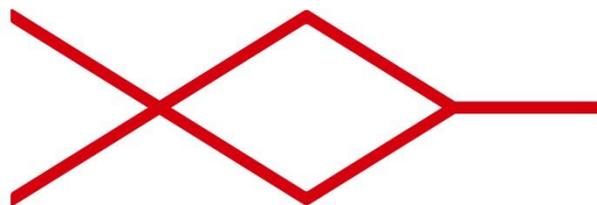


# 平成29年（2017年）3月期 通期決算短信 補足説明資料

株式会社パートナーエージェント  
東証マザーズ：6181



**PARTNER AGENT**

平成29年5月12日



- 0.本補足説明資料要約
- 1.連結業績ハイライト、平成30年3月期業績予想
- 2.主要指標・業績の推移等
- 3.平成29年3月期業績予想と実績との差異
- 4.平成29年3月期の各事業の状況と今期の取り組み
- 5.株主優待
- 6.参考資料



1. 平成29年3月期は、売上が前期連結会計期間比で104.6%と増収となりました。  
一方、営業利益につきましては、前期連結会計期間比で45.8%と減益となりました。  
営業利益につきましては、
  - ①平成28年3月期の大型コンサルティング案件による売上・利益の一時的な増加、
  - ②平成29年1月の新システム稼働停止に基づく月会費請求取り止めによる売上・利益の減少といった一時的要因を除いた巡航速度ベースでは、4期連続して伸長しております。（6ページ）
2. 平成29年3月期は業界内競争が激化する中、主要事業であるパートナーエージェント事業の会員数は、創業以来連続で増加し、過去最高の12,193名となりました。（12ページ）  
サービス品質における最重要指標である成婚率も、28.6%と過去最高を記録し、30%の大台に迫る勢いとなっております。成婚率は5期連続で伸長し、引き続き高い顧客成果を反映して中途退会会員数は減少しており、期末会員数の増加につながったと考えております。（13ページ）  
一方、新規入会数については、平成28年6月の日本結婚相談所連盟と会員相互紹介ができなくなったことが影響し、残念ながら昨年度比較で▲4%となる8,663名となりました。（12ページ）
3. 新システムの再稼働時期については平成29年6月中を予定しており、システム開発を含む準備作業は、本資料発表日現在において、計画にそって進んでおります。  
本件システムの稼働停止に伴うコネクトシップ利用事業者様の利用中止等はなく、お知らせしているとおり6社7サービス、利用会員数は最大5万人規模と変更はありません。
4. ファスト婚活事業ではパーティー事業が好調に推移し、延べ参加者数は136,491名、前期比111.7%増となっております。その他、ソリューション事業、QOL事業については概ね期初予想のとりの業績となりました。

# 1.平成29年（2017年）3月期通期 連結業績ハイライト



当期の連結業績ハイライトは下表のとおりです。

平成29年1月に生じた新システムの稼働停止による月会費の請求取り止めの影響により、売上高は前期比で上回りましたが、各段階利益においては前期比で大きく下回る結果となっております。

なお、平成28年3月期には大型のコンサルティング案件があり一時的に利益率が向上したため、本資料6ページに記載のとおり、前期比で見た場合相対的に利益率が低下しております。

(単位：百万円)

	平成28年3月期	平成29年3月期	前期比
売上高	3,644	3,812	104.6%
売上総利益	2,287	2,311	101.0%
営業利益	445	204	45.8%
経常利益	434	212	48.8%
親会社株主に 帰属する純利益	285	107	37.5%
1株当たり純利益	30.95円/株	11.37円/株	36.7%

(注) 当社は、平成29年1月1日をもって株式1株につき3株の割合で株式分割を行っております。

そのため、平成28年3月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定し、1株当たり純利益金額を算定しております。

# 1.平成30年（2018年）3月期通期 業績予想



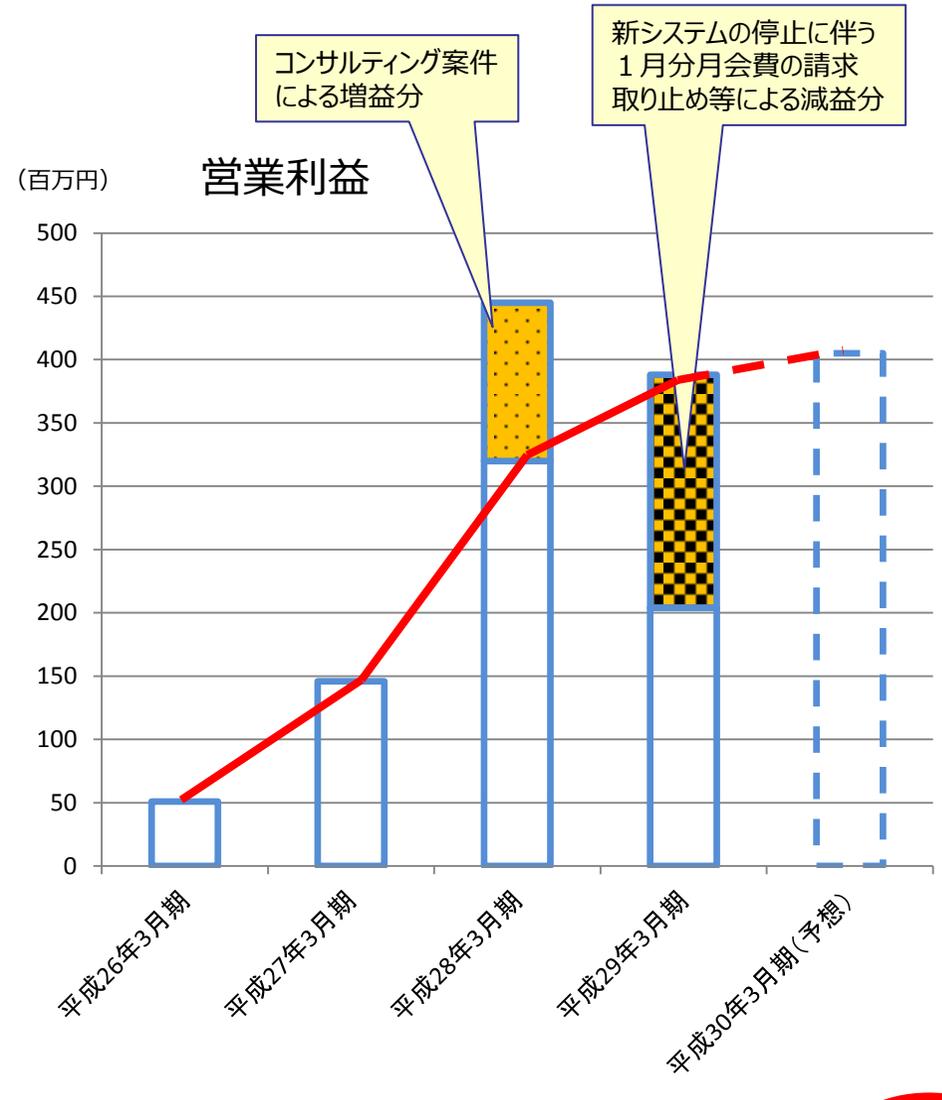
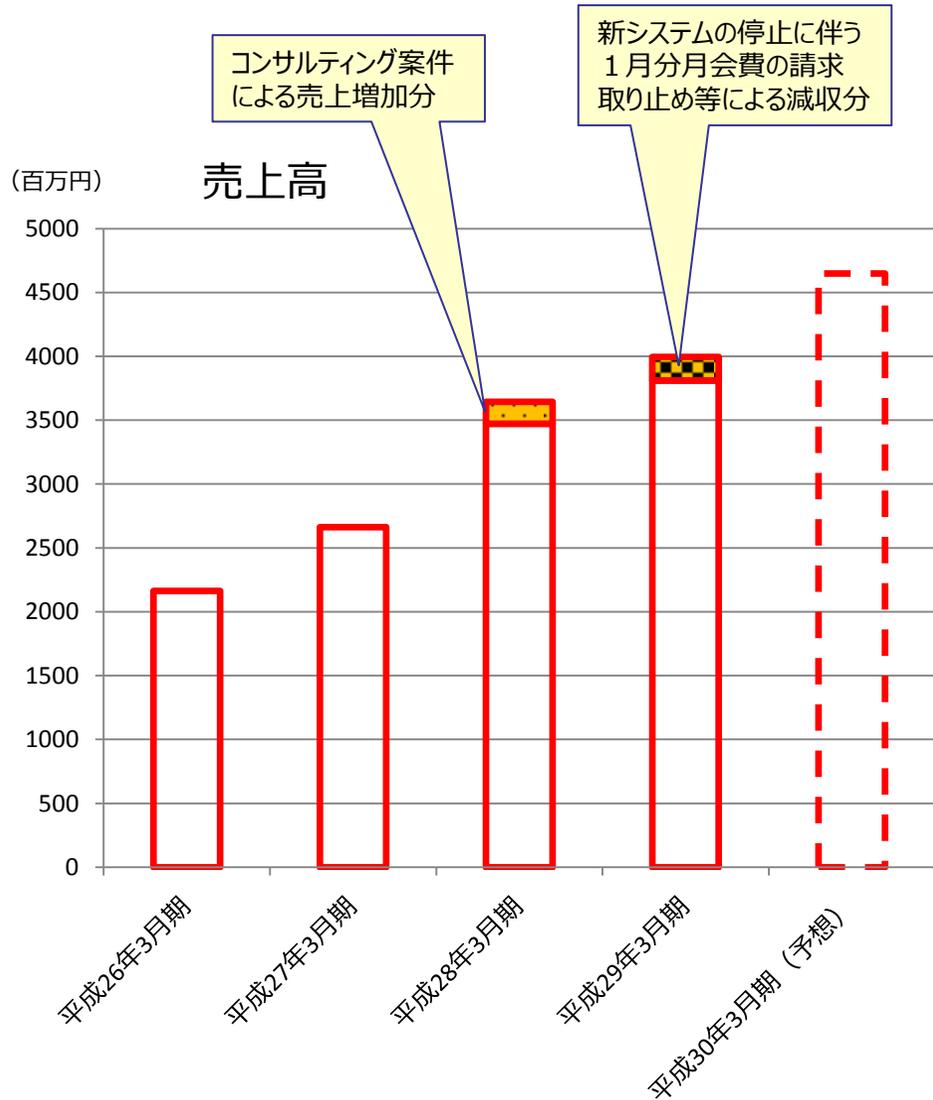
平成30年3月期の連結業績予想は下表のとおりです。

(単位：百万円)

	平成29年3月期	平成30年3月期	前期比
売上高	3,812	4,649	121.9%
売上総利益	2,311	2,830	122.4%
営業利益	204	405	198.5%
経常利益	212	501	236.3%
親会社株主に 帰属する純利益	107	355	331.8%
1株当たり純利益	11.37円/株	37.80円/株	332.5%

(注) 上記業績予想は、本資料発表日現在において当社グループが保有する情報に基づくものです。様々な要因により、上記予想と実際の業績との間には差異が生じる可能性があります。予めご承知おきください。

## 2.主要指標・業績の推移 売上高 営業利益（通期）



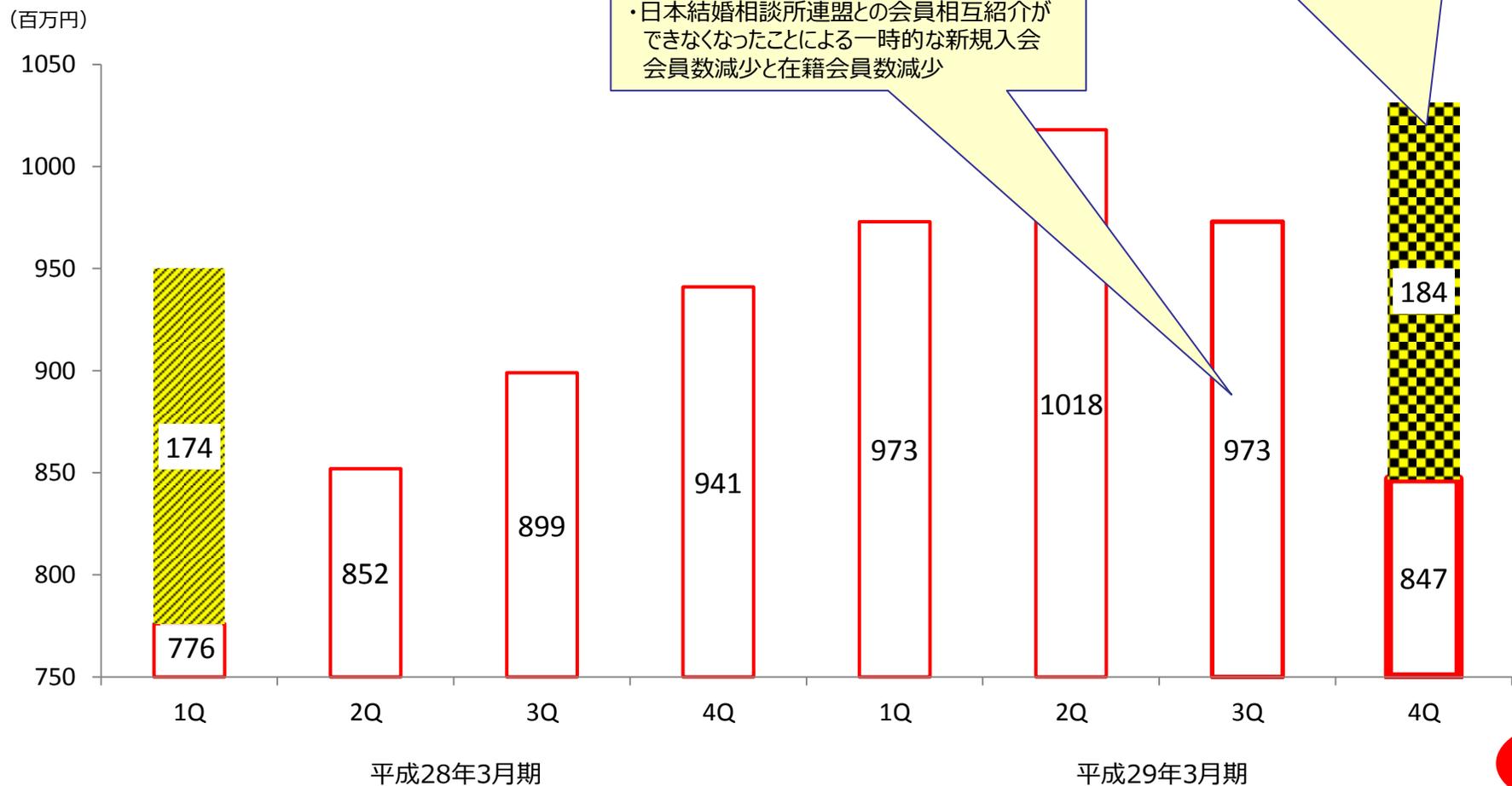
(注) は巡航速度ベースの推移を表しております

## 2.主要指標・業績の推移 売上高（四半期）



### 売上高推移

- ・平成29年1月25日にリニューアルを予定していた新システムの稼働停止に伴う月会費請求取り止め（184百万円）
- ・平成29年1月から広告 GRAND デザインを変更し、同月の新規入会会員数は過去最高となったが、システム不具合の影響もあり、日本結婚相談所連盟との会員相互紹介ができなくなった影響を払拭するまでには至らなかった

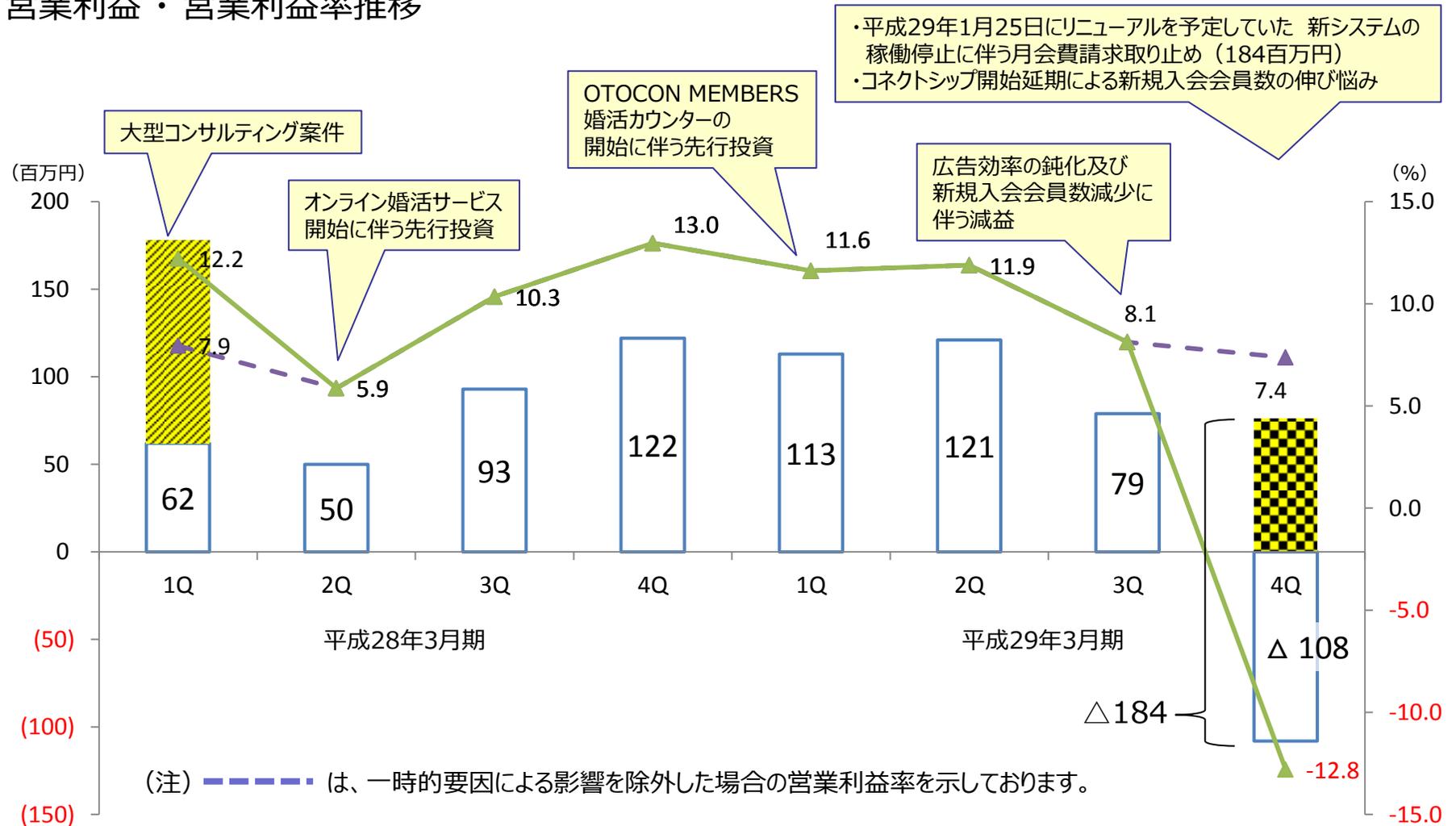


・日本結婚相談所連盟との会員相互紹介ができなくなったことによる一時的な新規入会会員数減少と在籍会員数減少

## 2.主要指標・業績の推移 営業利益、営業利益率（四半期）



### 営業利益・営業利益率推移



### 3.平成29年3月期 通期業績予想との差異とその理由



	平成29年3月期 通期業績予想 (修正後)	平成29年3月期 通期業績	差異	(単位：百万円) 増減率
売上高	3,862	3,812	△50	△1.2%
営業利益	235	204	△31	△13.1%
経常利益	240	212	△28	△11.6%

#### <業績予想との差異の理由>

##### (売上高)

- ・過去最高となった1月入会でしたが、1月25日に発生したシステム不具合の影響を受け、当初想定した2月、3月の入会数を下回る結果となりました。

##### (営業利益・経常利益)

- ・上記売上高の差異▲50百万円の不利差異ありましたが、販管費を抑制したことにより、▲31百万円となりました。

### 3.各事業の状況と今期の取り組み ①パートナーエージェント事業



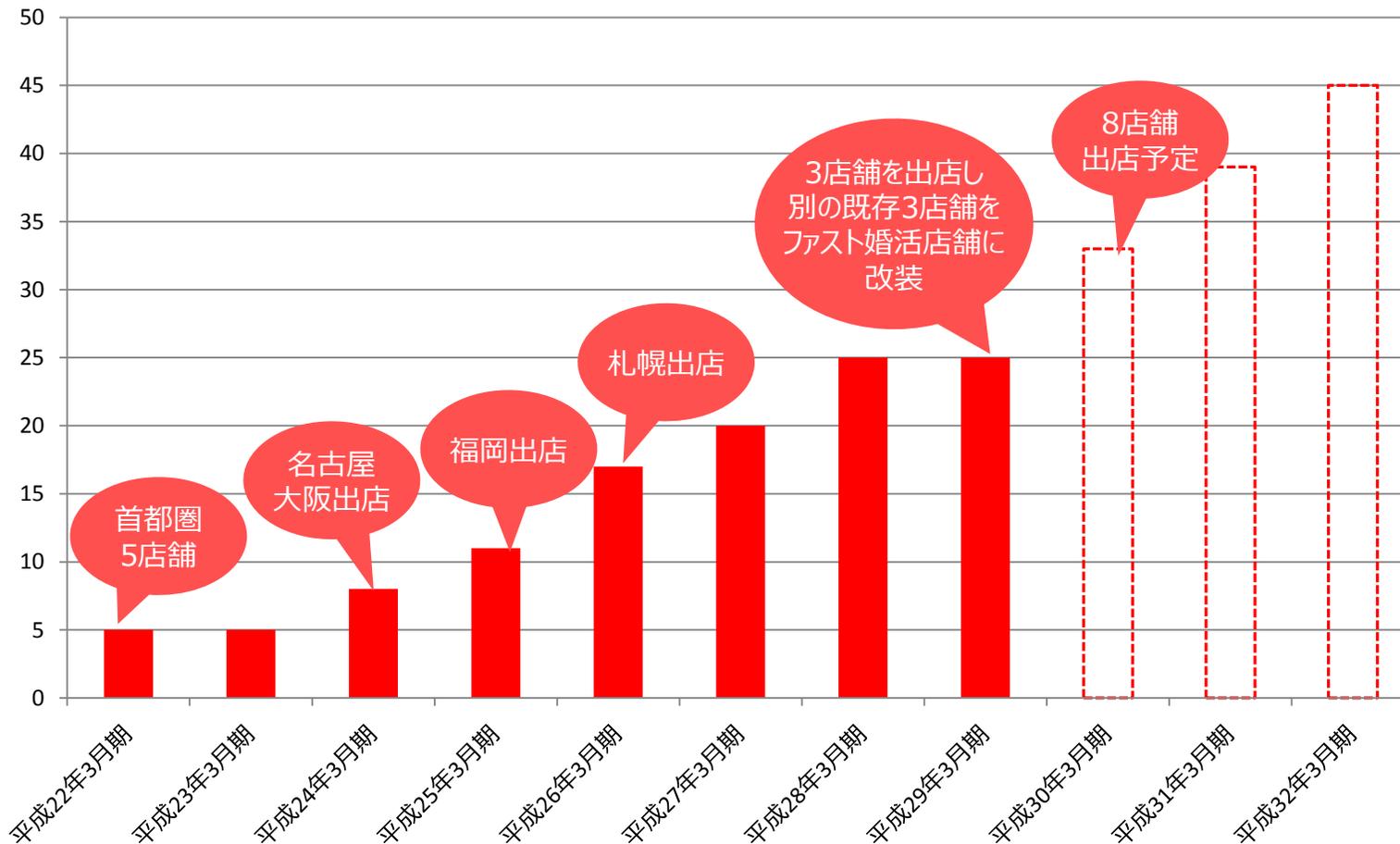
平成29年3月期は11月に高崎店、1月に水戸店、3月に姫路店の3店舗を出店し、サービス提供エリアを拡大いたしました。



### 3.各事業の状況と今期の取り組み ①パートナーエージェント事業



平成30年3月期は5月に八重洲店、7月に渋谷店をオープンいたします。  
その他6店舗を出店し、サービス提供エリアの拡大と事業成長を実現してまいります。



大手A社 / 40店舗 / 2017年5月現在

大手B社 / 56店舗 / 2017年5月現在

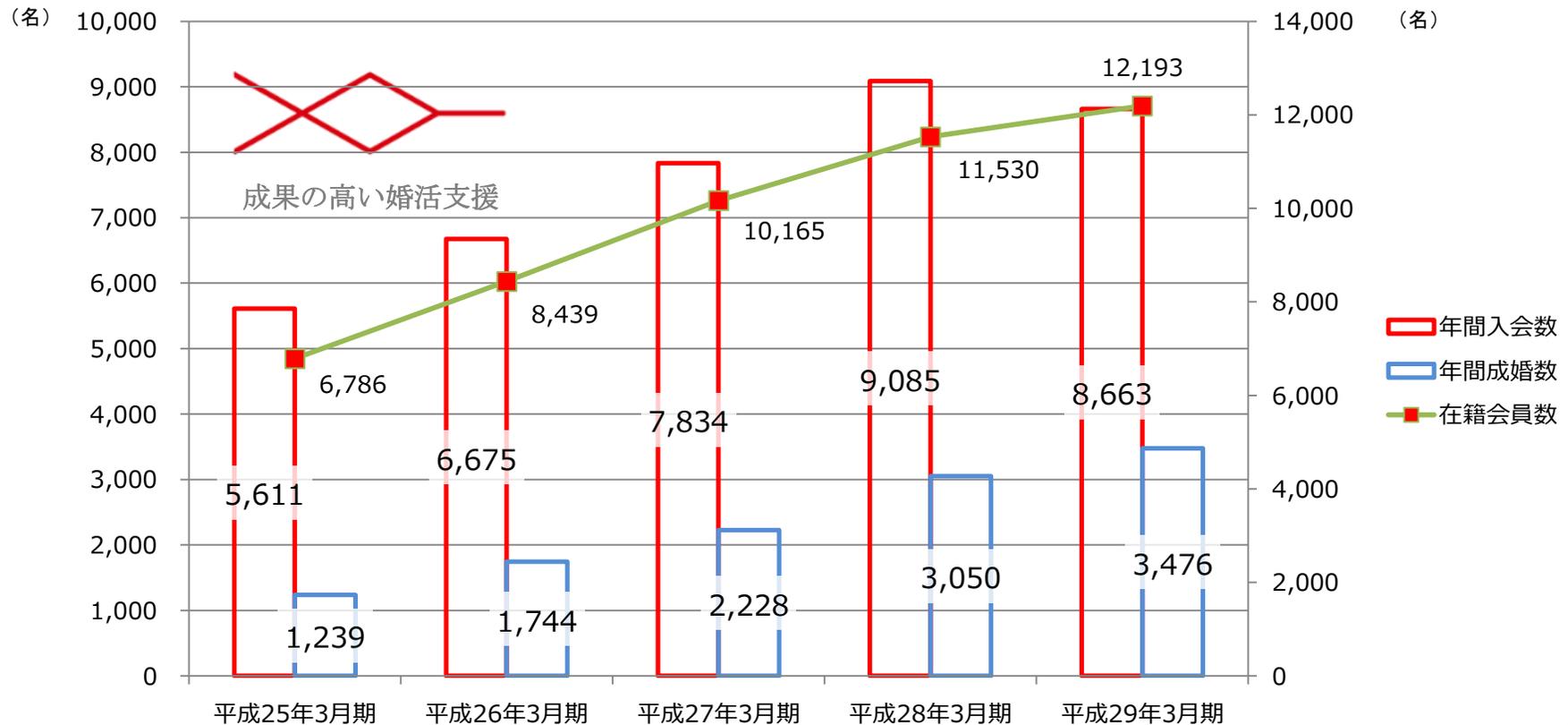
### 3.各事業の状況と今期の取り組み ①パートナーエージェント事業



今期売上高計画 34.3億円 ⇒ 実績30.4億円 前期比 96.8%

※上記売上には、新システムの停止に伴う月会費請求取り止めによる影響（184百万円の減収）が含まれております。当該返金がなかったと仮定した場合、前期比売上高成長率は4.2%となります。

※平成29年3月期につきましては、新規入会数が前期比減少となり、かつ成婚率が向上して成婚退会者数も増加しておりますが、サービス品質の向上により顧客満足が高まり、退会会員数が減少した結果、在籍会員数は増加しております。





## 成婚率推移

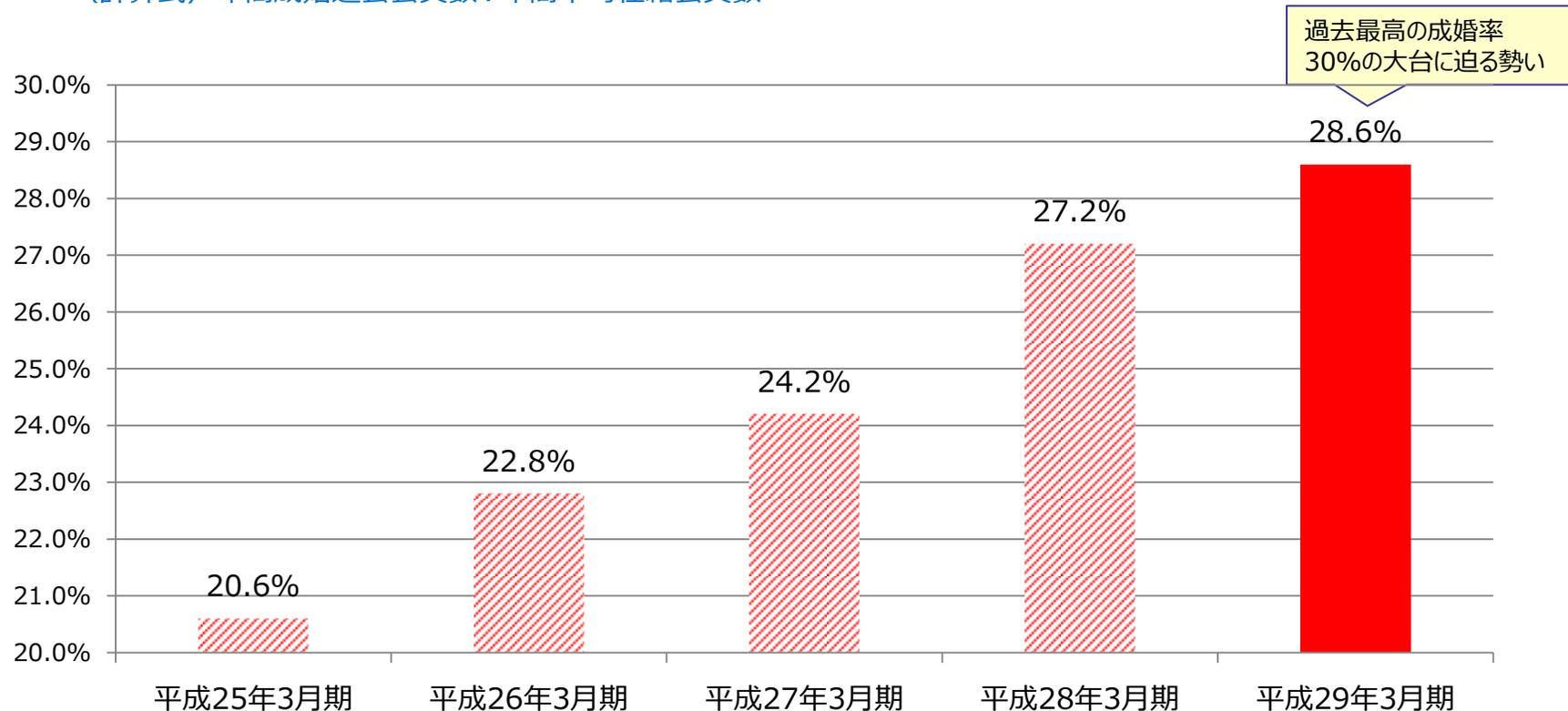
平成29年3月期における成婚会員数は前期比で426名増となり、成婚率実績は28.6%と前期比で1.4ポイント上回り、過去最高となりました。

今後も高い顧客成果にこだわり、サービス品質を高め、顧客満足度の向上に努めてまいります。

(注) 成婚率とは、在籍会員中何名の会員が成婚退会しているか、その割合を示すものです。

具体的には、成婚率は、毎年4月1日から翌年3月末までを計算期間とし、以下の計算式にて算出しております。

(計算式) 年間成婚退会会員数÷年間平均在籍会員数



### 3.各事業の状況と今期の取り組み ②ファスト婚活事業



今期売上高予想 4.5億円 ⇒ 実績 4.4億円 前期比200.0%

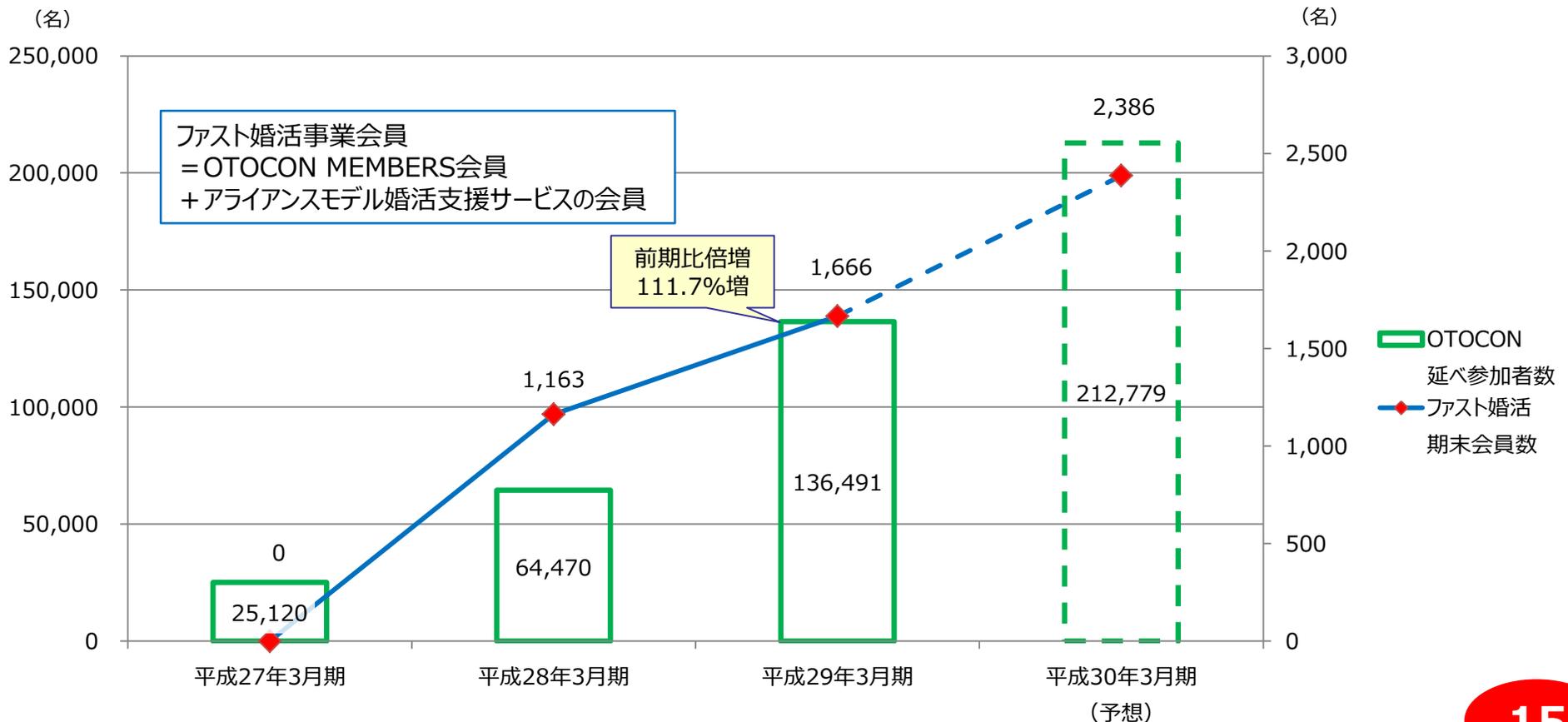
全国店舗（会場）数  
**6+14** 計**22**店舗  
(専用店) (併設店)



### 3.各事業の状況と今期の取り組み ②ファスト婚活事業



パーティー事業では、平成29年3月期において、延べ参加者数は136,491名、前期比111.7%増となっております。平成30年3月期は4月に大阪店と栄店の2店舗をオープンし、さらに6店舗程度の新規出店を計画しております。延べ参加者数につきましては、平成30年3月期で212,779名と前期比55.8%増の成長を見込んでおります。次に、ファスト婚活事業にかかる在籍会員数は、平成29年3月期末時点で1,666名と前期比43.2%増となっており、入会チャネルであるOTOCONパーティーの参加者数増と継続的な営業面・サービス面の改善を図ることにより、平成30年3月期末では2,386名と前期比43.2%増を見込んでおります。



### 3.各事業の状況と今期の取り組み ③ソリューション事業



今期売上高予想 2.1億⇒売上高実績2.4億（前期比14.3%増）

様々なニーズに応えることができる豊富なソリューションサービスラインナップを有しており、かつ、必要なものだけ選んでご利用いただける柔軟性のあるサービスを提供しております。

初期の立ち上げやコンサルティング支援

月次の運用や役務提供、マッチングの相互提供

コンサルティング  
や戦略設計支援

サービスや  
業務の設計

システムの開発

スタッフ教育

相互マッチングの提供

サービスや  
オペレーションの運用

システムの保守や運用

イベント受託

セミナー受託

企業向け  
ソリューション・コンサルティング実績

ゼクシィ縁結び カウンター

en エン婚活

地方自治体向け  
ソリューション・コンサルティング実績

 三重県

 佐賀県

 福島県



#### <新システムの稼働停止と平成29年1月分の月会費請求取り止めについて>

当社は、平成29年1月25日に稼働開始を予定しておりました新システムについて、安定した稼働が見込めないと判断し、平成29年1月29日の午後9時をもって新システムを停止いたしました。

当社は、当社会員様及び提携先企業様の会員様に対し多大なるご迷惑をおかけしたことに鑑み、以下のとおり対応いたしました。

- ①新システムを利用していた当社会員様につき、平成29年1月分の月会費請求の取り止め
- ②新システムを利用していた当社の提携先企業様の会員様の月会費についても当社会員様と同等となるよう、当社が月会費相当額を提携先企業様に対して補填

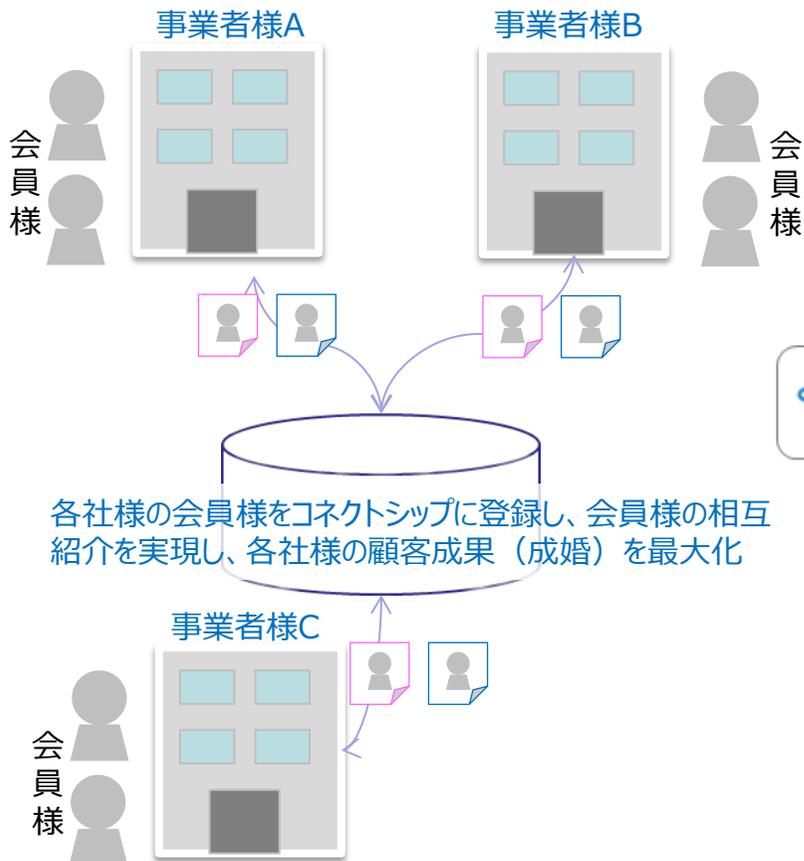
上記対応①により、平成29年1月の売上高に184百万円を計上せず、②により同月の特別損失に54百万円を計上する会計処理を行っております。

新システムの再稼働時期につきましては平成29年6月中を予定しており、本資料発表日現在において、準備は計画どおり進んでおります。

### 3.各事業の状況と今期の取り組み ③ソリューション事業



- コネクトシップは、婚活支援事業者様が会員様を相互に紹介することができるプラットフォームシステムです。
- コネクトシップ稼働開始後、より多くの会員様及び事業者様にコネクトシップをご利用いただくため、利用料等につきましては状況を見て、価格設定及び徴収時機等について柔軟に対応・決定してまいります。
- 利用事業者様は当社を含む6社7サービスで、会員数規模は最大5万人規模となる予定です（下の右図のとおり）。
- 相互紹介の仕組みは、下の左図のとおりです。



### 3.事業の状況と今期の取り組み ④QOL事業



今期売上高予想 0.9億 ⇒ 売上高実績0.9億（前期比 61.6%増）

QOL事業では、成婚退会会員向けサービス・ライフサポートサービスを提供しております。



#### <アニバーサリークラブ>

##### ◎結婚式場紹介

平成29年3月期は、株式会社リクルートゼクシィなびと提携し、全国の成婚会員様向けの式場紹介サービスの充実を図っております。

##### ◎自社ブランドのブライダルリング販売

##### ◎ライフステージの変化に応じた保険契約の見直しサービス

#### <めばえ保育ルーム>

##### ◎内閣府が掲げる「結婚・妊娠・出産・育児の切れ目ない支援」の方針に則り、社員向け福利厚生を兼ねた企業主導保育施設を運営しております。

平成29年3月期は、第1園目となる「めばえ保育ルーム三鷹台」を開園いたしました。平成30年3月期は、亀戸（平成29年7月）、芦花公園（同11月）、千歳船橋（平成30年1月）、春日（同年2月）、用賀(同年3月)の開園を予定しております。





下記の株主優待制度を導入しております。

- ・毎年9月末日を基準日として株主優待を実施しております。
- ・株主優待券は毎年12月中旬頃発送予定です。

### 1. パートナーエージェントサービス

入会時登録料（税込32,400円）無料

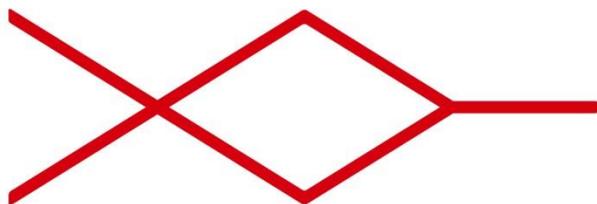
### 2. OTOCONパーティー

当社会場開催分 パーティー無料参加チケット 2回分

### 3. LITOダイヤモンド

販売価格から15%割引特典

# 參考資料



**PARTNER AGENT**

## 5.参考資料 貸借対照表



### 資産

(百万円)

	平成28年3月期	平成29年3月期
流動資産	1,306	1,339
現金及び預金	516	497
売掛金	682	697
固定資産	647	924
有形固定資産	259	351
無形固定資産	157	279
投資その他の資産	230	293
資産合計	1,954	2,263

### 負債・純資産

(百万円)

	平成28年3月期	平成29年3月期
流動負債	854	858
短期借入金	200	300
未払金	233	251
固定負債	311	743
長期借入金	198	610
資産除去債務	82	109
純資産	789	660
負債純資産合計	1,954	2,263



## キャッシュ・フロー計算書

(百万円)

	平成28年3月期	平成29年3月期	平成30年3月期 (予想)
営業活動によるキャッシュフロー	380	△21	388
投資活動によるキャッシュフロー	△201	△331	△539
財務活動によるキャッシュフロー	98	333	60
現金及び現金同等物の増減額	277	△19	△91
現金及び現金同等物の期首残高	293	516	554
現金及び現金同等物の期末残高	516	497	463



- 本資料は、株式会社パートナーエージェントの業界動向及び事業内容について、株式会社パートナーエージェントによる現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。
- これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られてないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性があります。
- 株式会社パートナーエージェントの実際の将来における事業内容や業績等は、本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。
- 本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて、株式会社パートナーエージェントによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。



株式会社パートナーエージェント（Partner Agent Inc.）

〒141-0032

東京都品川区大崎1-20-3 イマス大崎ビル4階

I R担当 真瀬（ませ）・野沢

TEL : 03-6685-2800（平日：10時～17時）

Mail : [ir-contact@p-a.jp](mailto:ir-contact@p-a.jp)