



2024年4月10日

会社名 ナイル株式会社

代表者 代表取締役社長 高橋 飛翔

(コード:5618 東証グロース)

問合せ先 取締役 コーポレート本部 本部長 長澤 斉

(電話番号:03-6682-9692)

## ナイル、生成AI導入支援サービスから「マーケティング 業務特化型プラン」の提供開始

DX&マーケティング事業を展開するナイル株式会社(本社:東京都品川区、代表取締役:高橋 飛翔、以下、ナイル)は、生成AI導入支援サービスとして、マーケティング業務の効率化とサービス成長を目的とした「マーケティング業務特化型プラン」を、2024年4月より提供開始したことをお知らせします。



「生成AI導入支援サービス」からマーケティングのあらゆる業務を効率化する

# マーケティング業務特化型プラン

提供開始

#### ■生成AI「マーケティング業務特化型プラン」

ナイルは、2,000社を超えるWebマーケティング支援実績から得たこれまでの知見と、生成AIを活用した自社メディア運用実績に基づき、「マーケティング特化型プラン」の提供を開始しました。

自社メディア運用に生成AIを導入することで、以下のような効率化から工数と外注費削減を実現しています。

- ・ウェブ記事のリライト:52%工数削減
- ・ウェブ新規記事作成:38%工数削減
- ・アンケート設計の自動化:50%工数削減
- 自社メディア記事制作の外注費用:年間約1,500万円削減
- ・スクレイピング作業の自動化



## 生成AI導入「マーケティング特化型プラン」 生成AI 業務実装 生成AI 社内浸透 コンサルティング コンサルティング ・業務設計アセスメント ソリューション例 · 生成AI基礎研修 ▽業務の可視化 ・メルマガ自動作成 ・生成AI促進チーム作り ▷コスト削減効果の可視化 ・Web記事コンテンツ制作 ・社内利用環境の構築 他 業務フロー構築 ・アンケート設計自動化 ・業務アプリケーション開発 ・インサイドセールス支援 他

#### ■期待できる効果

- マーケティング業務リソース(お金・人材)不足の改善
- 一過性ではない永続的なマーケティング業務フロー設計
- フェーズに合わせた最適なソリューション提供によるサービス成長
- パーソナライズしたマーケティング施策の実行

#### ■ナイルの生成AI導入支援サービスについて



ナイルでは、生成AI導入から業務改善、事業成長を目的とした「生成AIコンサルティング」サービスを展開しています。リソースと知見不足といった導入障壁を、業務の洗い出しから開発まで一貫して支援する当サービスが解決することで、業務効率化、業務クオリティの向上、及びコスト削減を実現します。

#### 生成Alコンサルティング基本契約

- ・生成AIによって解決しうる業務の洗い出し
- ・業務オペーレーションに合わせた生成AIを組み込んだ業務設計
- ・生成AI導入による売上向上、コスト削減効果のレポート



オペレーション構築/開発

- ・アプリケーション開発
- ・業務内容の整理/ルール作り
- •PM含めたリソースの担保
- ※開発にはコンサルティング基本契約が必須となります
- ◇サービスのお問い合わせはこちら

https://www.seohacks.net/service/generativeai-consulting/

### 会社概要

社名:ナイル株式会社

住所:東京都品川区東五反田1丁目24-2 JRE東五反田一丁目ビル7F

設立:2007年1月15日

代表者:代表取締役社長 高橋 飛翔

上場:東証グロース

事業内容:自動車産業DX事業、ホリゾンタルDX事業

URL: <a href="https://nyle.co.jp/">https://nyle.co.jp/</a>