

2024 年 1 月 24 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ニ ー ズ ウ ェ ル
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 船 津 浩 三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

DX 化・業務効率化の追い風を受けオンライン営業が好調！
～ 特に RPA、IT リエンジニアリングサービスの受注が好調、前期比 48%増 ～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 船津 浩三)は、当社の収益拡大施策の 1 つである「オンライン営業の促進」において、オンライン営業による受注比率が前期比 48%増となりましたことをお知らせします。

1. 当社のオンライン営業

当社は、オンラインセミナー、オンライン展示会出展、ウェブサイト、プレスリリース等のオンラインコンテンツを通じた新たなターゲット層へ展開と、限られた営業リソースの拡充を目的として、オンライン営業を促進しております。また、引合いがありましたら、Web 会議を活用し、お客様の課題を確認、課題解決の提案を行い、受注に繋げております。

この施策の成果に加え、昨今の DX 化・業務効率化の追い風により、特に RPA、IT リエンジニアリングサービスの受注が好調であり、当社のオンライン営業による受注比率は前期比 48%増となりました。

2. オンライン営業の促進による受注拡大

当社は、引き続きオンラインセミナー、オンライン展示会出展、ウェブサイト、プレスリリース等を積極的に行うことでオンライン営業による受注を促進し、営業効率を向上するとともに、営業の提案力向上を図り、受注拡大をめざします。

3. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13階		
代表者:	代表取締役社長 船津 浩三	設立:	1986年10月
社員数(連結):	629名(2023年9月末日)	資本金:	9億8百万円 (2023年9月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守		
お問い合わせ:	製品・サービスについて	ソリューション営業部	
	TEL:050-5357-8344(直)	E-mail: sol.nwsales@needswell.com	
報道関係資料:	ニュースリリースについて	CC 室	
	TEL:050-5357-8346(直)	E-mail: ir-contact@needswell.com	
報道関係資料:	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news	
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index	

以上