

2022年12月期 決算資料

2022年12月期連結決算の概要と第1次中期経営計画の進捗報告

スター精密株式会社

https://www.star-m.jp

証券コード 7718

2023年2月9日

目次



2022年12月期 決算資料	2
第1次中期経営計画	18
「変革の土台作り」 進捗報告	IC



2022年12月期 決算資料



前期比で大幅な増収増益

- 売 上 高 **873.6** 億円 + 35.7% (前期比)
- ■営業利益139.2億円+87.8%(")
- ■経常利益 141.9 億円 + 82.2% (")
- 親会社に帰属する 当 期 純 利 益 102.9 億円 + 79.4%(")
- ✓ 主力の工作機械の販売が海外市場、国内市場ともに大幅に増加し、 さらに為替の円安の恩恵も加わり、大幅な増収増益
- ✓ 売上高、親会社株主に帰属する当期純利益は過去最高を更新

連結業績概況



(百万円)

		2021年12月期			2022年12月期	
		実	績	実績		
		金額	利益率	金額	利益率	対前期比
		мия	(%)	мия	(%)	(%)
売上高	特機	15,569		17,959		15.3
	工作機械	48,790		69,408		42.3
	合 計	64,360		87,368		35.7
営業利益	特機	2,282	14.7	3,754	20.9	64.5
	工作機械	6,857	14.1	12,248	17.6	78.6
	消去又は全社	△ 1,725		△ 2,077		
	合 計	7,415	11.5	13,925	15.9	87.8
経常利益		7,795	12.1	14,199	16.3	82.2
親会社株主に帰属	する当期純利益	5,740	8.9	10,298	11.8	79.4
ROE (%)		10	.4		15.4	
1株当たり配当金	1株当たり配当金		円	70円 ※		
		>		※特別配当金10円を含んでおります		
為替	US\$	109.	80円	131.45円		
レート	EUR	129.	88円		138.05円	
	GBP	151.	07円		161.93円	

連結業績見通し



(百万円)

											(11/3/3/
	2		2022年	12月期	2023年12月期 予想						
			実績		上期		下期			通期	
			金額	利益率 (%)	金額	利益率 (%)	金額	利益率 (%)	金額	利益率 (%)	対前期比 (%)
売上高	特	機	17,959		9,000		8,740		17,740		△ 1.2
	工作	機械	69,408		32,900		28,860		61,760		△ 11.0
	合	計	87,368		41,900		37,600		79,500		△ 9.0
営業利益	特	機	3,754	20.9	1,680	18.7	1,320	15.1	3,000	16.9	△ 20.1
	工作	機械	12,248	17.6	5,900	17.9	3,800	13.2	9,700	15.7	△ 20.8
	消去	又は全社	△ 2,077		△ 1,180		△ 1,020		△ 2,200		
	合	計	13,925	15.9	6,400	15.3	4,100	10.9	10,500	13.2	△ 24.6
経常利益			14,199	16.3	6,600	15.8	4,200	11.2	10,800	13.6	△ 23.9
親会社株主に帰属	属する	当期純利益	10,298	11.8	5,000	11.9	3,100	8.2	8,100	10.2	△ 21.3

ROE (%)	15.4
1株当たり配当金	70円 ※

※特別配当金10円を含んでおります

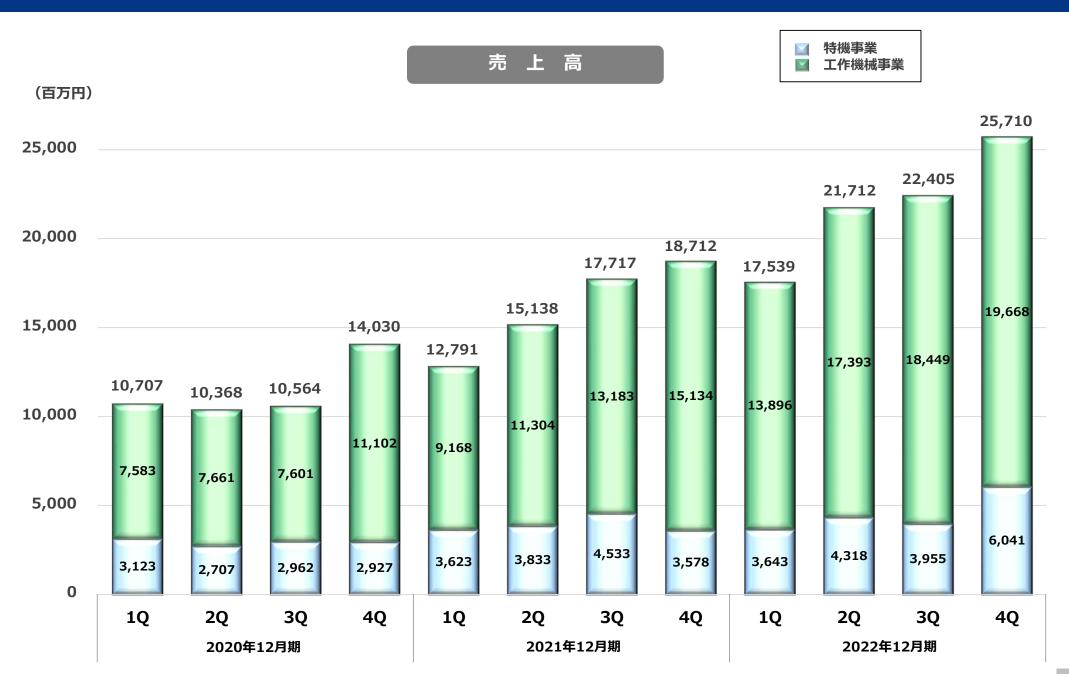
為替	US\$	131.45円
レート	EUR	138.05円
V- r	GBP	161.93円

11.1
60円

通期予想レート	為替感応度※
125.00円	136百万円
130.00円	105百万円
150.00円	9百万円

四半期情報(売上高)

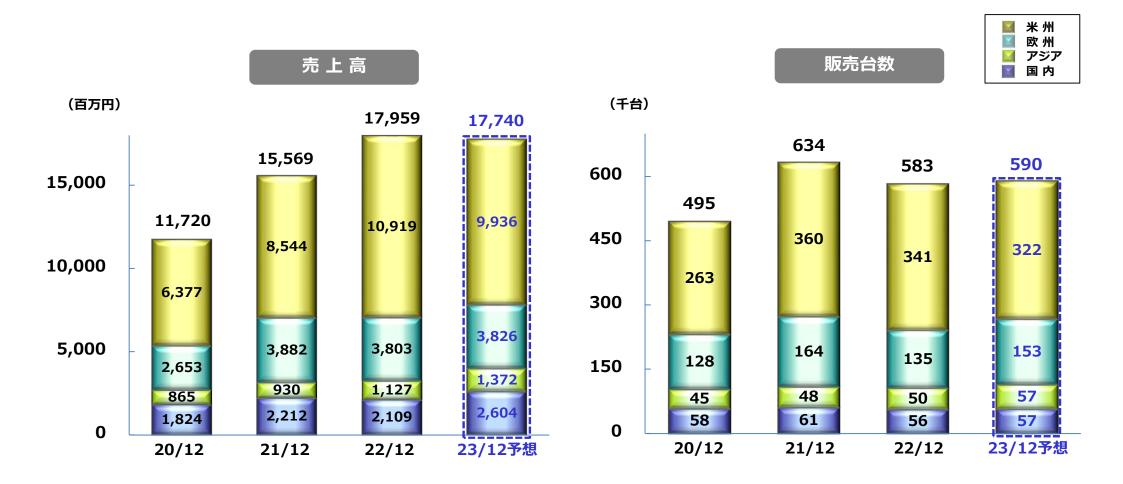




特機事業





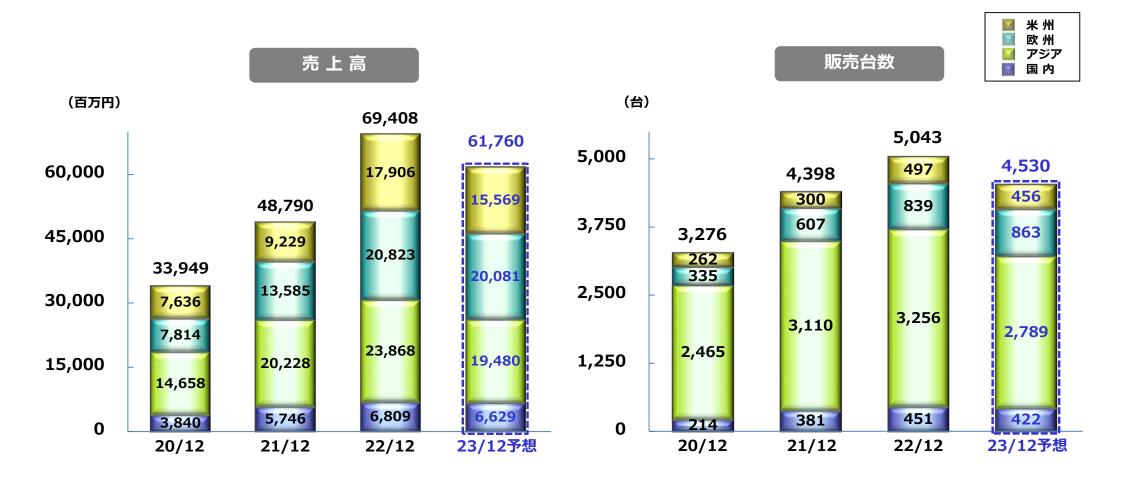


- ・米国市場は、製品の供給遅延を受けたものの為替の円安の影響もあり、売上は増加
- ・欧州市場や国内市場は、それぞれ市況は好調に推移したものの製品の供給遅延から、売上は減少

工作機械事業



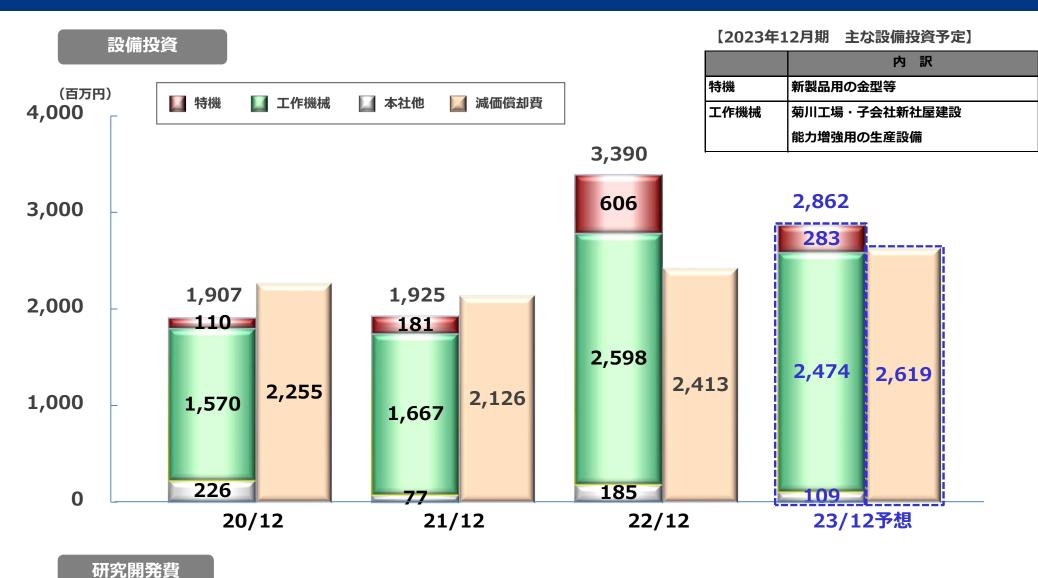




- ・米国市場は、医療関連を中心に幅広い業種で好調となり、売上は大幅に増加
- ・欧州市場は、自動車関連を中心に好調で、売上は大幅に増加
- ・アジア市場は、中国において期後半にかけて設備投資に慎重な動きがみられたものの、 自動車関連を中心に高い水準が続き、売上は大幅に増加
- ・国内市場は、幅広い業種で回復がみられ、売上は大幅に増加

設備投資/研究開発費



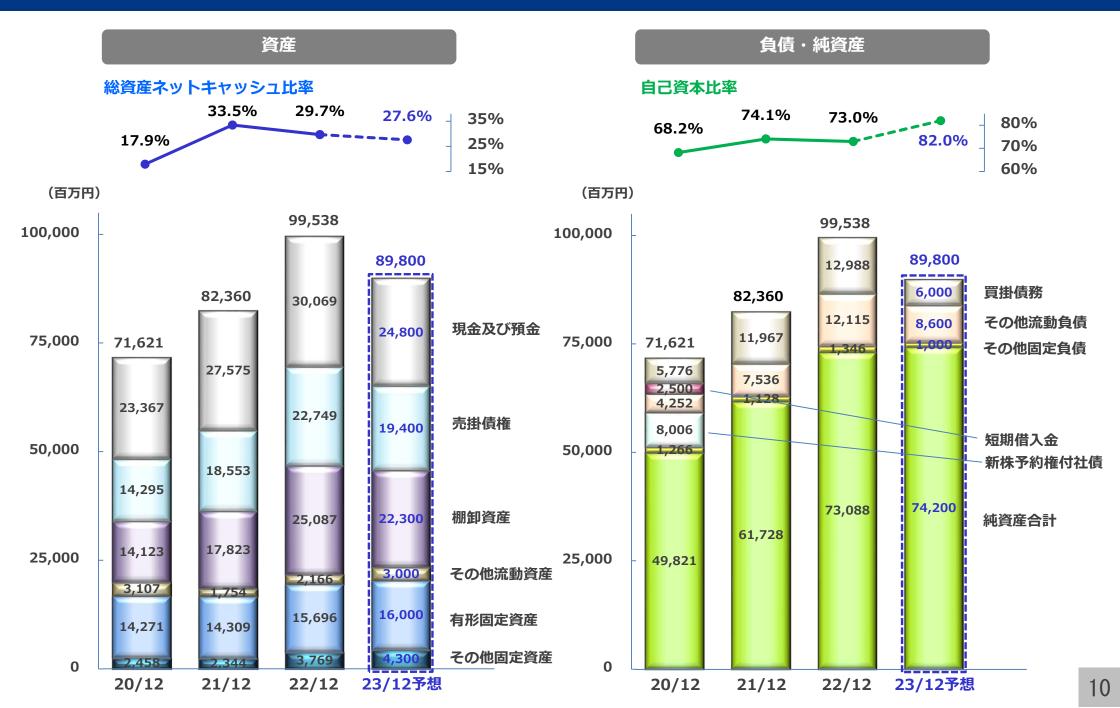


20/12	21/12	22/12	23/12 予想
1,470	1,649	1,965	2,003

(百万円)

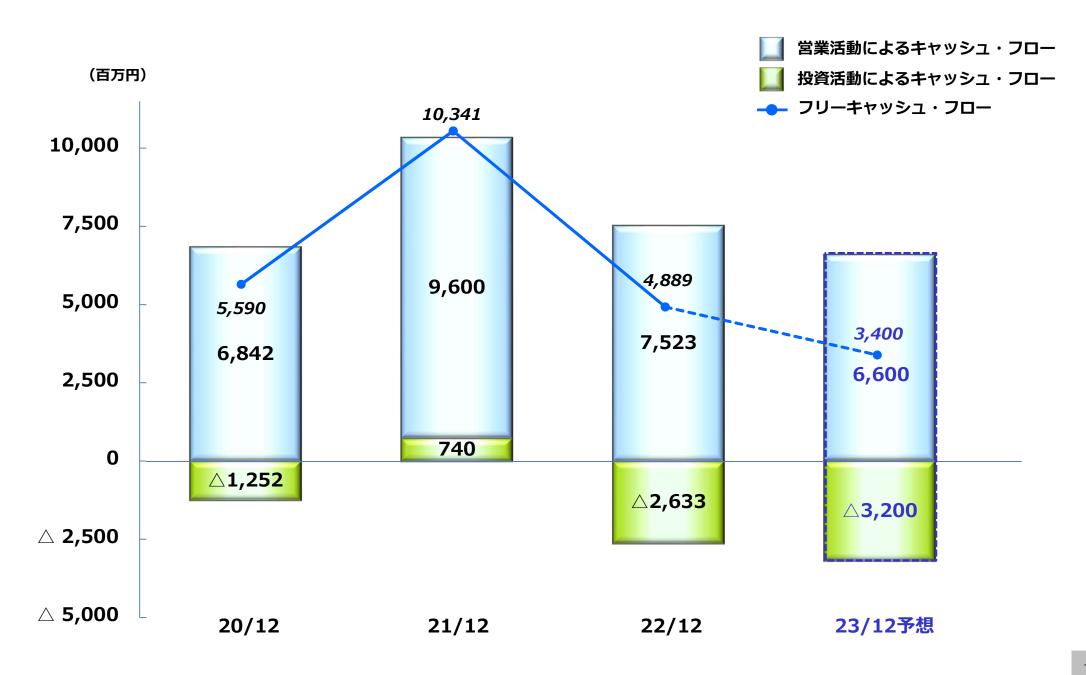
貸借対照表





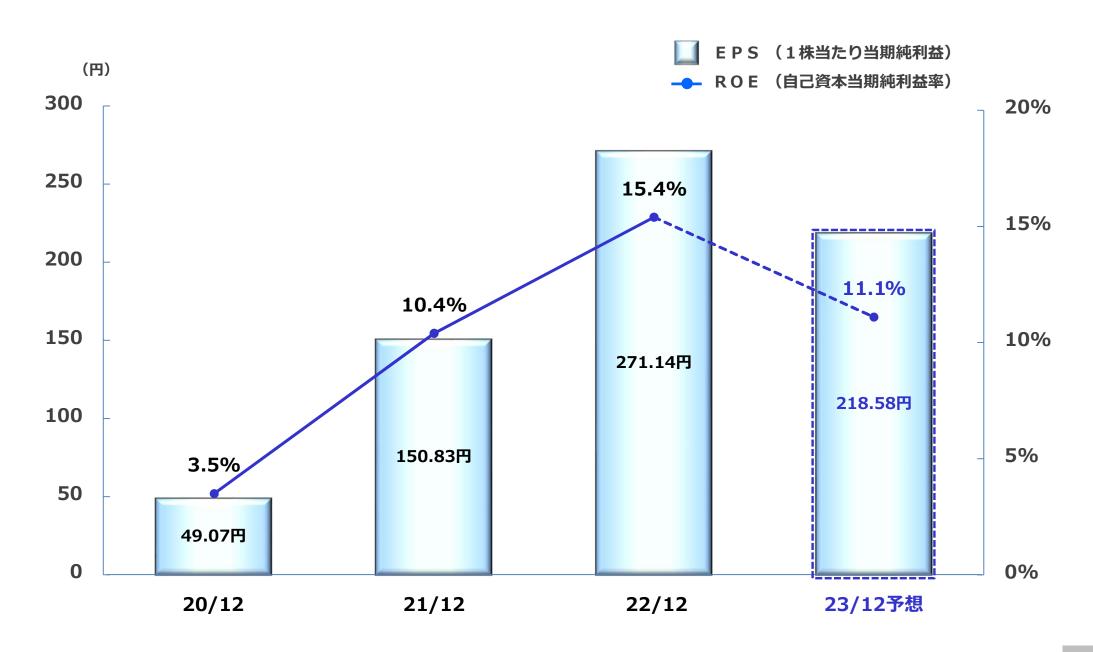
キャッシュ・フロー





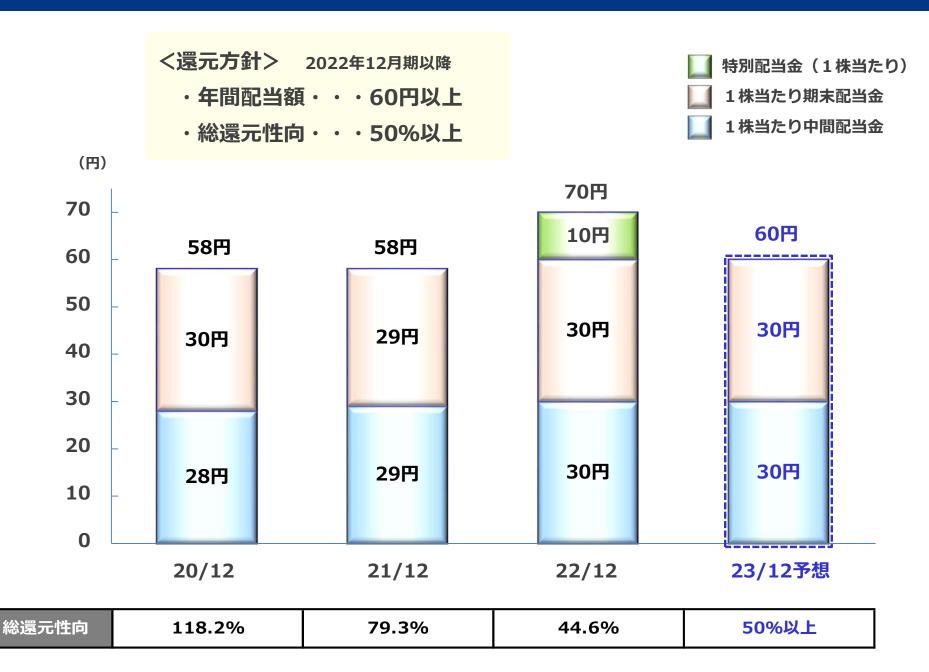
主な経営指標





株主還元







く参考資料>

工作機械受注台数〈四半期推移〉





経営指標の推移(過去10年間)



	売上高	営業	利益	経常	利益	親会社株主	に帰属する 純利益	EPS	ROE	1株当たり 年間配当金
	(百万円)	(百万円)	利益率 (%)	(百万円)	利益率 (%)	(百万円)	利益率 (%)	(円)	(%)	(円)
2014年2月期	43,481	2,606	6.0	3,219	7.4	1,143	2.6	27.17	2.7	34.00
2015年2月期	50,957	5,476	10.7	6,150	12.1	4,695	9.2	111.36	9.8	44.00
2016年2月期	54,457	5,735	10.5	5,206	9.6	3,720	6.8	87.98	7.4	46.00
2017年2月期	48,937	3,606	7.4	3,583	7.3	3,181	6.5	81.77	6.9	48.00
2018年2月期	60,772	6,210	10.2	7,015	11.5	5,780	9.5	155.68	12.9	52.00
2018年12月期※1	65,939	9,712	14.7	9,570	14.5	6,795	10.3	186.04	14.3	54.00
2019年12月期	60,651	5,817	9.6	6,161	10.2	4,053	6.7	113.72	8.3	56.00
2020年12月期	45,670	2,172	4.8	2,772	6.1	1,731	3.8	49.07	3.5	58.00
2021年12月期	64,360	7,415	11.5	7,795	12.1	5,740	8.9	150.83	10.4	58.00
2022年12月期※2	87,368	13,925	15.9	14,199	16.3	10,298	11.8	271.14	15.4	70.00
2023年12月期(予想)	79,500	10,500	13.2	10,800	13.6	8,100	10.2	218.58	11.1	60.00

^{※1 2018}年12月期は決算期変更のため、当社および国内連結子会社は10カ月・海外連結子会社は12カ月の変則決算となっております。

^{※2 2022}年12月期の1株当たり年間配当金には、特別配当金10円を含んでおります。

事業および取扱い製品





工作機械 **事業**



スイス型CNC自動旋盤 SL-10



スイス型CNC自動旋盤 SD-26 type S



スイス型CNC自動旋盤 SX-38 type B



第1次中期経営計画 「変革の土台作り」 進捗報告

2030年の目指す姿



理念に基づく経営基盤、人事制度、研究開発力に支えられた 三事業体制により、売上高1,000億円、営業利益200億円を目指す

特機事業

安定的に収益を確保し サービスビジネスの 事業化を牽引する役割

工作機械事業

主力事業として 継続的にキャッシュを 生み出す役割

新規事業

将来性のある 第三の柱としての役割

- 多様性を有し、個々人が行動指針の模範たる特性を備えた経営体制
- 性別、年齢、人種を問わず、すべての社員が能力を最大限に発揮できる環境構築
- 独自技術を継続的に創出する研究開発力

目指す姿へのロードマップ



第1次中期経営計画 2022-2024

変革の土台作り

第2次中期経営計画 2025-2027

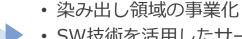
変革の推進

第3次中期経営計画 2028-2030

目指す姿の実現

特機事業

- mPOS/FD市場の深掘り
- 染み出し領域の探索
- M&A含むSW技術の強化



SW技術を活用したサービス 事業の収益化



店舗運営におけるトータル・ソリューション・プロバーイダー



- ・ 生産体制の強化
- HW技術の深掘り
- SW技術の導入促進



• 染み出し領域の事業化

• 自動車業界以外の拡大

• SW技術の強化



自動盤のトップメーカー としての地位確立



新規事業

M&Aを中心とする新規 セグメント探索と事業化



• 自社資源および他社協業の活用による新規セグメント探索と事業化



- 新規事業セグメント
- 売上高100億円
- 営業利益15億円



- ・ 経営基盤の強化
- 研究開発体制の強化
- 人事制度改革



- ダイバーシティ経営体制の確立
- 新人事制度に基づく企業風土改革



• 経営基盤の継続強化



*FD: Food Delivery, HW: Hardware, SW: Software

第1次中期経営計画「変革の土台作り」進捗



	第1次中期経営計画 2022-2024 変革の土台作り	2022年12月期 進捗	2023年12月期
特機事業	mPOS/FD市場の深掘り染み出し領域の探索M&A含むSW技術の強化	・ 染み出し領域の企画化・ 探索活動の開始	新商材の販売開始とさらなる企画化推進新規EMSパートナーによる生産品目拡張
工作機械 事業	生産体制の強化HW技術の深掘りSW技術の導入促進	・大連工場の増強完了・HW技術の開発推進・加工見積支援ソフトの開発 推進	タイ工場の増強完了HW技術の開発推進加工見積支援ソフトの開発 推進
新規事業	• M&Aを中心とする新規 セグメント探索と事業化	自社資源および他社協業の 活用による新規セグメント 探索	自社資源および他社協業の 活用による新規セグメント 探索
体制整備	経営基盤の強化研究開発体制の強化人事制度改革	経営企画機能の強化開発本部の構想策定新人事制度の構築	経営企画機能の強化開発本部の設立新人事制度の構築

第1次中期経営計画 (2022~2024年) KPI進捗



KPI	目標値 (中計3年累計/平均)	2022年12月期 実績	2023年12月期 予想
営業キャッシュフロー(累計)	200億円~250億円	75億円	66億円 (累計141億円)
1人あたり 営業利益/年 (連結)	600万円	837万円	636万円
ROE	10.0%以上	15.4%	11.1%
売上高研究開発費率	5.0%	2.3%	2.5%
1人あたり 教育研修費用/年 (単体)	100,000円※	89,084円	86,782円

※さらなる人的投資を行い企業価値の向上をはかるため、1人あたり教育研修費用の目標値を変更しております。

事業戦略進捗 ①特機事業



■第1次中期経営計画 (2022~2024年) KPI

	目標値 (中計3年平均)	2022/12期 実績	2023/12期 予想
ROA	20.0%	26.4%	20.0%
営業 利益率	18.0%	20.9%	16.9%



キャッシュドロアー &プリンター mPOP



小型プリンター TSP100IVシリーズ









バーコードスキャナー カスタマーディスプレイ メロディスピーカー 周辺機器

重点施策

- 1 店舗で使われるプリンター以外の 商材の探索と拡販
- 2 外部提携も視野に入れたクラウド 関連技術の強化
- **3** EMSパートナーの再編による 生産・物流の最適化

2022/12期 進捗

- 1 周辺機器の販売開始に向けた 準備とさらなる探索活動の 開始 (立上げ)
- 2 スター マイクロニクス クラウド サービス (SMCS)のリニューアル 実施および開発能力の増強
- **3** EMSパートナーの再編による 生産・物流の最適化を推進

2023/12期 計画

- 1 周辺機器の販売開始とさらなる 新商材の企画化
- 2 SMCSの安定運用および開発能力 の増強
- 3 新規EMSパートナーによる生産 品目拡張

事業戦略進捗 ②工作機械事業



■第1次中期経営計画 (2022~2024年) KPI

	目標値 (中計3年平均)	2022/12期 実績	2023/12期 予想
ROA	15.0%	19.6%	15.0%
営業 利益率	15.0%	17.6%	15.7%



スイス型CNC自動旋盤 SD-26 type S



スイス型CNC自 動旋盤 SL-10



スイス型CNC自動旋盤 SX-38 type B

重点施策

- 1 ソリューションセンターのグローバル展開 欧州、アジアにソリューションセンターを 設置し、国内との連携によるユーザー支援 体制の構築
- 2 メカ系新技術およびビフォア/アフター サービス支援ソフトウェアの開発促進
- 3 製造3拠点増強による生産能力の拡大
 - ① 国内工場の大規模リニューアル
 - ② 大連工場の増床
 - ③ タイ工場の設備増強

2022/12期 進捗

- 1 アジアソリューションセンター稼働準備 欧州ソリューションセンター構想策定
- 2 メカ系新技術および加工見積支援ソフトの 開発推進、デジタルコンテンツ提供準備
- 3 製造3拠点増強による生産能力の拡大
 - ① 国内工場の大規模リニューアル (新工場構想策定に着手。概ね予定通り)
 - ② 大連工場の増床 (予定通り完了)
 - ③ タイ工場の設備増強 (概ね予定通り)

2023/12期 計画

- 1 アジアソリューションセンター稼働開始 欧州ソリューションセンター建設開始
- 2 メカ系新技術および加工見積支援ソフトの 開発推進、デジタルコンテンツ提供開始
- 3 製造3拠点増強による生産能力の拡大
 - ① 国内工場の大規模リニューアル (現工場の一部解体工事開始)
 - ② タイ工場の設備増強 (完了予定)

2 工作機械事業:ソリューションセンターのグローバル展開



国内、欧州、アジアにソリューションセンターを設置 ビフォア・アフターサービスの充実による販売強化



2024年5月開設予定(イメージ図)

●欧州ソリューションセンター スイス チューリッヒ/ スターマイクロニクス・AG 進捗状況: 概ね予定通り



●ソリューションセンター 静岡県/当社菊川工場敷地内 2020年7月竣工



●アジアソリューションセンター 中国 上海市/

上海星昂機械有限公司

進捗状況:ロックダウン影響により遅延

<ソリューションセンターの特徴>

- 最新鋭機を常設展示 新製品説明会やプライベートショーのリアル&Web開催
- 販売代理店やエンジニア向けに加工技術やメンテナンス講習会実施による販売支援
- テスト加丁やオペレータ教育など最適なソリューション提供による顧客満足度の向上
- 各ソリューションセンターの連携によるユーザー支援体制の構築

2工作機械事業:国内工場の大規模リニューアル





生産能力増強

スピンドルの生産能力増強

DXの推進

生産・物流・アフターサー ビスの自動化・デジタル化

環境配慮設計

持続的社会の実現に貢献するための環境配慮型設備の 導入促進

所在地:静岡県菊川市、総事業費:約100億円、竣工:2025年(予定)※概ね予定通り

2022 >>> 2030

最先端技術と匠の技の融合による

新たな価値の創出と技術の伝承

事業戦略 ③新規事業



顧客の業務効率化に貢献する新たな事業価値を創出

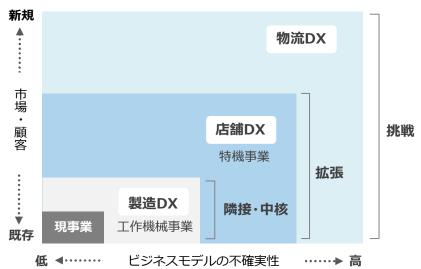
重点施策

M&Aを軸とした新規事業案立案と事業化

目標

2024年 売上高30億円、 営業利益3億円

■事業領域マトリクス



■新規事業の領域

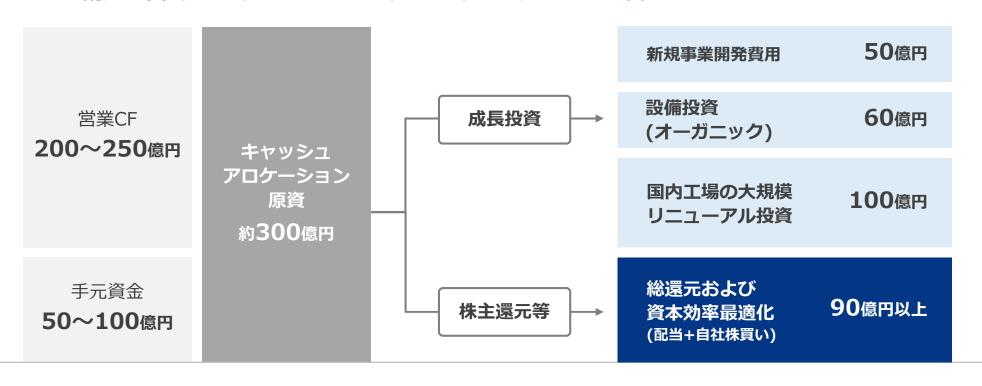
事業領域	提供価値・業務プロセス	2022年12月期 進捗
物流DX	中小規模の倉庫・配送業務のプロセスを効率化する システムを提供	新規事業案の検討・提案、候補先企業へのアプローチ実施
店舗DX	店舗業務を効率化できるハード+ソフト(システム)を提供	株式会社スマート・ソリューション・テクノロジーの 連結子会社化に向けた活動を推進
製造DX	工作機械事業に関連した新たなサービスを提供	工作機械事業と連携した加工見積支援ソフトの開発推進

キャッシュ・アロケーション



中計3年累計の営業キャッシュ・フローおよび手元資金を活かし、 成長投資に210億円、株主還元等に90億円以上を配分

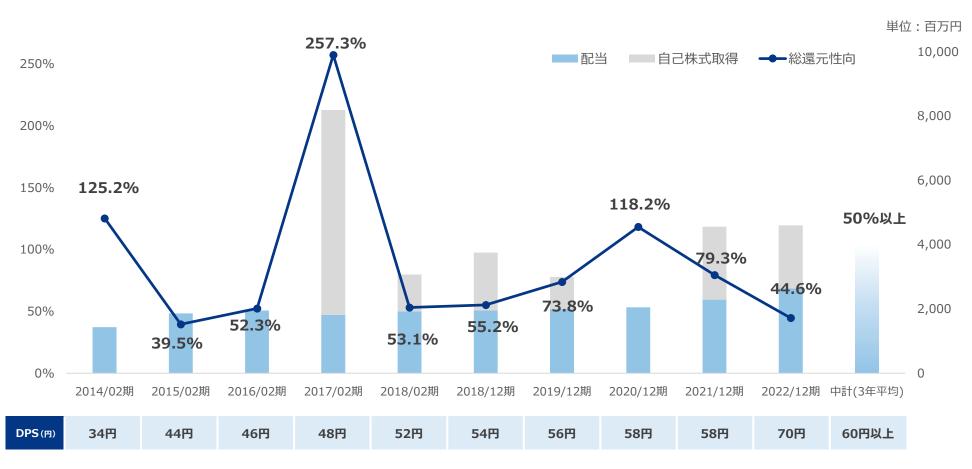
■資金配分計画(2022年12月期~2024年12月期)※当初の方針から変更はありません





安定配当として1株当たり年間60円以上を基本に 自己株式の取得を含めた連結総還元性向50%以上を目標とする

※当初の方針から変更はありません



※2022年12月期は特別配当を含む

サステナビリティ方針



スター精密グループは、「企業と社員が共に成長し、社会に貢献する」という基本的な考えのもと、その実践を通じて持続可能な社会の実現と企業価値の向上を目指します

- ●中長期的な目指す姿を掲げ、独自技術から生まれる新たな価値を社会に提供します
- ●培ってきたグローバルネットワークを活用し、世界共通の社会的課題の解決に取り組みます
- ●全てのステークホルダーとの対話と連携を通じ、公正かつ透明性の高い経営を実現します

■マテリアリティへの取り組み

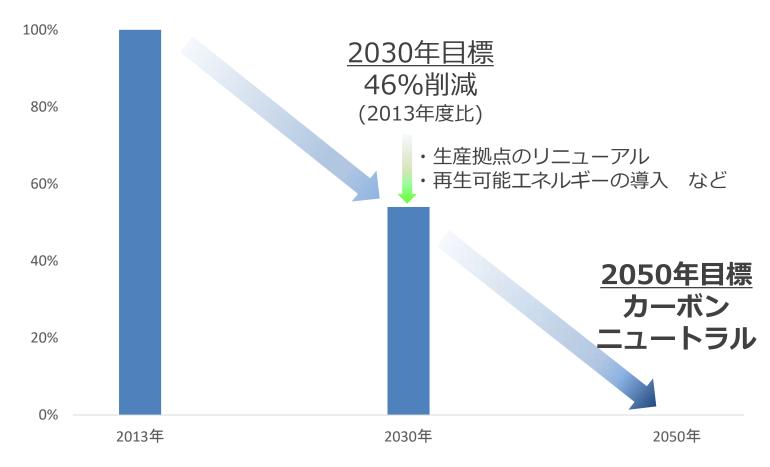
	マテリアリティ	目標	2022年12月期 進捗	SDGs
環境	CO2排出削減による 気候変動への対応環境配慮型製品の創出	温室効果ガスの排出量削減TCFD等の枠組みによる開示の推進独自技術を活用した新規事業・製品の創出	温室効果ガス 排出量削減目標の設定TCFDに基づく開示を当期より開始サステナビリティ委員会の設置	9 產業之技術業務の 審集をつくろう 13 気候変動に 実験的な対策を
S 社会	• 多様な人材の育成と活用	女性の目標管理職層比率の設定と進捗管理、キャリア教育・支援グローバル人材育成のための教育研修体系の拡充と維持向上	女性管理職比率向上 (5.9%)教育研修体制の強化新人事制度の構築推進	5 ジェンター平等を 実現しよう
ガバナンス	• コーポレート ガバナンスの深化	「コーポレートガバナンス・コード」への対応を通じて、より一層公正かつ透明性の高いガバナンス体制を構築	取締役のスキルマトリックス開示取締役会の多様性強化 (女性取締役の選任)指名・報酬委員会による透明性強化	16 ##\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\

カーボンニュートラル



気候変動 への対応

温室効果ガスの排出量削減目標



※対象はScope 1,2、範囲は単体および主要連結子会社を含みます。





性別、年齢、人種を問わず、 すべての社員が能力を最大限に発揮できる環境構築

1 新たな人事制度の構築

戦略	進捗および計画
専門職制度の導入(スペシャリスト育成)役割、責任に応じた処遇制度の導入	新人事制度骨子の策定退職年金制度改革(確定拠出年金制度の導入)定年延長(段階的に60歳から65歳まで移行期間中)

2 ダイバーシティーの推進

戦略	進捗および計画
女性活躍推進(KPI:2030年に管理職層比率10%以上)環境整備と意識改革(管理職研修、柔軟で多様な働き方の推進等)	 女性管理職比率の向上(1.8% ⇒ 5.9%(2022年12月末)) 女性取締役の選任 育休中研修の導入(育休中のキャリア支援強化)

3 教育研修体制の強化〈自律型人材、グローバル人材育成〉

戦略	進捗および計画
リスキリング(学び直し)への取り組み推進グローバル人材育成の強化(中長期的な人材育成サイクル確立)1人当たり教育研修費用を増加	 自己啓発支援制度の拡充(技術系資格取得の奨励、オンライン学習補助等) DX関連研修の導入(リスキリング) 越境学習(他社との合同研修)の導入(次世代リーダー育成) 健康関連研修の強化(マインドフルネス、女性のための健康セミナー、歯科口腔セミナー等)

コーポレート・ガバナンス強化



CG 基本方針 当社は、「企業価値の持続的向上」および「持続可能な社会の実現」に向け、適正かつ効率的な経営に努め、その成果を、株主をはじめとするステークホルダーに適切に配分していく基本方針の下、次の施策に取り組みます

● 取締役会のさらなる監督機能の強化

施策	進捗および計画
会社の方向性・経営戦略に関する取締役会の審議のより一層の充 実	個別の詳細な業務執行に係る意思決定は、執行役員に委譲 するなどして、審議事項の絞り込みを図る
経営方針・経営戦略に照らし取締役会全体としてジェンダーの面 を含む多様性や必要なスキルが確保されたバランスのよい構成の 実現	女性取締役の選任によるジェンダー面を含む多様性を確保 取締役のスキルマトリックス開示によるスキルの見える化
独立社外取締役が過半数を占める取締役会の構成を維持すること により、透明性と客観性の高いガバナンス体制を継続的に強化	97期定時株主総会終了後も引続き独立社外取締役が過半数を占める構成を維持
指名・報酬委員会の有効な活用により、取締役・執行役員の指名・報酬等に関する手続きの透明性と客観性のさらなる強化	2022年12月期は計4回の委員会を開催し、取締役と執行 役員の指名・報酬について審議

■ 積極的かつ適切な情報開示などを通じた公正かつ透明性の高いガバナンス体制の構築

施策	進捗および計画
非財務情報(サステナビリティについての取り組み等)の積極的 な開示	サステナビリティへの取り組み等が当社の価値創造にどう 貢献するのかを開示する統合報告書等を発行する旨の方向 性を確認
英語での積極的な情報開示の継続	引続き適時開示資料等の英語を日本語と同時に開示