

2023 年 9 月 28 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ニ ー ズ ウ ェ ル
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 船 津 浩 三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

パートナー要員の調達業務を効率化するサイト 『BP-Collabo』を開発、社内導入

～DX 推進ローコード開発プラットフォーム「WebPerformer-NX」を活用し開発～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 船津 浩三)は、パートナー要員の調達を効率化するサイト『BP-Collabo』の開発を行い、社内導入を開始しました。

『BP-Collabo』を調達業務で活用することで、年間 514 時間の作業時間削減を実現するとともに、リアルタイムに案件情報の展開をすることで、案件への応募数が 20%増加する効果を見込んでおり、パートナー要員の確保による売上拡大を目指します。

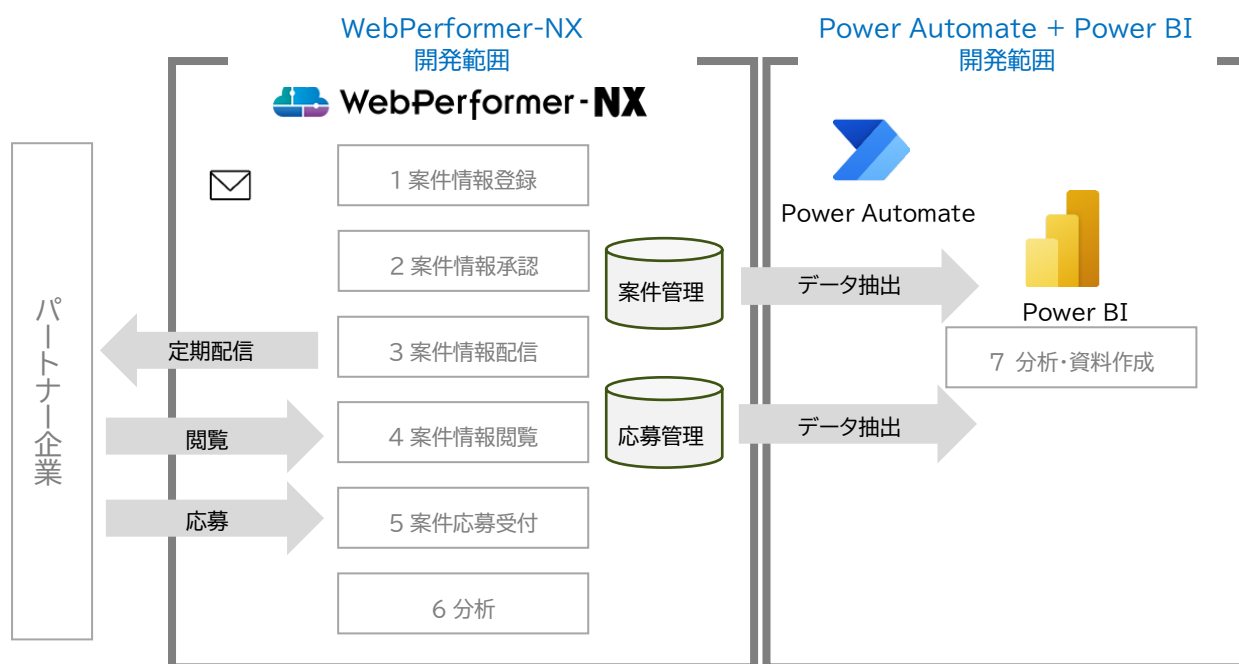
また、2024 年 4 月 1 日(月)よりソリューションとして提供開始を予定しております。

1. BP-Collabo の概要

当社の売上拡大戦略において、『リソースの確保』と『専門知識と技術者の補完』が必要であり、それらを達成するためには『パートナー企業との密な案件情報の共有』が重要です。

『BP-Collabo』は、案件情報をリアルタイムにパートナーへ配信し、個別の案件に対する要員提案状況の管理も行うことが可能です。

また、Microsoft が提供する RPA ツールの Power Automate・BI ツール Power BI を活用し、『BP-Collabo』からデータを抽出し社内向け資料作成作業の自動化も実現しています。



なお、当サイトは、DX 推進ローコード開発プラットフォーム「WebPerformer-NX」を活用することで、低コスト・短期(2 か月)での開発を実現しました。

2. BP-Collabo の機能

#	機能	内容
1	案件情報管理	案件情報の登録・更新、検索・閲覧する (調達部門の承認をもって掲載される)
2	案件情報入力依頼	案件担当者にパートナー要員調達が必要な案件情報を入力するよう依頼メールを定期配信する
3	案件情報配信	パートナーへ案件情報を定期配信する
4	案件情報閲覧(パートナー向け)	パートナーがリアルタイムに案件情報を検索・閲覧する
5	応募管理	パートナーが案件に対し応募をする パートナーからの応募内容の検索・閲覧・状況管理する
6	分析	部門ごとに案件数、応募数、確約数などを閲覧する
7	分析・資料作成	他システムのデータ含めた分析や社内報告資料の作成を自動化する

3. 今後の展開

社内運用を行いながらエンハンス開発※を行い、2024 年 4 月 1 日(月)よりソリューションの提供開始を予定しております。

※エンハンス開発:既存のシステムやソフトウェアに機能を追加したり性能を向上させたりする開発

4. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階		
代表者:	代表取締役社長 船津 浩三	設立:	1986年10月
社員数:	603名(2023年4月1日時点)	資本金:	9億8百万円(2022年9月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守		
お問い合わせ:	製品・サービスについて	ソリューション営業部	
	TEL:050-5357-8344(直)	E-mail: sol.nwsales@needswell.com	
	ニュースリリースについて	CC 室 新井	
	TEL:050-5357-8346(直)	E-mail: ir-contact@needswell.com	
報道関係資料:	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news	
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index	

以上