

2023 年 12 月期 第2四半期 決算説明会等における主な質疑応答

【質問】説明会資料 P8「戸建部門」の売上高が計画未達となっている。未達の背景を知りたい。

大きな要因としては、「建設業の働き方改革」に対処した週休2日実施に伴う施工数の減少があり、採用増と体制の強化を図り2023年4月から平日の施工数を上げることでカバーする計画を立てていた。採用増は予定通り進んだが、新規採用者のトレーニングに時間を要したため、平日の施工数を高めることが遅れた。下期は施工数を高めていけるので、巻き返しを図りたい。

【質問】省工ネ住宅に対する補助金などの効果が、戸建部門に好影響を与えていると思うが、今後反動 減のようなことは考えられるか。

大きな流れとして地球温暖化対策があり、住宅に関しては 2025 年の断熱等級 4 の義務化、その後等級 5 への移行が予定されていることに加え、電気料金の高騰により断熱性能向上の意識が高まっているので、反動減といったことは考えにくい。

【質問】説明会資料 P13「有力メーカーとの取引拡大」について。当該メーカーは他の断熱材からアクアフォームに切り替えたのか、あるいは他の施工会社から日本アクアに切り替えたのか。

同社は、断熱材として硬質ウレタンフォームを標準採用しており、当社を含めた複数社と取引していた。 当社の扱い量が増えた理由は「広域認定制度」と「安定品質+全国展開」が評価されたと認識している。 ご質問の回答としては、他の施工会社からの切り替え。

【質問】説明会資料 P8「戸建部門」の通期計画の達成は厳しいのではないか。

下期は、説明会資料 P13「有力メーカー」の案件が増加する見通しであり、他のビルダーの案件も増えてくる。また、等級 5 の施工が主となるため施工単価も堅調に推移する見込み。第 2 四半期の計画を上回った建築物部門やその他(商品販売など)でカバーすることができる。

【質問】第2四半期累計期間の営業利益(経常利益)が計画より2億円強上回っているが、通期予想を不変とするのは下期に何かリスク要因があるのか。

現時点で意識しているリスクはないが、上半期と比較して下半期のウエイトが高いため、保守的に見ていると捉えて欲しい。

【質問】説明会資料 P8「建築物部門」の粗利益が伸びている背景を知りたい。

建築物部門の売上の増加と共通するが、①価格改定(値上げ)効果、②利益率が高いアクアモエン NEO 施工の増加によるもの。建築物の場合、価格改定効果が現れるには半年から1年程度要するので、2022年に実施した価格改定が足もとの売上高・利益に反映されている。施工単価や利益率が高いアクアモエン NEO 施工は説明会資料 P16 のように驚異的に伸びている。



【質問】説明会資料 P8 売上区分の「その他(商品販売など)」とは、どういったものなのか。

主に、①副資材(戸建住宅の施工時に使用する消耗品や補修材など)、②ウレタン吹付機械の販売、③ウレタン原料の販売、などがある。①副資材は、戸建部門の施工件数に比例して増えるイメージ、②ウレタン吹付機械の販売は、認定施工店数や工務の人員数に比例して増えるイメージ、③ウレタン原料の販売は、認定施工店ではない先に原料を販売するもので現在注力している。

【質問】説明会資料 P32「ウレタン原料の販売強化」について。前年の売上高、今後の見通し、利益率への貢献について知りたい。

2022 年 12 月期第 2 四半期の売上高は 5.11 億円。戸建住宅用の原料(アクアフォーム、アクアフォームライト)や建築物用の原料(アクアフォーム NEO)の販売が伸びている。当社のメーカーとしての存在感の向上が目的だが、将来的に認定施工店契約に繋がることも期待している。原料の取り扱い量の増加が主目的であるため、利益率は抑えて設定しているので、全体の利益率をそこまで大きく引き上げることにはならないと思う。

【質問】原料の仕入価格はガソリン価格のように上がっているのか。

当社はウレタンの素原料を円ベースで仕入れているため、説明会資料 P36 のナフサ輸入 CIF (運賃保険料込み条件) 価格が参考になる。原料の約半分を占めるイソシアネート (MDI) は汎用性があるのでナフサ価格にある程度連動し、緩やかに下がっている。残り半分のポリオールについては高止まりが続いていたが、足もとでは弱含んでおり、市中のガソリン価格のように上昇していることはない。

【質問】説明会資料 P22「新株予約権の取得と消却」について。財務諸表に与える影響はどうなるのか。 2023 年 8 月 25 日に現存する新株予約権を 273.2 万円で取得した後、消却する。第 3 四半期末 (2023

年 9 月末)時点の貸借対照表では、純資産の部にある新株予約権 273.2 万円が消え、見合い分として 資産の部の現金及び預金が 273.2 万円減少する見込み。

以上

【お問い合わせ先】

株式会社日本アクア 管理本部 経営企画部 小室 昌彦

電話番号: 03-5463-1117

Eメール: m.komuro@n-aqua.com