

24-7、オプロと協業し販売管理サービス「ソアスク」の 導入支援を開始 ～企業の販売管理のDX支援を加速～



株式会社ラバブルマーケティンググループ(本社:東京都港区、代表取締役社長:林 雅之)の子会社で、企業のマーケティングや営業領域のDX支援を行う株式会社24-7(本社:東京都港区、代表取締役:守屋 玲央、以下24-7(トゥエンティフォーセブン))は、株式会社オプロ(本社:東京都中央区、代表取締役社長:里見 一典、以下オプロ)のパートナー企業となり、オプロが提供するBtoBサブスクリプション管理サービス「ソアスク」の企業向け導入支援を開始いたしました。

24-7が「ソアスク」導入支援に取り組む背景

24-7は、MA(マーケティングオートメーション)・SFA(営業支援システム)・CRM(顧客管理システム)の3つのクラウドサービスを用いて、クライアントの経営課題に沿った戦略策定やプロセスの設計、最適なテクノロジーの選定、運用サポートまで、マーケティングや営業領域においてワンストップでDX支援を行っています。このような事業を継続させるにあたり、企業のDX支援の領域をさらに広げ、既存のお客様の満足度向上および新規の顧客獲得に向けた動きを加速させて24-7の事業拡大を目指したいと考え、新たに販売管理が行える「ソアスク」導入の支援も開始することにいたしました。また、24-7がDX支援の領

<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社ラバブルマーケティンググループ 広報PR担当
〒105-0001 東京都港区虎ノ門4丁目1-13 プライムテラス神谷町 9階
Tel(広報PR中村携帯):080-4869-0174 E-mail:press@lmg.co.jp

域を広げることで、支援先企業の更なるDX化を促進し業務効率化や売上アップなどを実現させ、企業価値の向上に寄与できればと考えております。

「ソアスク」について

「ソアスク」は、業務の見える化と業務フローの確立を実現し、現在サブスクリプションビジネスを始めている企業やこれから進出を検討している企業の業務を支援する、クラウド販売管理サービスです。「Salesforce Sales Cloud」連携によって、サブスクビジネスにおける柔軟な商談/プライス/契約/請求/売上予測までの一元管理ダッシュボード機能によるMRR(※1)/ARR(※2)/Churn rate(※3)の可視化が可能です。

「ソアスク」の詳細紹介ページ : <https://www.opro.net/products/service/soasc/>

※1 月間定額収益

※2 年間定額収益

※3 解約率

24-7が属する株式会社ラバブルマーケティンググループは、24-7が行うDX支援を「育成事業」として、高い成長性を期待する分野として位置づけています。国内の労働人口減少による省人化への対応や、リモートワークの普及などにより需要が高まるDX支援の事業をさらに拡充させ、24-7およびグループ全体の成長を図ってまいります。

株式会社オプロ 取締役 兼 DX推進本部長 吉田 順一様 コメント

株式会社オプロは、株式会社24-7様による弊社サービス「ソアスク」導入支援サービスの提供開始を心から歓迎いたします。戦略策定力、設計力および技術力、運用サポートを強みに持つ株式会社24-7様がソアスクの導入支援サービスを提供することで、サブスクビジネスに注力していく企業の皆様により信頼性の高いサービスの提供が可能になります。

両社の協業によりスピーディかつ細やかにお客様の要請に応えられることを確信しております。今後もオプロはさらなるパートナーシップ構築に勤しみ、BtoBサブスクビジネス市場の拡大および革新に貢献して参ります。

株式会社24-7 代表取締役 守屋 玲央 コメント

株式会社オプロ様は、Salesforceと親和性の高い「ソアスク」「オプロアーツ」などのさまざまなサブスク・帳票事業を展開され、企業のDXを促進されています。弊社はSalesforce領域におけるコンサルティング・環境構築、販売管理の知見を強みとしてきましたが、オプロ様と連携することで、お客様のDX推進を更に高いレベルでご支援できると考えています。今後の展開を楽しみにしています。

＜本リリースに関するお問い合わせ＞

株式会社ラバブルマーケティンググループ 広報PR担当

〒105-0001 東京都港区虎ノ門4丁目1-13 プライムテラス神谷町 9階

Tel(広報PR中村携帯):080-4869-0174 E-mail:press@lmg.co.jp

■株式会社24-7について

リード獲得から顧客化まで、企業のマーケティングや営業領域のDX支援を一貫してサポートするエージェンシーです。マーケティングオートメーション(MA)ツールやSFA、CRMの3つのクラウドツールを用いて、顧客の経営課題に沿った戦略策定やプロセスの設計、最適なテクノロジーの選定、運用サポートまでをワンストップで支援しています。

URL: <https://www.24-7.co.jp/>

■株式会社オプロについて

オプロは「make IT Simple」のミッションのもと、お客様の新たなビジネスや価値の創出を支援します。「Less is More」を開発指針とし、帳票DX事業・サブスクERP事業を通して蓄積したノウハウ「つなげる力」により最適なサービスを提供しております。そして、真のカスタマーサクセスを実現すべく、サービスを更に進化させてまいります。

URL: <https://www.opro.net/>

■株式会社ラバブルマーケティンググループについて

「人に地球に共感を」をパーパスとし、現代の生活者の情報消費行動に寄り添う共感を重視した愛されるマーケティング(Lovable Marketing)を推進するマーケティング企業グループです。「最も愛されるマーケティンググループを創る」をグループミッションに、マーケティングの運用領域を主軸として事業展開をしています。

URL: <https://lmg.co.jp/>

当リリースに記載されている内容により、当社グループの2023年3月期の連結業績に与える影響は軽微であります。

<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社ラバブルマーケティンググループ 広報PR担当

〒105-0001 東京都港区虎ノ門4丁目1-13 プライムテラス神谷町 9階

Tel(広報PR中村携帯):080-4869-0174 E-mail:press@lmg.co.jp