

2024年4月3日

メディア関係者 各位

ビジネスマッチングシステム「Linkers for BANK/Business」を 通じた『広域連携』で商談 453 件を創出

リンカーズ株式会社（本社：東京都文京区、代表取締役社長：前田 佳宏、以下「リンカーズ」）が提供する金融機関及び事業会社向けビジネスマッチングシステム「LFB（Linkers for BANK/Business）」を通じて提供する『広域連携（*1）』により、商談 453 件（*2）を創出いたしました。

リンカーズは、2018年4月から金融機関向けに「Linkers for BANK」を、2021年8月から事業会社向けに「Linkers for Business」を、それぞれサービス提供を開始しております。

「LFB」は、地域金融機関及び事業会社が取り扱うビジネスマッチングを一元管理することで、ビジネスマッチングの効率化を図るとともに、案件情報の組織内での共有とマッチングのノウハウ等のナレッジ共有を実現することによるマッチングの成約率向上に特化したサービスとなります。

「LFB」の提供開始以降、地域金融機関や信用金庫を中心に全国で 38 機関（*2）に導入されており、そのネットワークは順調に全国に拡大しております。導入機関の内、16 機関（*2）が、広域連携の取り組みを開始しています。

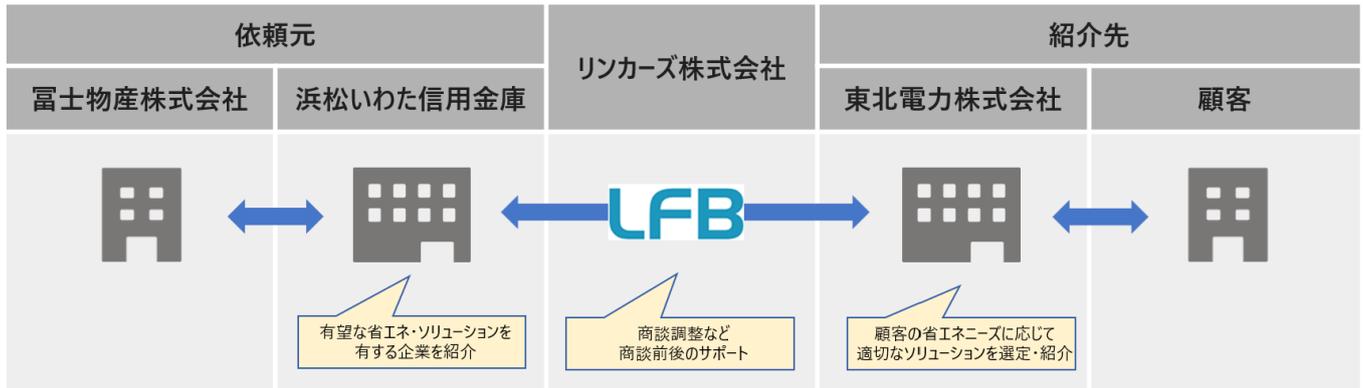
広域連携については、「LFB」の提供開始当初は、自機関内での顧客同士によるビジネスマッチングが主な取り組みでありましたが、他の「LFB」導入機関とのビジネスマッチングを通じた顧客の商圏拡大及び課題解決のニーズが高まってきたことから、本格的に取り組みを開始し、連携機能のシステム化などのスキーム改善を重ねたことで、より簡単に広域連携が実施できるようになりました。

その結果、2023年8月以降、リンカーズとの有償契約先との商談を中心に、451 件の商談が創出（*3）されています。更には、導入機関同士の広域連携でも、直近 3 ヶ月で商談数 32 件が創出されるなど、地元企業の域外の商談機会の増加、収益機会の拡大に繋がっております。

今後は、LFB 導入機関への商材勉強会の開催や LFB 導入機関同士の交流を通じて更なる広域連携を促進することで、域外でのマッチングの機会を創出し、地域経済の活性化への貢献を図ってまいります。

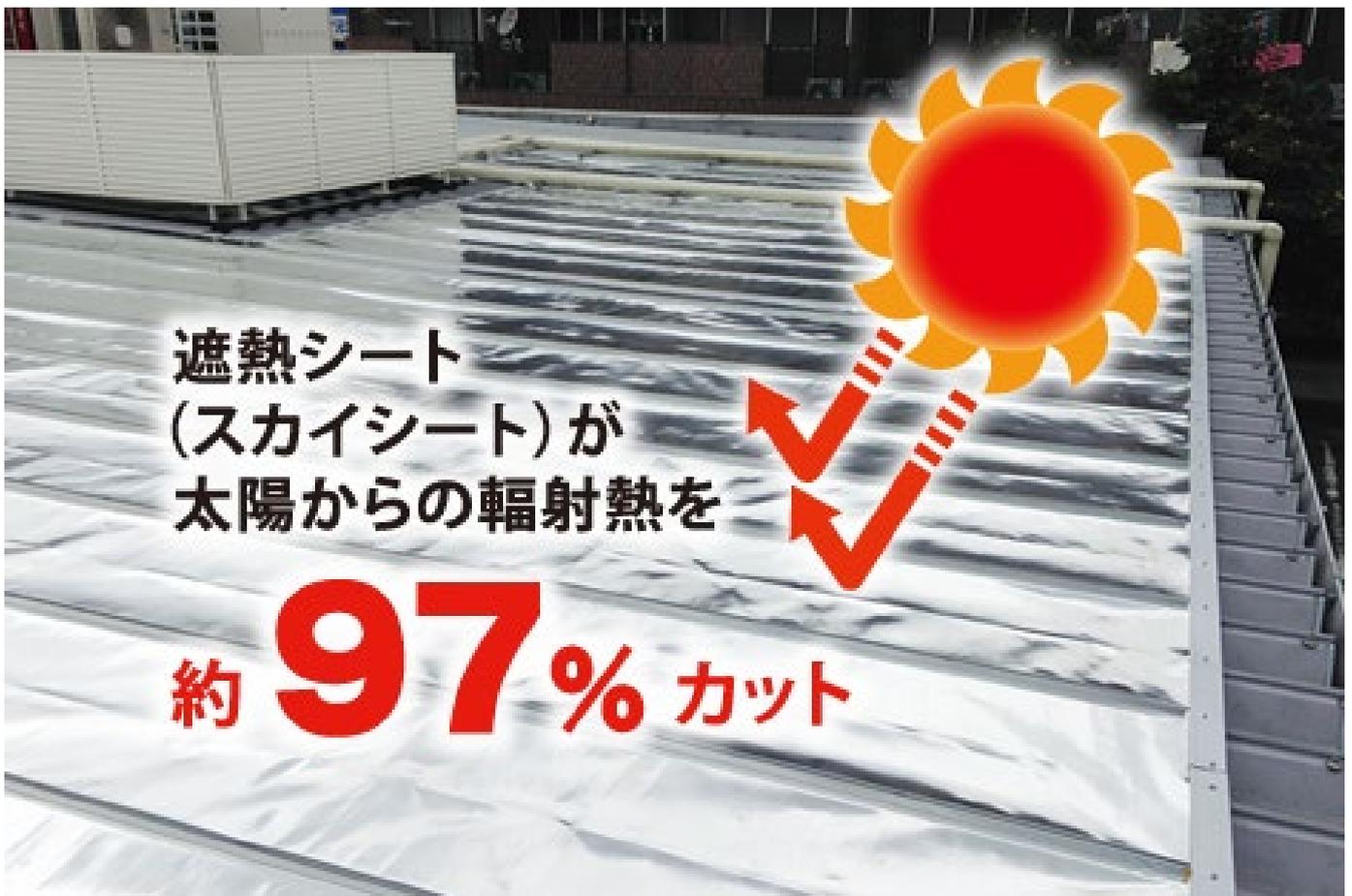
【主な広域連携の事例】

東北電力株式会社（*4）では、顧客の節電・省エネニーズを踏まえ、リンクーズが提供する「LFB」を通じた広域連携を活用して浜松いわた信用金庫（*5）の顧客である富士物産株式会社（*6）の「遮熱・断熱により省エネに効果のある商材」を紹介することにより、新たな商談が創出されました。



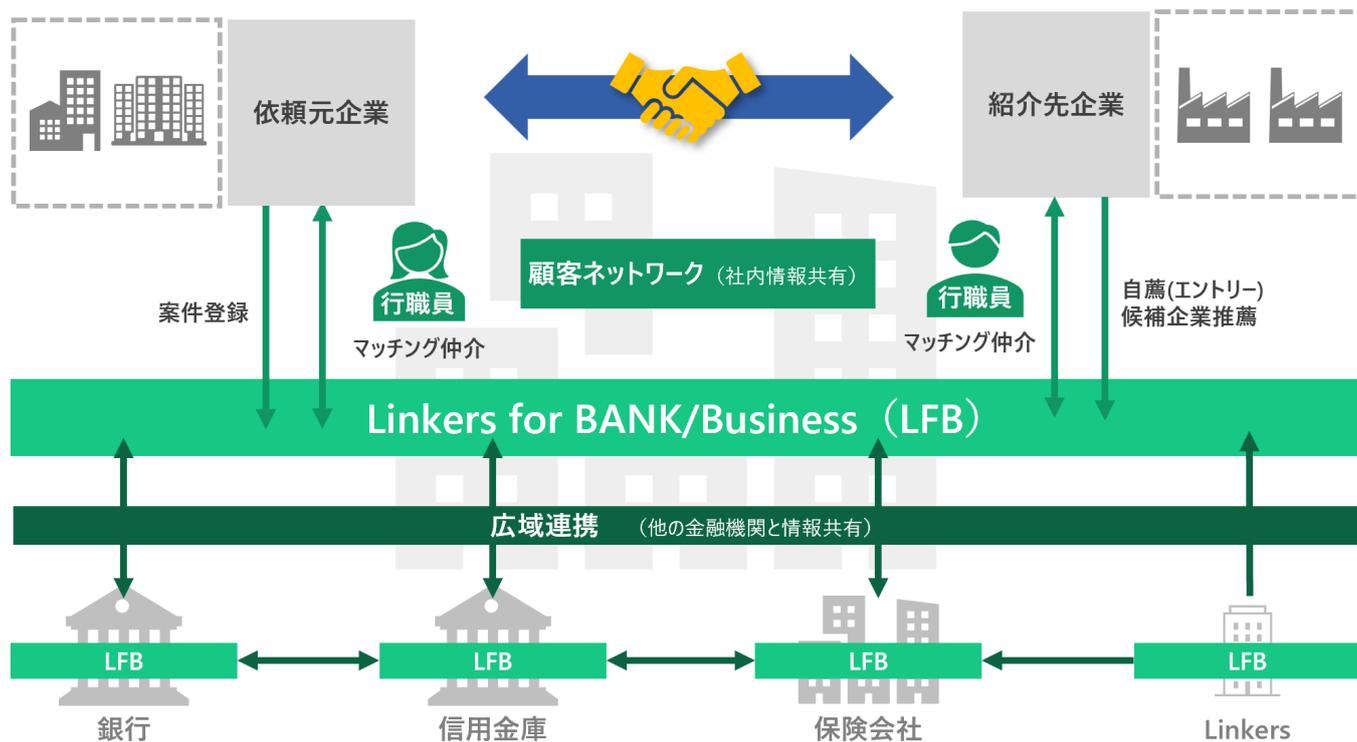
＜富士物産株式会社の商材＞

断熱材だけでは防げない、輻射熱を約97%カットする遮熱材。工場などの屋根や壁に使用することで、夏の太陽の輻射熱による建物の温度上昇を抑え、体感温度を下げるすることができます。



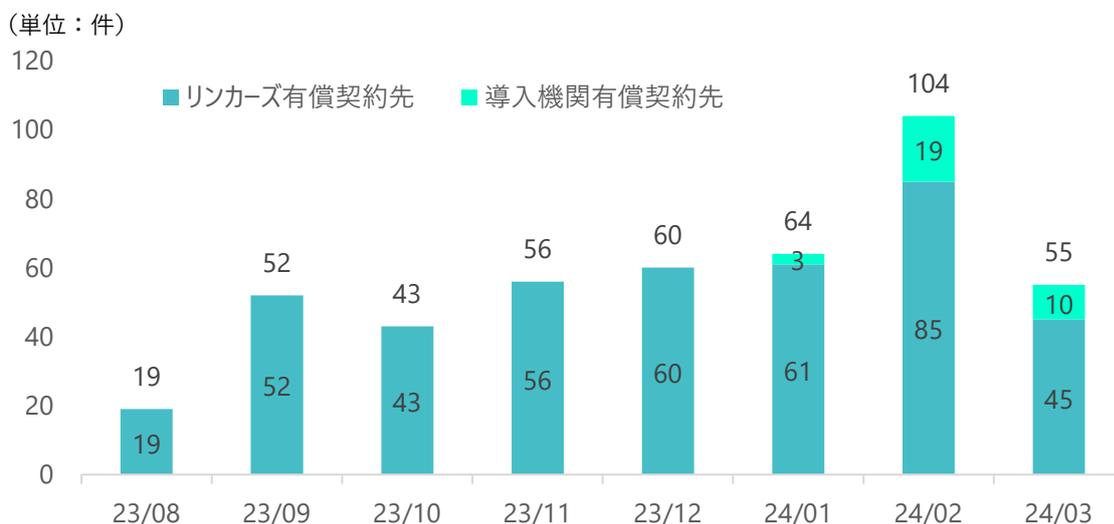
*1 【広域連携概要】

LFB 導入機関同士で LFB を通じて案件を連携することで、域外でのビジネスマッチングの機会を創出することを可能にする機能



*2 2024年3月末時点

*3 【広域連携の実績推移】



*4 東北電力株式会社 (本社：宮城県仙台市、取締役社長 樋口 康二郎 (樋口の「樋」は、一点しんによ))

*5 浜松いわた信用金庫 (本店：静岡県浜松市、理事長：高柳 裕久)

*6 富士物産株式会社 (本社：静岡県浜松市、代表取締役社長：渥美 誠)

【会社概要】

会社名 : リンカーズ株式会社
所在地 : 〒112-0004 東京都文京区後楽 2-3-21 住友不動産飯田橋ビル 6 階
代表者 : 前田 佳宏
設立 : 2011 年 9 月
上場市場 : 東京証券取引所 グロース市場 (証券コード 5131)
事業内容 : ビジネスマッチング事業、リサーチ事業、他

【本件に関するお問い合わせ先】

リンカーズ株式会社 マッチングプラットフォーム事業本部 加福 (lb-sales@linkers.net)