

平成 27 年 9 月 30 日

各位

株式会社 TOKAI ホールディングス

LP ガス事業におけるエリア拡大の取り組み 新規顧客開拓による収益力強化

株式会社 TOKAI ホールディングス（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：鵜田勝彦）の 100%子会社で LP ガス販売などエネルギー事業を展開している株式会社 TOKAI（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：鵜田勝彦）は、平成 27 年 10 月 1 日に「豊川営業所」を開設します。これを機に LP ガス小売事業で愛知県に進出し、順次営業エリアの拡大を進め、さらなる収益力の強化を図ってまいります。

1. 営業エリア拡大の背景

株式会社 TOKAI は、静岡県および関東 1 都 7 県を中心として、58 万件のお客様に LP ガスを販売する国内 No.3^(※) の小売事業者です。

顧客獲得競争が激化している関東圏においては、世帯数が緩やかに減少し、省エネ化等の進展により 1 戸あたりの LP ガス単位使用量も減少しております。一方、当社グループの LP ガス顧客数は横ばいで推移し、今後のさらなる LP ガス事業拡大のためには、従来の営業エリア周辺への新たな進出が鍵となります。

既に平成 27 年 4 月より営業活動を始めている LP ガスマーケティング新会社である株式会社 TOKAI ホームガス（本社：東京都港区、代表取締役社長：水野幸弘）が東北エリアにおいて積極的な新規顧客開拓活動を展開し、成果を上げ始めている状況です。

2. 愛知県への進出

10 月 1 日付で株式会社 TOKAI 浜松支店の管轄となる豊川営業所を愛知県豊川市に開設します。これを機に、LP ガス小売事業で愛知県に進出を果たします。

既に自動車業界向けの産業用ガス事業（小牧市）や住宅設備機器販売事業（岡崎市）の拠点を同県内に設置してエリア進出しておりましたが、本件 LP ガス小売事業の開始を持って本格的な営業エリアの位置づけとなります。

3. 今後の計画

この度の豊川営業所開設を皮切りに東海エリア（愛知県・岐阜県・三重県）へ順次進出し、東北エリア及び東海エリアを合わせて 5 年後には 5 万件の新規顧客開拓を見込んでおります。

また、グループが CATV 事業で進出している長野県についても LP ガス事業の拠点進出を視野に入れて、マーケティング中であります。

これらの取り組みにより新規顧客開拓を進め、LP ガス事業のさらなる収益力の強化を図ってまいります。

(※) 出典元：株式会社石油化学新聞社「LP ガス資料年報 2015 年版」

【報道関係の方からのお問い合わせ】

株式会社 TOKAI ホールディングス 広報・IR 室 担当 谷口

TEL : 054-273-4878

LPガス事業におけるエリア拡大の取り組み 新規顧客開拓による収益力強化

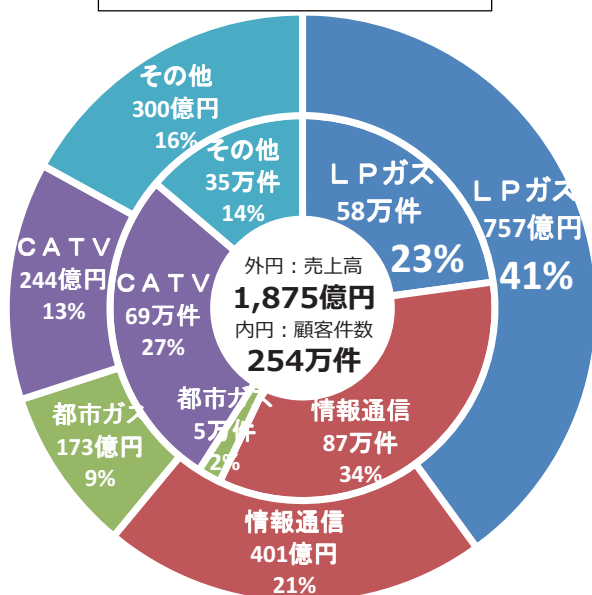
平成27年9月30日

株式会社TOKAIホールディングス

1

グループ事業の中核を担うLPガス事業

グループ売上の
41%を構成



静岡県および
関東1都7県が
メインのエリア

静岡県
18万件

関東エリア
40万件

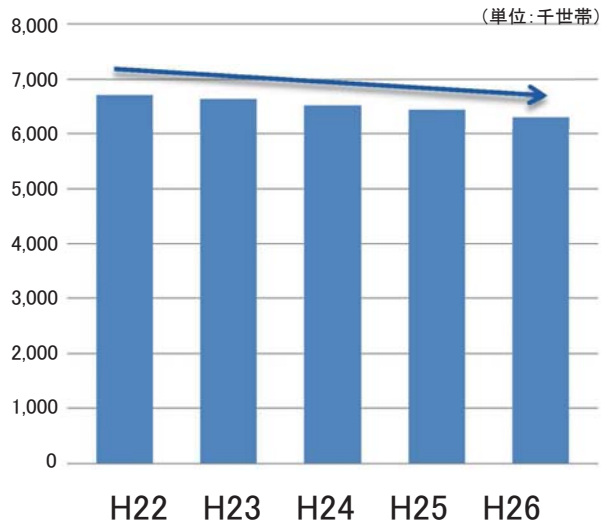
売上高は、平成26年度
顧客件数は、平成27年3月末

2

営業エリア拡大の背景

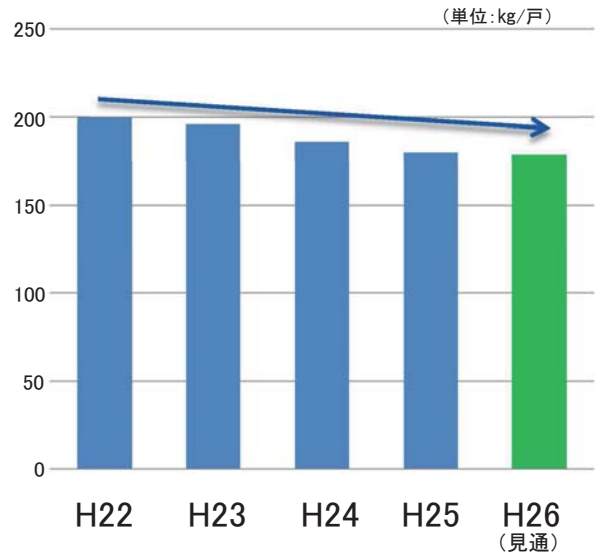
- 顧客獲得競争が激化する関東圏においては、LPガス利用世帯が緩やかに減少
- また、全国の家計用LPガス単位消費量も減少

・関東圏におけるLPガス利用世帯数の推移
(関東エリア1都7県)



・関東エリアは、東京・神奈川・埼玉・千葉・栃木・茨城・群馬・福島
・出典：LPガス利用世帯数は、LPガス年報

・全国の家計用LPガス単位消費量の推移
(家庭用)

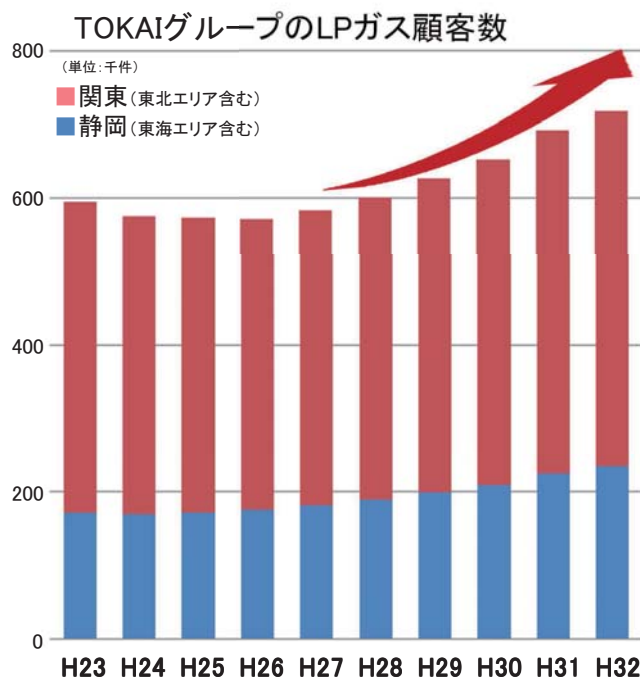


・出典：LPガス単位消費量は、LPガス資料年報(H26年度)

3

LPガス事業のエリア展開と顧客獲得計画

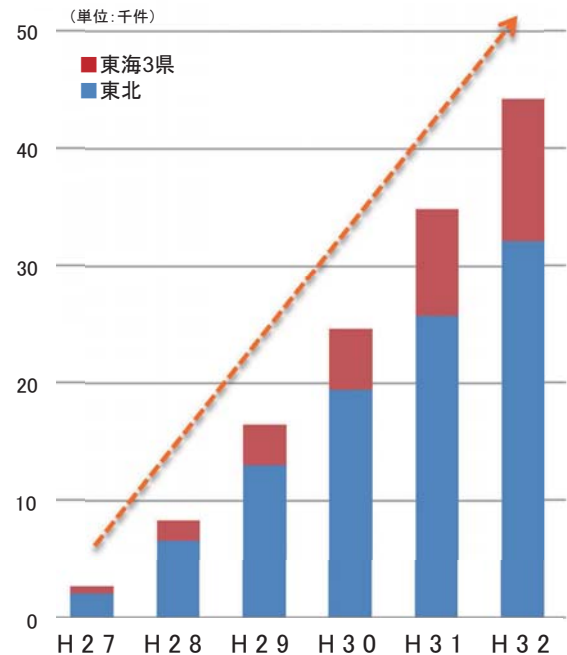
- TOKAIグループは顧客件数をH27年度より横ばいから大幅純増路線へシフトチェンジ
- LPガス事業拡大のため、新たに従来の営業エリア周辺へも進出



4

愛知県への進出と新規進出エリアでの顧客獲得

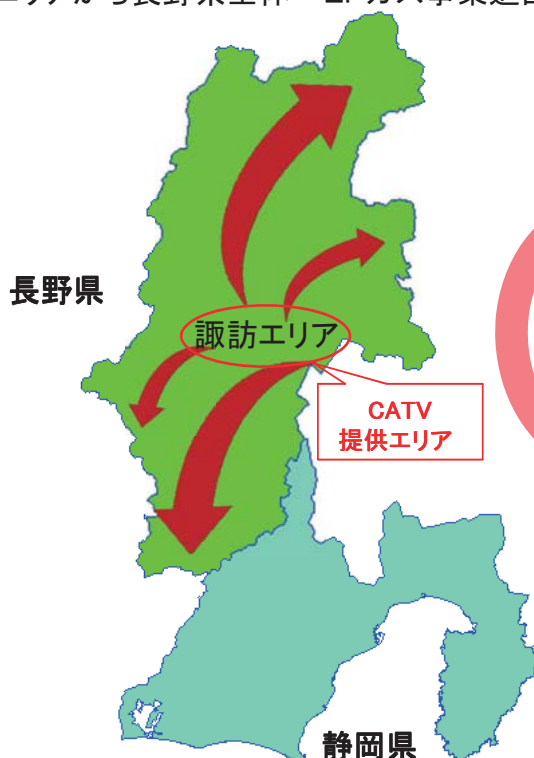
- 平成27年10月 愛知県エリアでのLPガス小売事業の開始をもって本格的な営業進出。
- 平成27年8月より営業開始した東北エリアと合せて5年後、顧客数 5万件を目指す。



5

CATV顧客を基盤とした長野エリア進出を視野

- 地域に密着したケーブルテレビ放送で世帯加入率94%を超える支持を受けている諏訪周辺エリアから長野県全体へLPガス事業進出を視野



静岡県の複数取引頂いているお客様
約16%



長野県の複数取引頂いているお客様
約1%



長野県のサービスラインナップにLPガスが加わることで、お客様の複数取引率を静岡県並みへ推進

6

本資料で記述されている業績予想並びに将来予測は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、様々な要因の変化により、実際の業績は記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

本資料に関するお問い合わせは下記までお願い致します。

株式会社TOKAIホールディングス 広報・IR室
〒420-0034 静岡県葵区常磐町2丁目6番地の8
TEL: (054)275-0007
FAX: (054)275-1110
<http://tokaiholdings.co.jp>
e-mail: hd-info@tokaigroup.co.jp

うれしいをつなぐ。ひろげる。



 TOKAIホールディングス