

平成 23 年 4 月 28 日

各 位

会社名 株式会社 加地 テック  
代表者 代表取締役社長 小林 士郎  
(コード番号 6391 大証二部)  
問い合わせ先 取締役財務部長 新井 光司  
TEL (072) - 361-0881

## 中期経営計画（平成 23 年度～平成 25 年度）について

当社はこのほど平成 23 年度～平成 25 年度の 3 ヶ年経営計画を策定しましたのでお知らせします。

### 前中期経営計画（平成 21 年度～平成 22 年度）の総括

当該計画において目標としていた経常利益 2 年間合計の 10 億円を達成するとともに、純利益においても平成 21 年度の一過性特別損失で目標を下回ったものの、2 年間合計で 5 億円を実現しました。その結果、繰越利益として配当控除後の 4 億円を株主資本に積増することで、財務体質をより強化することができました。リーマン・ショック後の想定を超える日本経済の落ち込みの中で、満足すべき結果を得られたものと考えております。

### 新中期経営計画（平成 23 年度～平成 25 年度）について

#### 1. 基本方針：

国内市場において今後も設備投資の低迷が続くと予想される状況の中で、当社の中長期的・持続的成長を実現するため、国際化を強力に推進します。海外市場において、国内外の企業との競争に打ち勝ち売上を拡大するため、一層のコストダウンと技術・商品開発に取り組めます。その結果、平成 25 年度に売上 100 億円の達成を目指します。

#### 2. 計数目標：

経常利益 3 年間合計：28 億円

純利益 3 年間合計：16 億円

ROE（平成 25 年度）：15%

3. 重点施策：

上記基本方針を実現するため実施する施策は次の通りです。

1) 設備投資

老朽化設備の更新を中心に、生産効率改善・製品品質改善・コスト削減のための投資を実施します。投資規模は3年間合計で4.5億円程度を見込んでいます（前計画期間での実績2年間合計は約2.5億円でした）。

生産能力拡大の方策（新立地の可能性も含め）を検討します。

2) 開発投資

既存製品の品質改善・技術競争力の強化、ならびに新製品開発を目的とする技術開発に注力します。特に、海外市場向けを意識した製品の開発に注力します。投資規模は3年間合計で2.5億円程度を見込んでいます（前計画期間での実績2年間合計は約1.6億円でした）。

3) 人員補強

各年5名前後の新卒採用と、即戦力人材のキャリア採用を継続し、営業・設計・生産・サービス各部門の戦力の補強に努めます。

4) 人材育成

OJTの強化と研修プログラムの充実を図り、人材育成・能力開発に注力します。

5) 営業施策

輸出の拡大と海外市場対策強化のため、海外拠点の確保、人員の配置、輸出営業部署の拡充を図ります。注力する市場は韓国、中国、インド、東南アジア諸国、欧州などです。注力する商品は高圧ガス圧縮機、特に、CNG用圧縮機、API準拠横型圧縮機、バイオなど特殊ガス圧縮機、及びSF6ガス回収装置です。注力する用途は石油化学用、太陽電池原料のポリシリコン用などです。

6) 海外企業との連携推進

現地生産やサービス体制の確立の為、海外企業との連携を積極的に推進するとともに、広くグローバルな規模での事業展開を睨んだ提携を推進します。

以上