

(コード番号:3992 東証プライム市場)

2023年11月20日 各 位

会 社 名 株 式 会 社 ニーズウェル 代表者名 代表取締役社長 船津 浩三

# コアパートナー向け「パートナー会」を開催

~共存共栄による事業成長に向けた成長戦略、パートナー活用方針、及びインセンティブを共有~

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 船津 浩三)は、2023年11月20日(月)、「第9回 ニーズウェル パートナー会」を開催し、コアパートナー20社、31名の方々と連携強化に向けて当社の事業方針や今後の施策を共有いたしました。

#### 1. パートナー戦略

当社は、お客様へ最適なシステム・ソリューションを提供する課題解決型ビジネスの推進に向けて、人員不足による機会損失を防ぐため、社員採用の拡大とともにパートナー企業との連携を強化しております。

多彩な技術分野のさまざまな案件でパートナー企業の要望にお応えできるステージを整え、パートナー企業の共存共栄に取り組んでいます。

### ◆ プロジェクト事例

- ・ 金融系(銀行・証券・生損保・クレジットカード)、流通系、製造系、サービス系等、業務アプリケーションの要件定義・基本設計~開発
- · 各種サーバ、各種ルーターを使用したネットワーク設計・運用、管理 DB 設計・構築
- 物流系ソリューション(倉庫管理システム)の開発・導入
- ・ 生成 AI、セキュリティー、RPA 等のソリューションの導入支援から運用設計

### 2. コアパートナー制度

コアパートナー制度は、当社と戦略を共有し、継続的かつ安定的な取引ができる中核的なビジネスパートナーをコアパートナーとして認定する制度です。プロジェクトの優先発注や技術向上支援、インセンティブ等、様々な施策を提供しています。

パートナー企業に占めるコアパートナーの割合は、将来的に現在の51%から 70%までの引き上げを目指してまいります。

### ◆ 連携強化策

- ・ プロジェクトの優先発注
- ・ 技術力・モチベーションの向上支援
- ・ 当社新卒者向け技術研修への参加
- ・ 若手、新人を含めた体制での受入
- ・ 長期契約を見据えた体制構築
- ・ 契約条件の優遇

### パートナー会

当社は、毎年、パートナー企業に当社の事業方針、取組みをご理解いただき、更なる相互の発展と共存共栄を目指すことを目的に、パートナー会を開催しております。

パートナー会では、当社全体の事業方針や事業部ごとの注力分野についてご説明するとともに、コアパートナー様の技術向上支援として、2024年新卒者向け技術研修についてご案内しました。

今後もパートナー企業との連携強化を図りながら、相互の受注拡大と成長に努めてまいります。



- ◆ 第9回 ニーズウェル パートナー会
  - · 日時 2023年11月20日(月)
  - ・ 会場 当社本社 紀尾井町オフィス 会議室
  - ・プログラム

1	会社方針紹介	
2	当社第 38期事業内容説明	
3	パートナー推進部の活動説明とご依頼	

## 4. 会社概要

社名 株式会社ニーズウェル <u>https://www.needswell.com/</u>				
本社所在地: 東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階				
代表者:	代表取締役社長 船津 浩三	設立:	1986年10月	
社員数:	629名(2023年9月末日)	資本金:	9億8百万円(2023年9月末日)	
事業内容: ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守			<b>製品の開発・販売・運用・保守</b>	
お問い合わせ:	ニュースリリースについて	CC 室		
	TEL:050-5357-8346(直) E-mail: <u>ir-contact@needswell.com</u>			

以上