

4月のグループ中古売上高は前年同月比約110%超！

4月のグループ全体の概況は、速報値で前年同月比おおよそ100%超の売上高を確保しました。前月に引き続き新品は少し前年を割り込みましたが、ふるいち会員（アプリ）の新規入会キャンペーンの販促施策もあり、中古は110%超と堅調でした。商材別では中古トレカ、中古ホビー、中古ゲーム、新品トレカなどが好調に推移しました。

2022年度テイツーグループ成長戦略と長期目標の設定
2027年2月期には売上高354億円、営業利益20億円を目指します!!

4月に長期の定量目標を策定しました。その実現のため、リユース店舗領域での「ふるいち」出店、リユースEC領域での自社ECサイト「ふるいちオンライン」のリリース、リユースBtoB領域でのTAYS・トレカ自販機拡販等の戦略を実行し実現を目指します。



ふるいち二川マンガ館オープン！

地域に愛されつつも2019年に閉校した二川(ふたかわ)小学校(岡山県真庭市)の新たな活用を図るもので、「二川みらいづくりセンター」施設の2階に「ふるいち二川マンガ館」が開館しました！地方創生に貢献するCSV活動の一環として、体育館や校庭といった小学校らしさの風合いを活用し、地域振興推進の拠点と位置づけ、定額読み放題で運営します。



4月にTAYS(テイズ)と
ReCORE(リコア)の連携開始！
5月10日(火)に
連携記念セミナーを開催！

当社のトレカ買取査定機TAYSとNOVASTO(ノヴァスト)社が提供する小売・リユース業向けPOSシステムのReCOREが連携しました。同社主催の「トレカ業態徹底解説セミナー」に当社商品企画部長の荒金がゲスト登壇し、トレカ業態参入希望者向けに、参入時の「TAYS&ReCORE」の組み合わせの優位性をアピールして拡販を図っていきます。

伸ばせる!トレカの買取術!

- 伸び続けるトレカの市場規模
- スペースを生かした売場チェンレンジ実例公開
- トレカの取り扱いノウハウ
- 中古トレカ査定システムTAYS紹介

株式会社テイツー 取締役 荒金 祥行 氏

買取王国社と業務提携！

買取王国社(名古屋市)と業務提携基本契約を締結しました。同社はTAYSを導入中ですが、当社はトレカ取扱の支援を行って同社の売上高増に貢献します。一方同社の持つ多様な商材取扱いのノウハウを人材交流等を通じて当社に吸収し、古本市場等店舗に展開して、当社が進める商材多様化戦略をより一層推し進めることを計画しております。その他今後様々な連携を検討します。



■『よしおくん』の編集後記 ■4月1日に新卒が14名入社しました！直近はリアル店舗のみの事業展開から、ECやBtoBへと事業領域も拡大しつつあり、未来の経営層として期待をかけている彼らに、様々な仕事にチャレンジしてもらいたいと思案中です。1Qも残すところ5月のみですが、今期の最初の四半期をスムーズに滑り出せるように引き続き社業に励んでまいります。

ふるいち 古本市場 特別ゲスト講演

市場規模急拡大! **トレカ市場**が熱い!

商材知識の薄いスタッフ1名
インショップ40坪で **売上1,000万円!**

「売上1,000万円!」

「<<<<< しっかり儲かる 秘密 >>>>>」
トレカ業態徹底解説

「こんな方にお勧めのセミナーです!」

- ◎ 伸びているトレカ業態にこれから参入したい方
- ◎ 既にトレカの取り扱いはあるけど、さらに伸ばしていきたい方
- ◎ トレカの持込が増えていて、査定の効率化を行いたい方
- ◎ TAYSの査定システムのスピードや精度をみたい方

リアル&オンラインハイブリッド開催

東京/2022年5月10日(火) 東京2区(両国駅)会場(定員70名)に定員となります
オンライン開催時間 14:00~16:00 (受付13:30より)



決算説明会

2022年2月期の決算説明会を開催しました。半年前の中間の決算説明会に続いてログミーファイナンスへ資料と社長の発言内容の文字起こしを掲載しました。資料の構成と内容を一新したところ、見やすくなっていると評価をいただきました。2027年2月期の長期目標の達成に向けて、IR活動も戦略的に実施すべく、当社の時価総額フェーズでは個人投資家へのアプローチが重要なため、次の1Qの後には個人投資家向け及びIFA(富裕層個人投資家エージェント)向けの説明会を企画中です。