



2023年12月期  
第2四半期（1～6月）  
決算概要

2023年 8月 1日

株式会社 大塚商会  
代表取締役社長 大塚裕司

# 2023年1～6月 業績の概況

(単位：百万円)

	連 結			単 体		
	金 額	計画比 (注)	増減率	金 額	計画比 (注)	増減率
売 上 高	521,056	111.2%	+17.0%	469,566	110.0%	+15.9%
営 業 利 益	36,712	110.6%	+19.3%	32,757	108.8%	+17.3%
経 常 利 益	37,623	111.0%	+18.5%	34,480	108.8%	+16.1%
純 利 益 ※	25,417	111.0%	+11.2%	23,886	108.6%	+8.9%

※親会社株主に帰属する純利益

(注) 2023年2月1日年初計画比

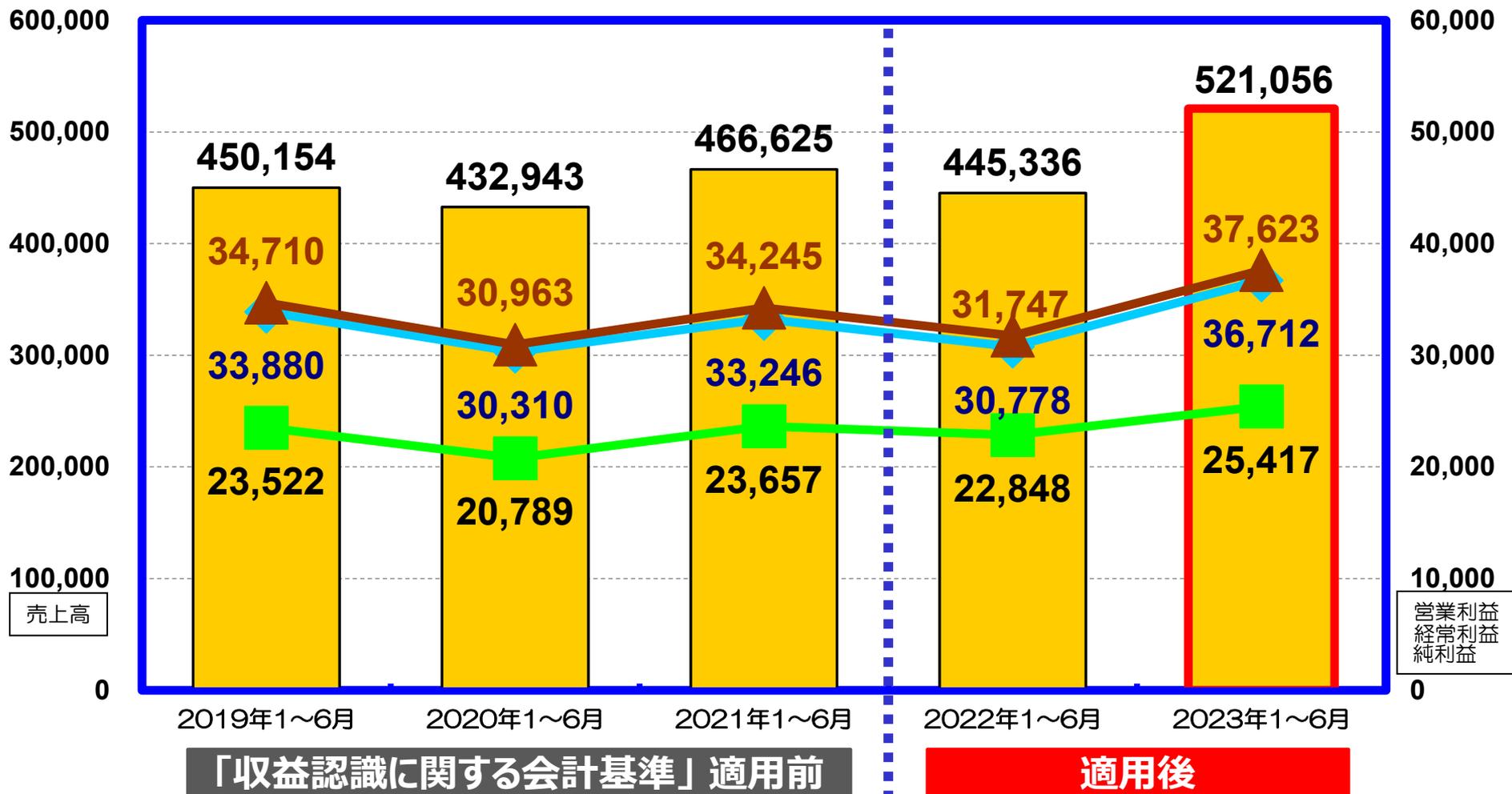
# 連結子会社の概要

セグメント	会社名	事業内容	社員数 (名)	2023年1~6月 売上高(百万円)
システムインテグレーション	(株)OSK	パッケージソフトの開発・販売、ITコンサル、受託ソフト開発	441	5,337
	(株)ネットワークド	ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	493	63,127
サービス&サポート	(株)アルファテクノ	パソコン・周辺機器の修理、データ復旧サービス	294	2,793
	(株)アルファネット	ネットワークシステムのサービス・サポート全般	482	4,376

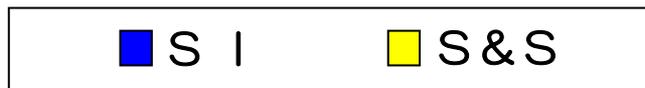
連結

# 売上高・利益の状況

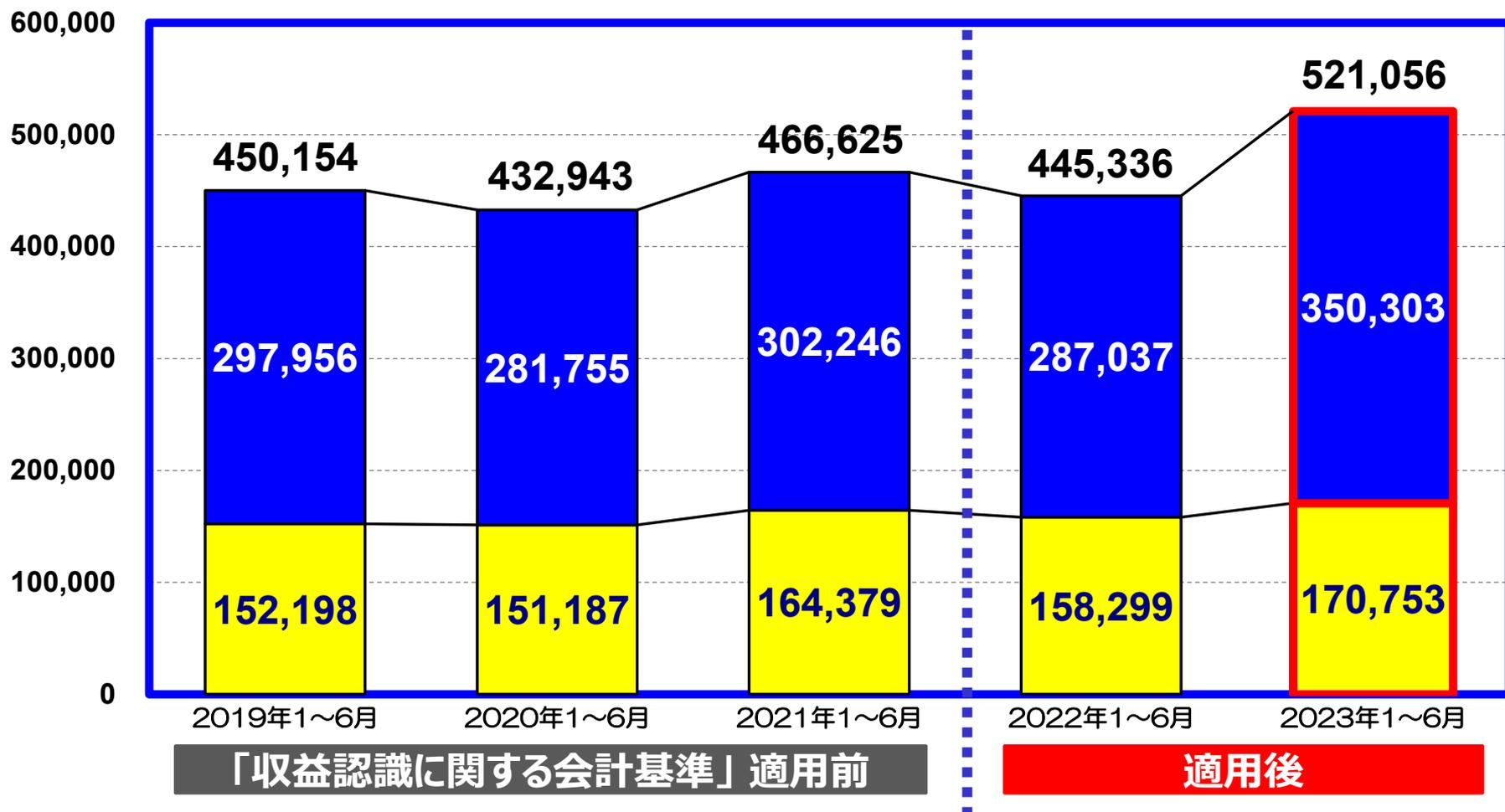
売上高 営業利益 経常利益 純利益（親会社株主に帰属する純利益） (単位：百万円)



# セグメント別売上高



(単位：百万円)

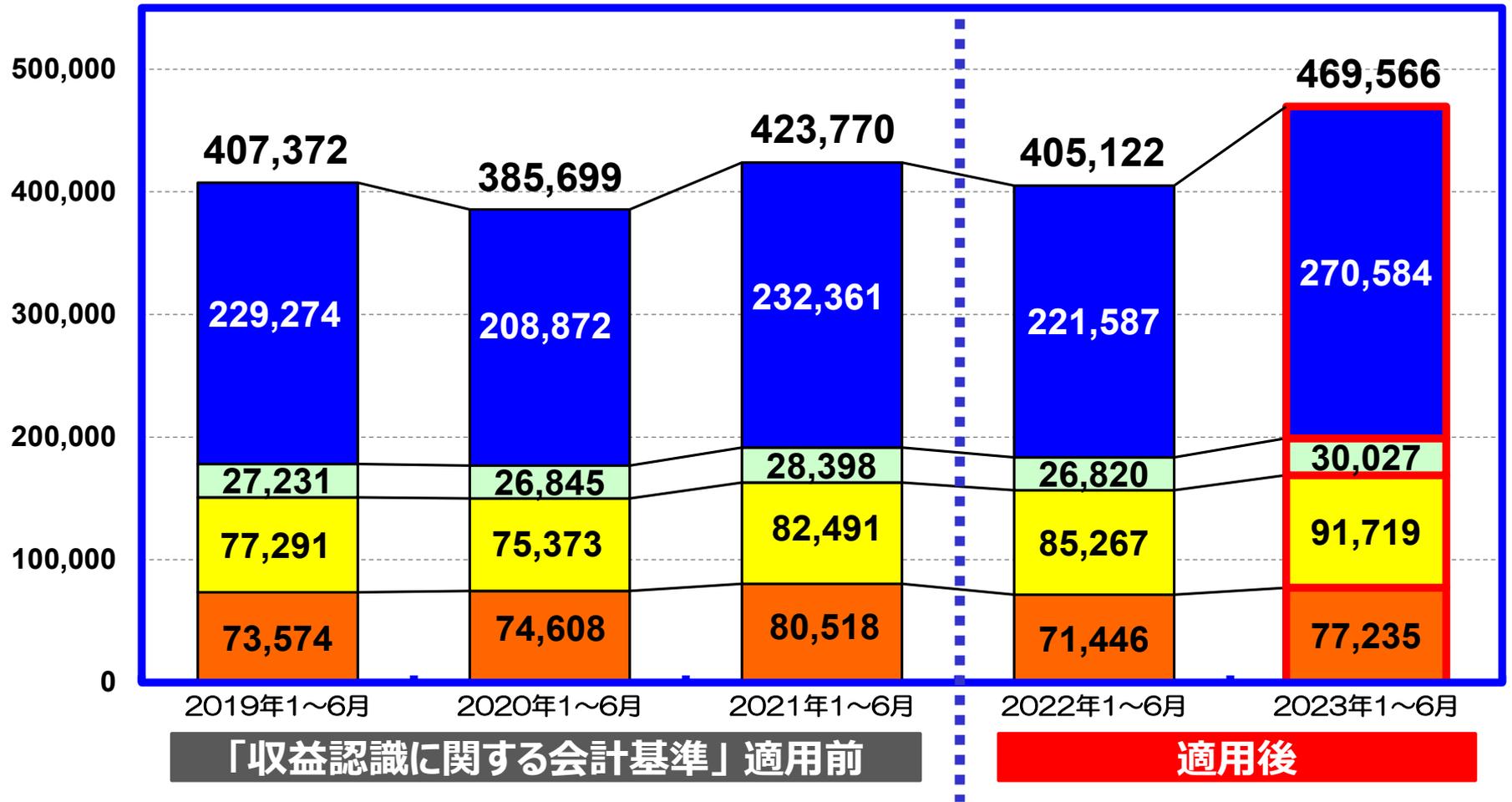


単体

# 詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品   ■ 受託ソフト等   ■ サプライ   ■ 保守等

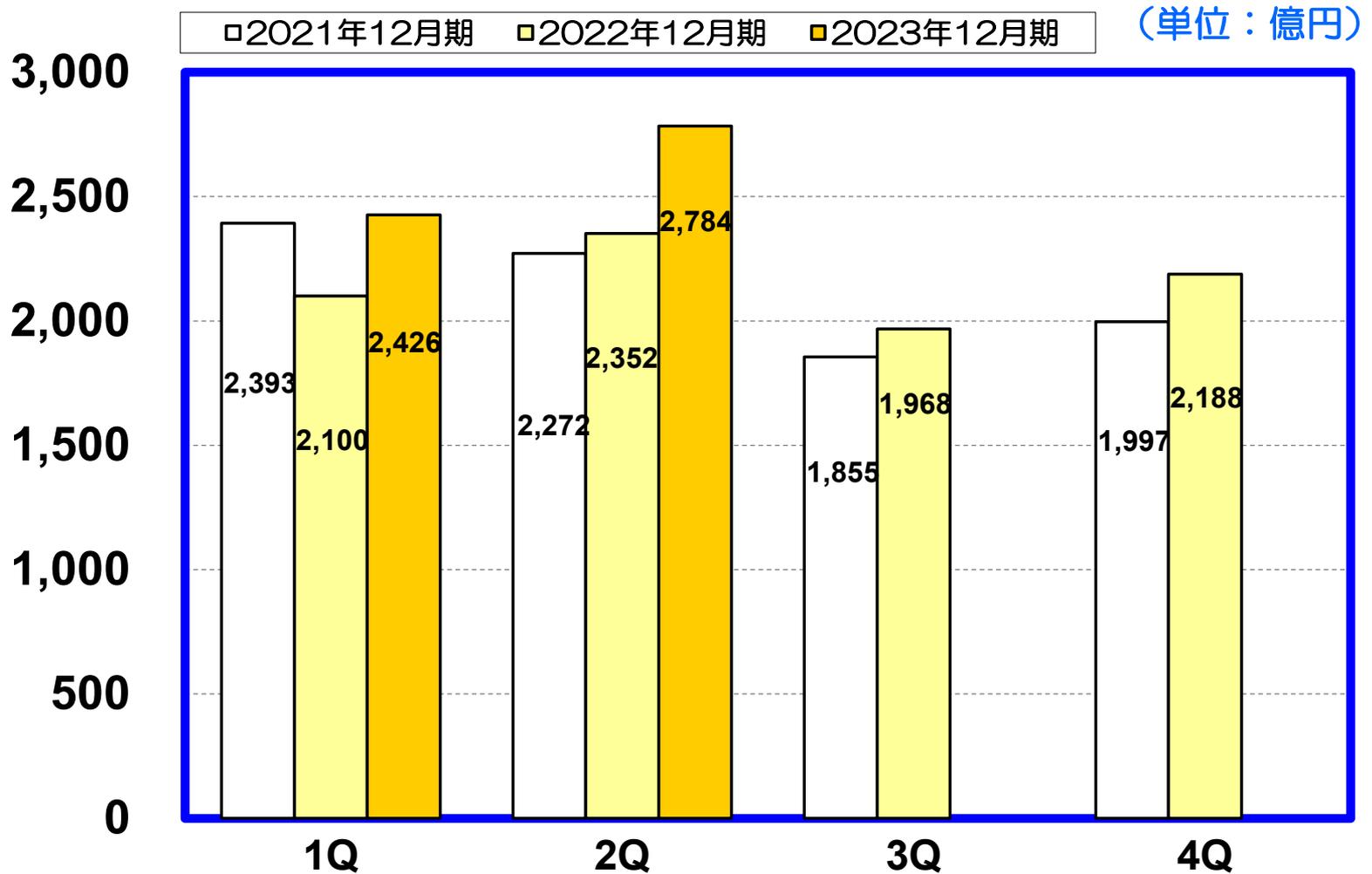
(単位：百万円)



「収益認識に関する会計基準」適用前

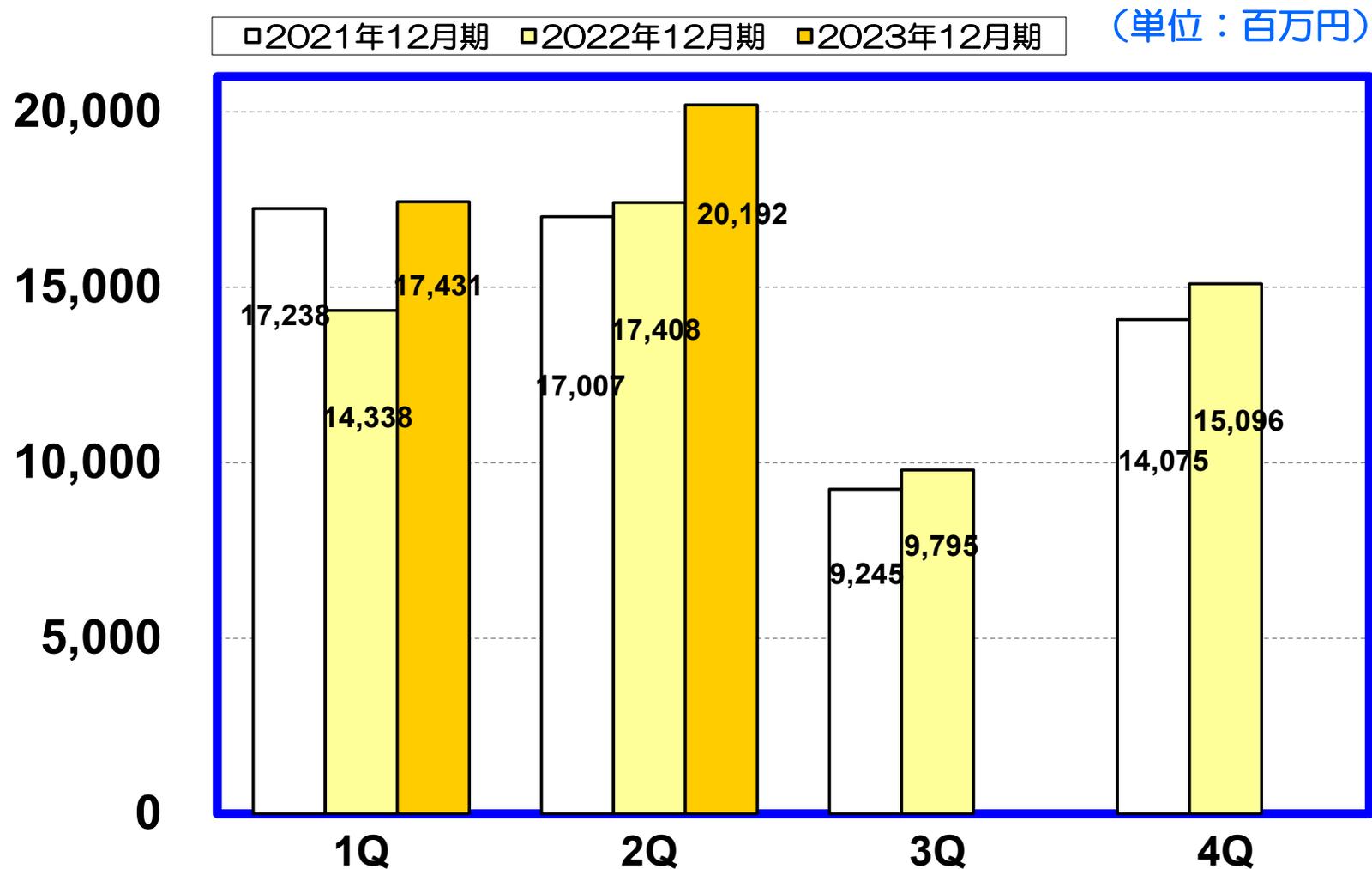
適用後

# 売上高の四半期推移



※2022年12月期より「収益認識に関する会計基準」を適用しております。

# 経常利益の四半期推移



# 2023年4~6月 業績の概況

(単位：百万円)

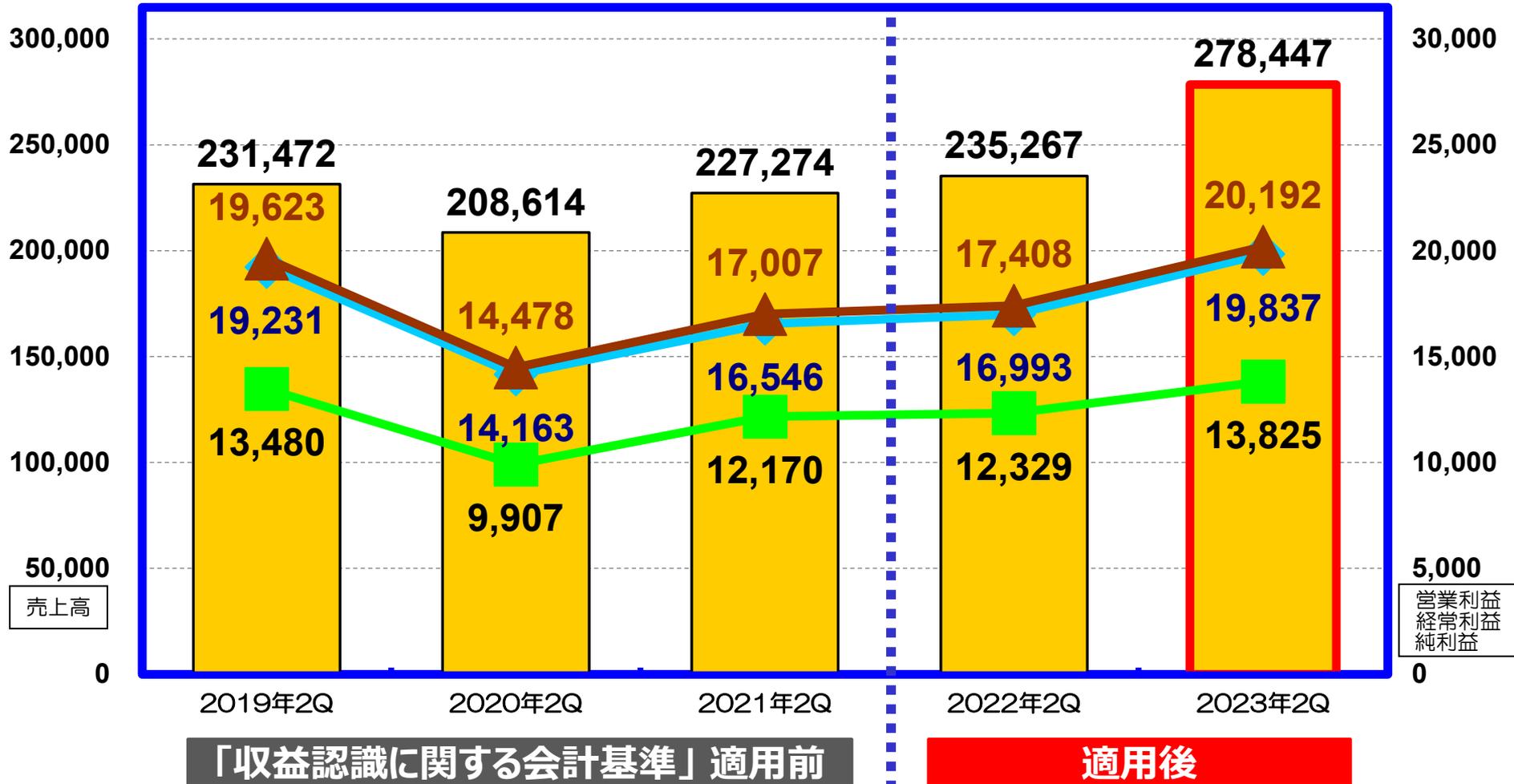
	連 結		単 体	
	金 額	増減率	金 額	増減率
売 上 高	278,447	+18.4%	251,062	+16.5%
営 業 利 益	19,837	+16.7%	18,137	+15.5%
経 常 利 益	20,192	+16.0%	18,413	+15.4%
純 利 益 ※	13,825	+12.1%	12,738	+11.9%

※親会社株主に帰属する純利益

連結

# 4~6月 売上高・利益の状況

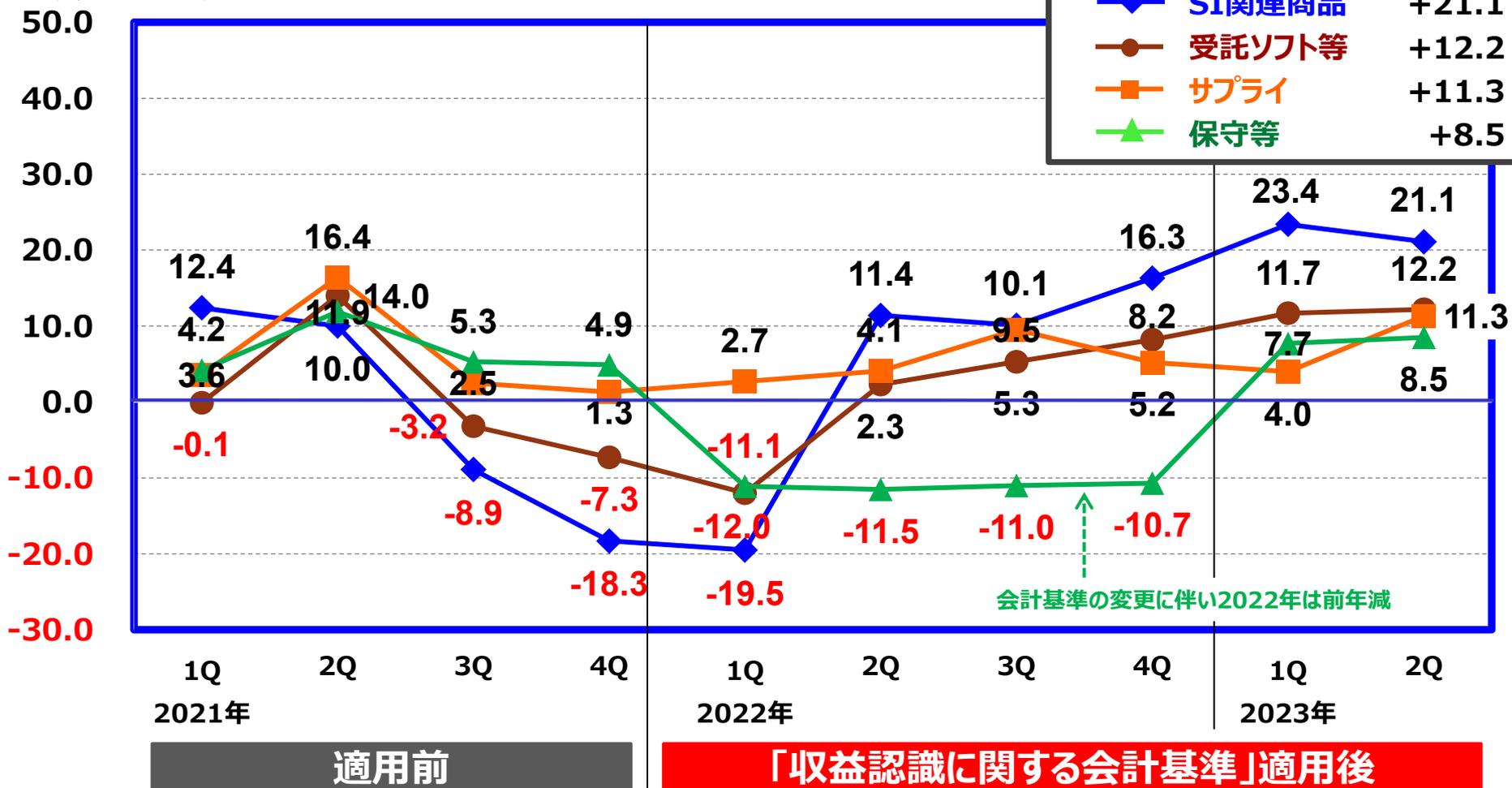
売上高 営業利益 経常利益 純利益（親会社株主に帰属する純利益）（単位：百万円）



単体

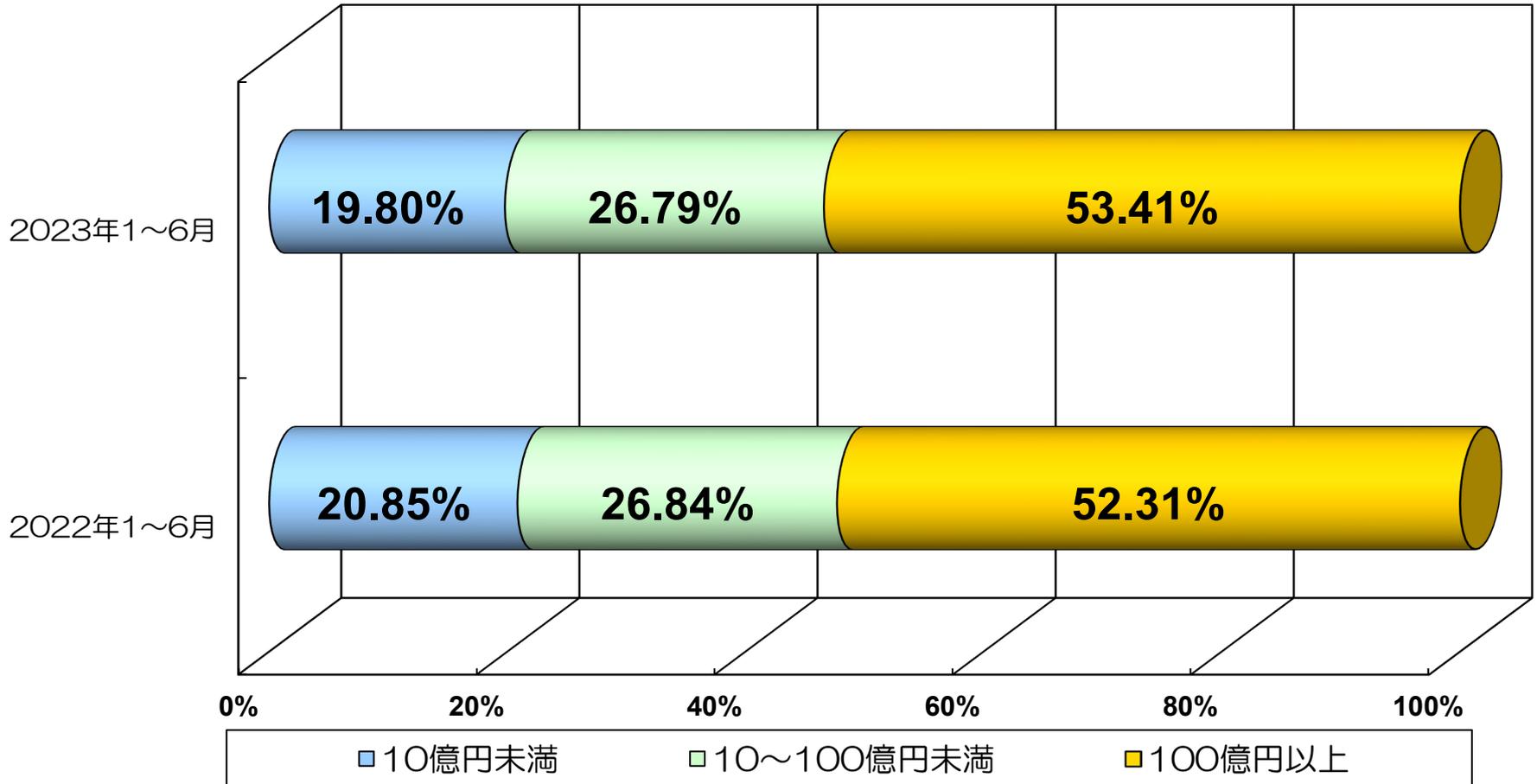
# 詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



単体

# 顧客企業の年商別売上構成

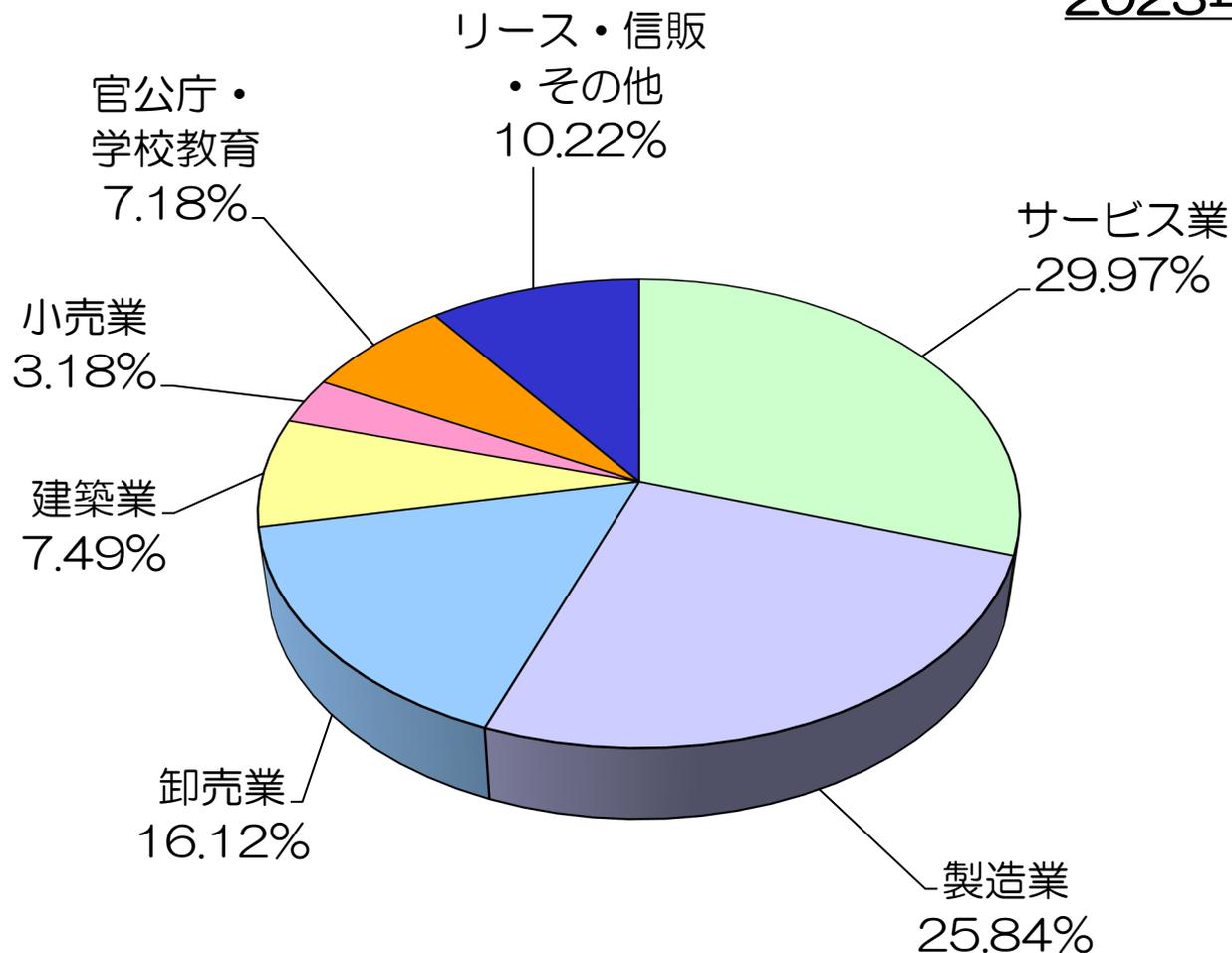


※2022年から収益認識に関する会計基準を適用しており、比較可能な2期間の構成比を表示しております。

単体

# 顧客企業の業種別売上構成

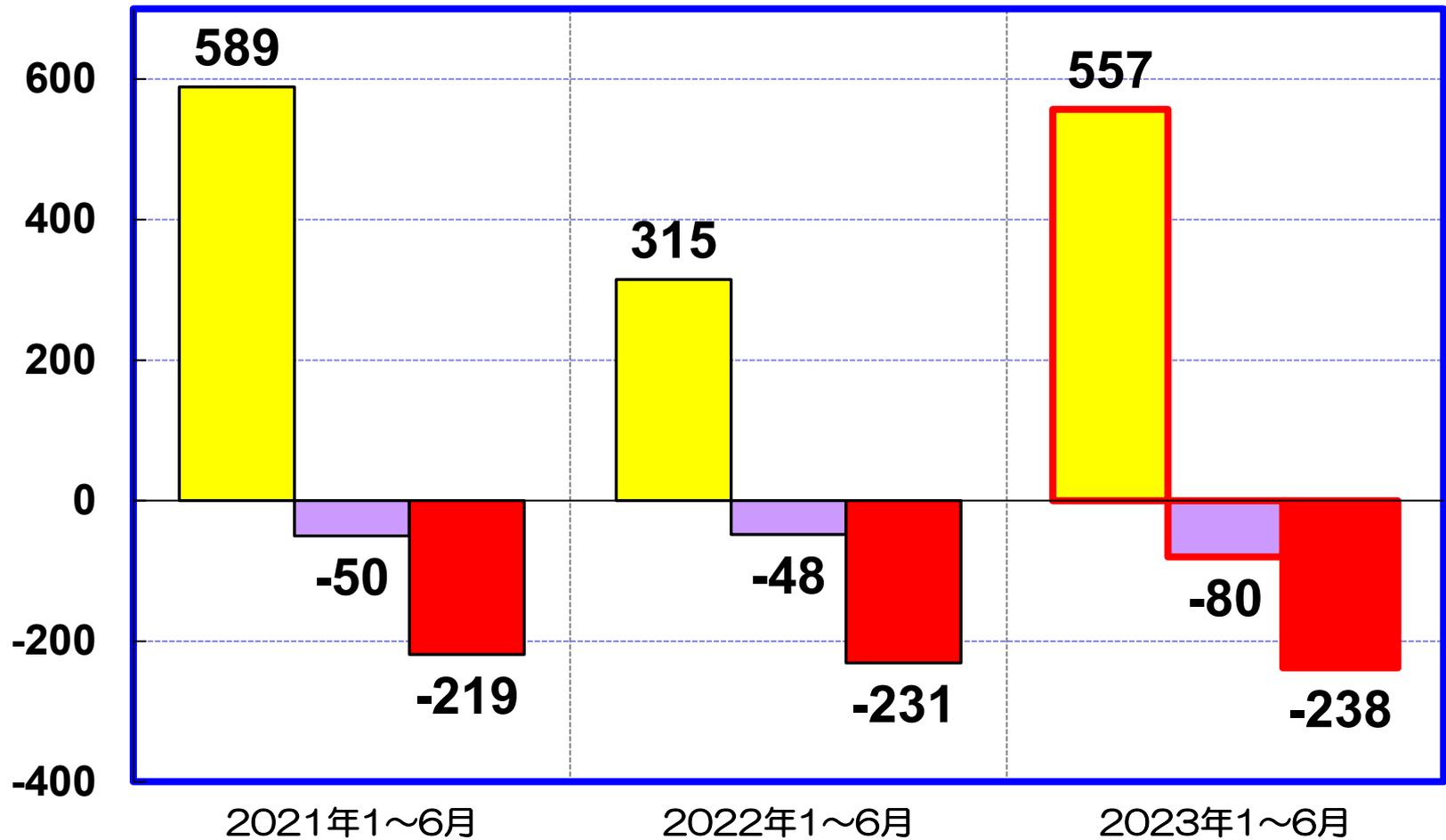
2023年1～6月



# キャッシュ・フロー

■ 営業C/F   ■ 投資C/F   ■ 財務C/F

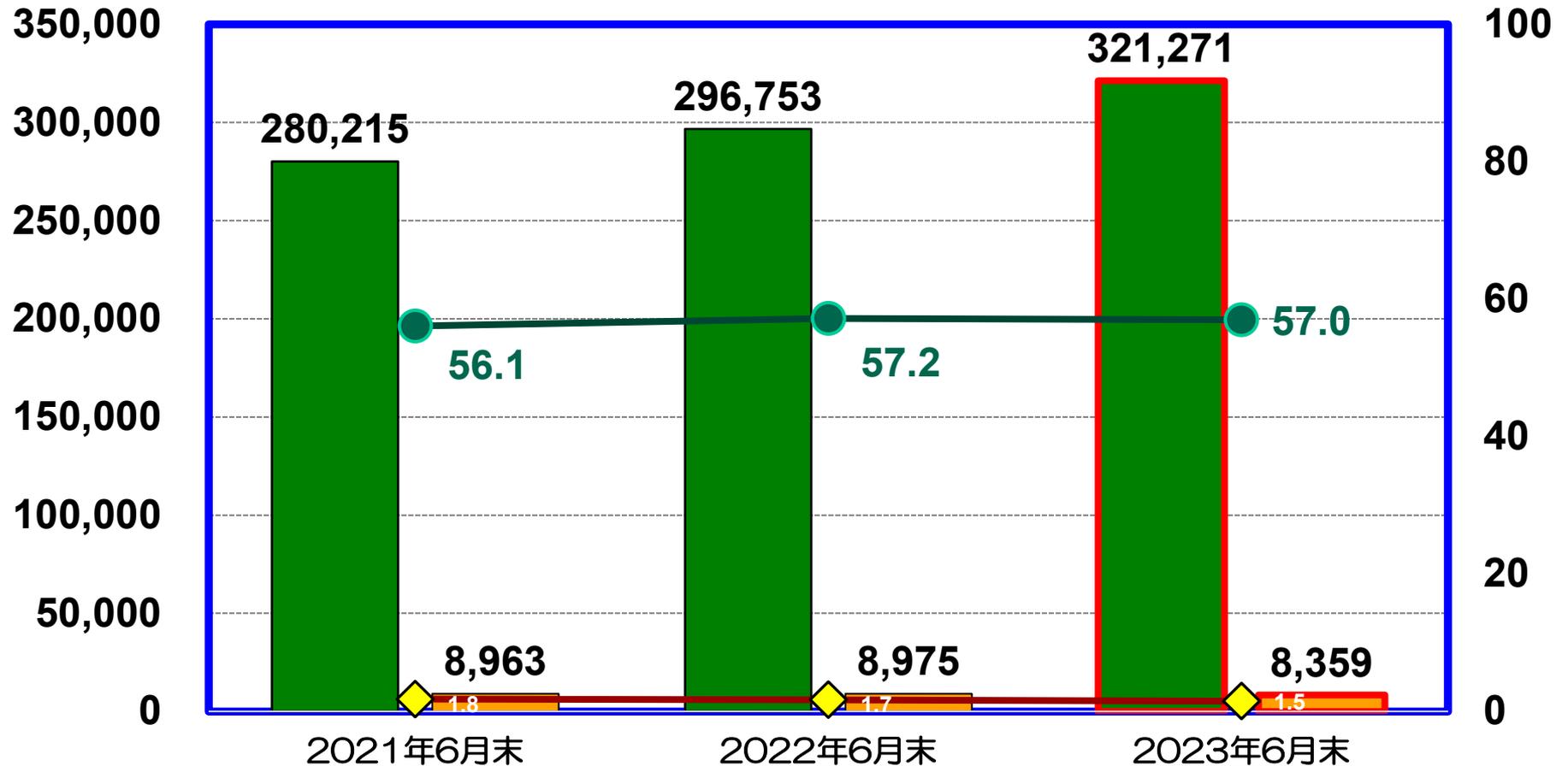
(単位：億円)



# 自己資本と有利子負債

(単位：百万円)

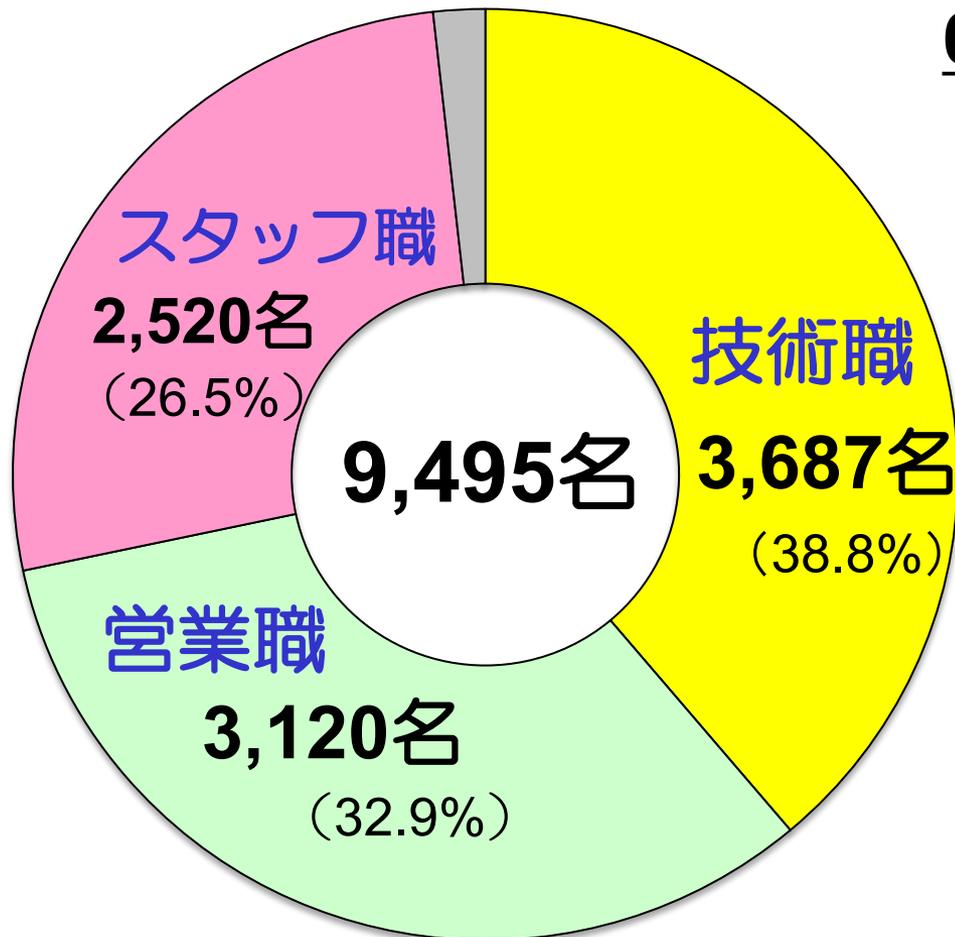
(単位：%)



# 正社員の職種別人員構成

その他 168名 (1.8%)

2023年  
6月末現在



単体

# 重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2021年 1~6月	2022年 1~6月		2023年1~6月			2023年4~6月		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	88,191	91,245	+3.5%	<b>98,598</b>	<b>+7,352</b>	<b>+8.1%</b>	<b>49,904</b>	<b>+4,899</b>	<b>+10.9%</b>
SMILE	6,161	6,527	+5.9%	<b>8,683</b>	<b>+2,156</b>	<b>+33.0%</b>	<b>4,912</b>	<b>+899</b>	<b>+22.4%</b>
ODS	29,348	30,355	+3.4%	<b>32,201</b>	<b>+1,845</b>	<b>+6.1%</b>	<b>17,079</b>	<b>-273</b>	<b>-1.6%</b>
OSM	49,112	46,836	-4.6%	<b>53,385</b>	<b>+6,548</b>	<b>+14.0%</b>	<b>28,515</b>	<b>+3,935</b>	<b>+16.0%</b>

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

< 参考：販売台数 >

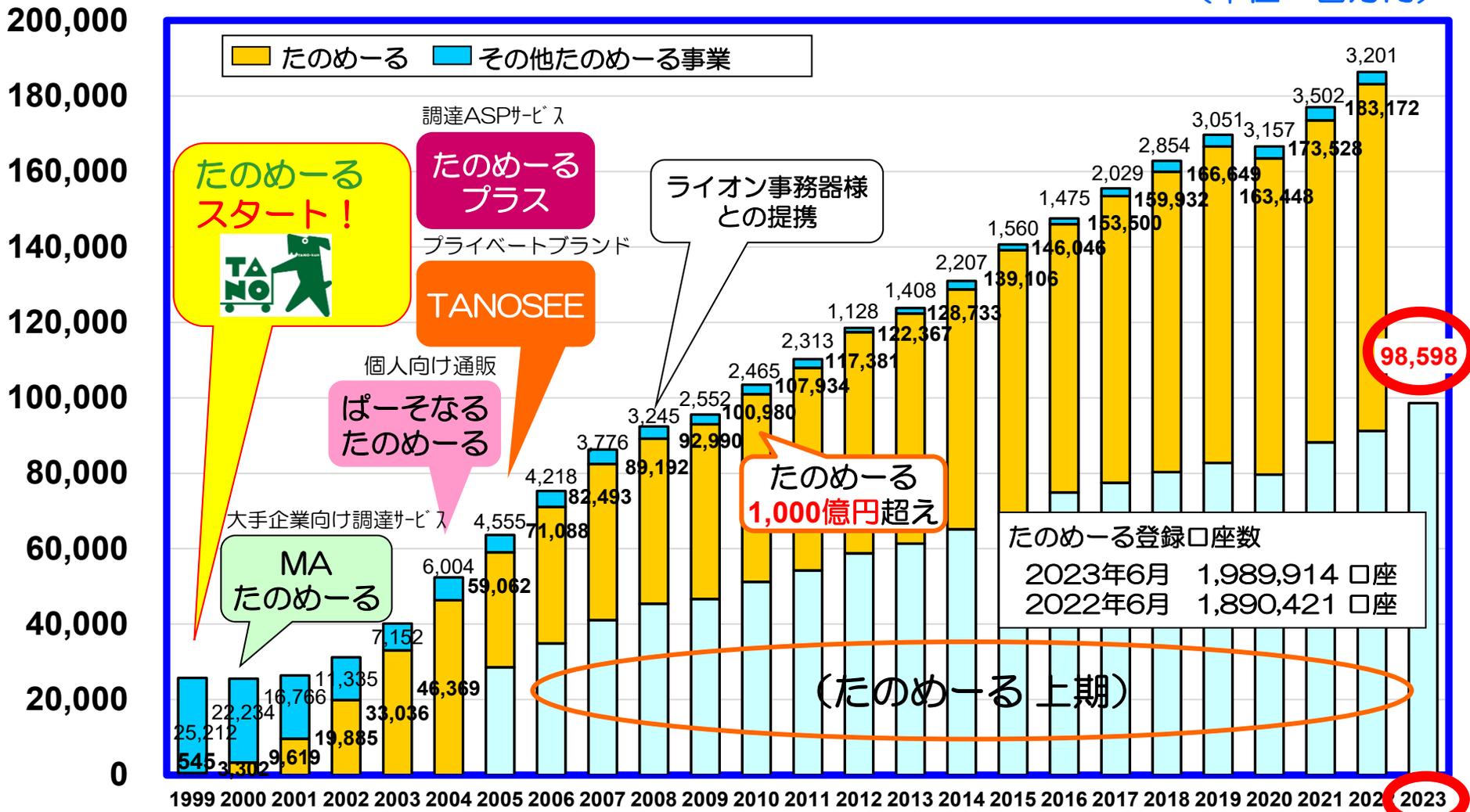
(単位：台)

複写機	21,533	20,853	-3.2%	<b>21,109</b>	<b>+256</b>	<b>+1.2%</b>	<b>11,557</b>	<b>-111</b>	<b>-1.0%</b>
(内カラー複写機)	21,078	20,466	-2.9%	<b>20,555</b>	<b>+89</b>	<b>+0.4%</b>	<b>11,208</b>	<b>-242</b>	<b>-2.1%</b>
サーバー	13,083	11,036	-15.6%	<b>11,970</b>	<b>+934</b>	<b>+8.5%</b>	<b>6,227</b>	<b>+567</b>	<b>+10.0%</b>
パソコン	907,975	579,984	-36.1%	<b>642,107</b>	<b>+62,123</b>	<b>+10.7%</b>	<b>288,298</b>	<b>+42,590</b>	<b>+17.3%</b>
クライアント計	1,046,028	641,504	-38.7%	<b>670,194</b>	<b>+28,690</b>	<b>+4.5%</b>	<b>305,318</b>	<b>+20,941</b>	<b>+7.4%</b>

単体

# たのめーる年次推移

(単位：百万円)



# 主なWebサービス（ASP）ご利用人数推移

(単位：千人)

2023年6月 390万人がご利用

2022年までは通期



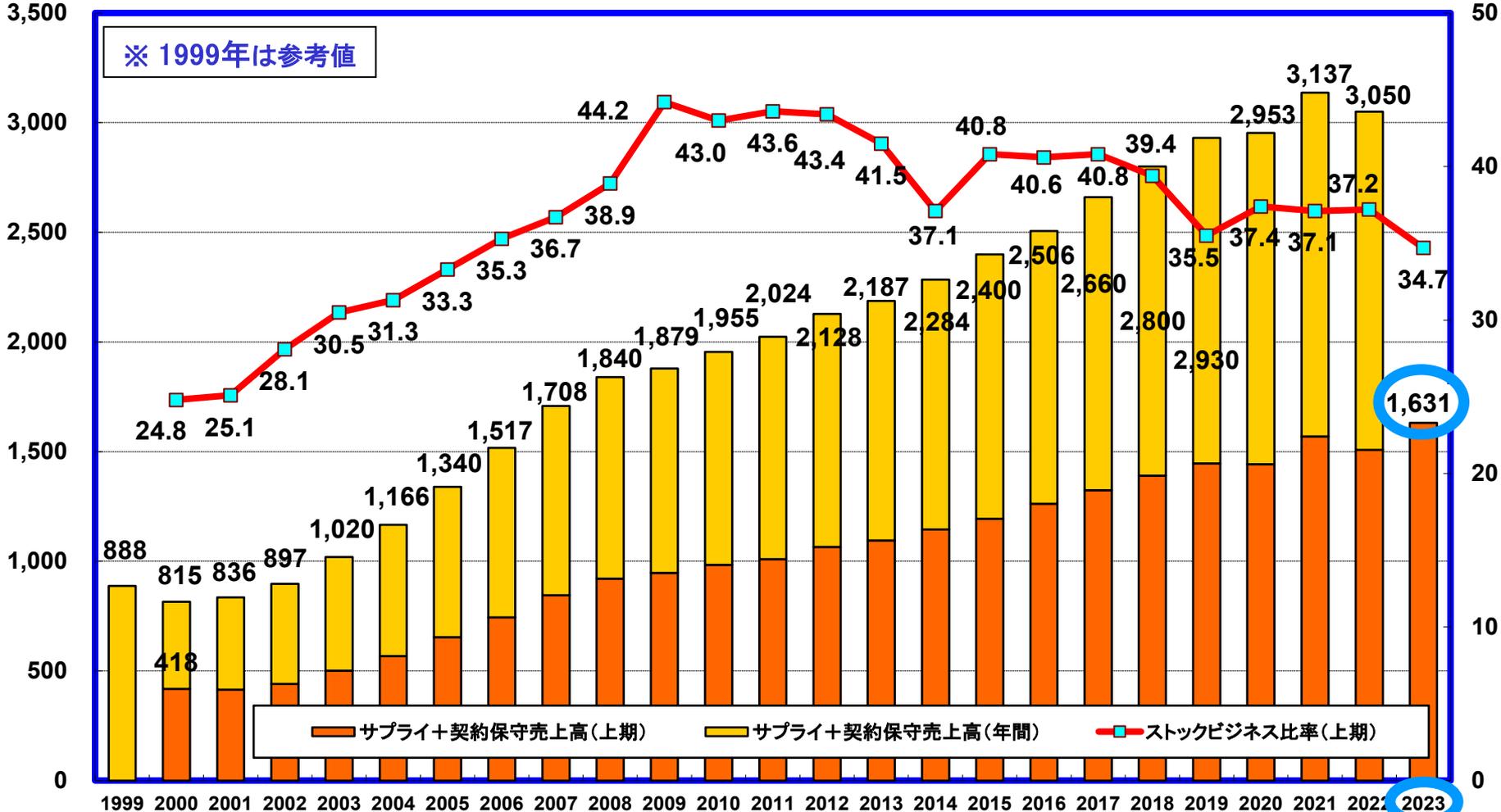
# 単体

# ストック（足し算）ビジネスの推移

## サプライ+契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

サプライ+契約保守売上高(億円)

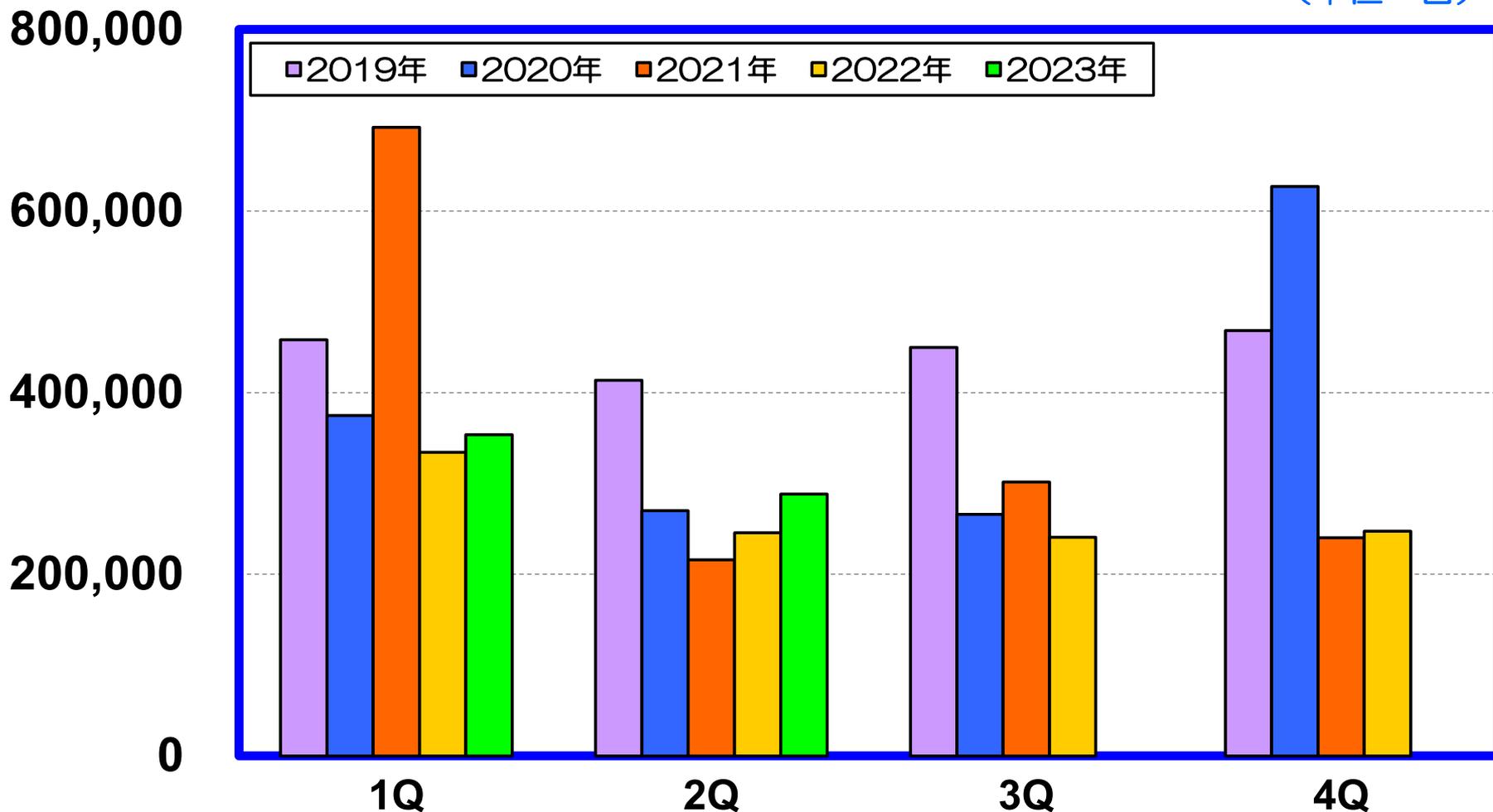
ストックビジネス比率(%)



「収益認識に関する会計基準」適用前 適用後

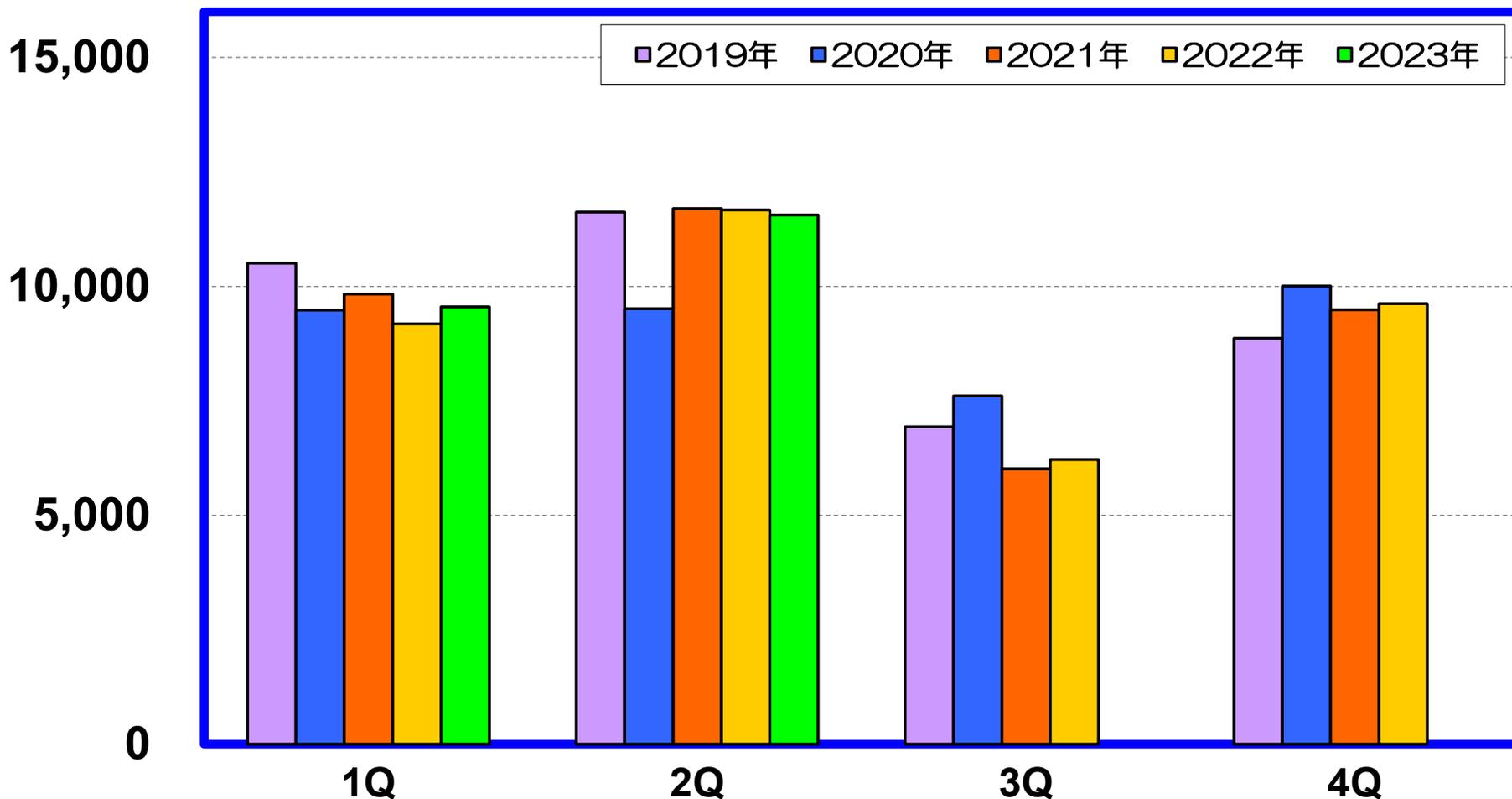
# パソコン販売台数の四半期推移

(単位：台)



# 複写機販売台数の四半期推移

(単位：台)



今後について

# 中・長期経営方針を発表

2023年7月24日発表

## 「大塚商会グループ 中・長期経営方針」

大塚商会グループ  
中・長期経営方針

2023年7月24日

～ 100年企業に向けて ～

持続可能な社会への貢献を進め、  
環境変化に耐えうる長期持続的な  
ビジネスモデルを構築すべく、

『お客様との新たな関係創り』を目指す

※詳細は当社ホームページをご覧ください

# 基本方針 と 中・長期経営方針

## <基本方針>

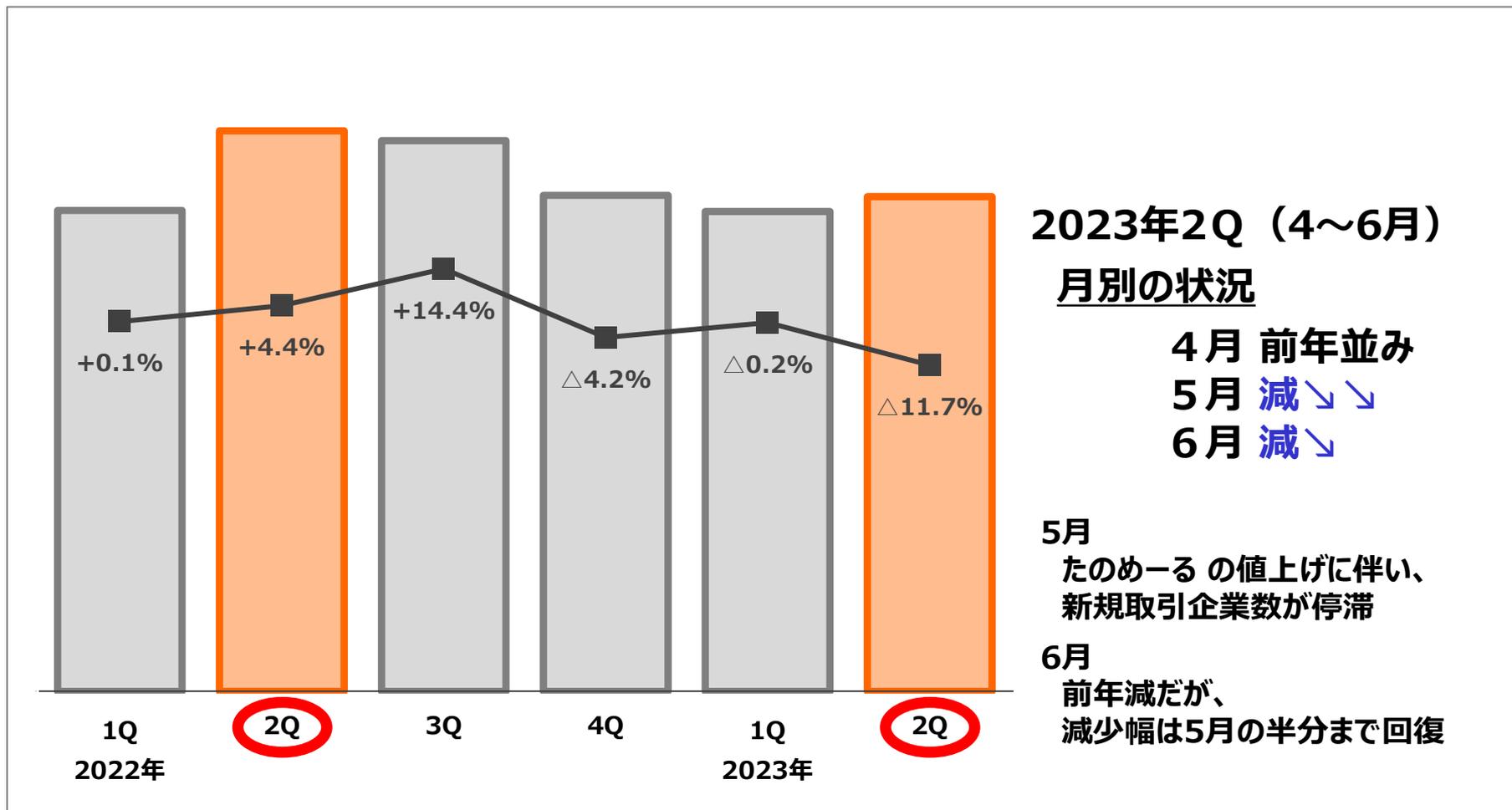
ミッションステートメントの具現化により、  
お客様と共に成長する

## <中・長期経営方針>

- 環境変化に対応しながら  
安定的かつ持続的な成長を続ける  
営業利益率・経常利益率ともに7%以上定着
- 人員計画は生産性向上に留意しながら微増
- 情報の活用で需要を開拓
- 人・物・金・情報の効率活用で@生産性向上

# 新規取引企業数

■ 新規取引企業数    ■ 前年増減率

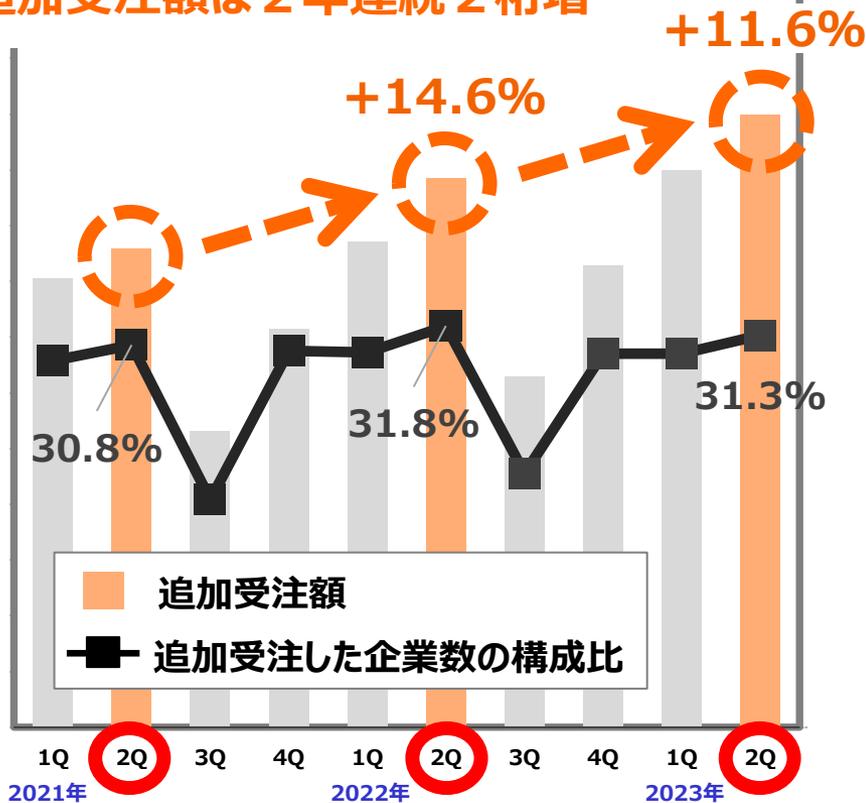


# 受注の状況

## 【追加受注額 と 企業数の構成比】

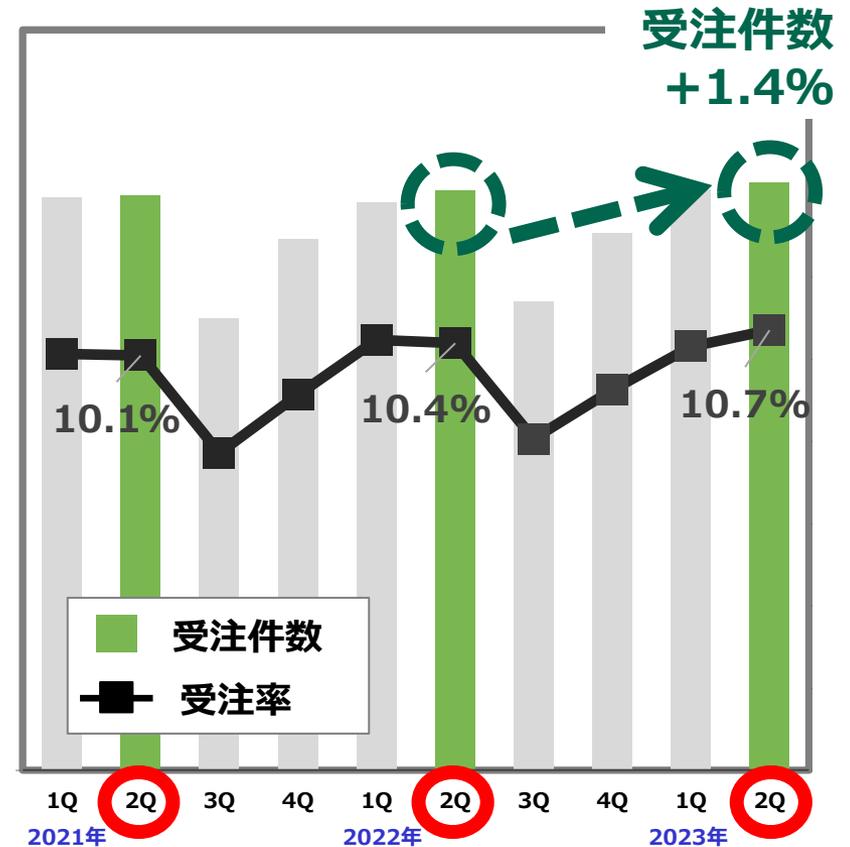
前四半期に取引のあったお客様との、当四半期受注額と企業数の構成比  
 ※サプライ、保守のような継続取引は除いて算定

追加受注額は2年連続2桁増



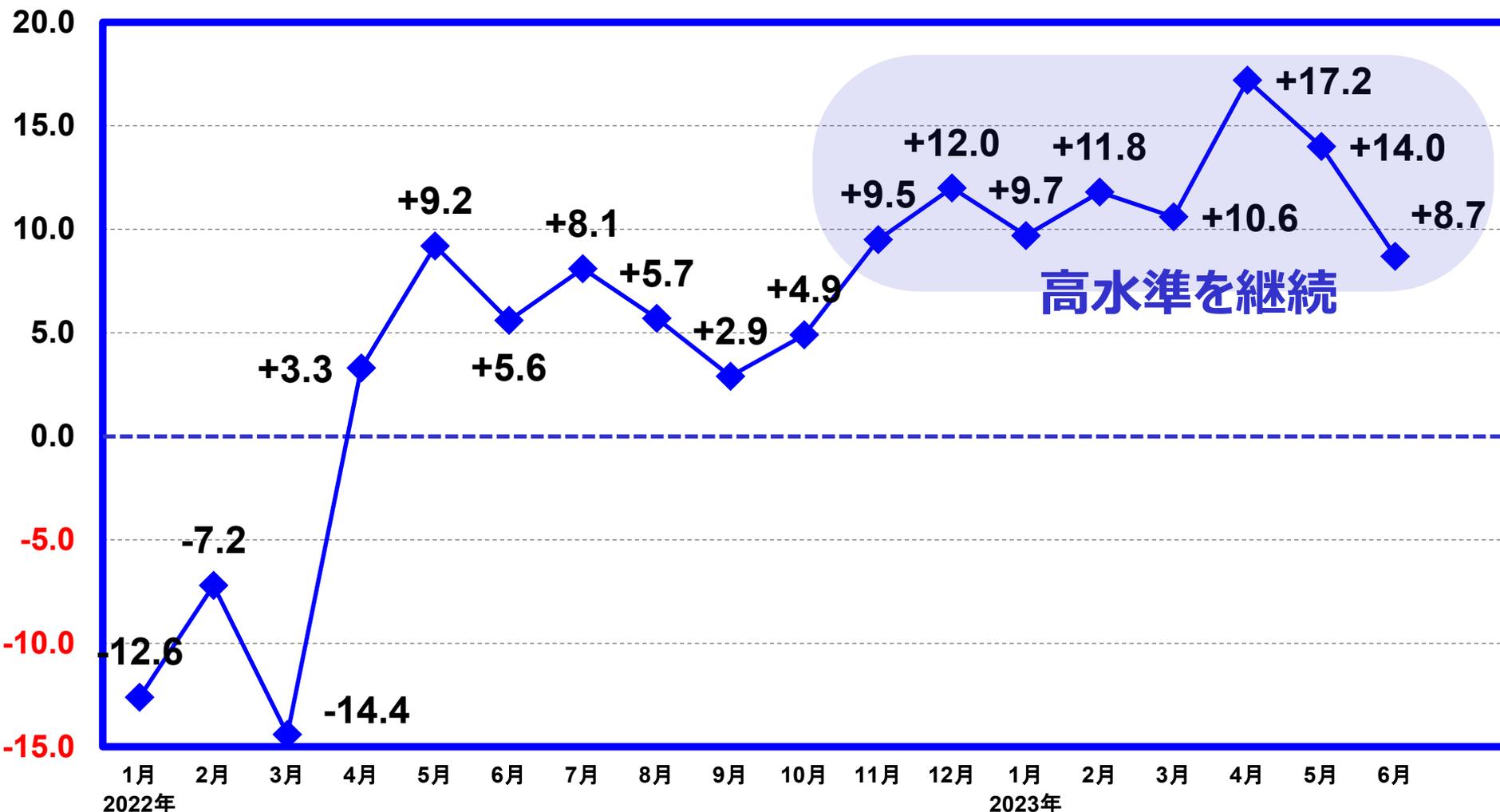
## 【全体の受注件数 と 受注率】

受注率 = 受注件数 ÷ 商談件数



# 一口座当たりの売上高増減率

(単位：%)





# の大塚商会

## 大塚商会

- ・マネジメント変革
- ・チームワーク
- ・業務効率化
- ・人材育成
- ・営業への示唆
- ・リード発見

### AIパートナー

資本業務提携

22年4月 dotData 23年6月 AVILEN



### AIパイプライン

マルチAI・ビジネスモデル特許

### AIラボ

基礎研究・IIT※

※IIT (インド工科大学) : Indian Institutes of Technology

お客様情報

AIソリューション

まるごと提案

お客様の成長

# オフィスまるごと大塚商会

事務機系

FAX



複写機



回線

ゲートウェイ



internet  
(ASP・Webサービス)

回線系

VC



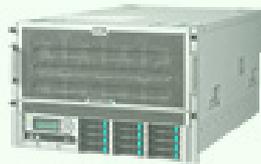
PBX

KT



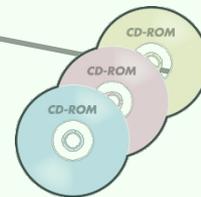
音声系

サーバー



システム系

ソフトウェア



PC  
タブレット



サプライ



MRO

電力



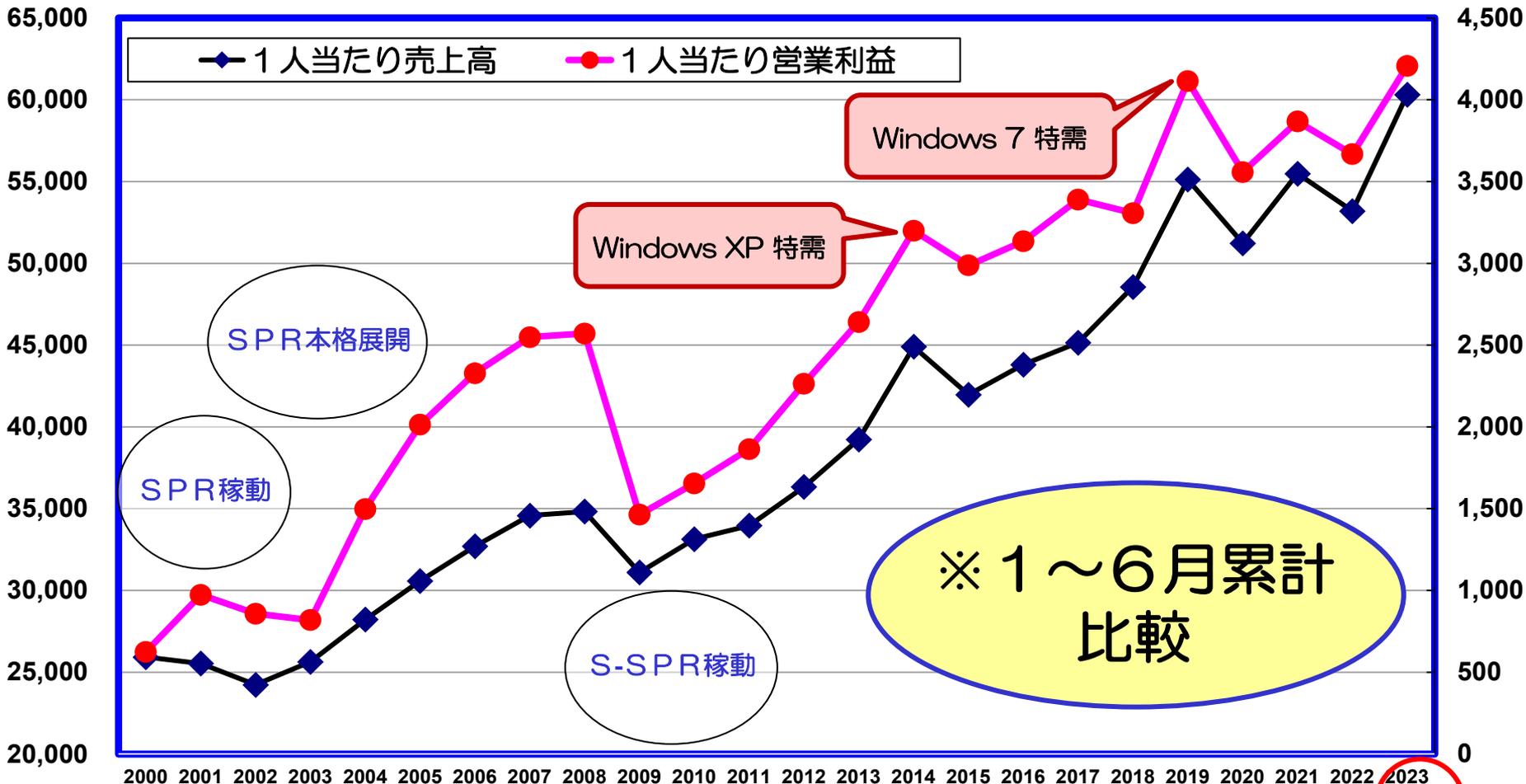
LED  
BEMS

単体

# 社員1人当たり 売上高と営業利益の推移

売上高 (千円)

営業利益 (千円)



6月末社員数 6,507 6,493 6,490 6,405 6,443 6,433 6,443 6,659 6,809 6,897 6,897 6,821 6,762 6,733 6,878 6,965 7,089 7,193 7,273 7,390 7,529 7,638 7,615 7,785名

(前年6月末比 170名増)

# サステナビリティ関連

## E (環境)

### ■ 気候変動への対応

2023年3月：「TCFD」提言に基づく情報開示

※TCFD:気候関連財務情報開示タスクフォース

2023年7月：「SBTイニシアティブ」認定取得

Scope1+2 42%削減（2021年→30年）

Scope3 25%削減（2021年→30年）

※SBTイニシアティブ:WWF（世界自然保護基金）、CDP、WRI（世界資源研究所）、  
国連グローバル・コンパクトによる共同イニシアティブ

## S (社会)

### ■ ダイバーシティ・エクイティ&インクルージョンの推進

2023年4月：仕事と家庭の両立支援策「OWL's」を導入 妊活 育児 介護

※OWL's（オウルズ）:Otsuka Work Life Support

2023年4月：女性管理職比率の目標値を設定

※2027年までに10%（早期達成のうえ上方修正を目指す）

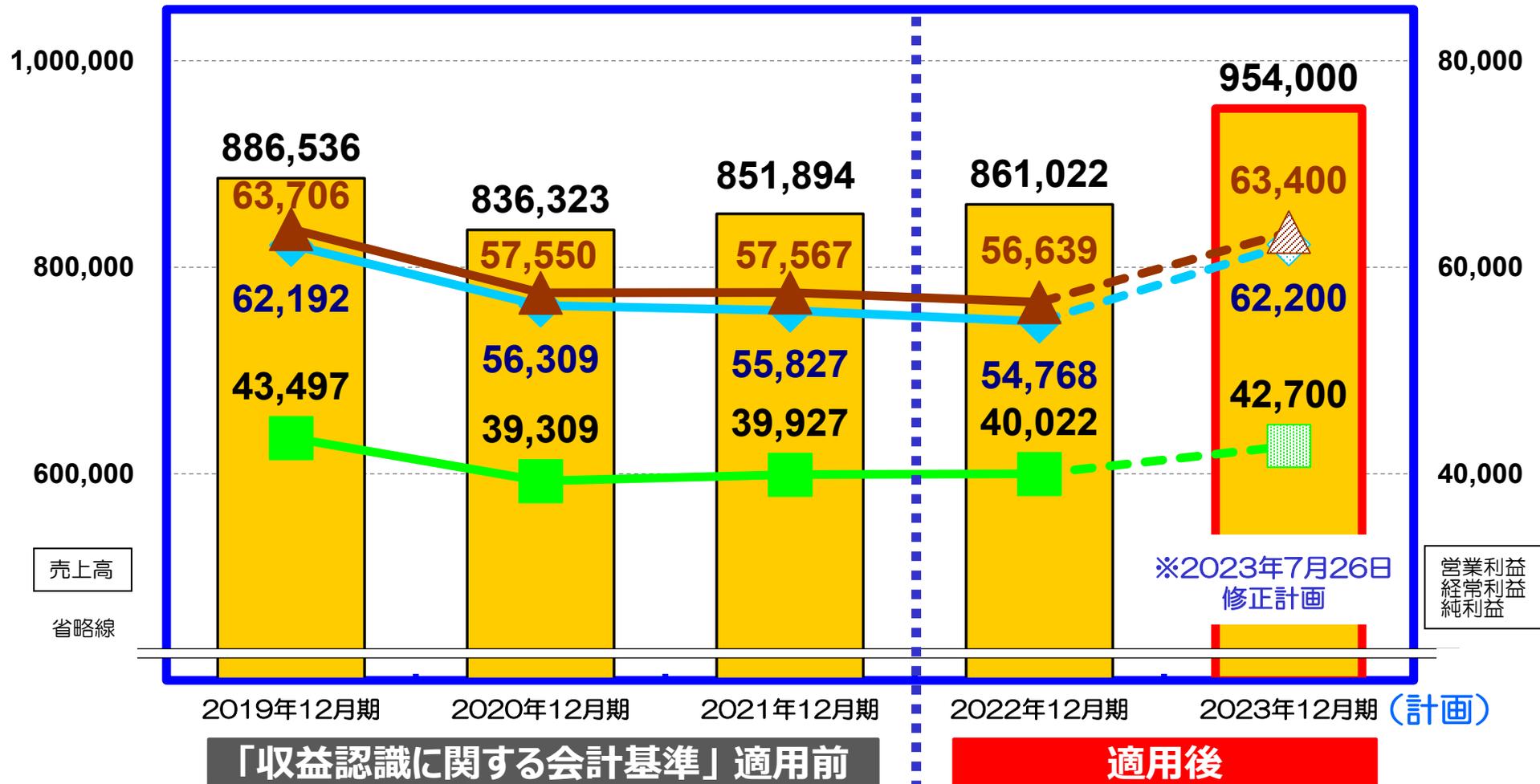
2023年6月：「くるみん」認定取得

※くるみん：子育てサポート企業を認定する厚生労働省の制度



# 売上高・利益の計画

■ 売上高 
 ◆ 営業利益 
 ▲ 経常利益 
 ■ 純利益（親会社株主に帰属する当期純利益）（単位：百万円）



「収益認識に関する会計基準」適用前

適用後

社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様  
取 引 先 様

従 業 員

# 本資料についてのご注意

1. 本資料は、2023年12月期第2四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。