

第9期 決算説明会

(2012年1月1日~12月31日)

2013年2月12日
株式会社ワイヤレスゲート
(東証マザーズ:9419)



経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

連結業績ハイライト

1. 売上高、営業利益、経常利益、
当期純利益ともに**過去最高！**
2. Wi-Fiスポット数 **約3倍**
約3万スポットに！！

※2013年2月12日に約1万スポットが追加、詳細は、2月6日リリースをご参照

連結業績サマリー

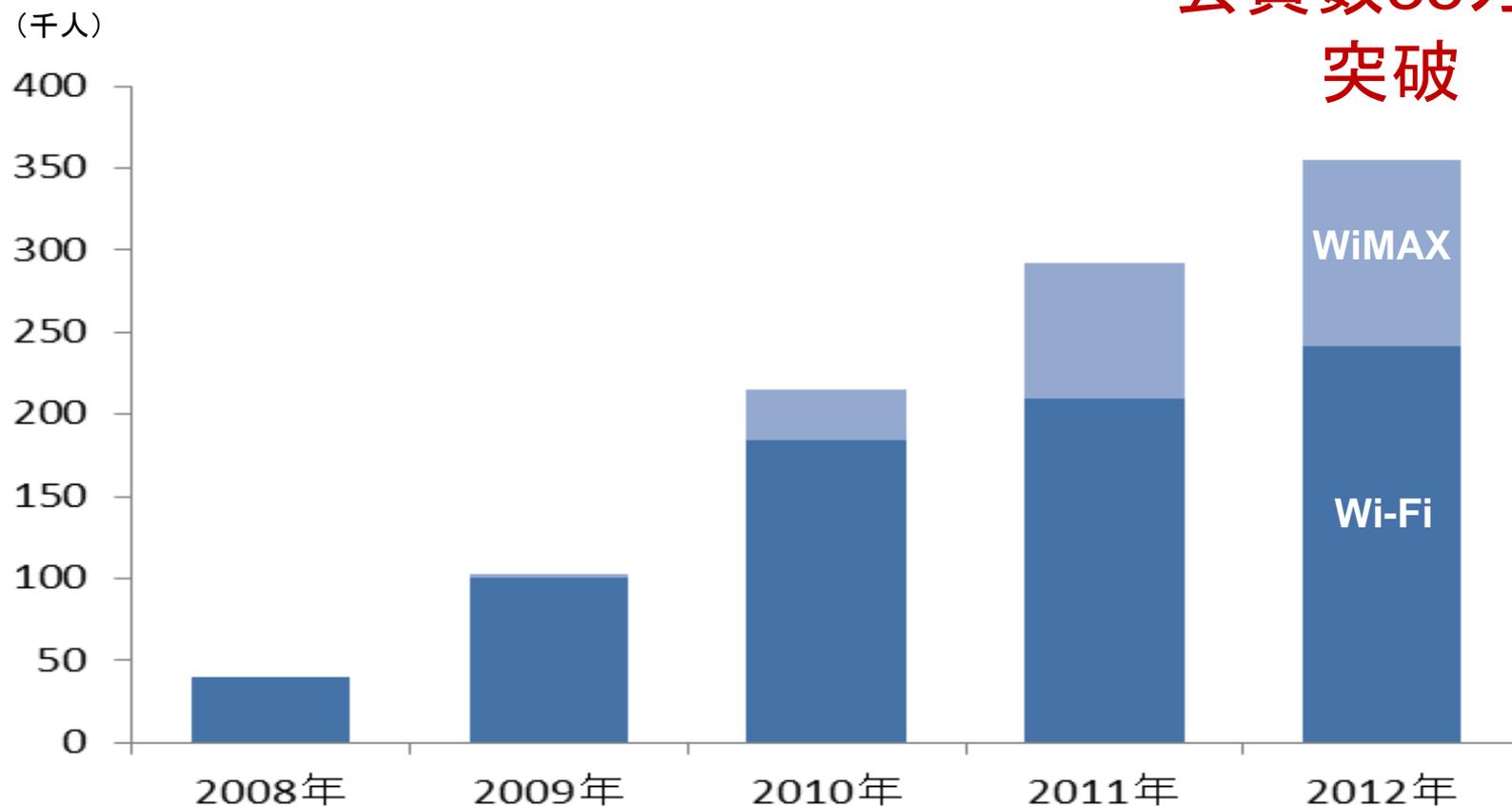
(百万円、%)

	2011年 通期実績 (単体)	2012年 通期実績 (連結)	増減	前期比
売上高	3,440	5,500	2,060	159.9%
営業利益	386	597	210	154.5%
経常利益	386	575	189	149.0%
当期純利益	279	423	144	151.7%

※2012年より連結のため2011年は単体となっております。

会員数の推移

会員数35万人
突破



※各年ともに期末時点

第10期 配当予想

2013年12月期
期末配当実施予定

第9期無配 → **第10期80円/株**

配当性向42.1%

株主還元に関する考え方

当社は、株主の皆様への利益還元を重要な経営課題と認識しており、将来の持続的な成長に必要な内部留保を確保しつつ、財政状態及び経営成績並びに経営全般を総合的に勘案し、利益配当を行うことを基本方針としております。

当社は、第1期から第6期までは当期純損失を計上しており、当事業年度末においても分配可能な利益の蓄積が進んでいないことから、平成24年12月期は配当を実施しない予定であります。平成25年12月期より配当を開始する予定であります。

当社の事業が計画通り進展しない等、当社の業績が悪化した場合配当を実施しない、あるいは予定していた配当を減ずる可能性があります。

第9期 事業活動

第9期の主な事業活動

1. 7月19日

東証マザーズ上場

2. 12月4日

Wi-Fiスポット2万カ所へ倍増

3. 12月10日

ワイヤレスゲートWi-Fi+LTE開始

4. 12月20日

携帯電話販売代理店での取扱い開始

サービス別の取り組み

□ WiFi

提供エリア数を3万スポットに拡大。エリア拡大に取り組み、利便性を高めつつ会員数を拡大。

※2月6日約1万スポット追加

□ WiMAX

モバイル・ブロードバンドの主力サービスとして積極的に展開。また、2013年後半のWiMAX2開始が期待されているため、継続的に重視。

□ LTE

2012年12月よりトライアルサービスを開始。今後のサービス向上や市場動向を確認しながら取り組み方を検討。(現状は速度制限あり)

販売チャネルの取り組み

- 主力チャネルのヨドバシカメラとの取り組み

端末(ハード)

×

ワイヤレス・ブロードバンド・サービス



店頭での積極的なキャンペーンの実施

ハードとサービスを組み合わせる販売手法を構築し、
お客様の端末購入時に、ワイヤレスサービスを販売

- 2012年12月 住友商事との業務提携
携帯電話ショップでの販売開始

第10期 会社計画

第10期会社計画(2013年12月期)

(単位:百万円、%)

決算期 単体 項目	2013年12月期 第2四半期累計期 間 (予想)		2013年12月期 通期 (予想)			2012年12月期 通期 (実績)	
		構成比		構成比	増減比		構成比
売上高	3,309	100.0	7,017	100.0	27.6	5,500	100.0
営業利益	356	10.8	800	11.4	34.1	597	10.9
経常利益	356	10.8	800	11.4	39.0	575	10.5
当期(四半期) 純利益	205	6.2	463	6.6	9.4	423	7.7

(注)2012年12月期11月より連結となりましたので第2四半期累計期間増減比を掲載しておりません。

第10期会社計画のポイント

1. 契約数
主力チャンネルと自社サイトでの契約数増加がベース。
2. 新チャンネル(住友商事等)
今回は考慮しない。漸増数によっては、計画に好影響を与えることを期待している。
3. 販管費
固定費部分は、大きく増えない見通し。
4. その他
法人税等の支払が増加。

チャンネルへの取り組み

・累積会員数の拡大

- 主力チャンネルの拡販に加え、販売チャンネルの多様化を目指す。
- 住友商事を窓口として大手携帯電話販売代理店でワイヤレスゲートWi-Fiの取り扱いを展開
- 他の携帯販社やチャンネルとも商談中
- 効果的な販促キャンペーンの実施

サービスへの取り組み

- 次世代通信規格への適宜対応
 - さらなるアグリゲーション Wi-Fi、WiMAX、LTE・・・
 - 顧客ニーズの検証
- エリアの拡充
 - 他の事業者との提携等によるエリアの拡充
- 収益源の拡大
 - オンラインサービス事業の展開を検討開始

中期經營指針

安定成長・高配当銘柄を目指して

累積会員数によるストックビジネス

$$\text{利益} = \text{会員数} \times \text{顧客単価} - \text{コスト}$$

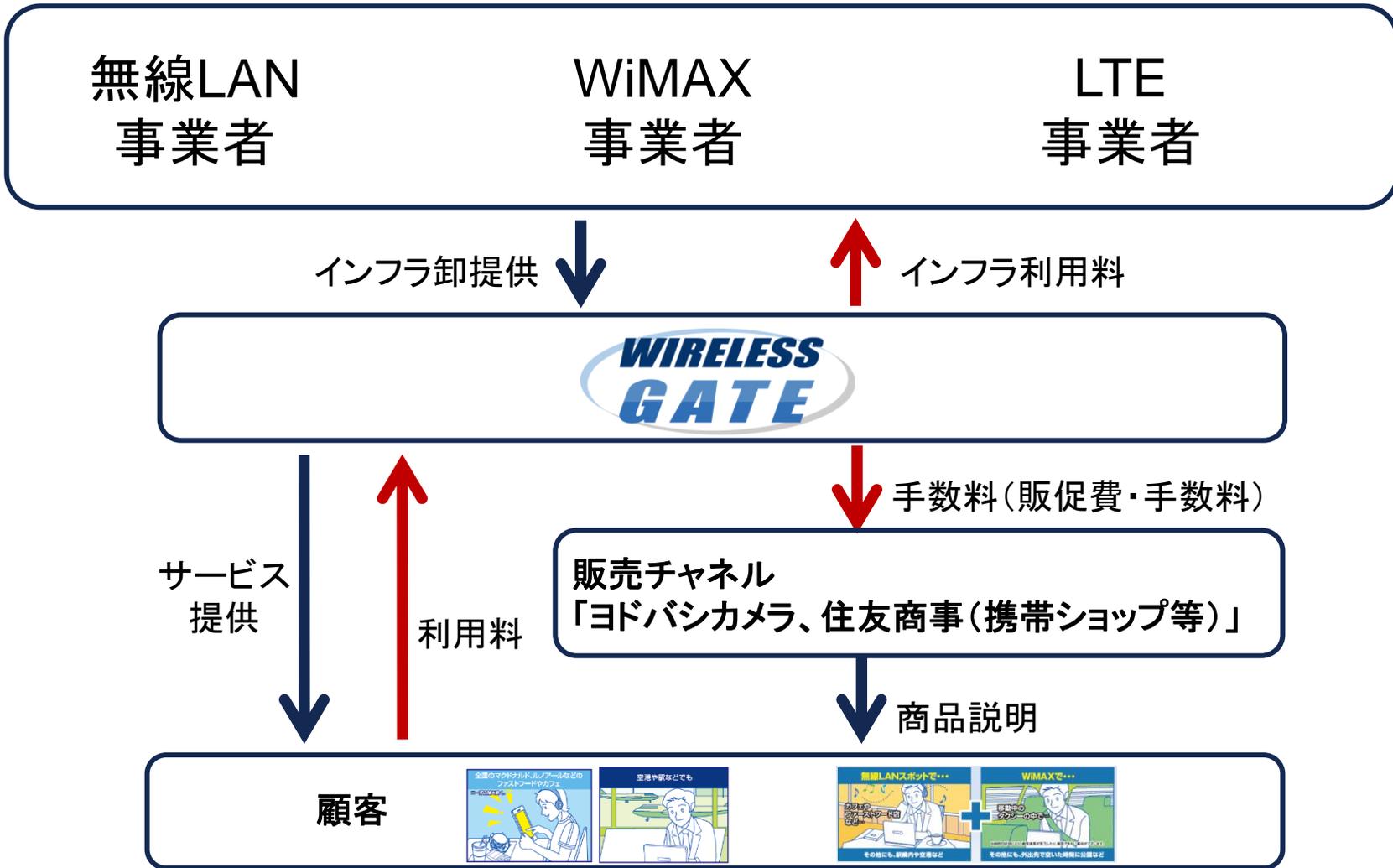
累積会員数の増大が収益の拡大に直結する

費用も売上連動となるため多額の投資を必要としない

固定コスト(人件費、システム費)はほとんど増加しない

無借金経営

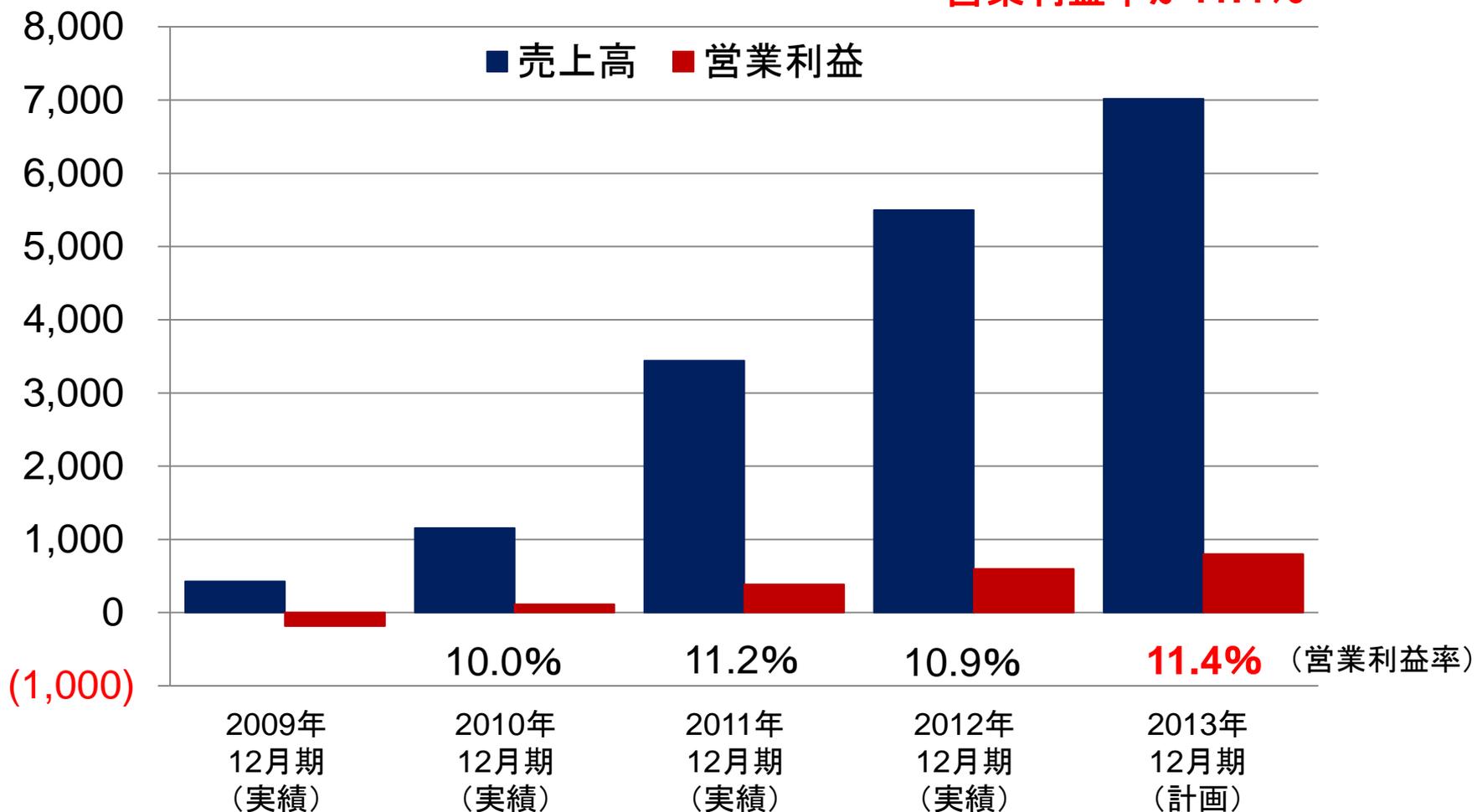
ビジネス構造



業績推移

(百万円)

営業利益率が11.4%へ



経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

第9期 決算説明会

DATABOOK

2013年2月12日

株式会社ワイヤレスゲート

※2012年より連結のため2011年は単体となっております。

2012年12月期業績予想との差異

(百万円、%)

	2012年12月期 通期実績(連結)			2012年12月期 通期業績予想(連結)	
	実績	売上高 構成比	達成率	予想	売上高 構成比
売上高	5,500	100.0%	98.5%	5,582	100.0%
営業利益	597	10.9%	107.0%	558	10.0%
経常利益	575	10.5%	104.9%	548	9.8%
当期純利益	423	7.7%	102.7%	412	7.4%

前期対比(2012年対2011年)

	2012年12月期 通期実績(連結)			コメント	2011年12月期 通期実績(単体)		(百万円、%)
	実績	売上高 構成比	※ 増減比		実績	売上高 構成比	
売上高	5,500	100.0%	59.9%	会員数の増加による。(前期末比+5万人)	3,440	100.0%	
売上総利益	1,802	32.8%	42.0%	同上	1,269	36.9%	
販売費及び一般管理費	1,205	21.9%	36.6%	—	882	25.7%	
支払手数料	889	16.2%	34.9%	会員数の増加に連動した増加による。	659	12.0%	
人件費等	140	2.6%	26.2%	—	111	2.0%	
販売促進費	81	1.5%	183.3%	会員獲得に注力したため。	28	0.5%	
業務委託費	56	1.0%	5.9%	—	53	1.0%	
その他	37	0.7%	25.7%	—	30	0.5%	
営業利益	597	10.9%	54.5%	上記の結果による。	386	7.0%	
営業外損益	-21	-0.4%	-	上場関連費用等約2千万円による。	0	0.0%	
経常利益	575	10.5%	49.0%	上記の結果	386	7.0%	
特別損益	0	0.0%	-	前期は、契約解除を行い解除手数料が発生したため	-194	-3.5%	
税引前純利益	575	10.5%	199.9%	上記の結果による。	191	3.5%	
法人税等	151	2.8%	-	—	-87	-1.6%	
法人税、住民税及び事業税	20	0.4%	-	—	0	0.0%	
法人税等調整額	131	2.4%	-	繰越欠損金の利用に伴う繰延税金資産の取り崩しによるもの	-88	-1.6%	
当期純利益	423	7.7%	51.7%	上記の結果による。	279	5.1%	

2013年12月期業績予想

(百万円、%)

	2013年12月期 業績予想							2012年12月期 通期	
	上期	売上高 構成比	下期	売上高 構成比	通期	売上高 構成比	増減比	実績	売上高 構成比
売上高	3,309	100.0%	3,708	100.0%	7,017	100.0%	27.6%	5,500	100.0%
営業利益	356	10.8%	444	12.0%	800	11.4%	34.1%	597	10.9%
経常利益	356	10.8%	444	12.0%	800	11.4%	39.0%	575	10.5%
当期純利益	205	6.2%	257	6.9%	463	6.6%	9.4%	423	7.7%
1株当たり当期純利益	84.32	-	105.5	-	189.84	-	-	190.48	-

将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

参考資料集

第9期

決算説明会

(2012年1月1日～12月31日)

2013年2月12日

株式会社ワイヤレスゲート

(東証マザーズ：9419)



用語集

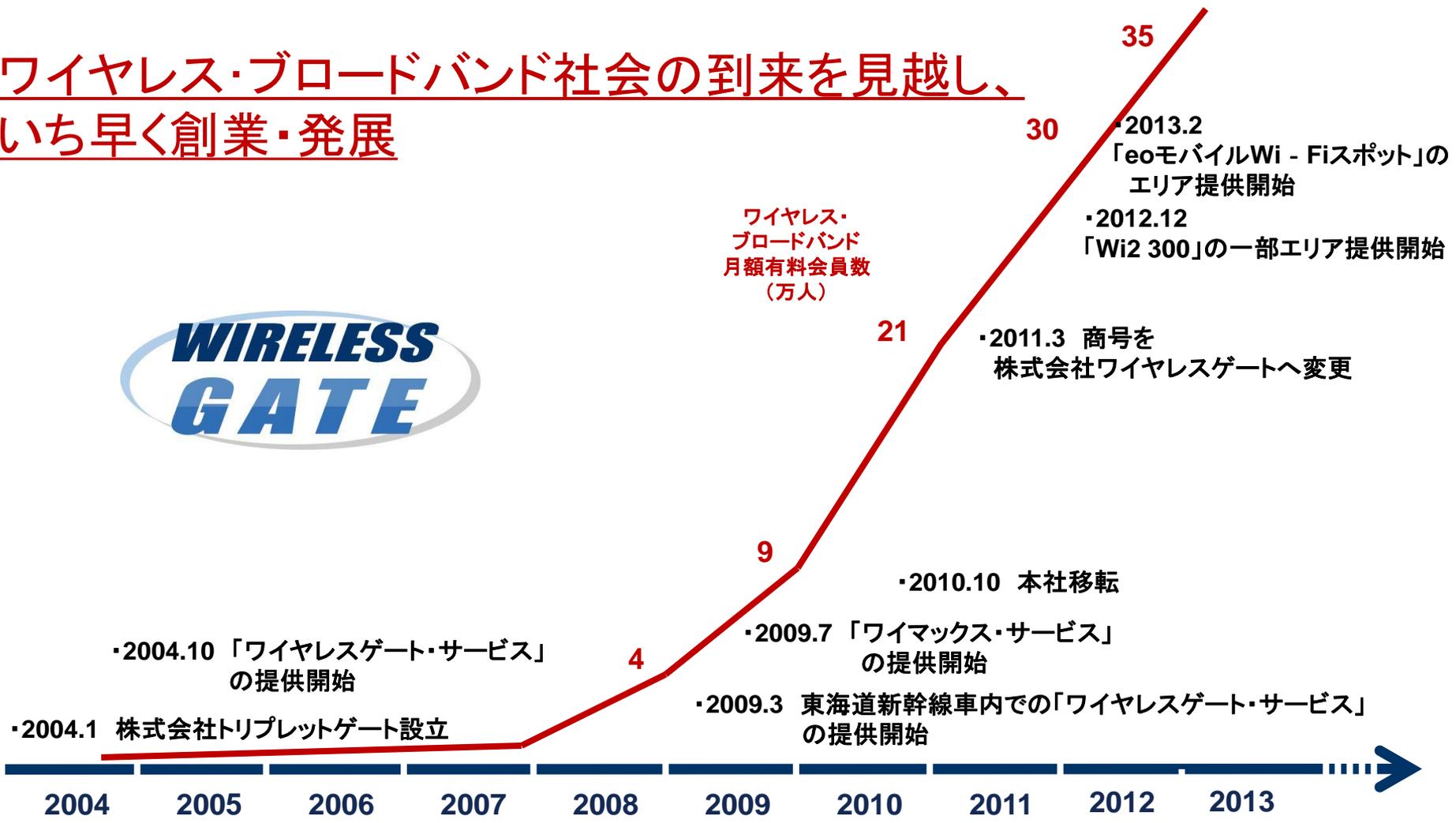
用語	読み	解説
MVNO	えむぶいえぬおー	仮想移動体通信事業者のこと インフラを自社では持たず、通信事業者から借り受けて通信サービスを提供する事業者のこと
ワイヤレス・ブロードバンド	—	インターネットをする際にケーブル等の線を接続せずに無線電波にて通信を行うこと
Wi-Fi	わいふあい	無線通信規格の一種
Wi-Fiスポット	わいふあいすぽっと	Wi-Fiにて通信を行えるスポット 例)喫茶店、ファーストフード店、駅構内、東海道新幹線、空港など
WiMAX	わいまっくす	無線通信規格の一種 日本国内ではUQコミュニケーションズ株式会社等が提供している
ローミング	—	契約している通信事業者のサービスを、その事業者のサービス範囲外でも、提携している他の事業者の設備を利用して受けられるようにすること
LTE	えるていーいー	Long Term Evolutionの略称であり、第三世代(3G)データ通信を更に高速にした次世代携帯電話の通信規格 無線でありながら、光ケーブルなどの有線ブロードバンドサービスに迫るスピードで高速データ通信を行うことを可能とする
アグリゲーター	—	自らはアクセスポイント等の整備を設置せずに、各アクセスポイントを設置している事業者の複数の無線LANサービスを1つの認証で提供していること
ID・パスワードの認証プラットフォーム	あいでいー	IDとパスワード情報から当社グループのサービス契約者であることを認証するためのシステム
課金プラットフォーム	—	当社グループのサービス利用者からサービス利用料金を徴収する為の課金システム(クレジットカードにより利用料金を徴収)
スマートフォン	—	iPhoneやAndroidなどを代表とした多機能な携帯電話のこと 携帯電話とパソコン・PDA(携帯情報端末)の機能を組み合わせたもの
タブレット	—	平板型でキーボードは付いておらず、液晶の画面に指先をあてながら操作する「タッチパネル」が採用されており、ノートパソコンより小さく軽い為、片手で持ちながら利用できる
3G	すりーじー	第三世代移動通信システム 例)FOMA
4G	ふおーじー	携帯電話やスマートフォンで利用される無線移動体通信技術の第四世代を指す 例)LTE-Advanced、WiMAX2
Xi	くろっしい	NTTドコモが提供する高速データ通信規格LTEのサービスブランド名

ワイヤレス・ブロードバンドサービスを提供

商号	株式会社ワイヤレスゲート
本社	東京都品川区東品川2-2-20 天王洲郵船ビル4F
設立	2004年 1月26日設立
代表取締役CEO	池田 武弘(工学博士)
資本金	810,241千円 (2012年 12月31日現在)
従業員数	10名 (2012年 12月31日現在)
主要取引先	株式会社ヨドバシカメラ、UQコミュニケーションズ株式会社、ソフトバンクテレコム株式会社、NTTコミュニケーションズ株式会社 など
事業内容	<p>ワイヤレス・ブロードバンドサービスの提供</p> <ul style="list-style-type: none"> ・公衆無線LANサービスの提供 ・モバイルインターネットサービスの提供 <p>ワイヤレス・プラットフォームサービスの提供</p> <p>コーポレートサイト http://www.wirelessgate.co.jp/ IRサイト http://www.wirelessgate.co.jp/ir/ サービスサイト http://www.wi-gate.net/ (携帯、PC)</p>

沿革

ワイヤレス・ブロードバンド社会の到来を見越し、いち早く創業・発展



株価推移(終値)

12/07/19 マザーズ上場

13/01/25

上場来高値 4,560円

12/7/19

年初来安値 1,811円

13/02/07

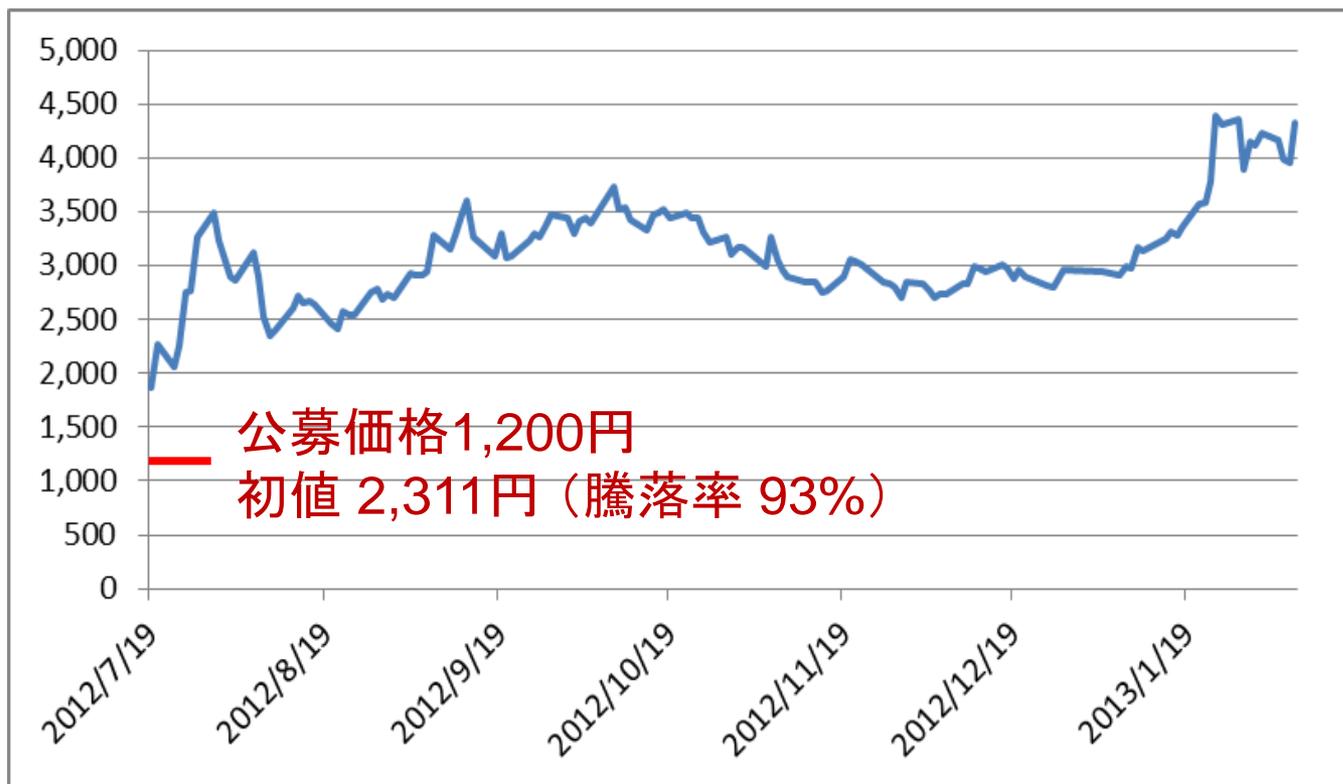
終値 4,325円

(時価総額 10,557百万円)

12/12/31

株主数 2,011名

株価(円)



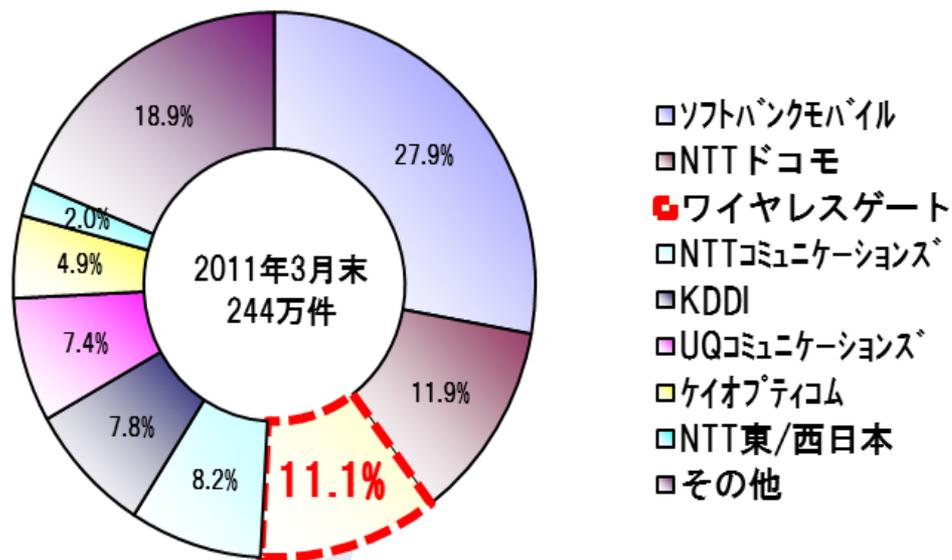
Wi-Fiサービス

「Wi2 300」、「eoモバイルWi-Fiスポット」とのローミング開始により、一挙に**約3万スポットが利用可能に！！**

プラン	月額料金	代表的なスポット
	380円	マクドナルド、スターバックス、ルノアール、東海道新幹線(東京～大阪間)のN700系車内等、JR主要駅、主要空港、空港リムジンバス、高速バス、商業施設など

Wi-Fiのマーケット動向

公衆無線LANサービスの契約数シェア



有料サービスではシェア1位
11.1%

(出所ICT総研『公衆無線LANサービス市場に関する需要予測』)



▶ 有料Wi-Fiサービスでトップシェアを有し、会員数も35万人を突破

- スケールメリットを活かし、無線通信インフラ事業者から好条件でインフラの提供を受けられる
- 新規通信サービス参入事業者にとっても、魅力的な事業パートナー
- 規模を活かし業務提携の機会が増え、スポット数の増大が実現可能

WiMAXサービス

プラン	月額料金	特徴
<p>年間パスポート</p>  <p>+ ワイヤレスゲートWi-Fi</p>	<p>3,880円</p>	<p>使い放題 1年間契約</p>
<p>ハイブリッド</p>  <p>+ au3Gエリア</p>	<p>4,408円 (528円のプロバイダー料等 込み)</p>	<p>使い放題 au3G回線の利用 が可能</p>

LTEサービス

2012年12月10日よりサービス開始

プラン	月額料金	特徴
<p>ワイヤレスゲートLTE 2年フラット</p> 	<p>3,980円</p>	<p>NTTドコモXi (クロッシィ)対応 ワイヤレスゲート Wi-Fiが利用可能</p>

業績見通しに関する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報 (forward-looking statements)」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。