

各 位

会 社 名 株式会社ピーシーデポコーポレーション 代表者の 代表 取 締 役 社 長 役職氏名 執 行 役 員 野 島 隆 久 (コード番号 7618 東証プライム市場) 問合せ先 取 締 役 執 行 役 員 松 尾 裕 子 TEL 045-330-9310

通期業績予想と実績との差異に関するお知らせ

2021年11月11日に公表した2022年3月期(2021年4月1日~2022年3月31日)の業績予想と本日公表の実績値との間に差異が生じましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 2022年3月期通期連結業績予想と実績との差異(2021年4月1日~2022年3月31日)

(単位:百万円、%)

								連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1 株 当 た り 連結当期純利益 (円)
前	回 発	表	子	想	(A)	33,800	970	1,050	500	9.90
実			j	績	(В)	33,024	1,451	1,519	765	15.15
増	減	額	(В	_	Α)	$\triangle 775$	481	469	265	-
増	減	率	(%)	$\triangle 2.3$	49.6	44.8	53.1	-
(参 考 2 0 2 1		前 3	i 月 月		実 ① 期	績)	38,312	2,893	2,935	1,854	36.79

2. 差異の理由

(1) 通期連結業績

定額会員制におけるサブスクリプション関連の販売を推進、専任担当制の NCS

(NewCustomerSuccess) 会員が 11.7 万世帯となり、2021 年 3 月末に比べ 20.8%増加したことに加え、ARPUの上昇、利用機会の増加により売上総利益率が改善いたしました。一方、一般顧客向け商品販売を中心とした広告宣伝を抑制したことなどから、商品の売上高が減少いたしました。

販売費及び一般管理費については、「会員家族との価値創造ネットワークづくり: Key Station 構想」を進めていく上で、横濱 KeyStation の開設、本社移転、設備投資、システム投資に加え、専門人材の採用、助言などの費用や既存スタッフへの人材投資、成長投資を進めましたが、人件費および広告宣伝に関わる費用が予想を下回る結果となりました。その結果、売上高は予想を下回り、営業利益、経常利益、親会社株主に帰属する当期純利益は予想を上回る結果となりました。

以上