

平成 29 年 6 月 2 日

会 社 名 株 式 会 社 ラ ン ド コ ン プ ュ ー タ
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 諸 島 伸 治
(コード番号：3924 東証市場第二部)
問 合 せ 先 取 締 役 管 理 本 部 長 小 野 敏
(TEL) 03 (5232) 3046

自社パッケージシリーズ「R&Driver」を提供開始

～第一弾として、販売管理アプリケーションサービス「necote」を提供開始～

株式会社ランドコンピュータ（本社：東京都港区、代表取締役社長：諸島伸治 証券コード：3924、以下ランドコンピュータ）は、パッケージベース・SIサービスにおける自社のオリジナル商品を、シリーズブランド名「R&Driver」（ランドライバー）として商品化していきます。この名称は、ランドコンピュータがお客様のビジネスを導く（＝Driveする）という意味が込められています。

ランドコンピュータは、今後も成長戦略のひとつとして、自社のパッケージ開発及びサービス提供を積極的に進めていきます。



このR&Driverシリーズの第一弾として、販売管理アプリケーションサービス「necote」（ネコテ）の提供を開始いたしました。この商品は株式会社セールスフォース・ドットコム社が提供するSalesforce上で動作する販売管理支援のためのアプリケーションです。ランドコンピュータが今まで数多くのSalesforceの導入支援、カスタマイズ及びアドオン開発で開発した「販売管理テンプレート」の簡易版として、簡単な導入と少人数から利用可能なサービスとなっております。

【「necote」販売管理アプリケーションサービスの主な特徴】

1. 顧客管理、商談管理、販売管理の各業務を一括で管理

顧客管理～商談管理～見積・請求・入金・売掛管理までの流れを一括で管理出来ます。複数システムでの二重管理・二重入力の手間を無くし、作業ミスや代金回収漏れを防止します。

また、カスタマイズオプションにて会計連携を追加すれば、Salesforce上の情報を自動で会計システムに登録する事も可能となります。

2. 少人数・低コストで開始可能

一般的にSalesforce上に販売管理システムを構築すると、利用人数に関係なく数百万円～数千万円の構築費用が掛かりますが、necoteは1ユーザー単位の課金のため、少人数・低コストで始める事が可能です。

3. 「Sales Cloud」と連動して営業支援業務に活用

顧客管理・商談管理などは「Sales Cloud」を利用していますので、販売管理業務だけではなく営業支援にもご活用いただけます。

「necote」は、セールスフォース・ドットコム社のAppExchangeサイトにて無料でお試しいただけます。

<https://appexchange.jp.salesforce.com/listingDetail?listingId=a0N3A00000E0HriUAH>

【本件に関するお問い合わせ先】

■ 一般のお客様からのお問い合わせ先

株式会社ランドコンピュータ 営業本部 ソリューション推進部 丸岡・林
TEL : 03-5232-3045
Mail: sf-sales@rand.co.jp

■ 報道関係者からのお問い合わせ先

株式会社ランドコンピュータ 経営管理統括部 奥野・市川
TEL : 03-5232-3040

※本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。

以上

