

2021年9月27日

タメニー株式会社

(証券コード：東証マザーズ 6181)

結婚相談所業界最大級^(※1)となる7万人超えのマッチングプールを実現！
～パートナーエージェントがSCRUMと接続～

タメニー株式会社（本社:東京都品川区、代表取締役社長:佐藤茂、証券コード：東証マザーズ 6181）が運営する結婚相談所「パートナーエージェント」（<https://www.p-a.jp/>）は株式会社スクラム（本社：大阪府大阪市、代表取締役：吉末育宏）が提供する全国の結婚相談所事業者間のデータ連携をおこなうプラットフォームサービス「SCRUM」と接続することになりましたので、お知らせいたします。この接続により、パートナーエージェントは紹介可能な活動会員数が業界最大級の7万人を超えることとなります。

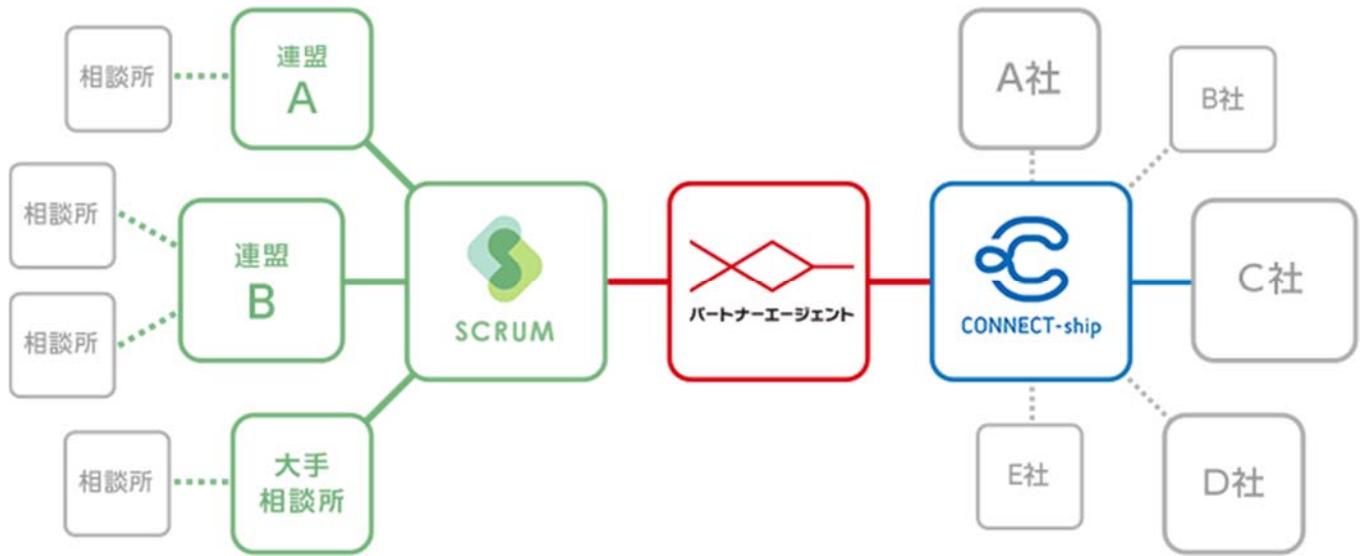


■ 「SCRUM」接続の背景

パートナーエージェントは専任の成婚コンシェルジュが厳選したお相手の紹介はもちろんのこと、昨年から話題になっている独自開発の価値観診断「EQ アセスメント」やテキスト解析AIなど9つにもおよぶ方法で、出会いの機会創出とマッチング精度の向上を図ってまいりました。婚活に対するニーズは、時代によって多様化しています。直近ではコロナ禍で気軽に人と出会うことが難しく、出会い方もニューノーマル時代に突入しました。そのような状況下で、より多くお客様にご利用いただくためには、質の向上とあわせて、ご紹介できる会員様の数も増やしていくべきだと考えておりました。

現在当社が運営している「CONNECT-ship（コネクトシップ）」は、「日本で一番お見合いが組めるオープンなプラットフォーム」を目指し、2017年6月に本格始動し、2021年8月末の利用事業者数は13社、登録会員数は約3万人となっております。「CONNECT-ship」全体のコンタクト（お見合い）成立数は27,370回（2021年8月実績）となっており、真剣交際（成婚に向けて1人の方に絞り交際をされている方々）を除く活動会員様が1ヵ月間に1人あたり1回以上のお見合いを実現しています。

「SCRUM」には43,000名を超える会員様が登録しているため、この接続により、業界最大級となる合計7万人超の活動会員様のご紹介が可能となります。



■今後の展望

婚活サービス、とくに結婚相談所を選ぶ上で、お客様の指標の一つである「会員数」。当社では創業時より成婚にこだわってサービスを展開してまいりましたが、2017年から運営している婚活事業者間相互会員紹介プラットフォーム「CONNECT-ship（コネクトシップ）」により、自社会員様に紹介できるお相手の数も増加させてきました。「SCRUM」への接続により、ご紹介できる活動会員数が7万人を超えることは、会員様にとって出会いの機会が増えることとなります。また今まで会員数を気にして入会を迷われていたお客様にとっては、入会への後押しになると考えています。

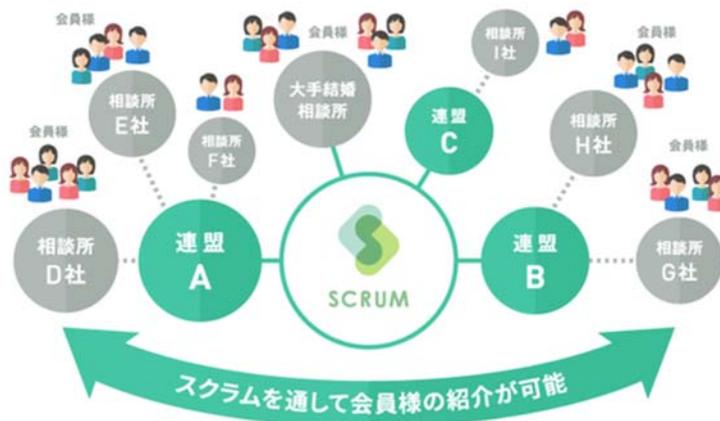
これにより、月の入会数の増加はもちろんのこと、マッチングプールが拡大し成婚率 No.1（※2）のサービスクオリティでより多くの会員様に成婚の機会提供ができると予測しています。さらにこれまでマッチングプールが少なかったエリアにおいてもお相手紹介が加速するほか、当社が店舗を持たないエリアへのオンライン展開も含めて戦略上、極めて大きなメリットがあると考えています。

引き続きデジタルと人の融合で、サービス品質の向上に努めてまいります。

■「SCRUM」の概要

全国結婚相談事業者連盟を運営する「株式会社 TMS」と「株式会社日本仲人連盟」が 2021 年 2 月に共同で創設した、全国の結婚相談所を繋ぐデータ連携サービスです。

現在は、全国 1500 店舗を超える結婚相談所が利用しており、「日本で一番結婚できるプラットフォームサービス」を目指しております。



【株式会社スクラム 会社概要】

会社名：株式会社スクラム

代表者：代表取締役 吉末 育宏

設立：2021年2月15日

本社所在地：大阪市中央区西心斎橋 2-2-7 御堂筋ジュンアシダビル 7F

Web サイト： <https://scrum-n.co.jp/>

(※1) 自社調べ

(※2) 株式会社 BTC 2020年4月調べ

以上

【本件に関する報道関係者からのお問い合わせ先】

タメニー株式会社 広報担当：平田

TEL：03-5759-2700 FAX：03 - 5759 - 2701

Mail：public@tameny.jp