

各 位

会 社 名 株 式 会 社 イ ン ソ ー ス
 代 表 者 名 代 表 取 締 役 執 行 役 員 社 長 舟 橋 孝 之
 (コード番号：6200 東証プライム)

業績向上のための「営業部長研修」を新たに3本開発
～「戦略立案」「現場マネジメント」「人材育成」をテーマごとに学ぶ

「働くを楽しくする」サービスを提供する株式会社インソース（東京本部：東京都荒川区、代表取締役執行役員社長：舟橋孝之、証券コード：6200、以下「当社」）はこの度、営業部長・マネージャーの育成に特化した研修を新たに開発しましたので、お知らせします。

目まぐるしく変化する外部環境や営業・マーケティング手法の多様化により競争がますます熾烈になる一方で、労働人口の減少や雇用の流動化により営業人材の確保は困難になっています。営業部長は限られたリソースで部門の収益性・効率性を最大化するために、戦略・戦術をブラッシュアップしていくことが課題となります。そこで時代のニーズに合わせたコンテンツを自社開発し、現在 4,156 種類（※）のカリキュラムを提供している当社は、仕組み作りや現場の課題解決を通じて業績向上につなげていくための「営業部長研修」を新たに開発いたしました。

<概要>

名称	6つの業種で売上をあげた経営のプロが登場する「営業部長研修」 https://www.insource.co.jp/bup/sales-manager.html
サービス概要	営業部門の長に押さえていただきたい要点を、営業戦略立案・現場マネジメント・人材育成の3つの観点から学べます。 ※テーマ単独での実施も可能です
価格	<p> ■講師派遣 当社営業担当宛、またはWeb お問合せフォームよりご連絡ください。 URL : https://secure.insource.co.jp/contact/ </p> <p> ■公開講座 ※開催日程は順次、追加予定です </p> <p> ①営業部長研修～営業戦略立案編(2日間) https://www.insource.co.jp/bup/manager-planning.html 通常 81,400 円／会員 75,400 円／スマートパックポイント数 320pt </p> <p> ②営業部長研修～現場マネジメント編(1日間) https://www.insource.co.jp/bup/kacho_eigyo.html 通常 40,700 円／会員 37,700 円／スマートパックポイント数 160pt </p> <p> ③営業部長研修～営業人材育成編(1日間) https://www.insource.co.jp/bup/manager_ikusei.html 通常 40,700 円／会員 37,700 円／スマートパックポイント数 160pt </p>

当社では、上記コンテンツの他にも、営業マネージャー向けにメンバーに営業数字を達成させるための部下指導研修や目標管理研修など、様々なテーマ別研修を提供しています。

<概要>

名称	営業マネージャー研修～部下育成・指導スキル強化編(1日間) https://www.insource.co.jp/sales-strategy/manager_bukashidou.html
サービス概要	部下に担当させる顧客や、チーム内での時間の使い方など、場面ごとの具体的な対応方法を学ぶことで、リーダーとしての臨機応変な采配力と問題解決力を養います。

名称	営業マネージャー向けコーチング研修(1日間) https://www.insource.co.jp/sales-strategy/coaching_manager.html
サービス概要	コーチングの基本である傾聴・質問・承認のスキルを学び、事例検討を通じて支援・モチベーションの方法を検討することで、部下の個性に合わせた営業支援のスキルを習得します。

名称	営業マネージャー向け目標管理研修～KPIの実効力を高める(1日間) https://www.insource.co.jp/sales-strategy/management_kpi.html
サービス概要	隙がなく納得感の高い目標設定と行動管理を実践するために、売上を形づくるメカニズムを紐解いたうえでKPIを設定するロジックを理解し、部下へ浸透させる方法を習得します。

<関連サービス>

営業研修（総合ページ）

～営業の個人の能力とリーダーの組織力を高め、勝てる営業組織を作る

URL : https://www.insource.co.jp/sales/sales_top.html

<お申込み・お問合せ先>

当社営業担当宛、または以下の Web お問合せフォームよりご連絡ください。

URL : <https://secure.insource.co.jp/contact/>

当社では、世の中の流れを汲み取り、お客さまのニーズにマッチするサービスを今後ともいち早く開発してまいります。

以 上

【お問合せ先】株式会社インソース <https://www.insource.co.jp/index.html>

(取材・広報に関して) 社長室 (井上・石渡) TEL:03-5577-2283

(サービス内容に関して) グループコンテンツ開発部 (大畑) TEL: 03-5577-2273