



## 平成25年9月期第3四半期 (平成24年10月~平成25年6月) 業績説明資料

# 株式会社アドバンスクリエイト

平成25年8月13日

証券コード:8798(ジャスダック)

### 本資料取扱上の注意点



本資料に含まれる将来の見通しに関する記述は、現時点に おける情報に基づき判断したものであり、マクロ環境や当社 の関連する業界動向等により変動することがあり得ます。

従いまして、実際の業績等が、本資料に記載されている将来 の見通しに関する記述と異なるリスクや不確実性があります ことをご了承ください。

# 目次



■ 平成25年9月期第3四半期決算概要	4
■ 管理データ情報	7
■ 平成25年9月期 戦略	9
平成25年9月期 業績予想	22

## 平成25年9月期第3四半期決算ハイライト



### ■連結業績

売上高は、5,563百万円となり、前年同期比279百万円の増収 営業利益は、736百万円となり、前年同期比22百万円の減益 経常利益は、703百万円となり、前年同期比31百万円の減益 四半期純利益は、314百万円となり、前年同期比82百万円の減益

### 平成25年9月期第3四半期業績概要 (連結)



(単位:百万円)	平成24年9月期 第3四半期(累計)	構成比(%)	平成25年9月期 第3四半期(累計)	構成比(%)	前期比 増減率(%)
売 上 高	5,283	100.0	5,563	100.0	5.3
保険代理店事業	5,071	96.0	5,296	95.2	4.4
広告代理店事業	105	2.0	78	1.4	<b>▲</b> 25.9
再 保 険 事業	106	2.0	188	3.4	77.0
売 上 原 価	1,365	25.8	1,567	28.2	14.8
売 上 総 利 益	3,917	74.2	3,996	71.8	2.0
営 業 費 用	3,158	59.8	3,260	58.6	3.2
営 業 利 益	759	14.4	736	13.2	<b>▲</b> 3.0
経 常 利 益	734	13.9	703	12.6	<b>▲</b> 4.3
四半期純利益	397	7.5	314	5.7	<b>20.8</b>
一株当たり四半期純利益(円)	37.46		29.85		

- 保険代理店事業及び再保険事業が堅調に推移し、売上高は前年同期比5.3%増 となっております。
- ・当第3四半期において、戦略転換に伴うオペレーション変更に資源投入した結果、営業成績面ではやや遅れが生じ、営業利益、経常利益、四半期純利益ともに前年同期比で減益となっております。

### 平成25年9月期 第3四半期 貸借対照表 (連結)



(	単位:百万円	<del>]</del> )					平成24年9月期末	平成25年9月期 第3四半期	増減
ij	<b>動</b>		貨	Ĭ		産	3,361	3,185	▲ 175
	現		ř	Į		金	1,118	782	▲ 335
	売		挂	ł		金	1,869	1,954	85
	繰	延	税	金	資	産	118	126	8
	そ		0.	)		他	254	320	66
Œ	司 定		貨	ľ		産	3,444	3,395	<b>▲</b> 48
	有	形	固	定	資	産	505	503	<b>▲ 2</b>
	無	形	固	定	資	産	642	650	8
	投	資そ	<del>-</del> の	他(	り資	産	2,295	2,241	<b>▲</b> 54
糸	操 延		貨	ľ		産	21	13	<b>▲</b> 7
Ĭ	産		슫	ì		計	6,826	6,594	▲ 232

(単	位:	百万	門	)						平成24年9月期末	平成25年9月期 第3四半期	増減
流		Į	助			負			債	1,542	1,494	<b>▲ 47</b>
		:	短	期	有	利	子	負	債	457	515	57
			そ			の			他	1,085	979	▲ 105
固		5	Ē			負			債	1,331	1,334	2
			長	期	有	利	子	負	債	1,079	1,024	<b>▲</b> 55
		,	そ			の			他	251	310	58
負		ſ	責			合			計	2,874	2,829	<b>▲ 44</b>
		3	資			本			金	2,915	2,915	_
			資	4	ķ.	剰	!	余	金	475	475	_
			利	益	<u>‡</u>	剰	!	余	金	795	688	▲ 107
			自		己		株	:	ጟ	<b>▲ 293</b>	▲ 393	▲ 99
			そ			の			他	60	79	19
純		資		産	Ē		合		計	3,952	3,764	▲ 187
負	債	及	び	糾	į	資	産	合	計	6,826	6,594	▲ 232

#### 【資産】

資産は、全体で6,594百万円と前期末比で232百万円減少しております。主な要因は、納税及び配当等により現預金が335百万円減少したことによるものであります。

#### 【負債及び純資産】

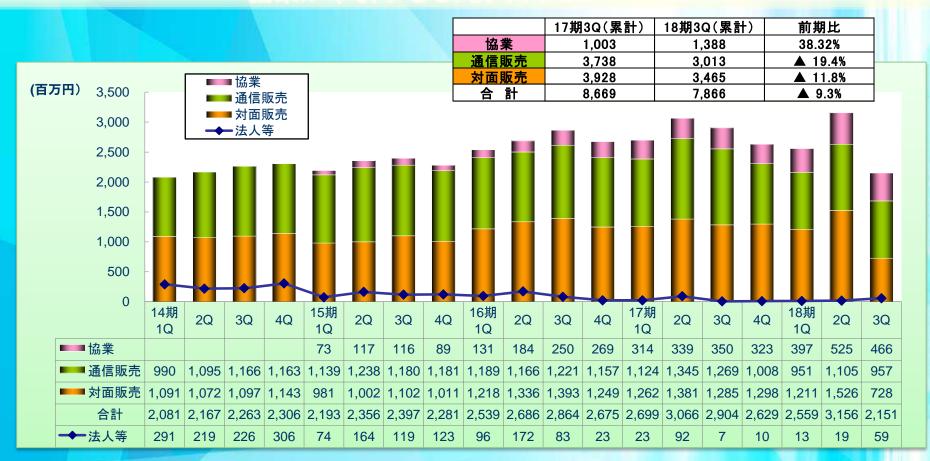
負債は、未払法人税等の減少(235百万円)を主な要因として44百万円減少し、 2,829百万円となりました。

純資産は、前期末比187百万円減少し、 3,764百万円となりました。主な要因は、 四半期純利益の計上による利益剰余金 の増加314百万円があったものの、配当 による利益剰余金の減少421百万円が あったためであります。

### チャネル別申込ANPの推移



#### 協業が牽引するも、前年同期比9.3%減



※協業部門の収益は、主に協業部門が獲得した保険契約に係る手数料収入及び情報提供負担金収入(共同募集に係る当社プロモーションコストの 負担金収入)であります。当社では、従前から、社内業績管理上、協業部門が獲得した保険契約に係る申込ANPに情報提供負担金収入分をANPに 換算した合算値を使用しておりました。昨今、同部門における情報提供負担金収入について重要性が増してきたため、今回発表の平成25年9月期 第3四半期決算発表分より、従前の協業部門が獲得した保険契約に係る申込ANPに加え、情報提供負担金収入額もANPに換算して加算の上、報告 いたします。当該変更は、協業部門がスタートした2009年10月(15期1Q)に遡り反映いたします。

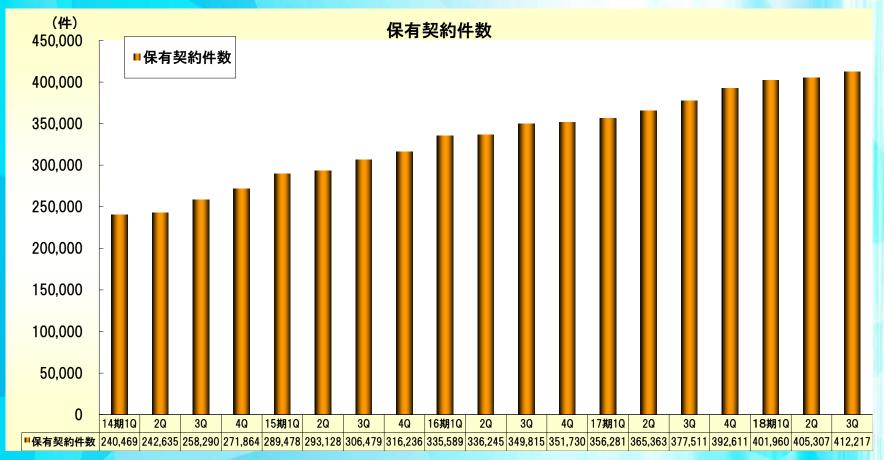
※ANPとは新契約年換算保険料の意味で、月払い保険料5,000円の場合、ANPは60,000円となります。

### 保有契約件数の推移



#### 保有契約件数は順調に増加し、前年同期末と比較し9.2%増

	17期3Q	18期3Q	前年同期比
<b>二</b> 保有契約件数	377,511	412,217	9.2%



※ 当期の開示より保有契約件数の対象となるものは、生命保険・医療保険等継続・更新されるものであり、 短期傷害保険分(旅行保険等)については除いております。



#### 希少性の追求

# 「圧倒的な集客力」×「高品質サービス」

■WEBサイト「保険市場」を主軸としたOtoO戦略

Online・・・ネット保険(医療保険含む)の取扱増強 ※取扱保険会社数22社63商品(2013年8月2日現在) スマホ対応の強化(掲載商品100商品以上)

Offline・・・コンサルティングスペースの充実 サービスクオリティの向上

■当社の独自性~ロジスティックス部門~

保険専業通販として培ったノウハウ →フルフィルメントサービスの提供

■「情報差益」と「死差益」を両輪とするダンベル型モデル

※生命保険には、利差益・費差益・死差益の3つの利源があります。 そのうち死差益とは、想定した死亡率と実際の死亡率の差によって 発生する利益のことを指します。





#### 保険ショールーミング時代の到来 ~乗り合い代理店・ネット生保参入プレーヤーの増加~



# 保険流通業界における ショールーミング時代の到来

乗り合い代理店の急拡大

ネット保険への参入プレーヤーの増加

メットライフ アリコ・オリックス生命・楽天生命・・・etc

家電量販店など、小売業界では購買行動として ショールーミングが当たり前に

#### ※ショールーミングとは

○ 医療保険・人院保険の月間人気ランキング

消費者が実際に訪れた店舗で検討した商品を購入せず、同じ商品を安価にインターネット通販で購入する行為。実店舗がネット通販のショールームのように使われるためこのように呼ばれる。





#### ネットユーザーの検索動向から見た保険業界

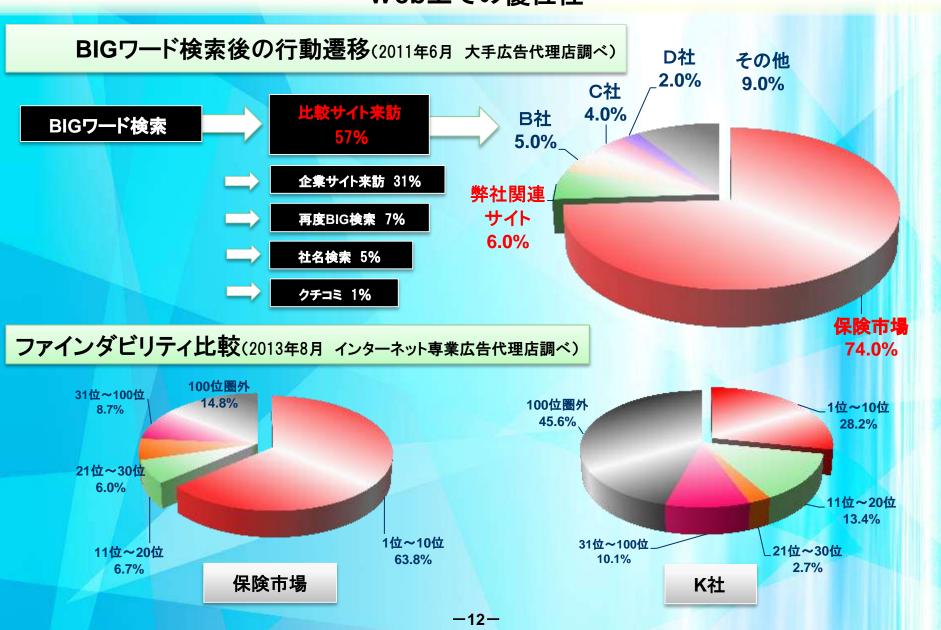
#### ⇒6主要検索ワードとも第2四半期より減少



※2013年1月~3月を基準としております。



#### ~Web上での優位性~





#### 「保険比較サイト」から「情報メディアサイト」へ

ユニークユーザー数:月間約100万人

取扱保険会社:73社

取扱商品数:225商品(2013年8月9日現在)





#### ■著名人によるコラム掲載を開始

保険に限らず、多様なジャンルのコラムを掲載 ⇒お客様にとってより有益な情報を提供





#### iPhoneアプリ「保険市場」を開発





#### 対面販売拠点の再編~更なる質の向上~



#### 首都圏2大拠点の移転・リニューアル

- ■東京コンサルティングプラザ ⇒ 増床リニューアルオープン(8月23日 予定)
- ■横浜コンサルティングプラザ ⇒ 移転リニューアルオープン(8月23日 予定)



#### 保険募集をめぐる環境変化への対応

#### 金融審議会※による保険代理店に対する募集販売ルールの見直し

※保険商品・サービスの提供等の在り方に関するワーキング・グループ

- ・保険募集人の体制整備義務の導入
- 乗合代理店に係る規制の見直し
- ・保険代理店へ業務委託先管理責任を賦課
- 募集プロセスの多様化に伴う募集規制適用範囲の再整理

当社は上記議論に 先駆けて右記実行

- ■コンプライアンス体制の強化 コンプライアンス研修の実施・自社法務部門による牽制強化
- ■情報セキュリティの強化 個人情報保護体制の強化(Pマーク取得済) 大手監査法人による情報セキュリティ監査の実施
- ■サイトの監視強化 目視・監視ツールを活用した自社サイトへのチェック機能強化 サイト監視業者によるアフィリエイトサイトへの管理強化
- ■提携先代理店への個人情報管理体制の指導 管理体制強化のための提携代理店監査の実施



#### スマートフォン対応に注力







店舗相談予約が 簡単・便利に!

# スマートフォン経由での資料請求数は1.9倍(※前年同期比)



取扱商品数 100商品突破

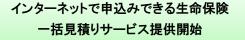


#### ネット生保取扱保険会社の増加による比較ニーズの高まり



ネット生保取扱保険会社数22社63商品 (2013年8月2日現在)

ネット生保の申込件数・ANPともに約30%増 (※前年同期比)

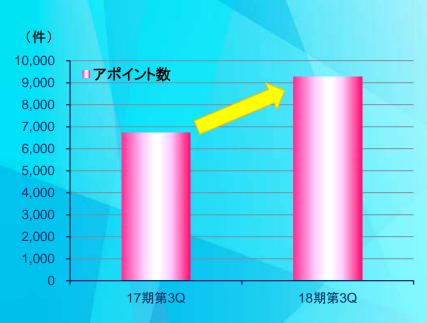








#### ネットからの誘導が中心となった来店・訪問予約

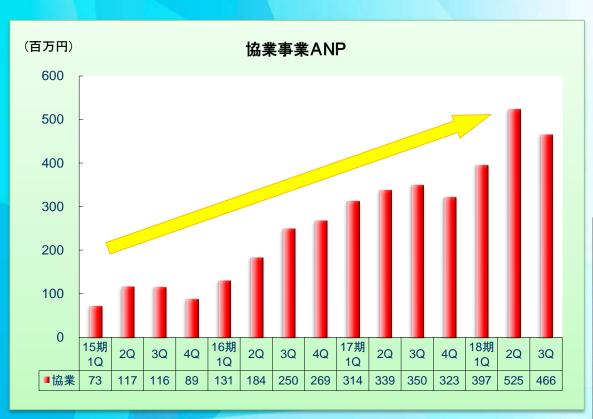


アポイント合計は約38%増(※前年同期比)





#### 協業事業においては、ほぼ全国を網羅する店舗網を構築



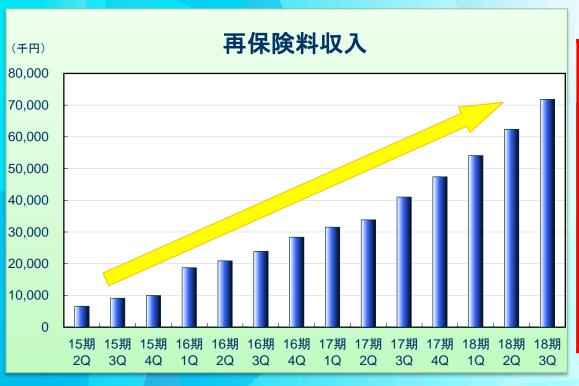




- 協業事業による収入は前年同期比で約33%増
- ショップ・テレマーケティング・訪問 多様な協業チャネルにより全国展開
- お客様に対し、最適なコンタクトポイントの提供 (提携代理店 302社 提携店舗 402店 提携稼動募集人 約51千人)※2013年8月9日現在



#### 再保険事業は大幅な伸び





- 再保険料収入は順調に伸長。前年同期比で約75%増
- 8社(生保4社、損保2社、少額短期保険会社2社)の再保険引受
- ※生命保険には、利差益・費差益・死差益の3つの利源があります。そのうち死差益とは、想定した死亡率と 実際の死亡率の差によって発生する利益のことを 指します。

### 平成25年9月期 業績予想の概要



## ◆連結

### ■通期

- 売上高は、7,480百万円(前期比425百万円増)
- 営業利益は、1,145百万円 (前期比 57百万円増)
- 経常利益は、1,100百万円 (前期比 47百万円増)
- 当期純利益は、570百万円(前期比 0百万円増)

## ◆単体

### ■通期

- 営業収益は、7,170百万円 (前期比 307百万円増)
- 営業利益は、1,090百万円 (前期比 38百万円増)
- ・ 経常利益は、1,050百万円 (前期比 28百万円増)
- 当期純利益は、545百万円(前期比 0百万円増)

連結業績予想及び個別業績予想につきましては、平成25年8月13日に公表しております平成25年9月期第3四半期決算短信において平成25年9月期通期の業績予想の修正を行っております。

## 平成25年9月期 業績予想



(単位:百万円)

連結	14期	15期	16期	17期	18期	前期比
连和	通期実績	通期実績	通期実績	通期実績	通期予想	H112417-C
売上高	6,491	6,773	7,220	7,054	7,480	6.0%
営業利益	777	766	1,237	1,087	1,145	5.3%
経常利益	459	429	997	1,052	1,100	4.5%
当期純利益	304	446	665	569	570	0.1%
	1 / #0	1 F #0	10#0	17#B	10#8	
単休	14期	15期	16期	17期	18期	前期比
単体	14期 通期実績	15期 通期実績	16期 通期実績	17期 通期実績	18期 通期予想	前期比
単体					112	前期比
	通期実績	通期実績	通期実績	通期実績	通期予想	
営業収益	通期実績 6,191	通期実績 6,505	通期実績 7,042	通期実績 6,862	通期予想 7,170	4.5%

#### 【株主還元】

平成25年9月期につきましては、第2四半期の20円の配当とともに、期末においても20円、合計40円の配当と前期対比で5円増配を行なう予定であります。



### お問合せ先

管理部 大原 勲

TEL 06-6204-1193(代表)

メールアドレス acir@advancecreate.co.jp

URL http://www.advancecreate.co.jp/