



株式会社エイチーム 会社説明資料

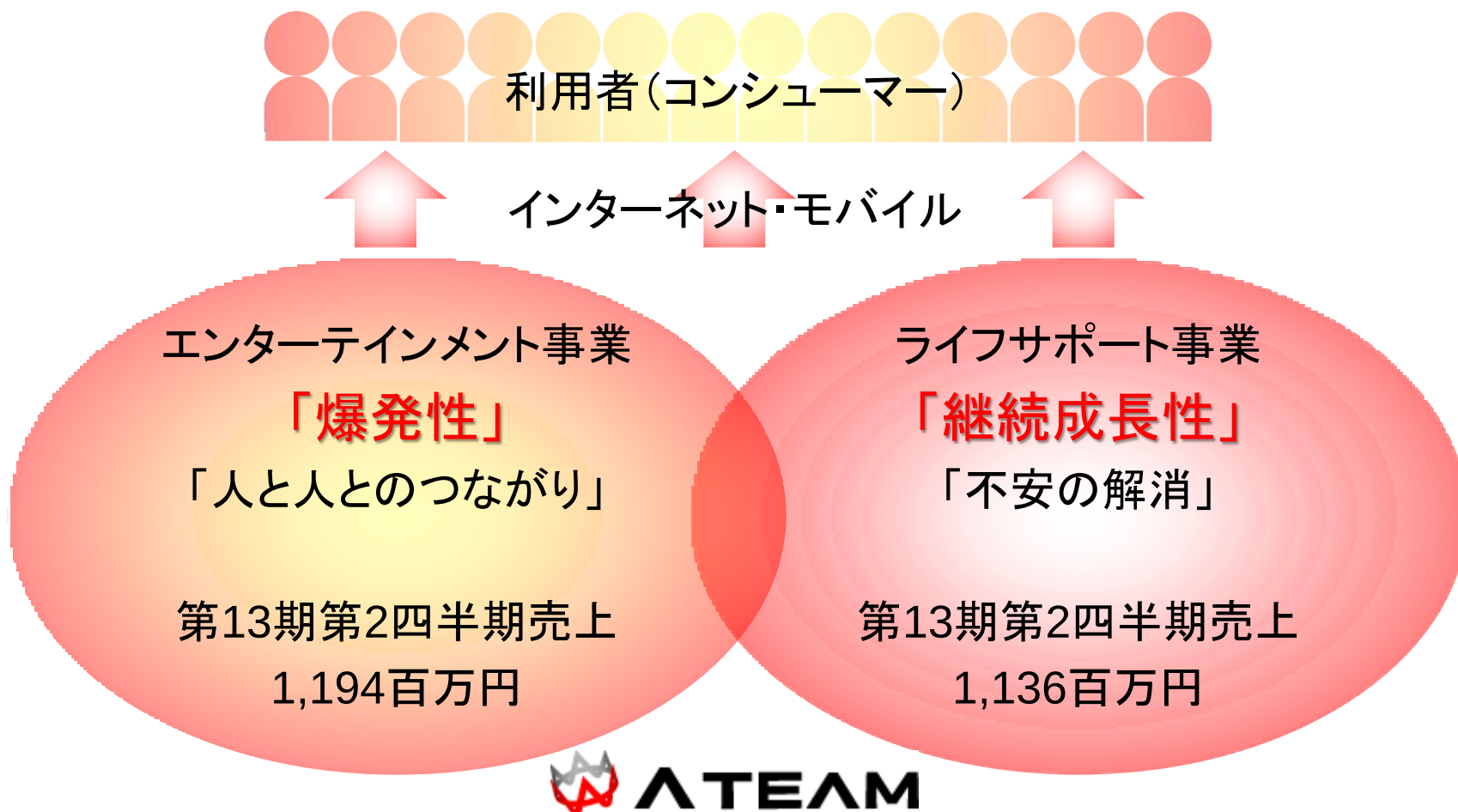
2012年4月4日
株式会社エイチーム

1. 会社概要
2. エンターテインメント事業の概要と今後の展開
3. ライフサポート事業の概要と今後の展開
4. 当社の成長を支える3つの根拠
5. 今から100年続く会社



1. 会社概要

- インターネット・モバイル端末をベースとしたコンシューマー向けサービスを主軸に、2つの事業軸



会社概要



商号	株式会社エイチーム（ Ateam Inc. ）
本社	名古屋ルーセントタワー 32F
設立	2000年2月29日
資本金	217,090千円（2012年4月4日現在）
主要株主	役員・従業員 78.09%（同上）
売上高	4,064,451千円（2011年7月期）
経常利益	446,051千円（同上）
従業員数	236名（2012年3月31日現在）



- よろこび・楽しさを提供できる感性と技術

- お客様に満足して頂ける商品・サービスを提供できるよう努力し続けていきます

- 一緒に働く人たちが幸せになれる会社

- 明るく楽しい職場をつくり、働くことに喜びを感じ、社員自身だけでなく家族や取引先も幸せになれる会社を目指します

- 誰からも応援されて永続的に成長する会社

- 社会の一員としての責任を果たし、周囲から好かれ、応援される会社を目指します

2000年2月29日 有限会社エイチーム 設立

1997年6月 個人事業として「エイチーム」創業

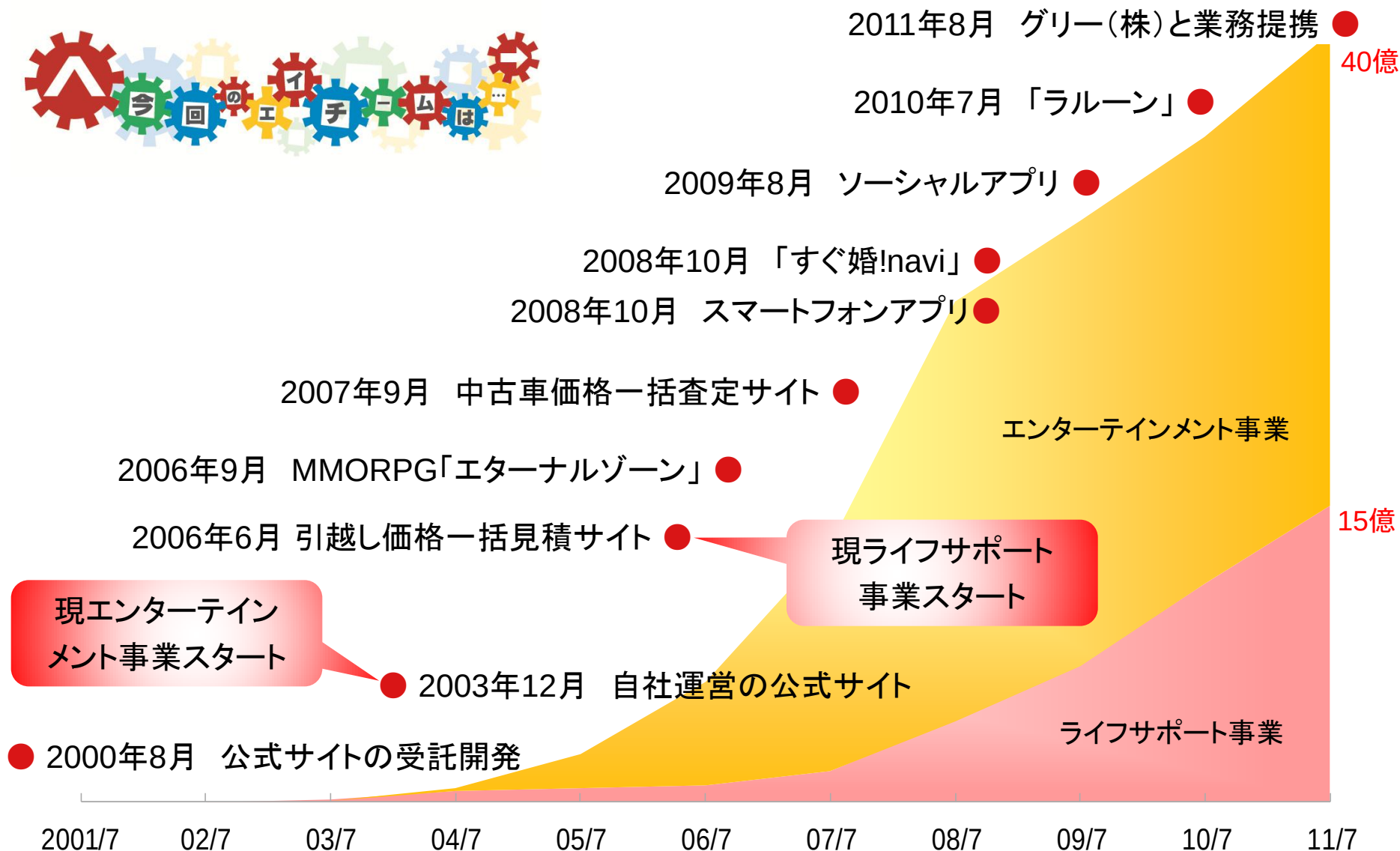
学習塾経営・さまざまなアルバイト

1987年3月 多治見市立多治見中学校 卒業

1982年12月 コンピュータープログラミング 開始

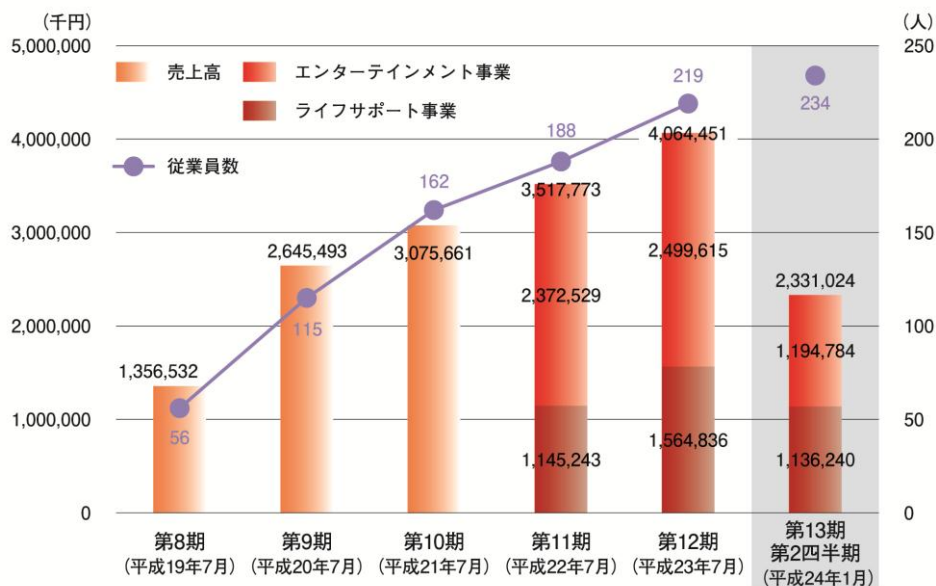
1971年12月18日 岐阜県土岐市に生誕



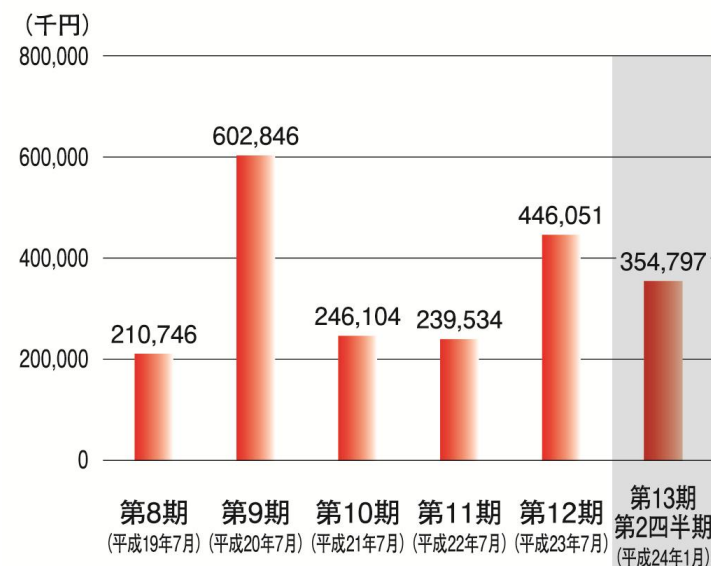


● 第13期第2四半期(2012年1月)の実績は、売上で前期の通期比で57.4%の進捗、経常利益は79.5%の進捗

- エンターテインメント事業では、公式サイトが売上を減らした一方、2011年10月に開始したグリー株式会社との協業タイトルの売上が好調に推移
- ライフサポート事業では、第2四半期売上が前期の通期比で72.6%の進捗



売上・従業員数



経常利益

今期(2012年7月期)の見通し



(単位: 百万円、%)

決算期 項目	2012年7月期 (計画)			2011年7月期 (実績)		2012年7月期 第2四半期累計期間 (実績)	
		構成比	前年比		構成比		構成比
売上高	5,320	100.0	130.9	4,064	100.0	2,331	100.0
営業利益	697	13.1	155.5	448	11.0	360	15.4
経常利益	696	13.1	156.1	446	11.0	354	15.2
当期(四半期)純利益	389	7.3	150.7	258	6.4	193	8.3
1株当たり 当期(四半期)純利益	138円90銭			9,652円62銭 (96円53銭)		71円82銭	
1株当たり配当金	—			—		—	

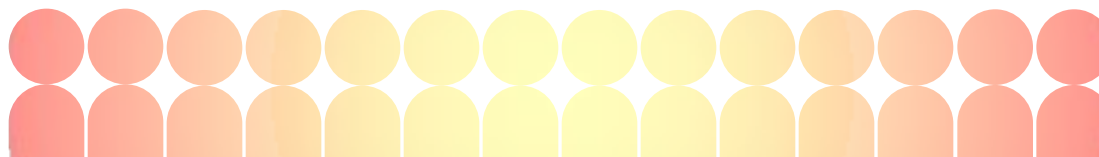
(注)

1. 平成23年7月期(実績)、平成24年7月期第2四半期累計期間(実績)及び平成24年7月期(予想)の1株当たり当期(四半期)純利益は、期中平均株式数により算出しております。
2. 平成24年7月期(予想)の1株当たり当期純利益は、公募予定株式数(300,000株)を含めた予定期中平均発行済株式数により算出しております。なお、当該株式数には、オーバーアロットメントによる売出に関連する第三者割当増資分(最大45,700株)は含まれておりません。
3. 当社は平成23年10月27日付で株式1株につき100株の株式分割を行っております。そこで、当該株式分割に伴う影響を加味し、遡及修正を行った場合の1株当たり指標の推移は()内に記載しております。



2. エンターテインメント事業の概要と今後の展開

人と人とのつながり(オンライン性)



ソーシャルアプリ

113アプリ

GREE
mobage
mixi

スマホアプリ

50アプリ

iPhone
Android
タブレット端末

公式サイト

385サイト

KDDI
NTTドコモ
ソフトバンクモバイル

携帯電話・タブレット端末向けゲーム・エンターテインメント系
デジタルコンテンツの企画・開発・運営

- 自社タイトルとして112タイトルを展開するとともに
2011年10月からグリー株式会社との協業案件を開始

- 主な収益はアイテム課金
- ソーシャルアプリ用に新規開発
- 公式サイト的主要タイトルを移植



協業案件 第1弾

「AKB48ステージファイター」



© AKS

© GREE, Inc./アイチーム



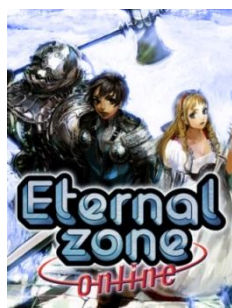
- スマートフォン・タブレット端末向けアプリを50アプリ展開

- 主な収益はアイテム課金・ダウンロード課金
- スマホアプリ用に新規開発
- 公式サイト的主要タイトルを移植

- 「麻雀 雷神 -Rising-」は
200万ダウンロード以上
の大ヒットに

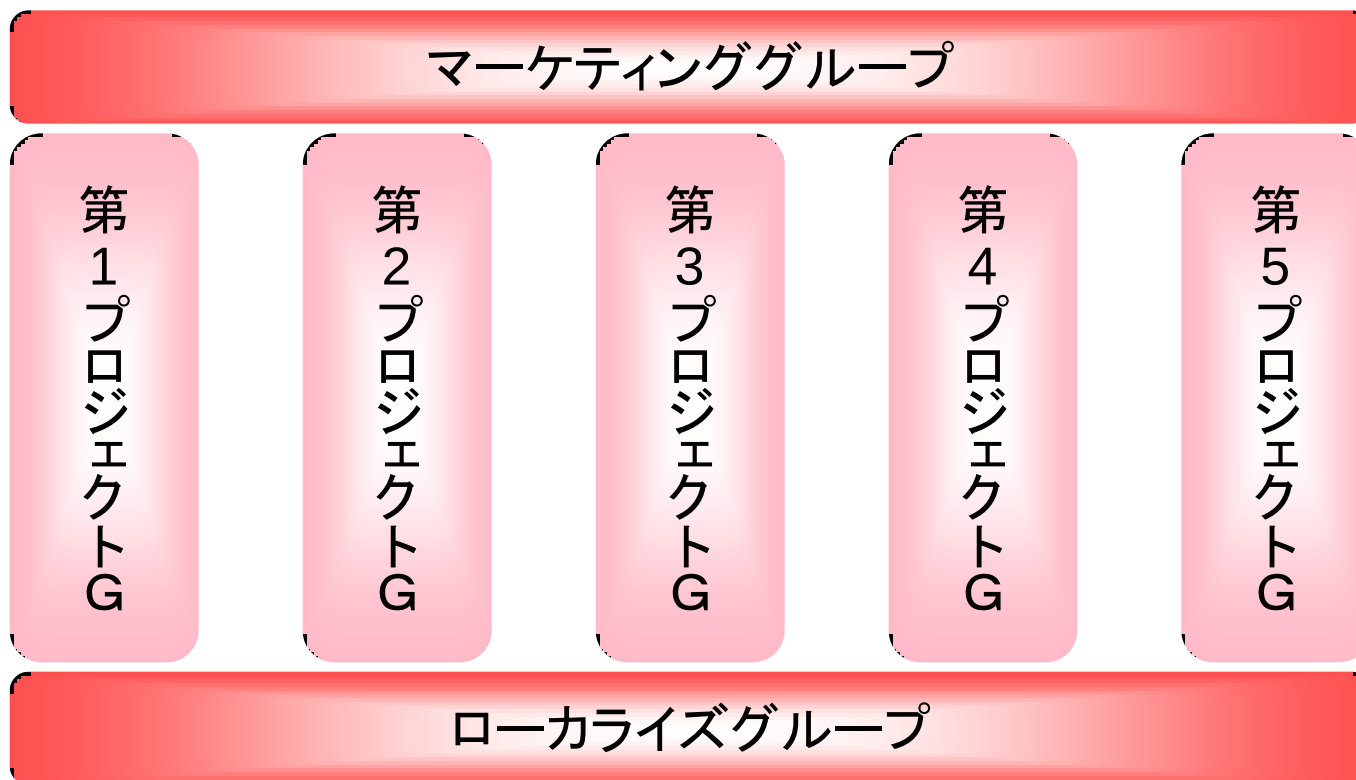


- 3キャリアに385サイトものサイトを効率よく展開する実績
 - 主な収益は月額課金
 - 公式サイトを構築・運営・一元管理するシステムを内製開発
 - ゲームを中心としながら、きせかえ、音楽などさまざまなカテゴリーに
- 大規模なMMORPGを携帯電話向けアプリでいち早く実現した高い技術力
 - 「エターナルゾーン」はEZアプリ初のMMORPGとしてKDDIとともに東京ゲームショウ2006で発表したタイトルであり、今なお多くのファンを抱える



● 5つのプロジェクトグループ

- 各グループで複数タイトルを並行して企画・開発・運営
- マーケティンググループとローカライズグループが横串でサポート



● アプリ数を絞って大型タイトルを展開

- 各社からソーシャルアプリ市場、スマートフォンアプリ市場に大量のゲームが供給されているため、時間をかけてクオリティの高い大型タイトルを開発し、他社アプリとの差別化を図っていく戦略に転換

- ✓ 2012年2月 ダークサマナー（海外版：Dark Summoner）

- ✓ 2012年4月 コーデ de マイショップ ♪+（予定）

- スマートフォン・タブレット端末向けソーシャルアプリを中心に、海外市場も前提に展開
- 公式サイトビジネスのマーケットは縮小へ

● グリー株式会社との協業案件にも注力

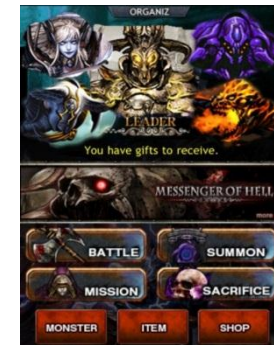
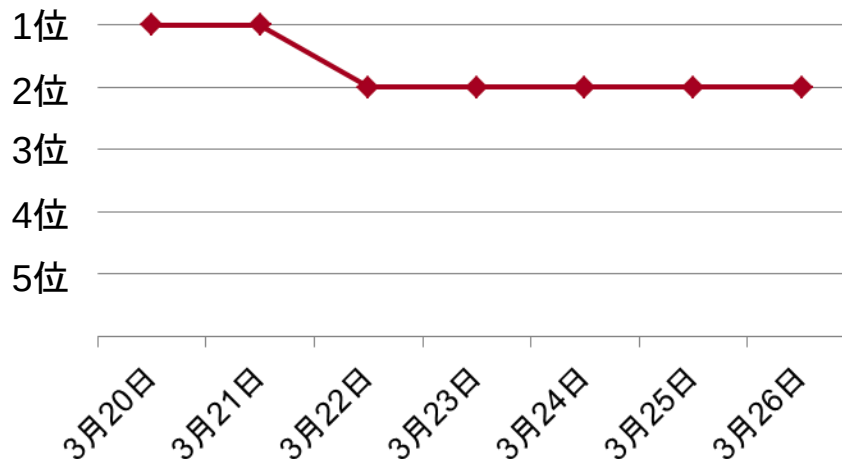
- 第2弾、第3弾を計画中



- クオリティの高い大型タイトルとして「ダークサマナー」を2012年2月24日にリリース
 - iPhone向けの当社オリジナルタイトルのゲームを全世界向けに配信
 - 2012年3月20日 課金開始
 - 課金開始初日からiPhone App Store 総合トップセールスランキングで1位



iPhone App Store 総合トップセールスランキング(日本)
課金開始から一週間の推移

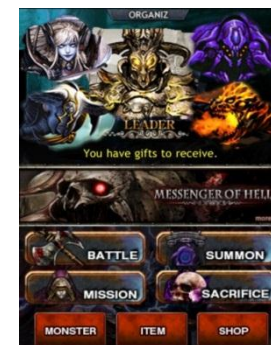


- ダークサマナーは北米市場をメインターゲットに、全世界で配信することを前提として開発し、順調に総合トップセールス (Top Grossing) ランキングにランクイン
 - 日本時間の2012年3月30日現在における、北米および日本のiPhone App Store 総合トップセールス (Top Grossing) ランキングは以下の通り



iPhone App Store 総合トップセールスランキング
(日本時間の2012年3月30日現在)

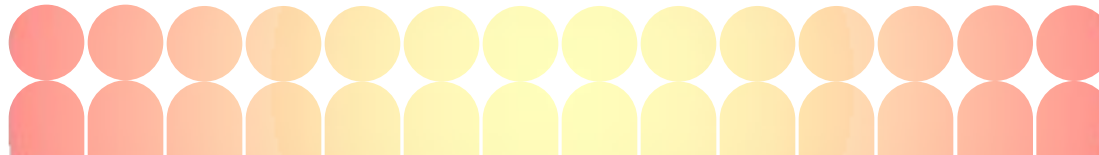
国名	順位
米国	17位
カナダ	8位
日本	2位





3. ライフサポート事業の概要と今後の展開

不安の解消



引越し価格
一括見積
145社と提携
引越し侍
引越し価格ガイド

中古車
一括査定
50社と提携
ナビクル
かんたん車査定ガイド

結婚式場情報
検索・予約
641会場と提携
すぐ婚!navi

女性の
お悩み相談

ラルールン

日常生活に密着した比較サイトや情報サイトなどの
企画・開発・運営

- 1度の入力で、同時に最大10社の引越し事業者が見積もり
 - 現住所・引越し先住所・引越し希望日・荷物の量など
 - 主な収益は引越し事業者に見込み客を紹介することに対する紹介手数料および成約報酬
- 全国145社の引越し事業者と提携
- フレッツ回線など、引越しに関連するサービス紹介を拡充
 - 引越し前後に利用するサービスの紹介
- 「引越し侍」ブランドを訴求



「引越し侍」のビジネスモデル

PC、携帯電話から
住所
引越し先
荷物の量
希望日程等
を入力



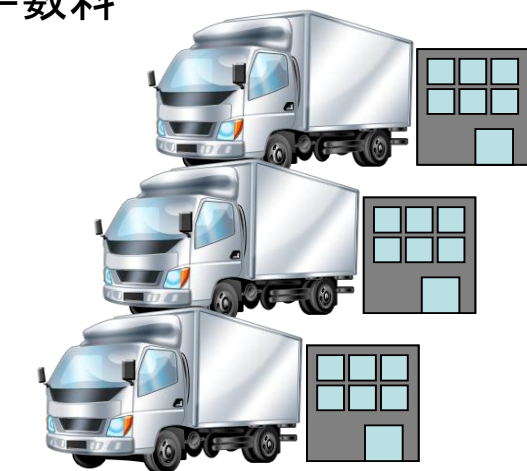
エイチーム

1件の見積もり依頼に対し
同時に最大10社に
見積もり照会

紹介手数料
成約手数料

最大10社から見積もり提案
(メール、電話、訪問)

各社の提案を比較して
決定、1社に依頼



引越し事業者 (最大10社)



利用者

- 一度の入力で、同時に最大10社の中古車買取事業者が見積もり
 - メーカー・車種・年式・走行距離など
 - 主な収益は中古車買取事業者に見込み客を紹介することに対する紹介手数料
- 全国の中古車買取事業者50社と提携
 - 一般社団法人日本自動車流通研究所（略称 JADRI）に加盟する事業者



ナビクルでおトクに査定!!
navikuru.com



- 「6か月以内の空き日程だからこそその特別プラン」をコンセプトにした結婚式場の見学・予約・情報サイト
 - 主な収益はサイトへの情報掲載料、結婚式場に見込み客を紹介することに対する紹介手数料及び成約した結婚式代金に応じた成約報酬
- 東名阪を中心に641会場の結婚式場と提携
- 直営のウエディングデスクを6店舗運営
 - 東海 3店舗、関東 1店舗、関西 2店舗
 - 店頭でサイトを見ながら式場選びをお手伝い
- ドレス・指輪など、結婚式に関連するサービス紹介を拡充



- 「すべての女性に安心を」をコンセプトとした女性の体調管理・お悩み相談サイト
 - 主な収益はサイトに掲載する広告からの収益
 - 生理日予測・基礎体温管理・体重管理などに加え、医師や専門家によるアドバイスや会員同士の悩み相談機能などを基本無料で
 - 恋愛・結婚・出産・育児など、人生の各ステージで継続的に利用してもらえるようなポータルサービスに
 - EMA(一般社団法人モバイルコンテンツ審査・運用監視機構)認定サイト

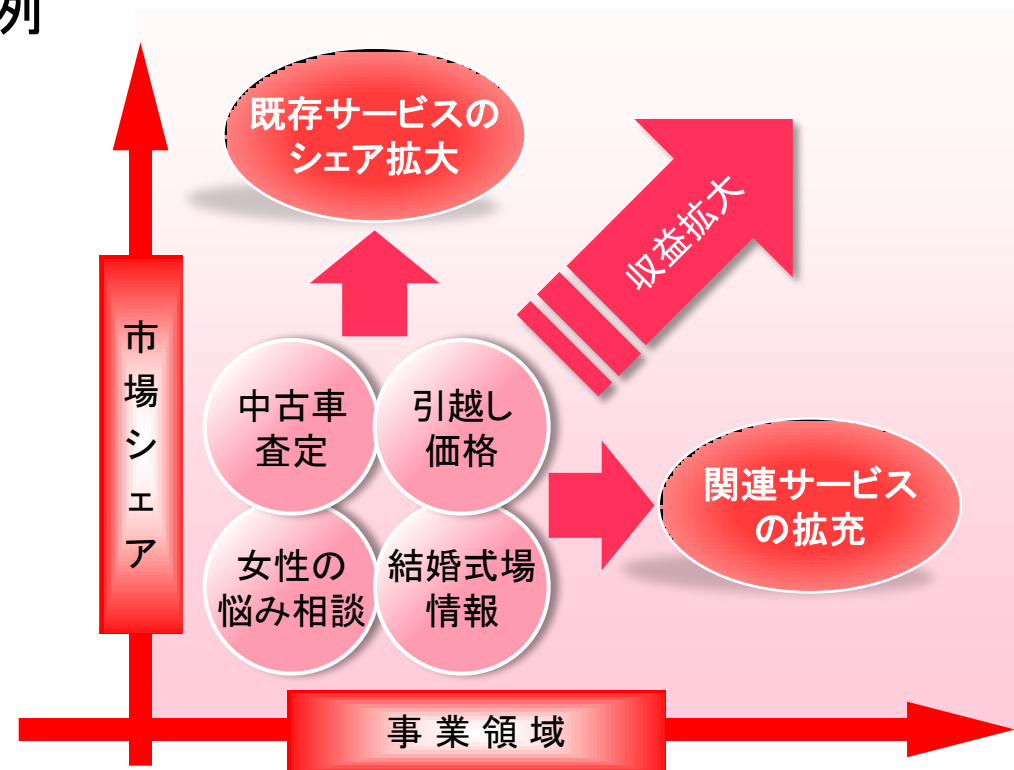


● 既存4サービスの市場シェア拡大

- 各サービスの徹底的なサイトチューニングと提携先の拡大
- サービス名のブランディング強化

● 関連サービスの拡充の例

- 引越し価格
 - ✓ フレッツ回線
 - ✓ 通販カタログ
- 結婚式場情報
 - ✓ 海外ウェディング
 - ✓ 二次会





4. 当社の成長を支える3つの根拠

- ① 特徴の異なる2つの事業を並行して手掛けることにより
経営の安定性と高い成長性のバランスを実現
- ② 内製で企画・開発・運営までを一貫して手掛けている実績
- ③ グリー株式会社との資本・業務提携による成長期待

- 特徴の異なる2つの事業を並行して手掛けることにより
経営の安定性と高い成長性のバランスを実現
 - ライフサポート事業で経営基盤を安定させて、エンターテインメント事業で大きな成長を狙う
 - 相互送客・シナジー効果を追求
 - 特定の事業・サービスに過度に依存しない収益構造

エンターテインメント事業
で大きな成長を

公式
サイト
2003年

スマホ
アプリ
2008年

ソーシャル
アプリ
2009年

グリー社
との協業
2011年

ライフサポート事業
で安定的な経営基盤を

引越し
価格
2006年

中古車
査定
2007年

結婚式場
情報
2008年

女性の
悩み相談
2010年

- 内製で企画・開発・運営までを一貫して手掛けている実績
 - 外注に頼らない充実した開発体制
 - ✓ 自社で発案し、開発、運営するとともに日々の分析、保守までを内製で
 - ✓ ソーシャルアプリ、スマホアプリを複数タイトル並行して開発できる体制
 - 携帯電話向け大規模MMORPGを世界に先駆けて実現した高い技術力
 - ✓ 2006年リリースのMMORPG「エターナルゾーン」
 - 「麻雀 雷神 -Rising-」、「ダークサマナー」に続く、スマートフォン向け大型タイトルを計画中
 - ✓ 2012年4月 女性向けiPhoneゲーム「コーデ de マイショップ ♪+」
 - 比較サイト・情報サイトを短期間に成長させたWebサイトの構築力・運営力・分析力・インターネット広告出稿手法などの豊富な社内蓄積

● グリー株式会社との資本・業務提携による成長期待

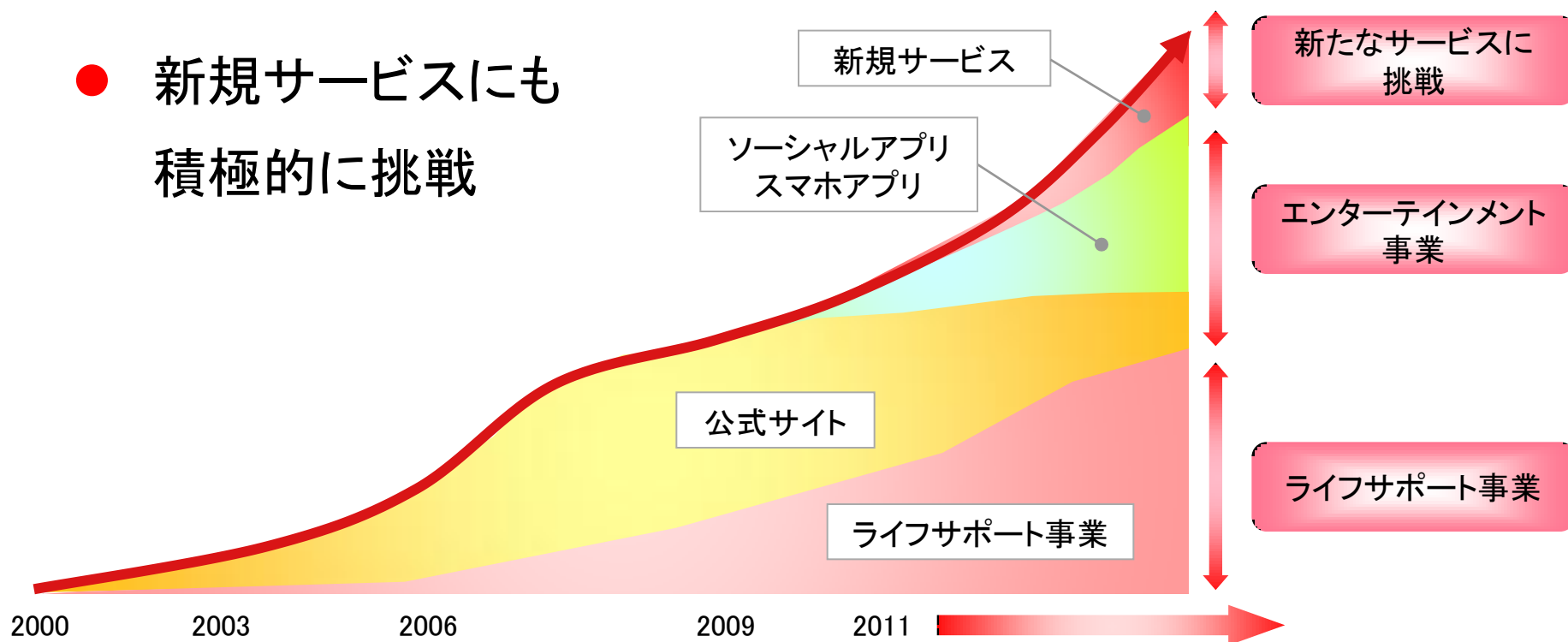
- ソーシャルアプリ協業案件 第1弾が売上好調
 - ✓ 第2弾・第3弾を具体的に計画中
- 業務提携による、当社自社タイトルのGREE内での露出機会の増加期待
- グリー株式会社の出資比率は10%弱（2012年4月4日現在）

	株数	持株比率
エイチーム役員	1,956,000	64.88 %
エイチーム従業員（持株会を含む）	398,500	13.22 %
グリー株式会社	286,000	9.49 %
その他の株主の皆さま	374,500	12.42 %
合計	3,015,000	100.00 %



5. 今から100年続く会社に

- 「継続成長性」を重視したライフサポート事業を伸ばすことで経営基盤を安定させて
- 「爆発性」を重視したエンターテインメント事業で大きな成長を狙う
- 新規サービスにも積極的に挑戦



- 本発表において提供される資料並びに情報は、いわゆる「見通し情報（forward-looking statements）」を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。



CONFIDENTIAL

株式会社エイチーム

info@a-tm.co.jp

〒451-6032 名古屋市西区牛島町6番1号 名古屋ルーセントタワー 32F

TEL:052-527-3070 FAX:052-527-3080