

各位

株式会社うるる
(証券コード：3979)

「Peing-質問箱-」および投資家・アナリストの皆さまよりいただいたQ&A公開のお知らせ

株式会社うるる（東京都中央区 代表取締役社長：星 知也）はDigital monkey 株式会社の提供するインターネットサービス「Peing-質問箱-」を用いてIRにかかるQ&Aを実施いたしました。投資家・アナリストの皆さまより頂戴した主要なご質問と合わせて、下記の通り結果を公開いたします。

■Q&A実施概要

利用ツール：「Peing-質問箱-」(<https://peing.net/ja/>)

実施期間：2月16日(金)～2月29日(木)

※現在は質問の受付を締め切っております。

なお、本Q&Aは「QAstaion」にも掲載しております。

「QAstaion」では今回のご質問の他、決算説明やIRセミナー等でいただいたQ&Aも公開しております。そちらも併せてご覧くださいませ。

QAstaion URL：<https://qastation.notion.site/9f62ef3e6cb24d48a30a6510285206fb>

○全社的な事項にかかる質問について

目標株価とか目標時価総額とかありますか？


peing.net


株式会社うるるIR
♡ 0

社内において目標時価総額や目標株価を持っており、適宜議論・アップデートされています。

株価も総悲観が続いていますが、ご担当としてお気持ちはいかがでしょう？


peing.net


株式会社うるるIR
♡ 0

来期2025年3月期の方針として、「10億円を下限値として投資予算を設定」することを開示していますので、そこから利益水準を推定してバリュエーションされていると考えています。2025年3月期以降の経営方針・目指す姿については、2024年3月期 第3四半期 決算説明資料のP.40以降をご覧ください。https://ssl4.eir-parts.net/doc/3979/ir_material_for_fiscal_ym2/150462/00.pdf

ONJSSにかかる質問について

<p>NJSSのARPU下がりすぎではないですか？</p> <p>peing.net</p> <p>株式会社うるるIR ♡ 0</p> <p>現在は、LTVをコントロールしつつ、契約件数を伸長させることによる売上高の拡大を優先させています。中長期では、NJSS周辺領域のサービス展開等により、ARPUの拡大を狙っていきます。</p>	<p>入札周辺業務はストック収益ではなく顧客ごとの要望に応じたスポット的な収益になるという理解で良いでしょうか。また人的コストがかかるため規模を拡大しても利益率はあまり向上しないということになるのでしょうか。</p> <p>peing.net</p> <p>株式会社うるるIR ♡ 0</p> <p>既に有料でサービス展開しているNJSS周辺領域のサービスとして、調達インフォ、GoSTEP、入札資格ポータル、入札BPOがあります。これらの内、入札BPO以外はサブスクリプション型のストック収益となり、限界利益率の高いサービスです。 入札BPOはサブスクリプション型ではありませんが、お客様のニーズに合わせて、スポット型になったり、リカーリング型（例：毎月同様の業務を継続的に実施）になったりするケースがあります。入札BPOは案件ごとに変動費（人的コスト等）が発生するケースがありますが、付加価値が高く、当社が行うBPO事業と比べると粗利率大きく上回る場合が大半です。</p>
---	---

■ 投資家・アナリストの皆さまより頂戴した主要なご質問

質問	回答
BPOでは4Qに大型案件の計上があるとのことですが、どのような案件でしょうか？	顧客との契約上、案件内容の詳細なご説明はできませんが、顧客企業の文書保管場所に伺いその場でスキャン業務を行う案件です。継続的なものではなく今回限りの単発の売上となりますが、今回の顧客と同業の企業様からも類似案件のお引き合いがある状況です。
NJSSの伸びが3Qでは鈍化したように見えます。何か要因はあるのでしょうか？	2023年11月、既存事業の周辺領域での展開の一つとしてNJSSでは入札BPOをリリースいたしました。マーケット分析、入札案件選定、入札参加、落札後の案件履行、という入札プロセスの中で、NJSSでは入札案件情報の提供をしておりますが、それ以外のプロセスでの顧客ニーズに応えるサービスが入札BPOです。 リリース後の反響が大きく、NJSSの営業リソースを一時的に入札BPOに充てる等の対応を行ったため、NJSSの売上高の伸びが一時的に鈍化いたしました。この状況は4Qでは改善される予定です。 また、4Qではこの入札BPOの伸長が予想され、通期では概ね期初予想通りの着地を見込んでおります。

【うるるグループ 概要】 株式会社うるる (<https://www.uluru.biz/>)

設立：2001年8月31日

所在地：東京都中央区晴海3丁目12-1 KDX晴海ビル9F

代表者名：星 知也

事業内容：

- ・電話代行サービス「[fondesk \(フォンデスク\)](#)」
- ・入札情報速報サービス「[NJSS \(エヌジェス\)](#)」 「[nSearch \(エヌ・サーチ\)](#) ※1」
- ・幼稚園・保育園向け写真販売システム「[えんフォト](#)」
- ・出張撮影サービス「[OurPhoto \(アワーフォト\)](#) ※2」
- ◆クラウドソーシング事業
- ・プラットフォーム「[シュフティ](#)」の運営
- ◆BPO事業 ※3
- ・総合型アウトソーシング「[うるるBPO](#)」
- ・高精度のAI-OCRサービス「[eas \(イース\)](#)」
- ・障害者雇用トータル支援サービス「[eas next \(イース ネクスト\)](#)」

※1 株式会社ブレインフィードにて運営

※2 OurPhoto株式会社にて運営

※3 株式会社うるるBPOにて運営

■ 本件に関するお問い合わせ先

株式会社うるる 担当：近藤、佐藤

TEL：03-6221-3069 E-Mail：ir@uluru.jp