News Release

2022 年 3 月 31 日

会 社 名　　株 式 会 社　た け び し
代 表 者 名　　代 表 取 締 役 社 長　小 倉 勇
（コード番号 ７５１０ 東証第一部）
お問合せ先　　経 営 戦 略 室　企 画 部
（０７５）３２５－２１１８

販売管理システム『ＴＥＣＳＡＳクラウド』発売のお知らせ

株式会社たけびし（本社:京都市、代表取締役社長:小倉勇）は、販売管理システムの分野で永年培ったノウハウをベースにしたクラウド版の販売管理システム「TECSASクラウド」を発売します。

本製品は、最短2ヶ月でシステム導入でき、お客様の業務オペレーションに合わせたカスタマイズにも対応できます。クラウド型システムのメリットを活かし、オフィスや自宅等の場所を問わずに操作でき、働き方改革とDX 化の推進を支援します。

記

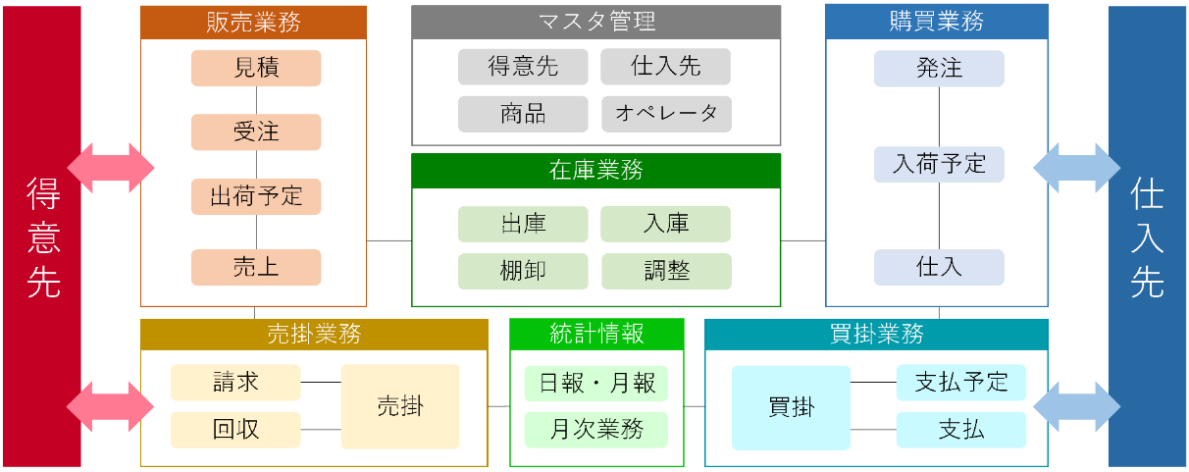
1. 製品名　　TECSASクラウド
2. 価格　　初期費用　個別見積もり
　　月額費用　45,000 円～（税別）
3. 発売日　　2022 年 4 月 1 日
4. 主要業種　　一般卸売業、食品加工業、製造業 等
5. 主な特長　　・お客様の業務運用にベストフィットする販売管理システム
　　・マニュアルを必要としない直感的な操作性
　　・業務拡大に応じてフレキシブルに適応できる拡張性
　　・サイボウズ kintone など、外部システムとのデータ連携

【お問い合わせ先】
株式会社たけびし　情報通信システム部
TEL 075-325-2178 / FAX 075-325-2256
tecsas@takebishi.co.jp

＜製品の特長＞

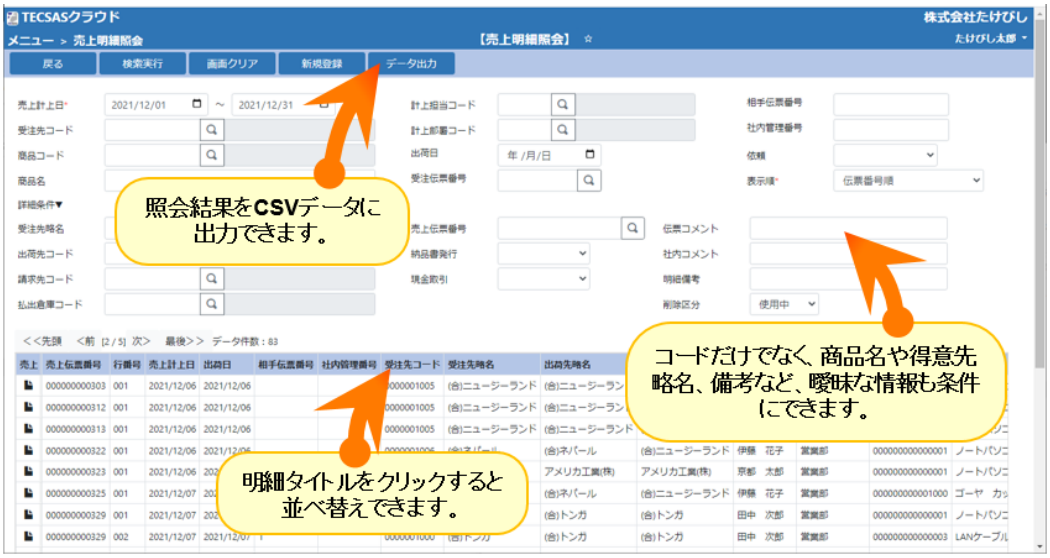
① お客様の業務運用にベストフィットする販売管理システム

複数の単価設定や親会社への請求処理機能などを搭載し、受注～請求回収、発注～仕入支払までの販売管理に必要となる機能を豊富に用意。固有の業務オペレーションに合わせたカスタマイズにも対応でき、お客様ならではのオンリーワンシステムの構築を推進します。



② マニュアルを必要としない直感的な操作性

シンプルなユーザーインターフェイスを搭載しており、直感的な操作で各種処理を実行できます。また、商品名や得意先名の曖昧検索や照会結果の CSV 出力機能等を有しており、業務の効率化を支援します。



③ 業務拡大に応じてフレキシブルに適応できる拡張性

拡張性に優れた AWS（Amazon Web Services）上で動作しますので、利用人数やデータの増加に伴う レスポンス性能の改善など、状況に応じて順次、システムを拡張することができます。

④ サイボウズ kintone など、外部システムとのデータ連携

クラウドサービスとの連携機能にて、伝票データの CSV 入出力や API を介したデータ連携が可能です。

以上