



平成 27 年 1 月 15 日

各 位

会 社 名 ハイブリッド・サービス株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 吉田 弘明
(コード番号 2743 JASDAQ)
問 合 せ 先
役 職 ・ 氏 名 取締役コーポレート本部長 本瀬 建
電 話 03-6731-3414

「ハイブリッド・デポ」代理店制度開始に関するお知らせ

当社は、当社グループの既存事業であるマーケティングサプライ事業、ファニチャー事業、ファシリティ事業及び環境事業の業容拡大を目的として新たに「ハイブリッド・デポ」代理店制度を開始することとなりましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 制度の概要

ハイブリッド・サービス株式会社を中心となり、「ハイブリッド・デポ」代理店パートナーを募集いたします。一定の選考のうえ代理店契約を締結した代理店に対して、「ハイブリッド・デポ」代理店の運営に関し、代理店毎にカスタマイズした受注システムの導入、商品・営業ノウハウの提供、研修など各種指導援助を行います。その対価として一定の代理店加盟料、開業指導料などを収受いたします。

2. 代理店募集開始の背景

当社はプリンタ用消耗品であるトナーカートリッジ、インクジェットカートリッジの販売を主たる事業としております。当社は特定メーカーの枠に縛られない独立系販社という機能を活かし、大手国内商社、メーカー系販売会社及び貿易会社から大量仕入ルートを確保し、メーカーブランド品や汎用品に関らず、市場ニーズに応える品揃えを可能にし、マーケティングサプライ品（プリンタ印字廻りの消耗品）のワンストップ・ベンダーとして、全国の有力な卸・小売業者、カタログ/インターネット通販企業向けなどに販売してまいりました。

当社グループは多様化するすべての販売先・販売店様のニーズと信頼に応えるべく、事業展開を行ってまいりましたが、今後さらなる多様化が予想されるニーズに応えるためには、政府が掲げるアベノミクスの柱の1つでもあり、最重要課題にもあげられておる地方創生が、地域密着型の営業活動をよりスピーディーに展開するという観点からも当社・代理店共に必要不可欠であると考えております。

そういったなか、当社グループは、これまで当社グループ自体では補いきれなかった販売先・販売店様に向けてこれまで以上のきめ細やかなサービスを提供するためのサービス体制を強化するための施策の早期実施を検討してまいりました。当社グループはヒューマンリソース不足解消の方法として、新しい提携戦略である代理店制度を開始すると伴にすべての販売先・販売店様に向けたきめ細やかなサービスを提供するために代理店募集を開始することといたしました。

また、当社グループは、代理店展開することにより、日本全国で地域に根差した販売・サービスの提供が可能となり地方創生につながると考え、地域に根差した活動を行うことにより地方が活性化し、雇用創出にもつながると考えております。この地域に根差したきめ細やかなサービス提供が当社グループの事業基盤の安定化、さらなる事業領域の拡大に貢献するものだと考えております。

3. 提供商品

- ・OAサプライ商品、文具事務用品など
- ・ホームファニチャー、雑貨など
- ・オフィスファシリティなど
- ・太陽光関連資材、LED照明、環境コンサルなど

4. 今後の見通し

当該制度の開始に伴う平成27年12月期の業績への影響につきましては軽微であります。

以 上