



各 位

社名 パース 株 式 会 社 代表者の役職氏名 代表取締役 CEO 柴田 励司

(コード番号:3840 東証マザーズ)

問合せ先 執行役員経営企画室長 杉山 英実

電話番号 03-6823-6011 (代)

株式会社新東通信との業務提携並びに子会社の第三者割当による新株発行に関するお知らせ

当社は、平成27年10月7日開催の取締役会において、株式会社新東通信(以下「新東通信」といいます。)との業務提携を行うこと、並びに同日開催の当社連結子会社である株式会社PATHマーケット(以下「PATHマーケット」といいます。)の臨時株主総会において、新東通信を引き受け先とし、第三者割当による新株式発行を行うことを決議いたしましたので、お知らせします。

1. 業務提携の理由

当社は昨年7月に経営体制を刷新して以降、12月にPATHマーケットの設立、並びに株式会社 gift (以下「gift」といいます。)の買収を行うことで、通信販売事業及びメディア事業を新たに 展開いたしました。加えて本年8月には株式会社マードゥレクス (以下「マードゥレクス」といいます。)及び株式会社ジヴァスタジオ (以下「ジヴァスタジオ」といいます。)の2社を子会社化 することで、通信販売の事業領域の拡大やグループ全体の事業規模を拡大してまいりました。以降 当社はメディア事業の持つ顧客基盤を活用したビジネスモデルの構築を図り、当社の成長戦略並び に事業戦略である、通信販売事業とメディア事業を融合させた「コミュニティ型マーケット」の推進をしてまいりました。

当社はコミュニティ型マーケットの構築、発展にあたり、まずはgift が発刊する、自立した働く 女性をターゲットにしたライフスタイル誌「DRESS」の持つリアルのコミュニティ、「DRESS 部活」 の活用を考えております。「DRESS 部活」は趣味、趣向を軸に読者が直接繋がり、構成されるコミュ ニティで、現在は約15,000人の部員が参加しており、今後さらなる拡大と充実を図ってまいりま す。

当社は、部員の満足度を高め、活動の活性化に向けたさらなる支援を行うために、コミュニティ内にある読者や会員の趣味・趣向が色濃く反映された情報を活用したサービスが必要だと考えております。具体的には、部員間のコミュニケーションが円滑になり、また、部員の活動を支援するためのインフラ及び、コミュニティ内で部員が求める商品の推奨や購買行為が行えるマーケットインフラが必要だと考えておりました。

その折、それらのサービス、マーケット構築のためのシステムインフラを所有し、マーケット拡大のノウハウ及び企業ネットワーク等の強みを持っていた新東通信から直接の提案を受けて以降、両社協議を重ねる中で、当社の今後の展開を見据えたうえで重要かつ必要なパートナーであると考え、より強固に事業を推進するために新東通信と業務提携を行うに至りました。

本業務提携により、当社はメディア事業が所有する「DRESS 部活」というコミュニティ及び「DRESS」というメディア媒体の機能を活用し、新東通信は自社の通信販売機能及びクラウドファンディング機能を活用した事業を、両社の合弁会社となる PATH マーケットを母体とし、事業を展開してまいります。

新東通信は愛知県名古屋市と東京都中央区に本社を置く総合広告会社であり、長年にわたり広告

業界において実績を残すだけにとどまらず、新たな事業にも積極的に参入している企業です。その例として、オンラインショップやオンラインショッピングモール構築サービス「Goodsie (グッジー) Japan」事業や、カナダ発のクラウドファンディングシステム「Thrinacia (スリナシア)」のライセンスを所有し事業展開を行っておりますが、それらの機能と当社の「DRESS 部活」というコミュニティ及び「DRESS」というメディア媒体の機能を掛け合わせることで、両社のビジネスが発展するものと考えております。

2. 業務提携の内容

主な業務提携の内容については以下のとおりです。

- i. 当社が持つコミュニティ、メディアと新東通信が持つ通信販売機能やクラウドファンディン グ機能を活用した、コミュニティマーケット事業(以下「本件事業」といいます。)の運営
- ii. 本件事業における、両社が有する経営資源、経営ノウハウの有効活用、事業効率の向上
- iii. PATH マーケットによる両社の関連会社及び企業グループに対する本件事業の経営戦略立案
- iv. 両社共同による本件事業の事業戦略立案
- v. 新東通信のPATHマーケットに対する、本件事業に関する通信販売機能の企画、開発ノウハウの提供、及びPATHマーケットの当該ノウハウ提供に対するライセンス料や、かかる開発料の支払い
- vi. 両社のPATHマーケットに対する、新たなブランド価値のある商材の開発と開拓、及び新たな販売先の構築に関する企画の提案

具体的には、自立した働く女性をターゲットに雑誌媒体、Web 媒体双方で展開する「DRESS」や「DRESS 部活」を中心に、会員(部員)の趣味・趣向が色濃く反映された商品が集まったオンラインショッピングモール「DRESS MARKET(仮称)」をGoodsie の仕組を活用し展開する予定で、事業者の出店のみならず、部員自らも出店者として参画が可能な仕組みを構築いたします。また、新東通信の持つクラウドファンディングの機能の活用により、部員のコミュニティ活動やイベント開催時における会費等徴収のシステムインフラ、部員による新商品の開発、さらには部員の自立・起業支援を行う「DRESS FUND(仮称)」を立ち上げ、コミュニティ活動を活性化する仕組みの提供を行います。

また、インフラ整備、仕組みの提供だけでなく、当社と新東通信は本件事業において「DRESS MARKET (仮称)」におけるブランド価値のある商品の開発、出店者獲得やマーケット拡大のための企画提案、「DRESS FUND (仮称)」のコンテンツ生成、また「DRESS 部活」の部員を拡大や、本件事業の拡大に資するパートナー企業の斡旋をおこなってまいります。

なお、「DRESS MARKET (仮称)」については来年1月のサービス開始、「DRESS FUND (仮称)」については本年12月のサービス開始を計画しております。

将来的には、当社と新東通信、及びPATHマーケットは、この「DRESS」を通じて構築するビジネスモデルを、M&Aやアライアンスを通じ、他のメディア、媒体、会員組織にも拡大展開していく予定です。

3. PATH マーケットについて

当社と新東通信の業務提携による共同事業は、当社連結子会社である PATH マーケットが事業運営を行います。

PATH マーケットは、当社が通信販売事業を開始する目的で、平成26年12月5日に当社持ち株比率80%、株式会社ジークス持ち株比率20%にて新たに設立した合弁会社ですが、当社と株式会社ジークスの通信販売事業の取組は、先述のとおり買収前はジークス社の子会社であった、マードゥレクス及びジヴァスタジオを子会社化したことで、当該2社を中心に通信販売事業の運営を行っていくこととなったため、平成27年8月12日の臨時株主総会において、1000万円の減資及びジーク

ス社からの自己株式取得を決議し、当社100%子会社といたしました。

本件事業運営にあたり新東通信は10月9日付(予定)でPATHマーケット株式を以下の方法にて取得いたします。

- i) 当社が所有する PATH マーケット株式 500 株を一株当たり 10,000 円で新東通信に譲渡いた します。
- ii) PATH マーケットは自社株式 1,500 株を一株当たり 10,000 円にて新東通信に割り当てを行います。

上記を通じ PATH マーケットの株主及び持株比率は、当社が 3,500 株 (63.6%)、新東通信が 2,000 株 (36.4%) となり、PATH マーケットは引き続き当社連結子会社となります。

なお、当社と新東通信の持株比率は、当社が過半数を所有するという前提のもと、新東通信と協議し決定されたもので、株式譲渡及び新株発行の手法を用いた理由については、本件事業の運営に必要かつ適切な運転資金の確保を目的としたことによるものであります。

4. 業務提携の相手先及びPATHマーケット株式割当先の概要

4. 未伤症病の相子元及のFAIT マーケット体式制 l 元の					
(1)	名称	株式会社 新東通信			
(2)	所在地	名古屋市中区丸の内 3 丁目 16 番 29 号			
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役会長兼社長 谷 喜久郎			
(4)	事業内容	広告業			
(5)	資本金	90,000 千円			
(6)	設立年月日	1972年8月28日			
(7)	決算期	8月			
(8)	従業員数	202 名			
(9)	大株主及び持株比率	谷 喜久郎 (34.2%)、谷 鉄也 (28.0%)、新東通信従業員持ち株会			
		(13.8%)			
(10)	上場会社と当該会社の				
	関係				
資本関係		当社との間に資本関係はありません。			
	人的関係	当社との間に人的関係はありません。			
	取引関係	当社との間に取引関係はありません。			
(11)	最近3年間の経営成績及び	び財政状態			
決算期		平成24年8月期	平成25年8月期	平成26年8月期	
純資産		1,352	1,485	1,695	
総資産		7,379	7,215	7,108	
1株当たり純資産(円)		7,512	8,248	9,419	
売上高		14,603	14,270	13,226	
営業利益		223	272	335	
経常利益		262	345	405	
当期純利益		33	139	221	
1株当たり当期純利益(円)		184	770	1,230	
1株当たり配当金(円)		25	50	100	

(単位:百万円。特記しているものを除く。)

5. PATH マーケットの概要 (平成 27 年 10 月 9 日以降)

(1)	名称	株式会社PATHマーケット
(2)	所在地	東京都港区虎ノ門5丁目1番5号
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役会長 柴田 励司、代表取締役社長 瀧谷 知之
(4)	事業内容	インターネット等による通信販売事業、インターネットビジネスの 企画、開発、運営等

(5)	資本金	47 百万円		
(6)	設立年月日	平成 26 年 12 月 5 日		
(7)	決算期	3月		
(8)	従業員数	2名		
(9)	大株主及び持株比率	パス株式会社:63.6%、株式会社新東通信:36.4%		
(10)	上場会社と当該会社の			
	関係			
	資本関係	当社は、当該会社の多	巻行済株式数の 63.6%を	保有しております。
	人的関係	当社の取締役2名が当該会社の取締役を兼任しております。		しております。
		当社との間に取引関係はありません。また当社の関係者及び関係会		
	取引関係		首及び関係会社の間には、	取引関係はありませ
		λ_{\circ}		
(11) 最近3年間の経営成績及び財政状態				
決算期		平成25年3月期	平成 26 年 3 月期	平成27年3月期
純資産				49
総資産				49
1株当たり純資産(円)				8, 951
売上高				0
営業利益				▲0
経常利益				▲0
当期純利益				▲0
1株当たり当期純利益(円)				139
1株当たり配当金(円)				_

(単位:百万円。特記しているものを除く。)

※平成26年12月5日設立のため、平成27年3月期は約4ヶ月分の実績となります。

6.	日程			
		(1)	取締役会決議日	平成 27 年 10 月 7 日
		(2)	契約締結 日	平成 27 年 10 月 7 日
		(3)	事業開始予定日	平成 27 年 12 月上旬

7. 今後の見通し

本件が、当社の平成28年3月期の連結業績に与える影響につきましては、現時点では未定ですが 業績に重要な影響を及ぼすことが明らかとなった場合には、速やかに公表いたします。

以 上