

各 位

会 社 名 株 式 会 社 イ ン ソ ー ス  
代 表 者 名 代表取締役 執行役員社長 舟橋 孝之  
(コード番号：6200 東証マザーズ)

## 95.2%が効果を実感！ 営業研修「プロセスマネジメント・マスターコース」取扱開始 ～ソフトブレイングループ会社のソフトブレイン・サービス株式会社と業務提携

「働くを楽しくする」サービスを提供する株式会社インソース（本社：東京都千代田区、代表取締役執行役員社長：舟橋孝之、証券コード：6200、以下「当社」）はこの度、ソフトブレイン・サービス株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：野部剛 以下「ソフトブレイン・サービス」）が販売する営業研修「プロセスマネジメント・マスターコース」の取扱いを開始することをお知らせします。

上司・先輩から「営業」を見よう見まねで教わり、それを自己流にアレンジしているという営業担当者は数多くいらっしゃいます。しかし、自己流で営業方法を考えていると成果を出すまでに時間がかかってしまいます。考えることも大切ですが、基本フレームなどの定石を知ることが、売れる営業に早く近づくコツです。

「プロセスマネジメント・マスターコース」は、ソフトブレイン・サービスが約 6,000 社超におよぶ営業コンサルティング実績の中で、業種業界を問わず特に効果的なものを、体系的なカリキュラムとして提供するものです。これにより、一人ひとりの営業力の強化をさらに継続的に支援することが可能となります。

### <コース内容の詳細>

| 「プロセスマネジメント・マスターコース」6 回（講座）+1 回（成果発表会） |       |             |            |               |               |            |            |
|----------------------------------------|-------|-------------|------------|---------------|---------------|------------|------------|
| 回数                                     | 第 1 回 | 第 2 回       | 第 3 回      | 第 4 回         | 第 5 回         | 第 6 回      | 第 7 回      |
| テーマ                                    | 行動分解  | 目標からの<br>逆算 | 営業戦略<br>立案 | 売れる<br>仕組みづくり | 営業トーク<br>型づくり | トレー<br>ニング | 最終成果<br>発表 |

本コースは 3,890 名を超える卒業生がおり、そのうち 95.2%が効果を認めています。なお、本サービスは、まとめてご購入いただくことで割引となる「人財育成スマートパック」のポイントを使ってご購入いただけます。

### <サービス概要>

|        |                                                                                                                                                                  |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| サービス名称 | プロセスマネジメント・マスターコース（全 7 回）                                                                                                                                        |
| 料金     | 研修により異なる                                                                                                                                                         |
| 開催場所   | 開催地により異なる（東京、名古屋、大阪、仙台、福島、沖縄にて開催）                                                                                                                                |
| 利用方法   | 公開講座申し込みページより申し込み                                                                                                                                                |
| 取扱開始   | 2017 年 7 月予定                                                                                                                                                     |
| 利用方法   | 当社 WEB ページまたはお電話にてお問合せください<br><当社 WEB ページ> <a href="https://secure.insource.co.jp/contact/">https://secure.insource.co.jp/contact/</a><br><お問合せ電話番号>0120-800-225 |

◇ソフトブレイン・サービス株式会社について

＜国内３０万人が実践する「営業プロセスマネジメント」のパイオニアのコンサルティング会社＞  
です。

「営業を科学する！」を合言葉に、＜科学的組織営業＞への変革に取り組みたいという企業に対して、戦略だけでなく、実行可能レベルまで具体化された戦術まで踏み込んだ現実的かつ科学的コンサルティング手法を用いて、強力に支援します。

---

【お問合せ先】株式会社インソース

<http://www.insource.co.jp/index.html>

（取材・広報に関して）

総務広報部（石川）

TEL：03-5259-0070

（サービス内容に関して）

新商品開発部

TEL：03-5577-2273