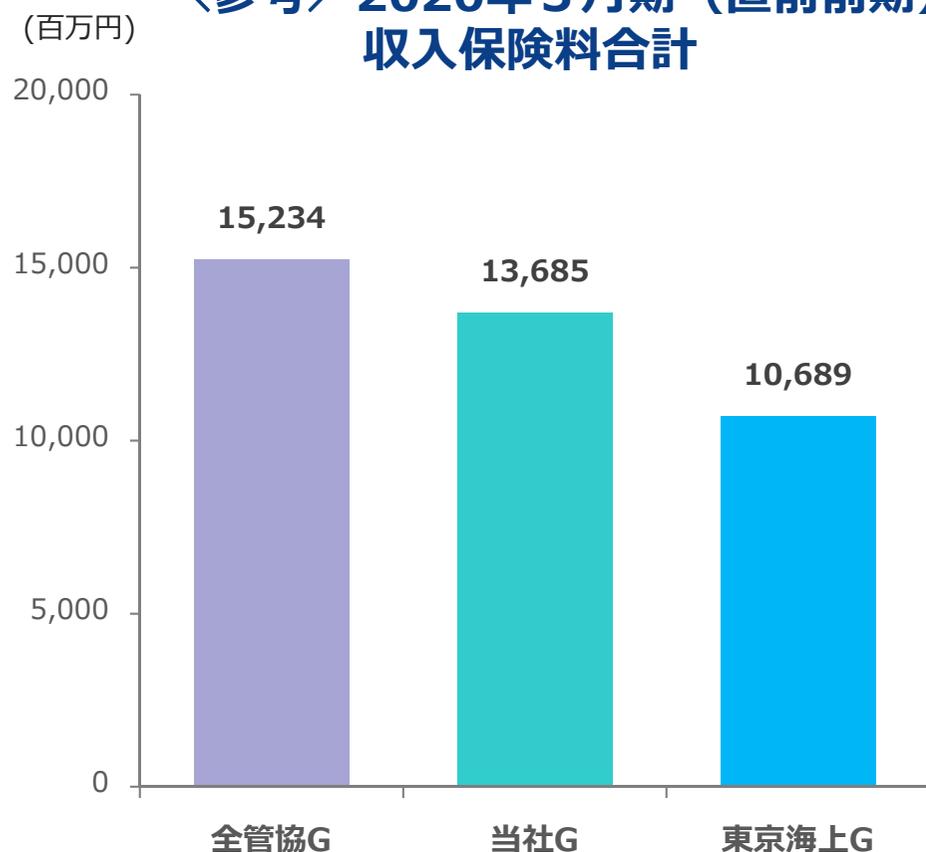
保有契約件数の推移（少額短期保険事業）





フルラインの少短商品を提供し、
少短保険グループナンバーワンを
目指して事業を展開

〈参考〉 2020年3月期（直前前期）
収入保険料合計



企業グループ	構成会社
全管協グループ	全管協少額短期保険 エタニティ少額短期保険 ネットライフ火災少額短期保険
当社グループ	SBIいきいき少額短期保険 SBI日本少額短期保険 SBIリスタ少額短期保険 SBIプリズム少額短期保険
東京海上G	東京海上ミレア少額短期保険 東京海上ウエスト少額短期保険



**グループシナジーを徹底追求。
単独の会社では実現しえない
高い業務効率を目指す**

- ◆ **グループ会社間のクロスセルと
新商品の開発・市場投入により、
商品ラインナップを拡大**
- ◆ **ノウハウ・設備の共有化を推進
少短各社の管理業務を効率化**

Creating Group Synergy



SBI日本少短と常口セーフティ少短は、 新商品「**みんなの部屋保険G4**」を共同保険 契約として引き受け開始

- ◆ SBI日本少短と常口セーフティ少短は、ともに賃貸住宅向け家財保険を主力商品とする少額短期保険事業者
- ◆ SBI日本少短は東北から九州までの広範囲に事業拠点を設置。常口セーフティ少短は北海道に事業拠点を有していることから、共同保険の引き受けにより両社共同で全国横断の販売網を構築
- ◆ 今後、両社のさらなる販売網の拡大およびサービス拡充を図り、事故対応・代理店管理など事務共通化による業務効率化も推進

＜「みんなの部屋保険G4」（正式名称：賃貸住宅総合保険2021）の主な特長＞

- 賠償責任保険金額 2,000万円
- 凍結により専用水道管に損害が生じた場合の修理費用 30万円
- サービス付き 高齢者向け住宅、マンスリーマンションなどのレンタル家具も補償
- 引っ越し期間中に起きた事故も補償

賃貸住宅総合保険 2021

**みんなの
部屋保険**



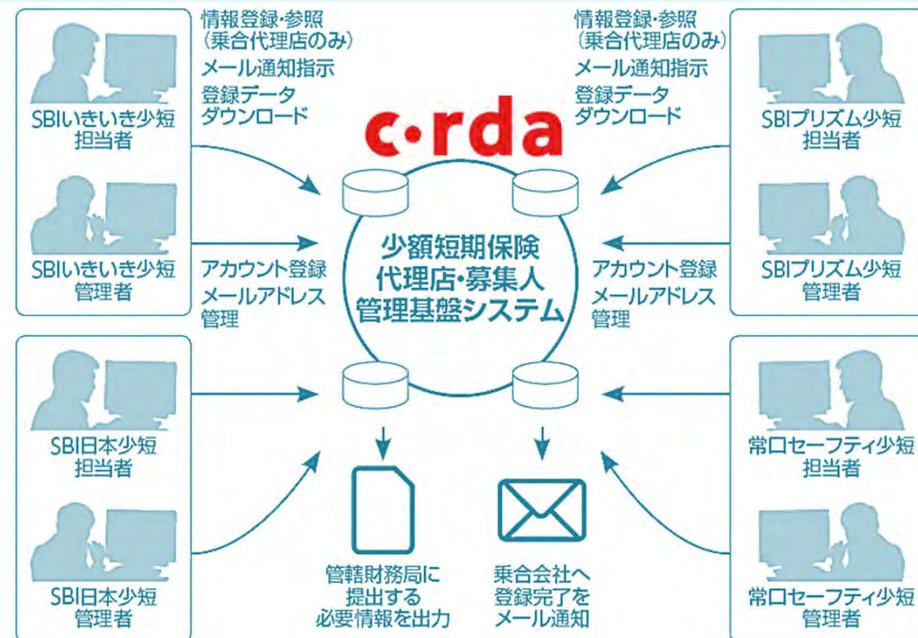
※共同保険契約について

共同保険契約とは、2以上の保険会社または少額短期保険業者（以下「保険会社等」）が共同で同一の保険を引き受ける保険契約であって、これらの保険会社等が当該保険契約を引き受ける割合に応じて当該保険契約に係る権利を有し、または義務を負うものをいいます。



SBI 日本少短はコンセンサス・ベースとブロックチェーン技術を用いた「代理店・募集人管理基盤システム」を開発

- ◆ ブロックチェーンプラットフォーム Corda を利用した代理店・募集人管理基盤システムを開発
- ◆ 複雑化した代理店・募集人の管理業務を簡素化・標準化してグループ少短各社の事務コスト削減を推進



左図出典：
北尾吉孝（SBIグループ代表） [2021]
『地方創生への挑戦』 きんざい，
第7章 DX時代における新しい金融の姿，
P.195.



<https://www.sbiig.co.jp>

SBI Insurance Group Co., Ltd.

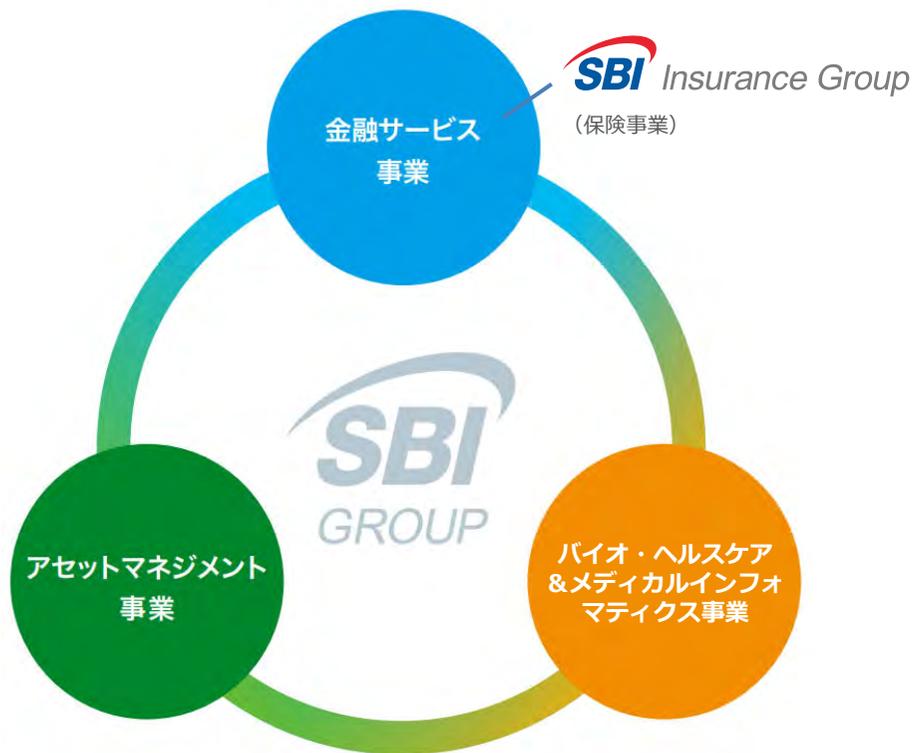
参 考 资 料





SBIグループ（当社親会社の企業グループ）は、地域金融機関・異業種企業とのアライアンスを拡大。当社グループ各社も、全国のSBIグループ提携先を通じた保険販売に取り組む

< SBIグループの事業領域 >



< SBIグループの事業構築 >

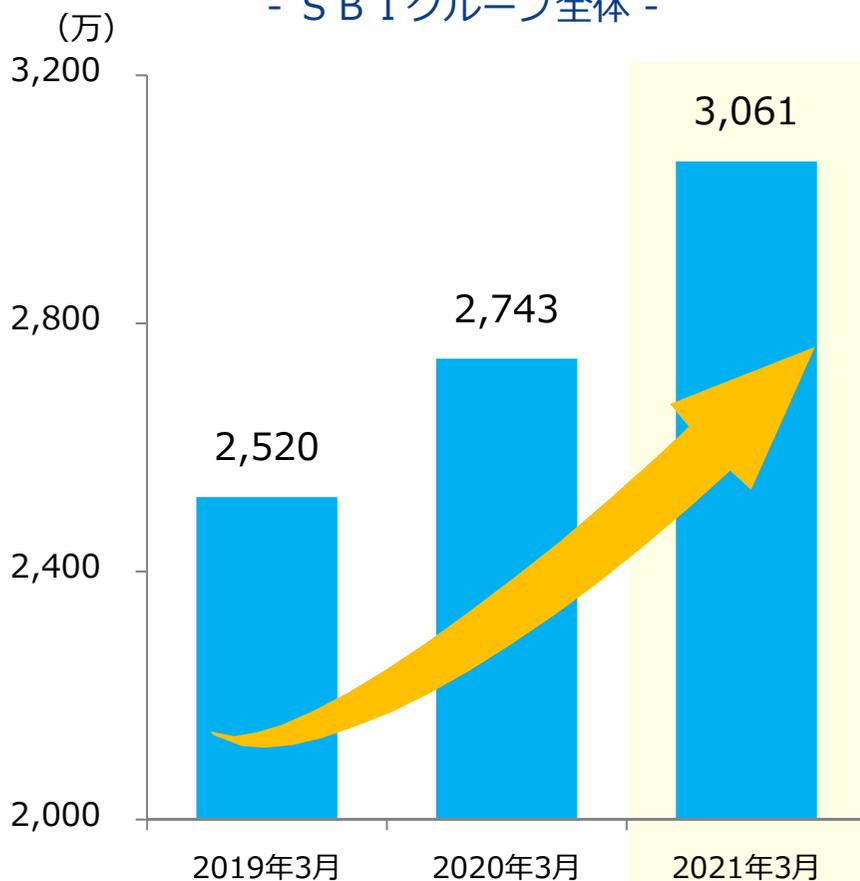
- ◆ 顧客中心主義の徹底による顧客基盤の拡大
- ◆ 企業生態系を形成、様々なグループシナジーを追求
- ◆ 地域金融機関との共創、異業種企業とのアライアンスを強化
- ◆ 技術進化をいち早く取り込み、更なる事業拡大



**SBIグループの顧客基盤は引き続き拡大。
当社グループの成長余地もより大きく**

< 顧客基盤の拡大 >

- SBIグループ全体 -



< 顧客基盤の内訳^{※1、2} >

- 2021年3月末 SBIグループ全体 -

(単位: 万)

SBI証券 SBIネオモバイル証券 SBIネオトレード証券	口座数	681.3
SBIH インズウェブ	顧客数	1,009.9
イー・ローン	顧客数	294.8
MoneyLook (マネールック)	登録者数	95.0
モーニングスター	利用者数 ^{※3}	111.6
住信SBIネット銀行	口座数	451.1
SBI損保	保有契約件数	113.7
SBI生命	保有契約件数 ^{※4}	24.8
その他 (SBI [®] イト等)	-	279.1
合計	-	3,061.4

※1 各サービスサイト内で同一顧客として特定されない場合やグループ企業間において顧客が重複している場合はダブルカウントされています。

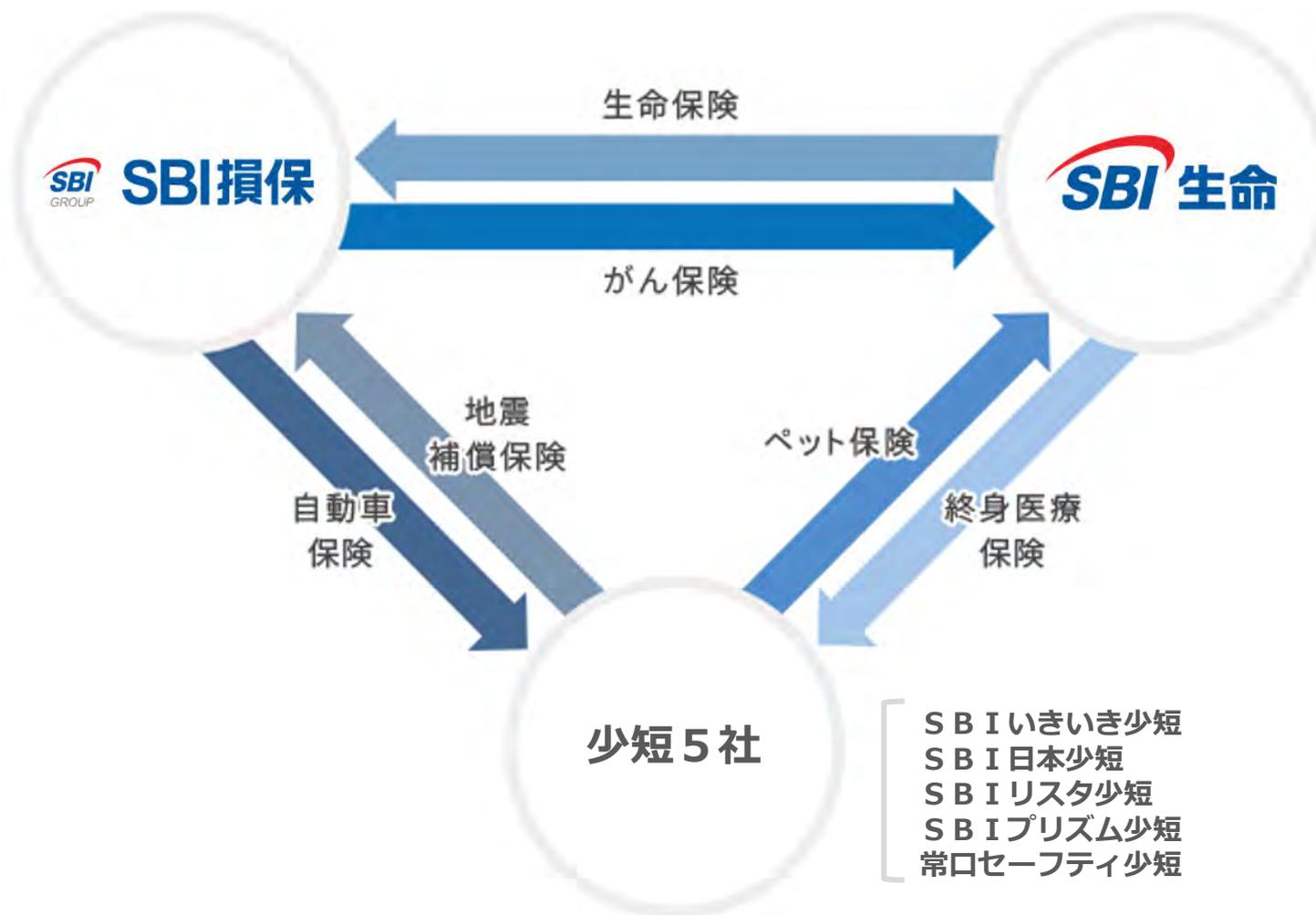
※2 組織再編に伴ってグループ外となった会社の顧客数は、過去の数値においても含めておりません。

※3 モーニングスターが提供するスマートフォンアプリのダウンロード数を含めています。

※4 団体信用生命保険の被保険者数を含めています。



当社グループ内でも各社の顧客基盤を有効活用して効率的な保険販売を実践



損害保険会社における普通責任準備金の積み立て方法

損害保険会社の普通責任準備金は、将来（未経過期間）に対応する責任に備えて会社内部に積み立てる準備金です。地震・自賠責を除くすべての種目の損害保険契約において、初年度収支残または、未経過保険料および保険料積立金の合計額のいずれかの大きい方を普通責任準備金として積み立てることとされています。

初年度収支残を概説すると、当該事業年度に収入した保険料から、当該事業年度に保険料を収入した保険契約に係る保険金、返戻金、支払備金、当該事業年度の事業費を控除した残額を、翌期以降の保険事故に備えて繰り越すものということができます。初年度収支残を積み立てる場合、対象となる保険契約に係る損益は初年度においては認識されず、翌年度以降に認識されることとなります。損害保険会社の普通責任準備金に係る正確な規定については、保険業法施行規則 第70条 1項 1号をご参照ください。

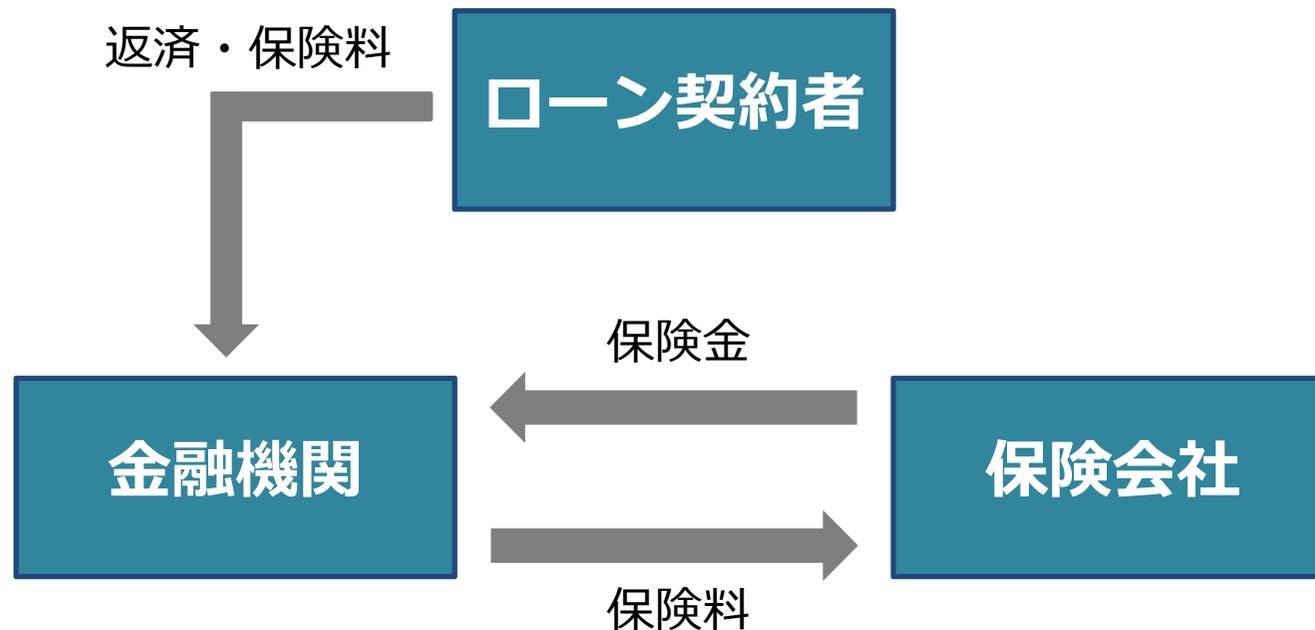
S B I 損保の自動車保険における普通責任準備金の積み立て方法

S B I 損保の自動車保険では、従来、未経過保険料および保険料積立金の合計額^(※)を普通責任準備金として積み立てていましたが、2020年3月期第4四半期以降、保険引受収支が改善した影響により、初年度収支残の金額が、未経過保険料および保険料積立金の合計額を上回ったため、初年度収支残を普通責任準備金として積み立てています。

※ S B I 損保の自動車保険は保険料積立金の積み立てが必要ありませんので、未経過保険料の金額が、未経過保険料および保険料積立金の合計額と同額となります。

団体信用生命保険・団体信用就業不能保障保険(団信)とは

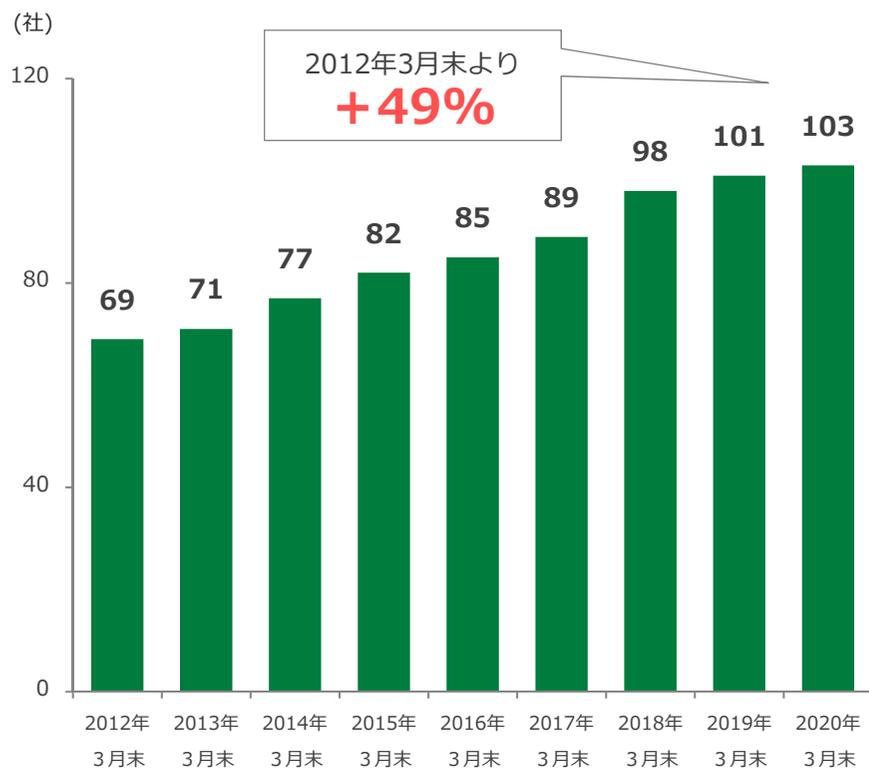
団信は、住宅ローン専用の生命保険で、住宅ローンの返済中に契約者が亡くなった時や高度障害になった時に、生命保険会社が住宅ローンを返済する制度です。一般的には、ほとんどの金融機関に住宅ローンを申し込むとき、団信の加入が義務付けられています。





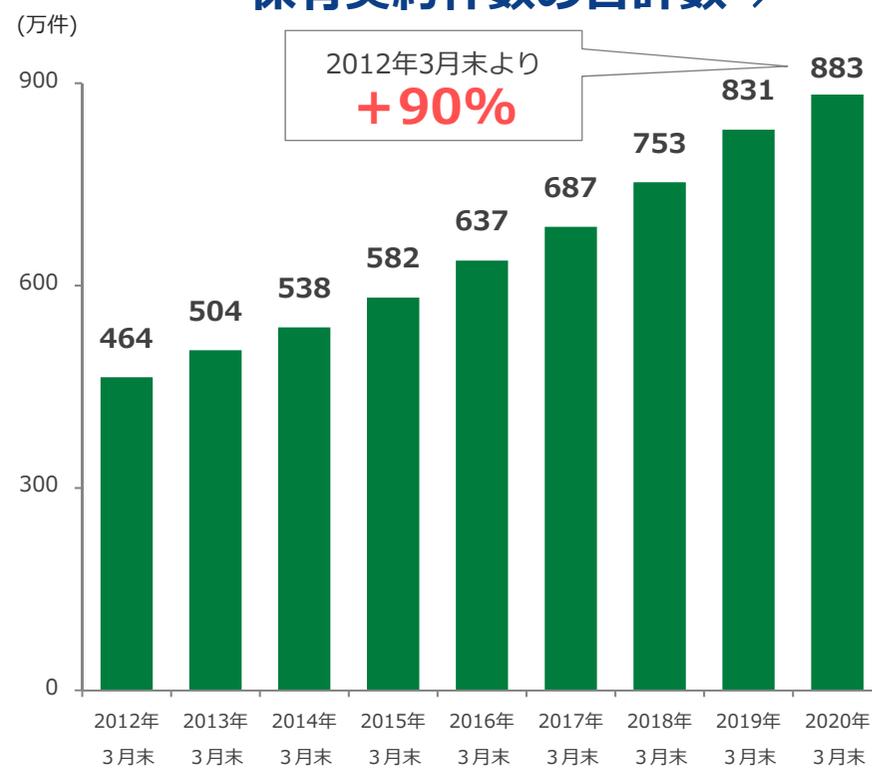
少額短期保険業界は新規参入が多く、
事業者数は純増。業界全体の保有契約
件数合計もハイペースで増加

〈 全国の少額短期保険会社数 〉



※（一社）少額短期保険協会が公表している各事業年度決算概況に基づき当社作成

〈 全少額短期保険会社の保有契約件数の合計数 〉



※（一社）少額短期保険協会が公表している各事業年度決算概況に基づき当社作成



商品分野別では、家財・賠償責任の分野のボリュームが大きく、各分野にユニークで魅力的な商品が存在

＜ 事業者数、保有契約件数の商品分野別内訳（2020年3月末） ＞*

分野	商品例	事業者数 (社)	保有契約件数 (万件)
家財・賠償責任	賃貸住宅入居者用家財保険、 ダイレクト型家財保険、孤独死保険	49	746
生命・医療	死亡保険、医療保険、引受基準緩和型保険、 認知症保険、葬儀費用保険	28	41
ペット	ペットの入通院・手術補償などの保険	8	49
その他	地震費用保険、レスキュー費用保険、 痴漢冤罪弁護士費用保険、携帯修理費用保険	18	46
合計		103	883

※ 当社調べ。複数の分野で商品を取り扱っている少額短期保険会社については、主力商品の分野で事業者数をカウントしております。

<https://www.sbiig.co.jp>

SBI Insurance Group Co., Ltd.
