

【表紙】

【提出書類】	四半期報告書
【根拠条文】	金融商品取引法第24条の4の7第1項
【提出先】	関東財務局長
【提出日】	平成24年2月10日
【四半期会計期間】	第17期第3四半期（自平成23年10月1日至平成23年12月31日）
【会社名】	株式会社ケアネット
【英訳名】	CareNet, Inc.
【代表者の役職氏名】	代表取締役社長 大野 元泰
【本店の所在の場所】	東京都千代田区九段南一丁目5番6号
【電話番号】	(03) 5214 - 5800 (代表)
【事務連絡者氏名】	管理本部財務部長 角谷 芳広
【最寄りの連絡場所】	東京都千代田区九段南一丁目5番6号
【電話番号】	(03) 5214 - 5800 (代表)
【事務連絡者氏名】	管理本部財務部長 角谷 芳広
【縦覧に供する場所】	株式会社東京証券取引所 (東京都中央区日本橋兜町2番1号)

第一部【企業情報】

第1【企業の概況】

1【主要な経営指標等の推移】

回次	第16期 第3四半期 累計期間	第17期 第3四半期 累計期間	第16期
会計期間	自平成22年4月1日 至平成22年12月31日	自平成23年4月1日 至平成23年12月31日	自平成22年4月1日 至平成23年3月31日
売上高(千円)	1,319,250	1,202,090	1,629,204
経常損失(千円)	172,440	177,788	380,900
四半期(当期)純損失(千円)	244,532	389,367	453,492
持分法を適用した場合の投資利益 (千円)			
資本金(千円)	591,321	591,321	591,321
発行済株式総数(株)	52,420	52,420	52,420
純資産額(千円)	1,754,187	1,135,519	1,524,887
総資産額(千円)	2,055,032	1,393,466	1,823,217
1株当たり四半期(当期)純損失 金額(円)	4,664.86	7,487.70	8,655.27
潜在株式調整後1株当たり四半期 (当期)純利益金額(円)			
1株当たり配当額(円)			
自己資本比率(%)	85.2	81.2	83.4
営業活動によるキャッシュ・フ ロー(千円)	252,455	246,349	198,317
投資活動によるキャッシュ・フ ロー(千円)	409,204	15,214	318,284
財務活動によるキャッシュ・フ ロー(千円)	431	1,152	21,607
現金及び現金同等物の四半期末 (期末)残高(千円)	558,838	265,352	500,880

回次	第16期 第3四半期 会計期間	第17期 第3四半期 会計期間
会計期間	自平成22年10月1日 至平成22年12月31日	自平成23年10月1日 至平成23年12月31日
1株当たり四半期純損失金額 (円)	749.45	3,535.62

- (注) 1 当社は四半期連結財務諸表を作成しておりませんので、連結会計年度に係る主要な経営指標等の推移については記載しておりません。
- 2 売上高には、消費税等は含まれておりません。
- 3 第16期第3四半期累計期間および第16期については、子会社および関連会社がありませんので、「持分法を適用した場合の投資利益」については記載しておりません。第17期第3四半期累計期間については、関連会社が1社存在するものの、損益等からみて重要性が乏しいため記載しておりません。
- 4 「潜在株式調整後1株当たり四半期(当期)純利益金額」については、潜在株式は存在するものの1株当たり四半期(当期)純損失であるため記載しておりません。
- 5 四半期財務諸表等規則第4条の2第3項により、四半期キャッシュ・フロー計算書を作成しております。

2【事業の内容】

当第3四半期累計期間において、当社が営む事業の内容について、重要な変更はありません。

第2【事業の状況】

1【事業等のリスク】

- (1) 当第3四半期累計期間において、新たに発生した事業等のリスクはありません。
また、前事業年度の有価証券報告書に記載した事業等のリスクについて重要な変更はありません。
- (2) 当社は、前々期（第15期）および前期（第16期）において、売上高減少による2期連続の営業損失、および営業活動によるキャッシュ・フローのマイナスが生じております。売上高減少の主な要因は、「eディテリング[®]」の販売単価の低下、「eリサーチ[™]」の受注の減少、および医師間症例共有サービス「RegistrySTATION[®]（レジストリーステーション）」を前々期（第15期）に発売中止した影響が重なったことによるものであります。この結果により、継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況が発生しております。当該状況を解消するための対応策については、「3 財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析（6）事業等のリスクに記載した継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況を解消するための対応策」に記載のとおりであります。

2【経営上の重要な契約等】

当第3四半期会計期間において、経営上の重要な契約等の決定または締結等はありません。

3【財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】

(1)業績の状況

当第3四半期累計期間におけるわが国経済は、東日本大震災による甚大な被害に加え、電力供給の制約などの影響を受け、経済活動は停滞し企業収益は悪化傾向となりました。さらに、長引く円高や雇用情勢の厳しさなどもあり、景気の先行きは引き続き不透明感が残る状況で推移いたしました。

医療業界においては、平成22年度の診療報酬改定により、報酬配分の見直しが行われたことから、開業医と勤務医の報酬格差の是正が期待されています。しかしながら、医師不足や医師の過重労働の問題は未だ解決がされておらず、そのようななかでも医師は医療の質の向上が求められ、多忙を極めております。

このような状況のもと、患者に質の高い医療を提供し続けるためには、医師が日頃から医療情報の収集や学習を欠かさないことが重要であり、限られた時間のなかで効率よく習得できるコンテンツサービスは、高いニーズがあります。

一方、製薬業界においては、薬価マイナス改定やジェネリック医薬品の使用促進などの医療費抑制策が推し進められるなか、市場を牽引してきた大型薬剤は順次特許切れを迎えているため、国内外の製薬企業の収益環境は厳しい状況にあります。そのため、製薬企業においては、新薬の研究開発や、営業・マーケティング活動における生産性向上が重要視されており、経費が削減されるなかで、より生産性の向上に資する厳選されたサービスは、高いニーズがあります。

このような背景のなか、当社は、特に製薬企業が抱える営業・情報提供活動の課題解決を事業機会と捉え、積極的に対応しております。特に、がんや精神・中枢神経系等のスペシャリティ領域での新薬開発が増えているなか、多くの専門医に薬剤情報の提供を可能とするために、専門医を中心に医師会員を増やす施策に取り組んでおります。当社の中長期の成長に向け、当社のサービスの源泉となる「ケアネット・ドットコム(CareNet.com)」への継続的な投資も行っております。

これらの活動を行うなか、当第3四半期累計期間においては、売上高は1,202百万円(前年同四半期比8.9%減)と低調に推移し、売上総利益は709百万円(前年同四半期比3.3%減)、営業損失は177百万円(前年同四半期は営業損失175百万円)、経常損失は177百万円(前年同四半期は経常損失172百万円)となりました。また、「eディテリング[®]」をはじめとする既存サービスの売上高減少が主な要因となり、前々期(第15期)から2期連続で営業損失を計上し、第2四半期累計期間においても営業損失を計上する結果となったため、これら既存サービスの販売促進ツールであるケアネット・ドットコム運営システムについて減損損失48百万円を計上し、加えて、当第3四半期累計期間において、前期(第16期)および当期(第17期)から赤字回復の施策として投入している新サービスの立ち上がりが計画に対して遅れていることにより、新サービスの各ソフトウェアシステムについて減損損失160百万円を計上いたしました。これらの結果、四半期純損失は389百万円(前年同四半期は四半期純損失244百万円)となりました。

セグメントごとの業績は、次のとおりであります。

医薬営業支援サービス

当サービスにおいては、「eディテリング[®]」の実施件数は22件(前年同四半期は37件)、売上高は394百万円(前年同四半期比37.7%減)となりました。また、当期からサービスを開始した「MRP1us[®]」の売上高は204百万円、「スポンサードWebコンテンツ制作」の売上高は188百万円(前年同四半期比36.4%増)となりました。

この結果、医薬営業支援サービスの売上高は828百万円(前年同四半期比1.5%増)となりました。

マーケティング調査サービス

当サービスにおいては、「eリサーチ[™]」の実施件数が85件(前年同四半期は72件)となりました。

この結果、売上高は209百万円(前年同四半期比1.6%増)となりました。

医療コンテンツサービス

当サービスにおいては、医師向け教育コンテンツ「ケアネットDVD」の売上高は121百万円(前年同四半期比23.7%減)、当期からサービスを開始したインターネットによる動画配信サービス「医楽座」の売上高は42百万円となり、医療コンテンツサービスの売上高は164百万円(前年同四半期比44.7%減)となりました。なお、医師向け教育番組「ケアネットTV・メディカルCh.[®]」は、平成23年4月から、インターネットによる動画配信サービス「CareNetオンデマンド」に移行し、平成23年7月からサービス名称を「医楽座」に変更しております。

また、医師・医療従事者向け医療専門サイト「ケアネット・ドットコム(CareNet.com)」においては、医師会員獲得および維持を目的に、前期に引き続き積極的に投資を行っております。これにより、当第3四半期累計期間末の医師会員数は10万4千人(前年同四半期は10万人)となりました。

(2) 経営成績及び財政状態の分析

文中における将来に関する事項は、当四半期会計期間の末日現在において入手し得る情報に基づいて当社が判断したものであります。なお、今後の予測しえない経済状況の変化等様々な要因があるため、その結果について当社が保証するものではありません。

経営成績および財政状態を分析する上での視点

当社は、主として、次の3つの視点から経営成績および財務状態を分析しております。

- 成長性の視点：当社の中心的なサービス「eディテリング[®]」および「MRPlus[®]」の成長性
- 収益性の視点：売上総利益率、および営業利益率等の改善状況
- 健全性の視点：流動性を初めとする財務基盤や資金調達能力に資する要因

成長性

当社は、医師会員の協力を得ることにより、製薬企業向けに「医薬営業支援サービス」および「マーケティング調査サービス」を提供し、一方 医師会員の獲得を目的に医師に向けて「医療コンテンツサービス」の提供を行っております。これらサービス別の売上高と売上構成比の推移の状況は、次のとおりであります。

回次 決算年月	第13期		第14期		第15期		第16期		第16期 第3四半期 累計期間		第17期 第3四半期 累計期間	
	平成20年3月		平成21年3月		平成22年3月		平成23年3月		平成22年12月		平成23年12月	
	売上高 (百万円)	構成比 (%)	売上高 (百万円)	構成比 (%)	売上高 (百万円)	構成比 (%)	売上高 (百万円)	構成比 (%)	売上高 (百万円)	構成比 (%)	売上高 (百万円)	構成比 (%)
医薬営業支援サービス	1,459	55.7	1,757	66.3	1,499	69.0	981	60.2	815	61.8	828	68.9
eディテリング [®]	1,102	42.1	987	37.3	794	36.5	715	43.9	634	48.1	394	32.9
MRPlus [®]	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	204	17.0
スポンサードWeb コンテンツ制作	260	9.9	683	25.8	638	29.4	200	12.3	137	10.4	188	15.7
その他	97	3.7	86	3.2	66	3.1	65	4.0	43	3.3	40	3.3
マーケティング調査 サービス	685	26.2	449	17.0	259	11.9	249	15.3	206	15.6	209	17.4
eリサーチ TM 他	685	26.2	449	17.0	259	11.9	249	15.3	206	15.6	209	17.4
医療コンテンツサービス	472	18.1	442	16.7	415	19.1	398	24.5	297	22.6	164	13.7
CareNetTV・ メディカルCh. [®]	251	9.6	228	8.6	203	9.3	180	11.1	137	10.5	-	-
医楽座	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	42	3.6
ケアネットDVD他	221	8.5	213	8.1	212	9.8	217	13.4	159	12.1	121	10.1
合計	2,617	100.0	2,649	100.0	2,173	100.0	1,629	100.0	1,319	100.0	1,202	100.0

(注) 当期(第17期)より、新サービスとして投入している「レジデントJapan」および「ProファーマCH」については計画の遅れにより、当第3四半期累計期間において売上高を計上するに至っておりません。

(ア) 成長性の鍵となる医師会員数について

回次	第13期		第14期		第15期		第16期		第16期 第3四半期 累計期間		第17期 第3四半期 累計期間	
決算年月	平成20年3月		平成21年3月		平成22年3月		平成23年3月		平成22年12月		平成23年12月	
	前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同四半 期比(%)		前年同四半 期比(%)	
医師会員数(千人)	79	+15.4	88	+11.2	95	+8.1	100	+5.4	100	+6.9	104	+4.1

当第3四半期累計期間において、医師会員数は約4千人増加し、当第3四半期累計期間末の医師会員数は10万4千人（前年同四半期末は10万人）となりました。当社は、医師会員の増加が、従来の「eディテリング[®]」サービスの品質を高め、実施件数および売上高を伸ばす要素であると考えております。また、前期（第16期）から「eディテリング[®]」の次期版として開発に取り組んできた「MRPlus[®]」が、第1四半期累計期間よりサービス提供を開始し売上高を計上いたしました。今後、当社は「eディテリング[®]」および「MRPlus[®]」の売上高合計が、成長を示す指標となると考えております。したがって、前期（第16期）まで下記（イ）は「eディテリング[®]」の成長について記載しておりましたが、第1四半期累計期間から、「eディテリング[®]」および「MRPlus[®]」の売上高合計を成長の視点として記載することといたしました。

(イ) 「eディテリング[®]」および「MRPlus[®]」の売上高合計の成長について

回次	第13期		第14期		第15期		第16期		第16期 第3四半期 累計期間		第17期 第3四半期 累計期間	
決算年月	平成20年3月		平成21年3月		平成22年3月		平成23年3月		平成22年12月		平成23年12月	
	前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同期比 (%)		前年同四半 期比(%)		前年同四半 期比(%)	
「eディテリング [®] 」および「MRPlus [®] 」売上高合計(百万円)	1,102	+14.9	987	10.4	794	19.6	715	9.9	634	+6.5	599	5.5
「eディテリング [®] 」												
売上高(百万円)	1,102	+14.9	987	10.4	794	19.6	715	9.9	634	+6.5	394	37.7
実施件数(件) (注)	22	+15.8	14	36.4	30	+114.3	41	+36.7	37	+85.0	22	40.5
実施企業数(社)	8		7	12.5	15	+114.3	13	13.3	13	7.1	11	15.4
「MRPlus [®] 」												
売上高(百万円)											204	
実施企業数(社)											2	

(注) 「eディテリング[®]」実施件数は、各期においてサービス提供を開始した件数であります。

当第3四半期累計期間においては、「eディテリング[®]」は、売上高の回復に注力いたしましたが、東日本大震災の影響もあり、「eディテリング[®]」は、実施件数22件（前年同四半期比40.5%減）と減少し、売上高は394百万円（前年同四半期比37.7%減）となりました。

一方、第1四半期累計期間からサービス提供を開始した「MRPlus[®]」の実施企業数は2社となり、売上高は204百万円となりました。

これらの結果、「eディテリング[®]」および「MRPlus[®]」の売上高合計は599百万円となり、前年同四半期の「eディテリング[®]」売上高と比較し5.5%減少いたしました。今後は、「MRPlus[®]」の拡販に努め、売上高を伸ばしてまいります。

なお、前期（第16期）まで記載していた「MRPlus[®]ナビゲーションボードの件数」は、今後「MRPlus[®]」にナビゲーションの基本機能を移管していくため、第1四半期累計期間から記載を省略しております。また「リピートオーダー件数」についても、「eディテリング[®]」を実施している企業のほとんどが継続的な顧客として定着していることから、第1四半期累計期間から記載を省略しております。

収益性

回次	第13期	第14期	第15期	第16期	第16期 第3四半期 累計期間	第17期 第3四半期 累計期間
決算年月	平成20年3月	平成21年3月	平成22年3月	平成23年3月	平成22年12月	平成23年12月
売上総利益率(%) (注)1	48.2	46.0	33.9 (12.1%減)	54.0 (20.1%増)	55.6 (20.1%増)	59.0 (3.4%増)
販売費及び一般管理費 比率(%) (注)2	32.9	38.0	40.4 (2.4%増)	77.6 (37.2%増)	68.9 (31.1%増)	73.8 (4.9%増)
営業利益または営業損失 () (百万円)	401 (4.9%)	213 (46.8%)	140 (-)	383 (-)	175 (-)	177 (-)
営業利益率(%) (注)3	15.3	8.1	6.5 (14.5%減)	23.6 (17.1%減)	13.3 (-)	14.8 (-)

- (注)1 売上総利益率は、売上総利益を売上高で除して算出しております。
2 販売費及び一般管理費比率は、販売費及び一般管理費を売上高で除して算出しております。
3 営業利益率は、営業利益を売上高で除して算出しております。
4 表中の()書きは、前年同期比であります。

当第3四半期累計期間は、売上高1,202百万円(前年同四半期比8.9%減)と低調に推移し、売上総利益率は59.0%(前年同四半期比3.4ポイント改善)、販売費及び一般管理費比率は73.8%(前年同四半期比4.9ポイント悪化)となり、営業損失は177百万円(前年同四半期は営業損失175百万円)、営業利益率は14.8%(前年同四半期は13.3%)となりました。

健全性

回次	第13期	第14期	第15期	第16期	第16期 第3四半期 累計期間	第17期 第3四半期 累計期間
決算年月	平成20年3月	平成21年3月	平成22年3月	平成23年3月	平成22年12月	平成23年12月
総資産額(百万円)	2,832	2,870	2,286	1,823	2,055	1,393
純資産額(百万円)	2,519	2,457	1,999	1,524	1,754	1,135
自己資本比率(%)	88.9	85.6	87.3	83.4	85.2	81.2
現金及び現金同等物 (百万円)	658	689	402	500	558	265
営業活動によるキャッ シュ・フロー(百万円)	189	293	69	198	252	246
流動比率(%) (注)1	835.6	620.3	732.0	517.1	613.5	500.7
流動資産比率(%) (注)2	92.5	89.3	91.7	79.7	84.6	86.8
有利子負債残高(百 万円) (注)3	1	0	-	-	-	-

- (注)1 流動比率は、流動資産合計額を流動負債合計額で除して算出しております。
2 流動資産比率は、流動資産合計額を総資産額で除して算出しております。
3 第13期および第14期の有利子負債残高は、未経過リース料残高のみとなっております。

当第3四半期累計期間末時点での現金及び現金同等物残高265百万円、自己資本比率81.2%の水準、および有利子負債残高なしの各指標から健全性を確保していると判断しております。

一方で、当社は前々期(第15期)および前期(第16期)において、売上高減少による2期連続の営業損失、および営業活動によるキャッシュ・フローのマイナスが生じているため、継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況が発生しております。当該状況を解消するための対応策については、「3 財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析(6) 事業等のリスクに記載した継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況を解消するための対応策」に記載のとおりであります。

(3) キャッシュ・フローの状況

当第3四半期累計期間末における現金及び現金同等物(以下、「資金」という。)の残高は、前事業年度末と比較して235百万円減少し、265百万円(前事業年度末比47.0%減)となりました。

当第3四半期累計期間における各キャッシュ・フローの状況は次のとおりであります。

(営業活動によるキャッシュ・フロー)

営業活動により支出した資金は、246百万円(前年同四半期は252百万円の支出)となりました。これは、主に減価償却費42百万円、減損損失209百万円、ポイント引当金の増加32百万円などによる資金の増加と、税引前四半期純損失387百万円の計上、売上債権の増加107百万円、未払金の減少35百万円などによる資金の減少との差引きによるものであります。

(投資活動によるキャッシュ・フロー)

投資活動により得られた資金は、15百万円(前年同四半期は409百万円の収入)となりました。これは、定期預金の払戻による収入100百万円、差入保証金の返還による収入48百万円による資金の増加と、長期貸付けによる支出45百万円、自社利用ソフトウェア開発等による支出85百万円などによる資金の減少との差引きによるものであります。

(財務活動によるキャッシュ・フロー)

財務活動により支出した資金は、1百万円(前年同四半期は0百万円の支出)となりました。これは、配当金の支払いによるものであります。

(4) 事業上および財務上の対処すべき課題

当第3四半期累計期間において、当社が対処すべき課題について重要な変更はありません。

(5) 研究開発活動

該当事項はありません。

(6) 事業等のリスクに記載した継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況を解消するための対応策

当社は、前々期(第15期)および前期(第16期)において、売上高減少による2期連続の営業損失、および営業活動によるキャッシュ・フローのマイナスが生じております。売上高減少の主な要因は、「eディテリング[®]」、「eリサーチ[™]」の受注の減少、および医師問症例共有サービス「RegistrySTATION[®](レジストリーステーション)」を前々期(第15期)に発売中止した影響が重なったことによるものであります。この結果により、継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような状況が発生しております。

しかしながら、当社は引き続き下記の対応策を進めることにより、当該状況を解消するため、継続企業の前提に関する重要な不確実性はないと認識しております。

なお、当社は事業活動を継続するための必要十分な手元資金を保有しております。

新サービス導入による業績回復

前期(第16期)に準備段階であった「eディテリング[®]」の次期版「MRPlus[®](エムアールプラス)」、病院向けeラーニングシステム「MALS[®](マルス)」よりサービス名を変更した「レジデントJapan」および調剤薬局向けeラーニングシステム「ProファーマCH」の3つのサービスを本格稼働させ、当期(第17期)には売上高の伸長による業績回復を図り、その後の中期においても、これらサービスによる利益成長を図ります。具体的には、当期(第17期)は、これらサービスの導入開始のために営業体制を強化し、営業活動に注力するとともに、導入先でのサービス満足度を高めていくための施策も並行して実施し、早期の導入実績に基づいた営業・マーケティング活動に繋げていくことに引き続き注力してまいります。なお、「MRPlus[®]」においては、第1四半期累計期間に本格稼働し、当第3四半期累計期間の売上高は204百万円となりました。また、「レジデントJapan」および「ProファーマCH」においても、当期(第17期)下半期以降の本格稼働に向けた施策を引き続き実施していきます。

既存サービス売上高の維持、または増収

既存サービスである「eディテリング[®]」、および「eリサーチ[™]」は、ここ数年間において売上高の減少傾向が続きました。これらのサービスは、売上総利益率の高いサービスであり、売上高の減少傾向は、営業利益に大きな影響を与えております。当期(第17期)においては、営業部門および制作部門の人員補強を行うなどの体制強化により、減少傾向であったこれらサービスの売上高の維持、または増収を図ります。なお、当該施策も引き続き実施しております。

第3【提出会社の状況】

1【株式等の状況】

(1)【株式の総数等】

【株式の総数】

種類	発行可能株式総数(株)
普通株式	200,000
計	200,000

【発行済株式】

種類	第3四半期会計期間 末現在発行数(株) (平成23年12月31日)	提出日現在発行数 (株) (平成24年2月10日)	上場金融商品取引所名 又は登録認可金融商品 取引業協会名	内容
普通株式	52,420	52,420	東京証券取引所 マザーズ	当社は単元株制度は採用していません。
計	52,420	52,420		

(注) 「提出日現在発行数」欄には、平成24年2月1日からこの四半期報告書提出日までの新株予約権の行使により発行された株式数は含まれておりません。

(2)【新株予約権等の状況】

該当事項はありません。

(3)【行使価額修正条項付新株予約権付社債券等の行使状況等】

該当事項はありません。

(4)【ライツプランの内容】

該当事項はありません。

(5)【発行済株式総数、資本金等の推移】

年月日	発行済株式総 数増減数 (株)	発行済株式総 数残高(株)	資本金増減額 (千円)	資本金残高 (千円)	資本準備金増 減額(千円)	資本準備金 残高(千円)
平成23年10月1日～ 平成23年12月31日		52,420		591,321		

(6)【大株主の状況】

当四半期会計期間は第3四半期会計期間であるため、記載事項はありません。

(7)【議決権の状況】

【発行済株式】

平成23年12月31日現在

区分	株式数(株)	議決権の数(個)	内容
無議決権株式			
議決権制限株式(自己株式等)			
議決権制限株式(その他)			
完全議決権株式(自己株式等)	普通株式 419		
完全議決権株式(その他)	普通株式 52,001	52,001	権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式
単元未満株式			
発行済株式総数	52,420		
総株主の議決権		52,001	

【自己株式等】

平成23年12月31日現在

所有者の氏名又は名称	所有者の住所	自己名義所有株式数(株)	他人名義所有株式数(株)	所有株式数の合計(株)	発行済株式総数に対する所有株式数の割合(%)
(自己保有株式) 株式会社ケアネット	東京都千代田区九段南 一丁目5番6号	419		419	0.80
計		419		419	0.80

2【役員の状況】

前事業年度の有価証券報告書提出日後、当四半期累計期間における役員の異動は、次のとおりであります。

(1) 新任役員

該当事項はありません。

(2) 退任役員

該当事項はありません。

(3) 役職の異動

該当事項はありません。

(注) 当社では、取締役会において決定した業務執行を取締役会の監督のもと迅速かつ効率的に実行するために、執行役員制度を導入しております。前事業年度の有価証券報告書の提出日後、当四半期累計期間における執行役員の異動は次のとおりであります。

新任執行役員

該当事項はありません。

退任執行役員

該当事項はありません。

役職の異動

新職名	旧職名	氏名	異動年月日
医薬営業支援事業部長	MALS事業部長	藤井 勝博	平成23年10月1日
医薬営業支援事業部副事業部長	医薬営業支援事業部長	川添 茂樹	平成23年10月1日

第4【経理の状況】

1．四半期財務諸表の作成方法について

当社の四半期財務諸表は、「四半期財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」（平成19年内閣府令第63号、以下「四半期財務諸表等規則」という。）に基づいて作成しております。

なお、四半期財務諸表等規則第4条の2第3項により、四半期キャッシュ・フロー計算書を作成しております。

2．監査証明について

当社は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、第3四半期会計期間（平成23年10月1日から平成23年12月31日まで）および第3四半期累計期間（平成23年4月1日から平成23年12月31日まで）に係る四半期財務諸表について、有限責任監査法人トーマツによる四半期レビューを受けております。

3．四半期連結財務諸表について

当社は子会社がありませんので、四半期連結財務諸表を作成しておりません。

1【四半期財務諸表】
(1)【四半期貸借対照表】

(単位：千円)

	前事業年度 (平成23年3月31日)	当第3四半期会計期間 (平成23年12月31日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	1,250,880	915,352
受取手形	5,715	12,467
売掛金	146,134	246,516
たな卸資産	1 21,364	1 14,599
前払費用	21,149	18,263
その他	7,806	1,891
流動資産合計	1,453,051	1,209,089
固定資産		
有形固定資産	47,302	36,728
無形固定資産	210,092	38,854
投資その他の資産	112,770	108,793
固定資産合計	370,165	184,376
資産合計	1,823,217	1,393,466
負債の部		
流動負債		
買掛金	25,216	23,489
未払法人税等	5,215	4,275
前受金	31,972	45,956
ポイント引当金	25,658	57,718
その他	192,935	110,024
流動負債合計	280,998	241,463
固定負債		
繰延税金負債	4,792	3,794
資産除去債務	12,538	12,688
固定負債合計	17,331	16,483
負債合計	298,329	257,947
純資産の部		
株主資本		
資本金	591,321	591,321
資本剰余金	895,884	895,884
利益剰余金	55,127	334,240
自己株式	20,865	20,865
株主資本合計	1,521,467	1,132,099
新株予約権	3,419	3,419
純資産合計	1,524,887	1,135,519
負債純資産合計	1,823,217	1,393,466

(2)【四半期損益計算書】
【第3四半期累計期間】

(単位：千円)

	前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
売上高	1,319,250	1,202,090
売上原価	585,420	492,585
売上総利益	733,830	709,504
販売費及び一般管理費	909,081	887,138
営業損失()	175,251	177,633
営業外収益		
受取利息	1,230	1,404
未払配当金除斥益	1,272	3,706
その他	308	1,205
営業外収益合計	2,810	6,316
営業外費用		
為替差損	-	6,119
その他	-	351
営業外費用合計	-	6,471
経常損失()	172,440	177,788
特別利益		
新株予約権戻入益	2,391	-
特別利益合計	2,391	-
特別損失		
固定資産除却損	3,837	-
早期退職費用	36,078	-
早期退職費用引当金繰入額	2,480	-
資産除去債務会計基準の適用に伴う影響額	6,989	-
本社移転費用	17,242	-
減損損失	-	209,726
特別損失合計	66,628	209,726
税引前四半期純損失()	236,677	387,515
法人税、住民税及び事業税	2,850	2,850
法人税等調整額	5,004	997
法人税等合計	7,854	1,852
四半期純損失()	244,532	389,367

(3)【四半期キャッシュ・フロー計算書】

(単位：千円)

	前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
税引前四半期純損失()	236,677	387,515
減価償却費	33,661	42,152
減損損失	-	209,726
資産除去債務会計基準の適用に伴う影響額	6,989	-
ポイント引当金の増減額(は減少)	16,595	32,059
早期退職費用引当金の増減額(は減少)	2,480	-
受取利息及び受取配当金	1,230	1,404
為替差損益(は益)	-	5,793
売上債権の増減額(は増加)	31,733	107,132
たな卸資産の増減額(は増加)	16,755	6,765
仕入債務の増減額(は減少)	66,262	1,726
未払金の増減額(は減少)	36,257	35,408
未払消費税等の増減額(は減少)	1,558	4,378
未払費用の増減額(は減少)	13,299	23,233
前受金の増減額(は減少)	19,554	13,983
その他	32,067	1,610
小計	250,536	243,171
利息及び配当金の受取額	1,880	305
法人税等の支払額	3,800	3,483
営業活動によるキャッシュ・フロー	252,455	246,349
投資活動によるキャッシュ・フロー		
定期預金の純増減額(は増加)	550,000	100,000
有形固定資産の取得による支出	-	330
無形固定資産の取得による支出	78,280	85,413
投資有価証券の取得による支出	-	2,675
差入保証金の回収による収入	-	48,957
差入保証金の差入による支出	62,515	-
長期貸付けによる支出	-	45,320
その他	-	5
投資活動によるキャッシュ・フロー	409,204	15,214
財務活動によるキャッシュ・フロー		
配当金の支払額	431	1,152
財務活動によるキャッシュ・フロー	431	1,152
現金及び現金同等物に係る換算差額	-	3,240
現金及び現金同等物の増減額(は減少)	156,317	235,528
現金及び現金同等物の期首残高	402,521	500,880
現金及び現金同等物の四半期末残高	558,838	265,352

【継続企業の前提に関する事項】

当第3四半期会計期間（自平成23年10月1日至平成23年12月31日）

該当事項はありません。

【追加情報】

当第3四半期累計期間
（自平成23年4月1日
至平成23年12月31日）

（会計上の変更及び誤謬の訂正に関する会計基準等の適用）

第1四半期会計期間の期首以後に行われる会計上の変更および過去の誤謬の訂正より、「会計上の変更及び誤謬の訂正に関する会計基準」（企業会計基準第24号平成21年12月4日）および「会計上の変更及び誤謬の訂正に関する会計基準の適用指針」（企業会計基準適用指針第24号平成21年12月4日）を適用しております。

【注記事項】

(四半期貸借対照表関係)

前事業年度 (平成23年3月31日)	当第3四半期会計期間 (平成23年12月31日)
1 たな卸資産の内訳は、次のとおりであります。 (千円)	1 たな卸資産の内訳は、次のとおりであります。 (千円)
製品 8,558	製品 6,689
仕掛品 12,616	仕掛品 7,472
貯蔵品 190	貯蔵品 436

(四半期損益計算書関係)

前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)																		
	<p>1 減損損失 当第3四半期累計期間において、以下の資産について209,726千円の減損損失を計上しております。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>用途</th> <th>種類</th> <th>金額 (千円)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>ケアネット・ドットコム 運営システム</td> <td>ソフトウェア</td> <td>48,860</td> </tr> <tr> <td>医師会員向け動画配信システム</td> <td>ソフトウェア</td> <td>11,072</td> </tr> <tr> <td>病院および調剤薬局向け eラーニングシステム</td> <td>ソフトウェア</td> <td>34,276</td> </tr> <tr> <td>医師向け医療情報提供お よびアクセスデータ集計 システム</td> <td>ソフトウェア</td> <td>61,954</td> </tr> <tr> <td>症例集計データシステム</td> <td>ソフトウェア</td> <td>53,562</td> </tr> </tbody> </table> <p>当社は、稼働資産については、主として管理会計上の区分に基づき個々のサービスのカテゴリー等をグルーピングの単位としております。なお、遊休資産については、個別資産ごとにグルーピングを行っております。</p> <p>当社は、前々事業年度（第15期）から2期連続の営業損失を計上し、第2四半期累計期間に営業損失を計上する結果となりました。この主な要因は、「eディテリング[®]」をはじめとする既存サービスの売上高の減少であります。したがって、これら既存サービスの販売促進ツールであるケアネット・ドットコム運営システムについて減損損失を計上しております。</p> <p>加えて、当第3四半期累計期間において、前事業年度（第16期）および当事業年度（第17期）から赤字回復の施策として投入している新サービスの立ち上げが計画に対して遅れていることにより、新サ</p>	用途	種類	金額 (千円)	ケアネット・ドットコム 運営システム	ソフトウェア	48,860	医師会員向け動画配信システム	ソフトウェア	11,072	病院および調剤薬局向け eラーニングシステム	ソフトウェア	34,276	医師向け医療情報提供お よびアクセスデータ集計 システム	ソフトウェア	61,954	症例集計データシステム	ソフトウェア	53,562
用途	種類	金額 (千円)																	
ケアネット・ドットコム 運営システム	ソフトウェア	48,860																	
医師会員向け動画配信システム	ソフトウェア	11,072																	
病院および調剤薬局向け eラーニングシステム	ソフトウェア	34,276																	
医師向け医療情報提供お よびアクセスデータ集計 システム	ソフトウェア	61,954																	
症例集計データシステム	ソフトウェア	53,562																	

前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
	<p>ービスに係わる医師会員向け動画配信システム、病院および調剤薬局向けeラーニングシステム、医師向け医療情報提供およびアクセスデータ集計システム、症例集計データシステムの各ソフトウェアシステムについても減損損失を計上しております。</p> <p>なお、回収可能価額は、将来キャッシュ・フローの改善が明らかでないため、それぞれ使用価値をゼロと評価して測定しております。</p>

(四半期キャッシュ・フロー計算書関係)

前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
1 現金及び現金同等物の四半期末残高と四半期貸借対 照表に掲記されている科目の金額との関係 (平成22年12月31日現在) (千円)	1 現金及び現金同等物の四半期末残高と四半期貸借対 照表に掲記されている科目の金額との関係 (平成23年12月31日現在) (千円)
現金及び預金勘定 1,308,838	現金及び預金勘定 915,352
預金期間が3カ月を超える 定期預金 750,000	預金期間が3カ月を超える 定期預金 650,000
現金及び現金同等物 558,838	現金及び現金同等物 265,352

(株主資本等関係)

前第3四半期累計期間(自平成22年4月1日至平成22年12月31日)

該当事項はありません。

当第3四半期累計期間(自平成23年4月1日至平成23年12月31日)

当社は、平成23年6月23日開催の定時株主総会決議に基づき、平成23年7月25日付けで資本準備金を516,444千円取崩し、その他資本剰余金へ振替いたしました。

なお、株主資本の合計金額には、著しい変動はありません。

(金融商品関係)

当第3四半期会計期間末(平成23年12月31日現在)

著しい変動が認められないため、記載しておりません。

(有価証券関係)

当第3四半期会計期間末(平成23年12月31日現在)

著しい変動が認められないため、記載しておりません。

(デリバティブ取引関係)

当第3四半期会計期間末(平成23年12月31日現在)

当社は、デリバティブ取引を全く利用していないため、該当事項はありません。

(持分法損益等)

前事業年度末(平成23年3月31日)および前第3四半期累計期間(自平成22年4月1日至平成22年12月31日)

当社には関連会社がないため、該当事項はありません。

当第3四半期会計期間末(平成23年12月31日)および当第3四半期累計期間(自平成23年4月1日至平成23年12月31日)

当社の関連会社は、損益等からみて重要性が乏しいため、記載を省略しております。

(企業結合等関係)

当第3四半期会計期間(自平成23年10月1日至平成23年12月31日)

該当事項はありません。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

1 前第3四半期累計期間(自平成22年4月1日至平成22年12月31日)

(1) 報告セグメントごとの売上高および利益または損失の金額に関する情報

(単位:千円)

	報告セグメント				調整額 (注)1	四半期 損益計算書 計上額 (注)2
	医薬営業 支援サー ビス	マーケ ティング 調査サー ビス	医療コン テンツ サービス	計		
売上高 外部顧客への売上 高 セグメント間の内 部売上高または 振替高	815,812	206,248	297,189	1,319,250		1,319,250
計	815,812	206,248	297,189	1,319,250		1,319,250
セグメント利益	192,394	107,300	3,091	302,787	478,038	175,251

(注)1 セグメント利益の調整額 478,038千円は、各報告セグメントに配分していない全社費用(報告セグメントに帰属しない販売費及び一般管理費)であります。

2 セグメント利益は、四半期損益計算書の営業損失と調整を行っております。

(2) 報告セグメントごとの固定資産の減損損失またはのれん等に関する情報

該当事項はありません。

2 当第3四半期累計期間(自平成23年4月1日至平成23年12月31日)

(1) 報告セグメントごとの売上高および利益または損失の金額に関する情報

(単位:千円)

	報告セグメント				調整額 (注)1	四半期 損益計算書 計上額 (注)2
	医薬営業 支援サー ビス	マーケ ティング 調査サー ビス	医療コン テンツ サービス	計		
売上高 外部顧客への売上 高 セグメント間の内 部売上高または 振替高	828,238	209,481	164,370	1,202,090		1,202,090
計	828,238	209,481	164,370	1,202,090		1,202,090
セグメント利益 または損失()	242,702	136,141	75,626	303,217	480,851	177,633

(注)1 セグメント利益の調整額 480,851千円は、各報告セグメントに配分していない全社費用(報告セグメントに帰属しない販売費及び一般管理費)であります。

2 セグメント利益または損失は、四半期損益計算書の営業損失と調整を行っております。

(2) 報告セグメントごとの固定資産の減損損失またはのれん等に関する情報

調整額において、「eディテリング[®]」をはじめとする既存サービスの売上高の減少が主な要因となり、前々事業年度（第15期）から2期連続で営業損失を計上し、第2四半期累計期間において営業損失を計上しました。これにより、既存サービスの販売促進ツールであるケアネット・ドットコム運営システムについて帳簿価額を回収可能価額まで減額し、当該減少額を減損損失として特別損失に計上しております。

加えて、当第3四半期累計期間において、前事業年度（第16期）および当事業年度（第17期）より赤字回復の施策として投入している新サービスの立ち上がりが計画に対して遅れていることにより、医療コンテンツサービスにおける医師会員向け動画配信システム、医薬営業支援サービスにおける病院および調剤薬局向けeラーニングシステム、医師向け医療情報提供およびアクセスデータ集計システム、症例集計データシステムの各ソフトウェアシステムについても帳簿価額を回収可能価額まで減額し、当該減少額を減損損失として特別損失に計上しております。

なお、当該減損損失の計上額は、当第3四半期累計期間においては209,726千円であります。

(1株当たり情報)

1株当たり四半期純損失金額および算定上の基礎は、以下のとおりであります。

	前第3四半期累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
1株当たり四半期純損失金額	4,664円86銭	7,487円70銭
(算定上の基礎)		
四半期純損失金額(千円)	244,532	389,367
普通株主に帰属しない金額(千円)		
普通株式に係る四半期純損失金額(千円)	244,532	389,367
普通株式の期中平均株式数(株)	52,420	52,001
希薄化効果を有しないため、潜在株式調整後1株当たり四半期純利益金額の算定に含めなかった潜在株式で、前事業年度末から重要な変動があったものの概要		

(注) 潜在株式調整後1株当たり四半期純利益金額については、潜在株式は存在するものの1株当たり四半期純損失金額であるため記載しておりません。

(重要な後発事象)

該当事項はありません。

2【その他】

該当事項はありません。

第二部【提出会社の保証会社等の情報】

該当事項はありません。

独立監査人の四半期レビュー報告書

平成24年2月6日

株式会社ケアネット
取締役会 御中

有限責任監査法人トーマツ

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 三澤 幸之助 印

指定有限責任社員
業務執行社員 公認会計士 渡邊 康一郎 印

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、「経理の状況」に掲げられている株式会社ケアネットの平成23年4月1日から平成24年3月31日までの第17期事業年度の第3四半期会計期間（平成23年10月1日から平成23年12月31日まで）及び第3四半期累計期間（平成23年4月1日から平成23年12月31日まで）に係る四半期財務諸表、すなわち、四半期貸借対照表、四半期損益計算書、四半期キャッシュ・フロー計算書及び注記について四半期レビューを行った。

四半期財務諸表に対する経営者の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期財務諸表の作成基準に準拠して四半期財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない四半期財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

監査人の責任

当監査法人の責任は、当監査法人が実施した四半期レビューに基づいて、独立の立場から四半期財務諸表に対する結論を表明することにある。当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期レビューの基準に準拠して四半期レビューを行った。

四半期レビューにおいては、主として経営者、財務及び会計に関する事項に責任を有する者等に対して実施される質問、分析的手続その他の四半期レビュー手続が実施される。四半期レビュー手続は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して実施される年度の財務諸表の監査に比べて限定された手続である。

当監査法人は、結論の表明の基礎となる証拠を入手したと判断している。

監査人の結論

当監査法人が実施した四半期レビューにおいて、上記の四半期財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる四半期財務諸表の作成基準に準拠して、株式会社ケアネットの平成23年12月31日現在の財政状態並びに同日をもって終了する第3四半期累計期間の経営成績及びキャッシュ・フローの状況を適正に表示していないと信じさせる事項がすべての重要な点において認められなかった。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以上

(注) 1 上記は、四半期レビュー報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は当社（四半期報告書提出会社）が別途保管しております。

2 四半期財務諸表の範囲にはXBRLデータ自体は含まれていません。