



2013年3月期第1四半期決算資料

2012年7月24日

**au****純増数は前年同期比36.7%増。****1Q純増数:6,900契約****周波数再編に伴う対応移動機への移行が順調。****2012年6月末契約者数:4,100契約****スマートフォン販売は前年同期比2.7倍。****1Q販売台数:32,300台****3M戦略を着実に実行。****auスマートバリュー:au申込契約数 11,600契約****auひかり ちゅら****FTTH回線数は、前年同期比2倍。****2012年6月末回線数:16,800回線****auひかりちゅらの純増数はサービス開始以来最高を記録。****1Q純増回線数:3,400回線**

*Performance 1st Quarter, Fiscal Year March 2013*

単位:百万円

	前年同期比較				対通期予想比較	
	12.3期 1Q 実績 (A)	13.3期 1Q実績 (B)	増 減 (C=B-A)	増減率 (C/A)	通期予想 (B')	進捗率 (B/B')
営業収益	11,822	12,490	+667	+5.6%	50,100	24.9%
営業費用	9,588	10,480	+891	+9.3%	41,500	25.3%
営業利益 (Margin)	2,234 (18.9%)	2,010 (16.1%)	▲224 (▲2.8P)	▲10.0%	8,600 (17.2%)	23.4%
経常利益	2,236	2,025	▲211	▲9.4%	8,600	23.6%
四半期純利益	1,428	1,310	▲117	▲8.2%	4,100	32.0%
フリーキャッシュフロー (関係会社への貸付増減額を除く)	983 (73)	1,352 (▲851)	+369 (▲925)	+37.5% -	2,600 (▲100)	52.0% -
EBITDA (Margin)	3,382 (28.6%)	3,214 (25.7%)	▲167 (▲2.9P)	▲5.0% -	14,000 (27.9%)	23.0% -
設備投資額【竣工ベース】	1,517	1,252	▲265	▲17.5%	8,300	15.1%



2013年3月期 第1四半期 業績のポイント

百万円(¥Million)

[増加要因]

- ・契約数増加に伴う増収 (auひかりちゅら)
- ・データ通信料の増加 (au)

[減少要因]

- ・音声通信料の減少 (au)

667百万円
増収891百万円
コスト増

+38

販売手数料

+321

売上原価

△99

音声アクセス
チャージ

[増加要因]

- ・データ設備使用料、
伝送路使用料の増加
- ・減価償却費の増加
- ・広告宣伝費の増加

+632

その他

[減少要因]

- ・各社値下げによる影響

[増加要因]

- ・契約件数の増加(固定)
- ・代理店への受付
手数料等の増加(固定)

[増加要因]

- ・端末単価の増加等

224百万円
減益

2,234

2,010

電気通信事業 附帯事業

- ・端末販売単価の増加
- ・『安心ケータイサポート』収入の増加

12.3月期 1Q
13.3月期 1Q

営業利益

営業収益

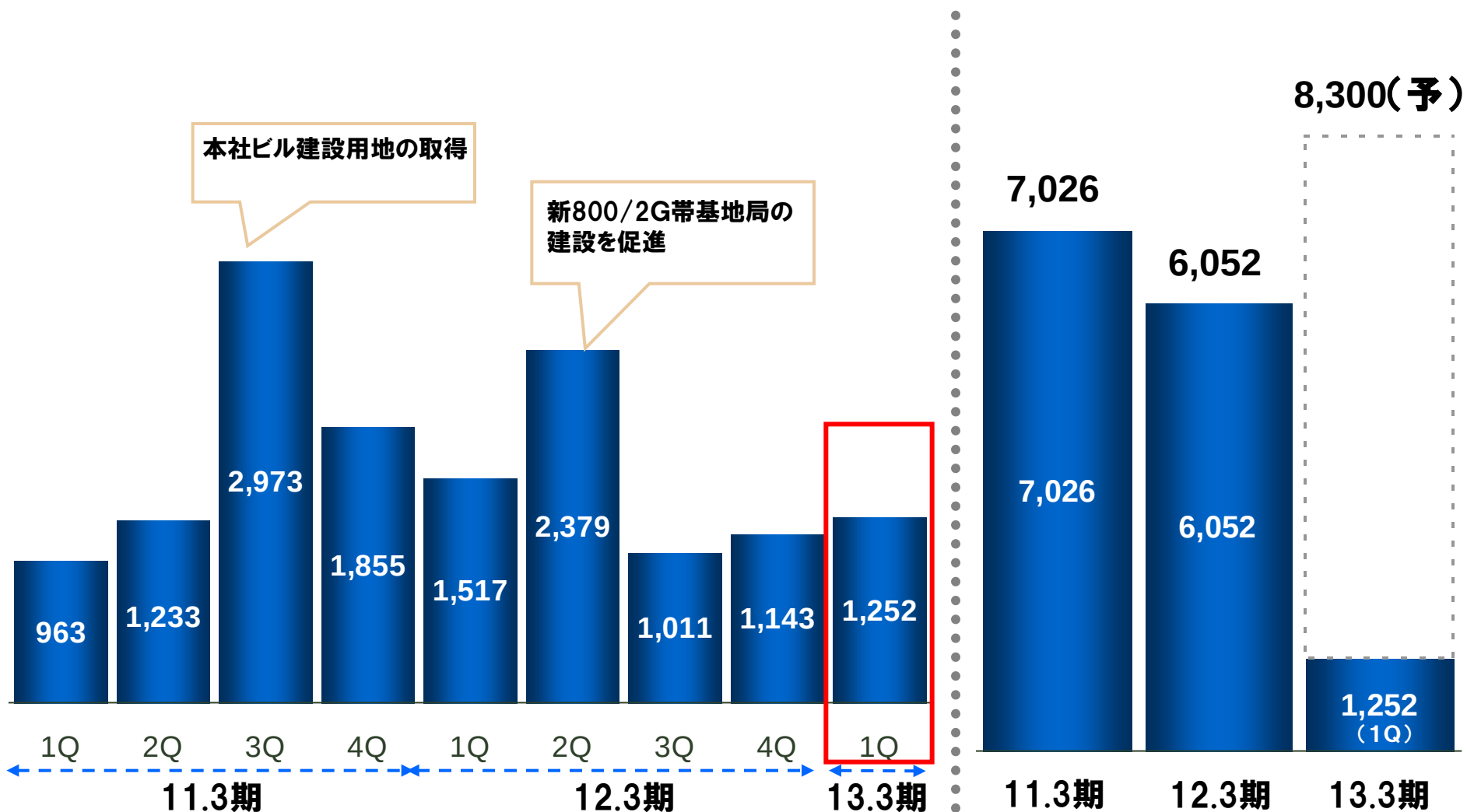
営業費用



■ 設備投資は概ね想定通りに推移（前年同期比: ▲17.5%／進捗率: 15.1%）。

【四半期推移】（単位:百万円）

【通期推移】（単位:百万円）





オペレーションの状況

au



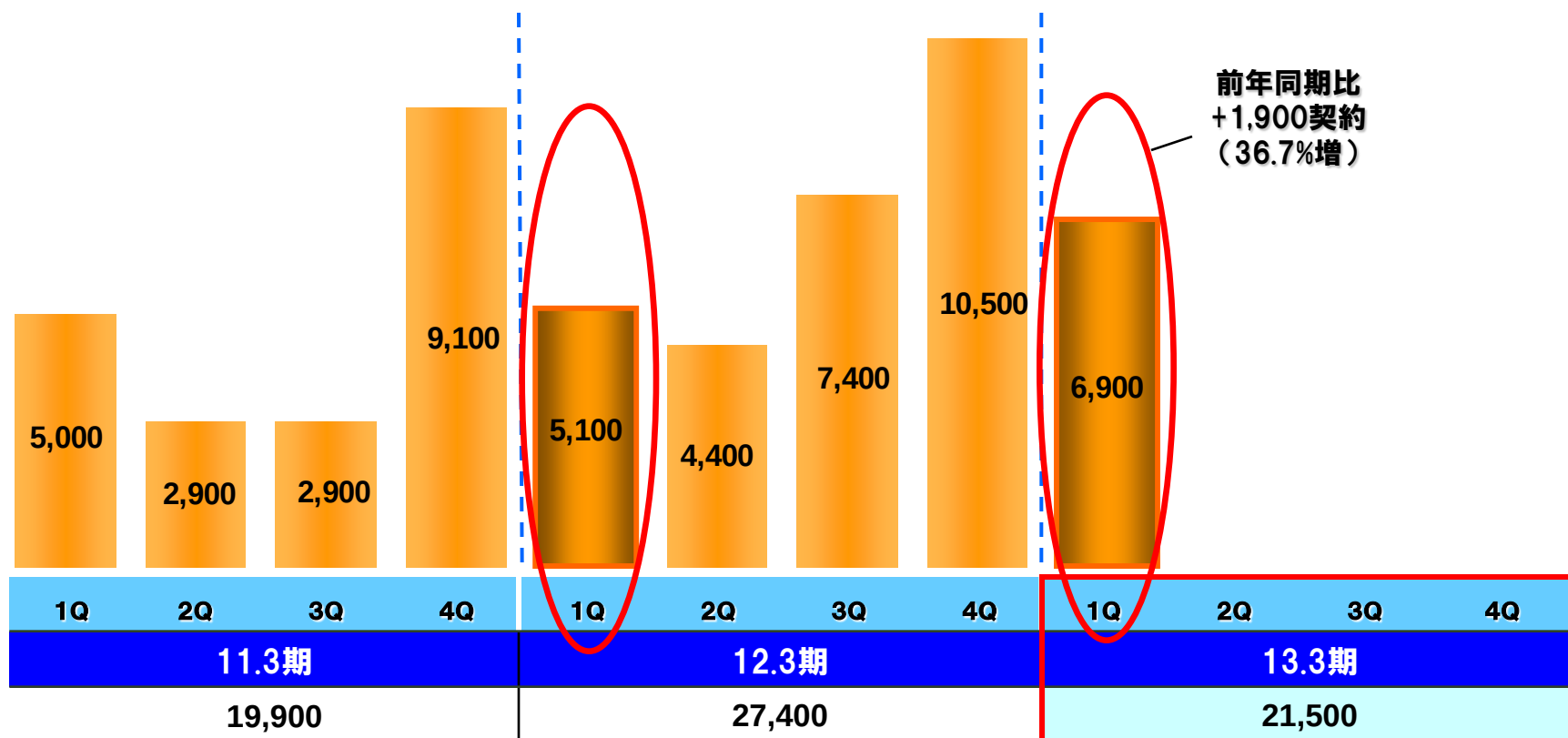


Performance 1st Quarter, Fiscal Year March 2013

	前年同期比較				対通期予想比較	
	12.3期 1Q 実績 (A)	13.3期 1Q実績 (B)	増 減 (C=B-A)	増減率 (C/A)	通期予想 (B')	進捗率 (B/B')
純増数	5,100	6,900	+1,900	+36.7%	21,500	32.3%
総契約数	526,200	555,500	+29,300	+5.6%	570,000	-
解約率	0.48%	0.52%	+0.04P	-	0.49%	-
機種変更率	2.70%	2.31%	▲0.39P	-	2.02%	-
携帯電話総販売数 (新規+機種変更)(台)	53,900	53,400	▲500	▲0.9%	187,100	-
端末出荷台数(台)	55,400	51,100	▲4,300	▲7.8%	183,500	27.8%
総合ARPU (円)	5,260	4,906	▲354	▲6.7%	4,990	-
au通信ARPU	5,194	4,830	▲364	▲7.0%	4,880	-
付加価値ARPU	66	76	+10	+15.2%	110	-
販売手数料単価 (円)	27,400	27,500	+100	+0.5%	26,800	-

※携帯電話総販売数にはPHOTO-Uなどのモジュール系端末は含まれておりません。

スマートフォンの需要取り込みにより、前年同期比較でプラス1,900契約と好調を維持。





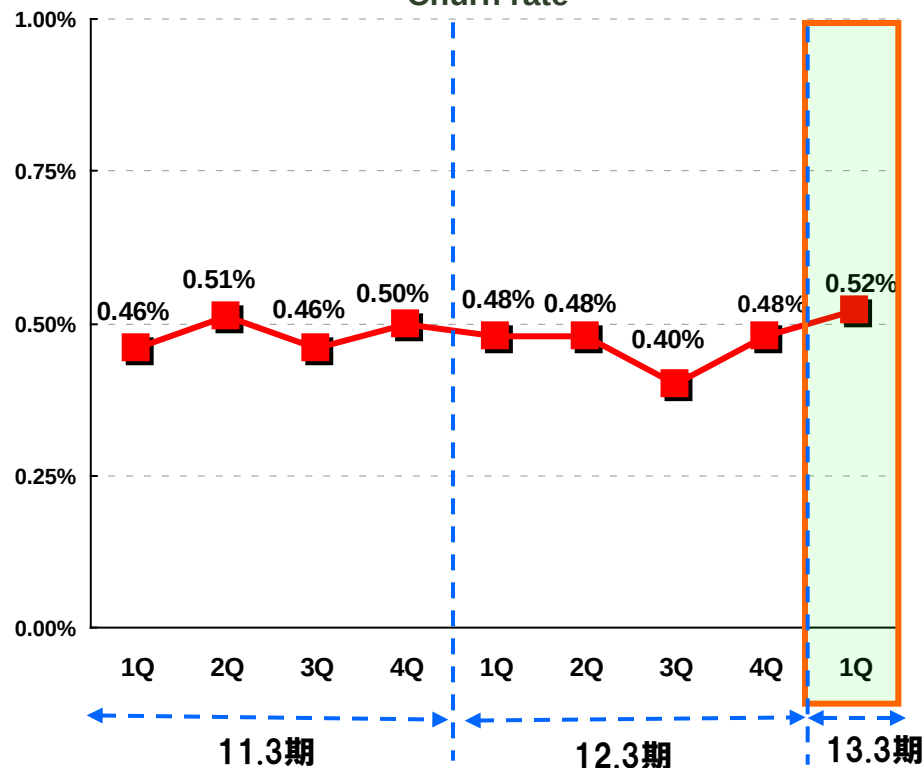
解約率・機種変更率の推移

解約率は、競争激化で市場の流動性が高まったことから前年同期比0.04P上昇。

機種変更率は周波数再編に伴う対応移動機への移行数の減少により前年同期比0.39P低下。

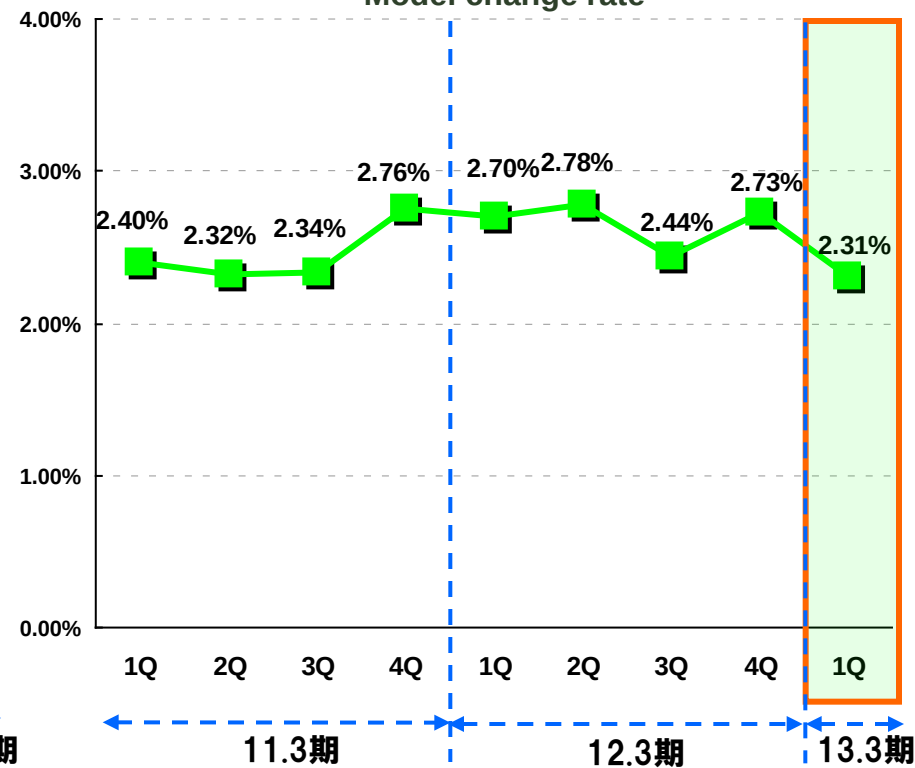
解約率

Churn rate



機種変更率

Model change rate

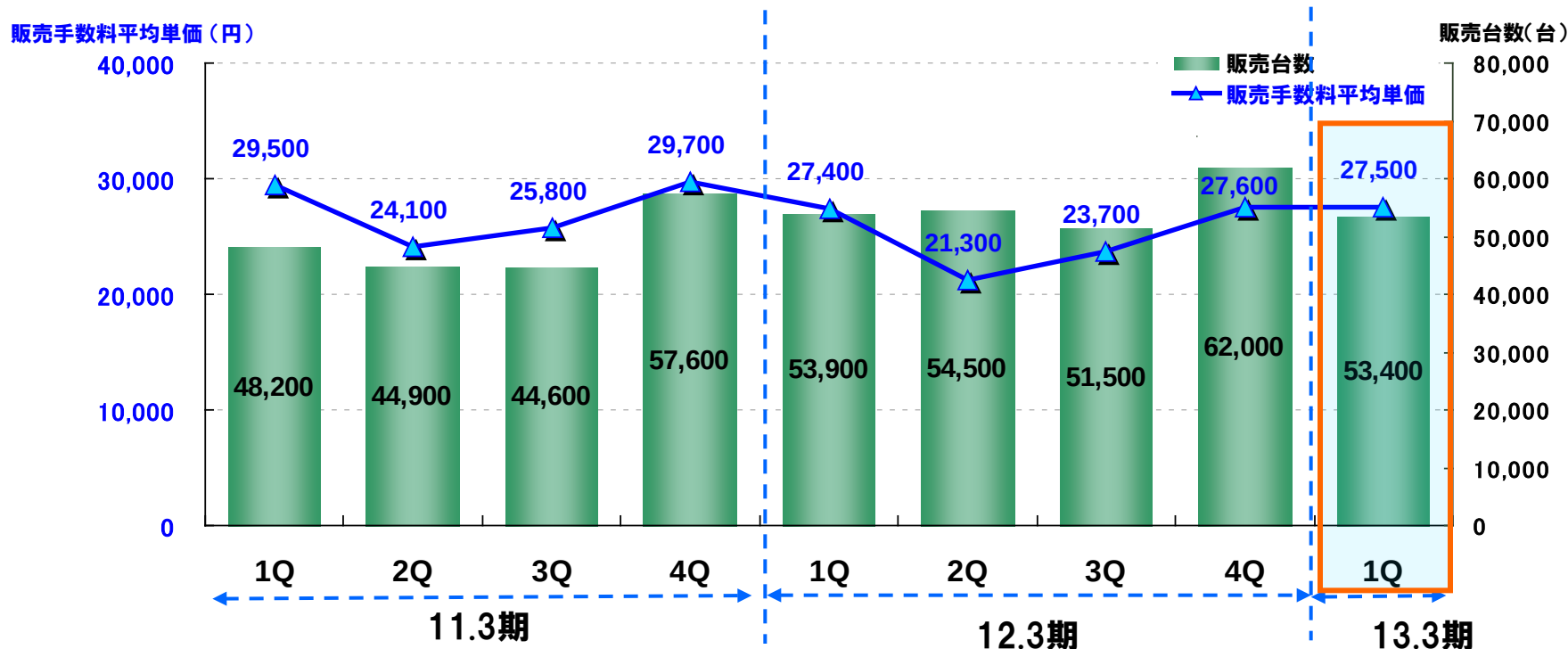


	11.3期		12.3期		13.3期	
	通期		上期	下期	通期	1Q 通期(予)
解約率	0.48%		0.48%	0.44%	0.46%	0.52% 0.49%
機種変更率	2.46%		2.74%	2.58%	2.66%	2.31% 2.02%



販売手数料及び総販売数(新規＋機種変更)の推移

- 販売手数料単価(1Q)は、前年同期比100円増加。
- 販売台数は、概ね前年同期並みで推移(前年同期比0.9%減)。

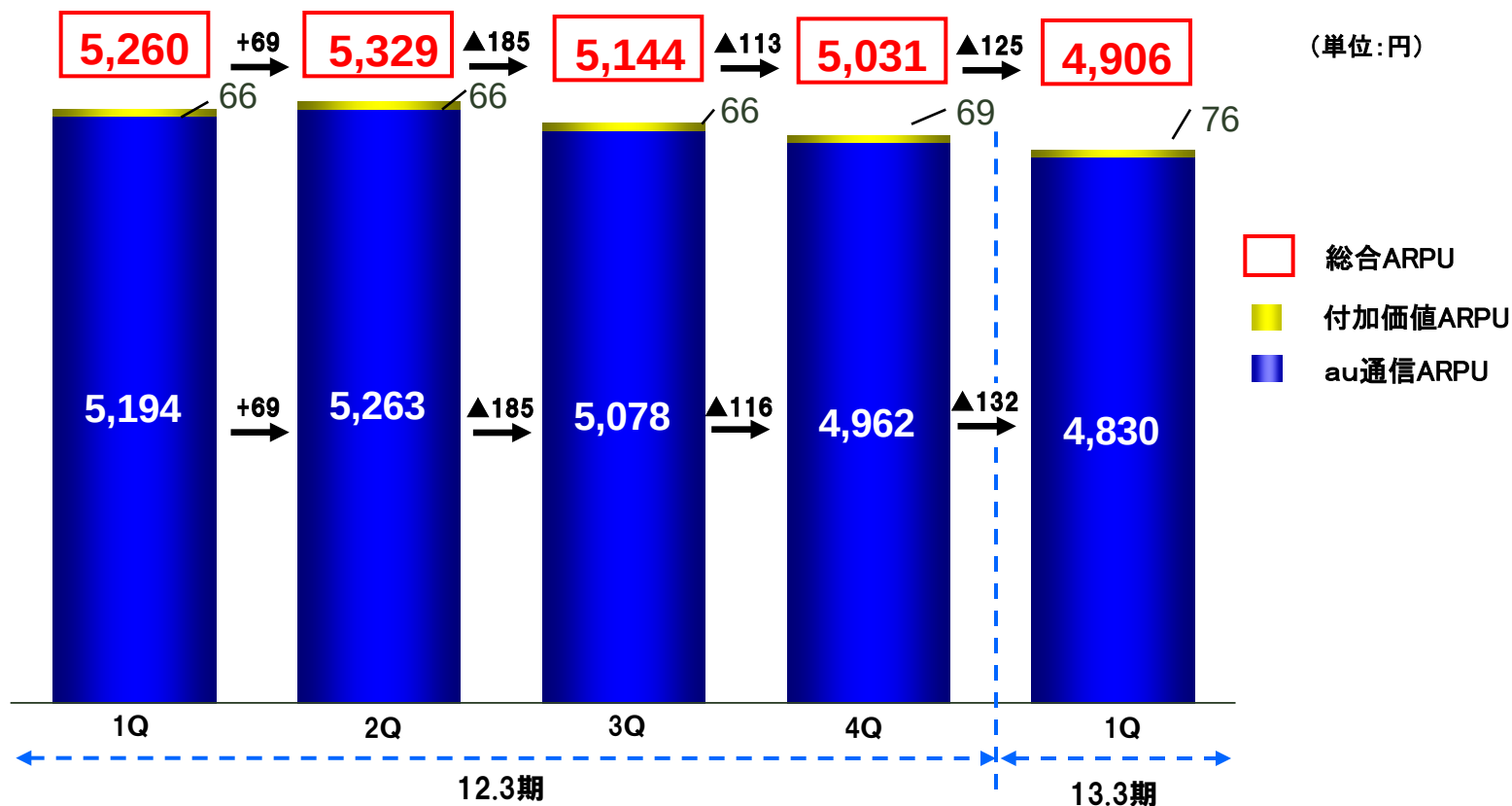


	11.3期	12.3期			13.3期
	通期	上期	下期	通期	1Q
販売手数料総額 (百万円)	5,365	2,635	2,932	5,566	1,469
総販売台数(台)	195,300	108,400	113,400	221,800	53,400
平均単価(円)	27,500	24,300	25,800	25,100	27,500

※総販売数にはPHOTO-Uなどのモジュール系端末は含まれておりません。



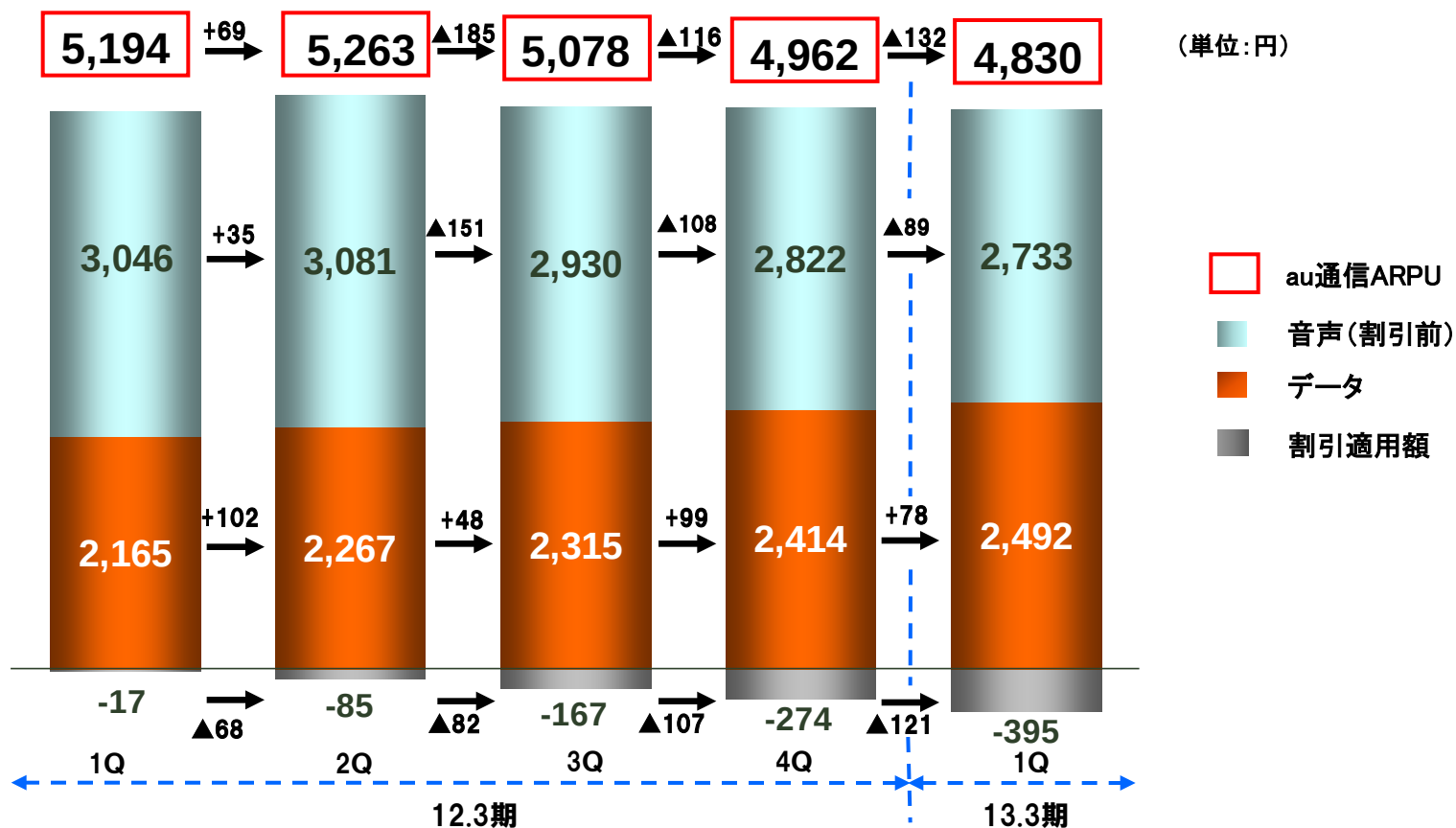
ARPUの推移



	12.3期			13.3期	
	上期	下期	通期	1Q	通期(予)
総合ARPU	5,294	5,087	5,190	4,906	4,990
au通信ARPU	5,228	5,019	5,123	4,830	4,880
付加価値ARPU	66	68	67	76	110

※通信モジュールサービス関連収入、契約数を含めずに算出しております。

au通信ARPUの内訳



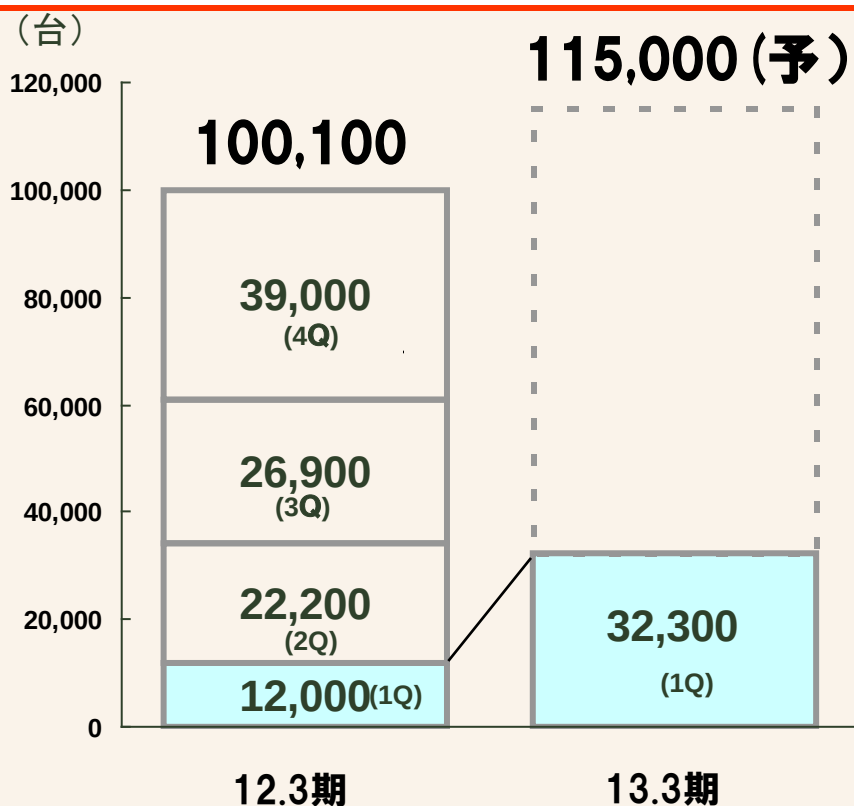
	12.3期			13.3期	
	上期	下期	通期	1Q	通期(予)
au通信ARPU	5,235	5,026	5,123	4,830	4,880
音声(割引前)	3,065	2,876	2,969	2,733	2,880
データ	2,221	2,370	2,291	2,492	2,550
割引適用額	51	220	137	395	550



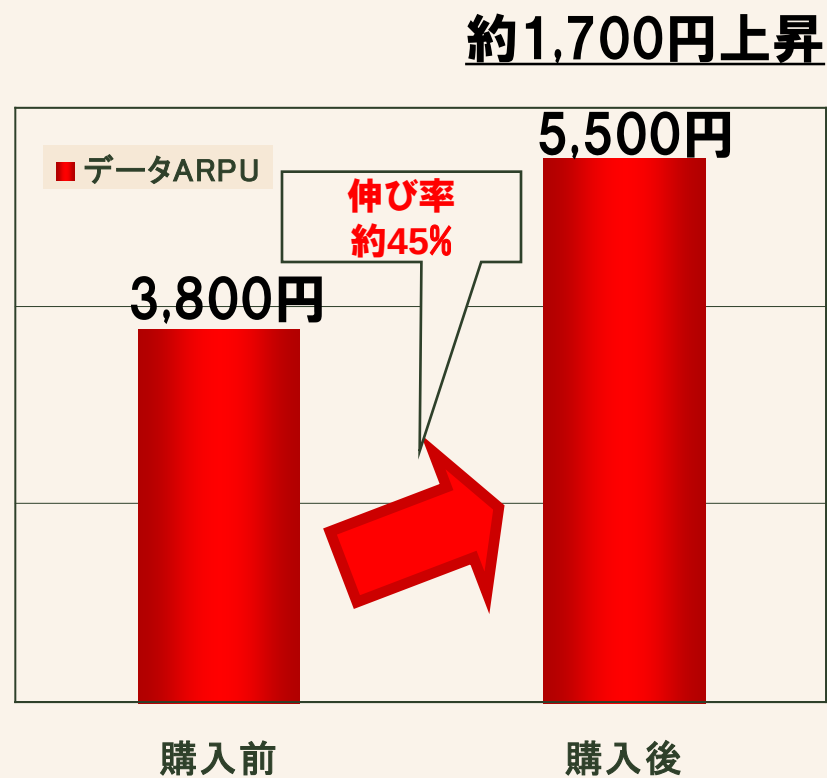
スマートフォンの状況

- 1Qのスマートフォン販売は前年同期比2.7倍(年間販売予想115,000台に対し進捗率28.1%)。
- スマートフォンに機種変更したユーザの購入前後のデータARPUは45%上昇。

スマートフォン販売台数



スマートフォン購入者のARPU比較



対象：2012年4月～2012年5月にスマートフォンに機種変更したユーザ
内容：機種変更前月と機種変更翌月の月次データARPU比較



au ひかり ちゅら

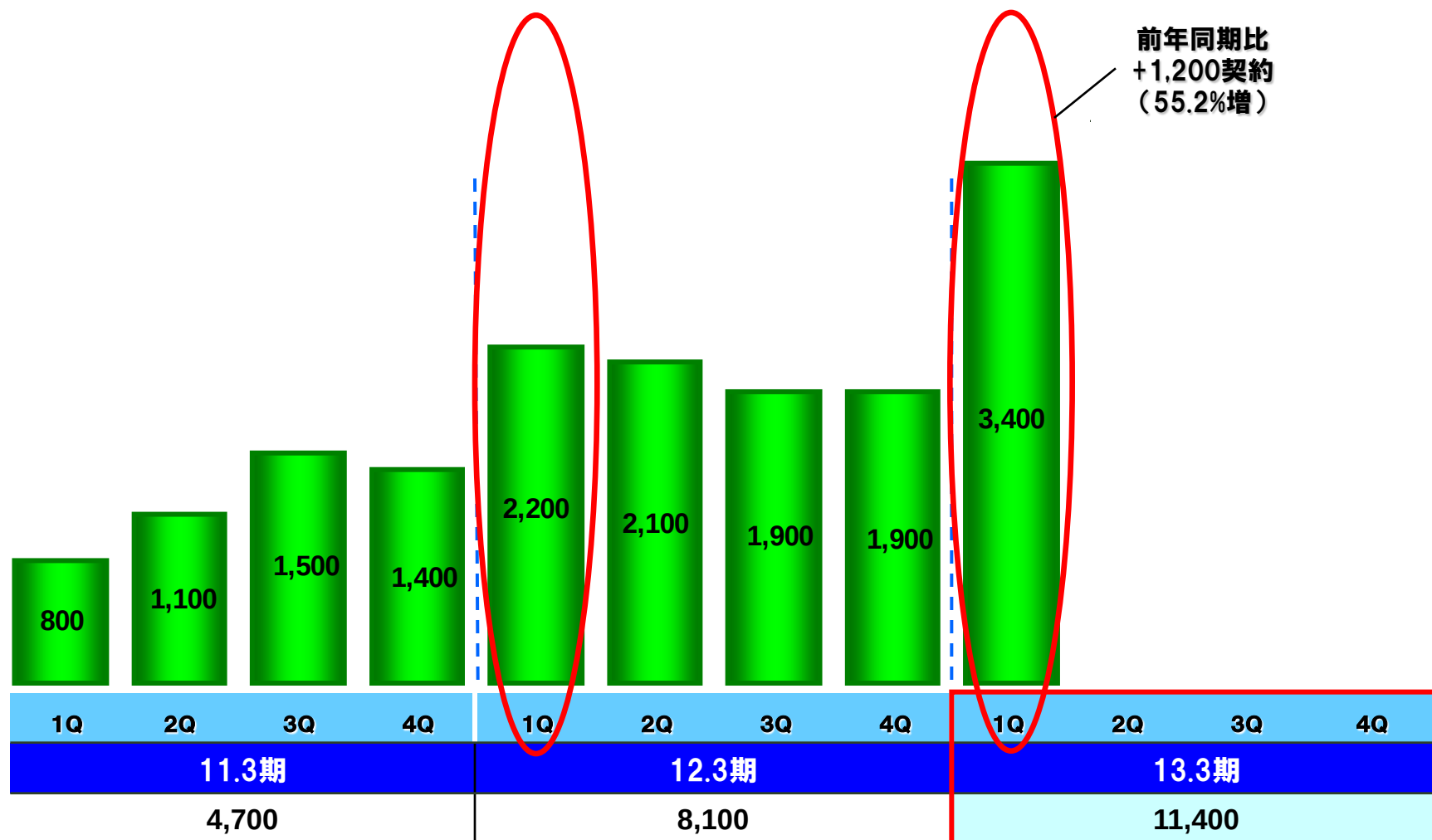


Performance 1st Quarter, Fiscal Year March 2013

	前年同期比較				対通期予想比較	
	12.3期 1Q実績 (A)	13.3期 1Q実績 (B)	増 減 (C=B-A)	増減率 (C/A)	通期予想 (B')	進捗率 (B/B')
純増回線数	2,200	3,400	+1,200	+55.2%	11,400	29.7%
ホーム	1,600	2,500	+900	+59.0%	7,200	34.3%
マンション	600	900	+300	+46.1%	4,200	21.9%
回線数	7,000	16,400	+9,300	+132.4%	24,300	-
ホーム	5,100	11,400	+6,400	+125.8%	16,200	-
マンション	2,000	5,000	+3,000	+148.9%	8,100	-
解約率 (%)	0.75%	0.80%	+0.05P	-	0.69%	-
ホーム	0.64%	0.72%	+0.08P	-	0.56%	-
マンション	1.03%	0.96%	▲0.07P	-	0.95%	-
ARPU (円)	5,148	5,009	▲139	▲2.7%	4,940	-
ホーム	5,763	5,669	▲94	▲1.6%	5,640	-
マンション	3,585	3,541	▲44	▲1.2%	3,490	-
販売手数料単価 (円)	12,400	15,100	+2,700	+21.6%	16,300	-

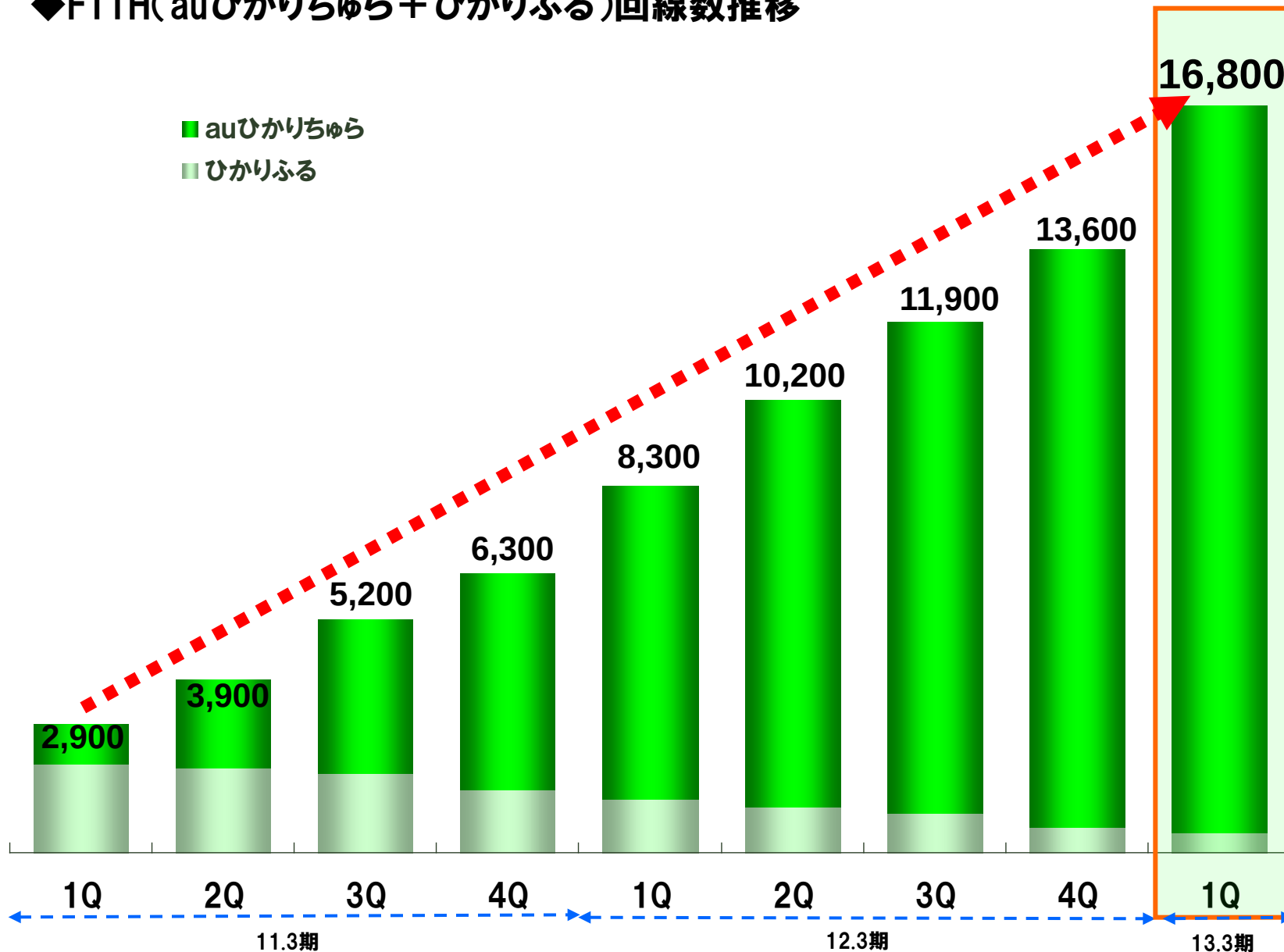
※「auひかりちゅら」のみの実績で「ひかりふる」は含んでおりません。

■ 1Qの純増数は前年同期比55.2%増の3,400回線となりサービス開始以来最高を記録。





◆FTTH(auひかりちゅら+ひかりふる)回線数推移



《競合他社と同等エリアへ(先島除く)》

《競合他社と同等エリアへ(先島除く)》

quひかり ちゅら

**6月1日より
サービスエリア拡大地域の
申込み受付開始**



沖縄3M戦略 ～世帯まるごとau化～



■ 沖縄3M戦略により競争優位性を確保しつつ、マルチNWによる最適なNW構築とコスト低減を両立させ、盤石の事業基盤を確立する。

「スマートフォン売上」の最大化

- ★スマホ獲得の積極推進
- ★auひかりちゅら世帯内のスマホ連鎖獲得

「auひかりちゅら獲得」の最大化

- ★au顧客基盤(約55万契約)を活用し、auひかりちゅらを連鎖獲得
- ★サービスエリアを拡大し世帯カバー率を60%から80%に引き上げ。

「世帯まるごとau」の最大化

- ★通信サービスをまるごとauに任せていただけるお客様の増加

データオフロード実現による
NWコスト最適化

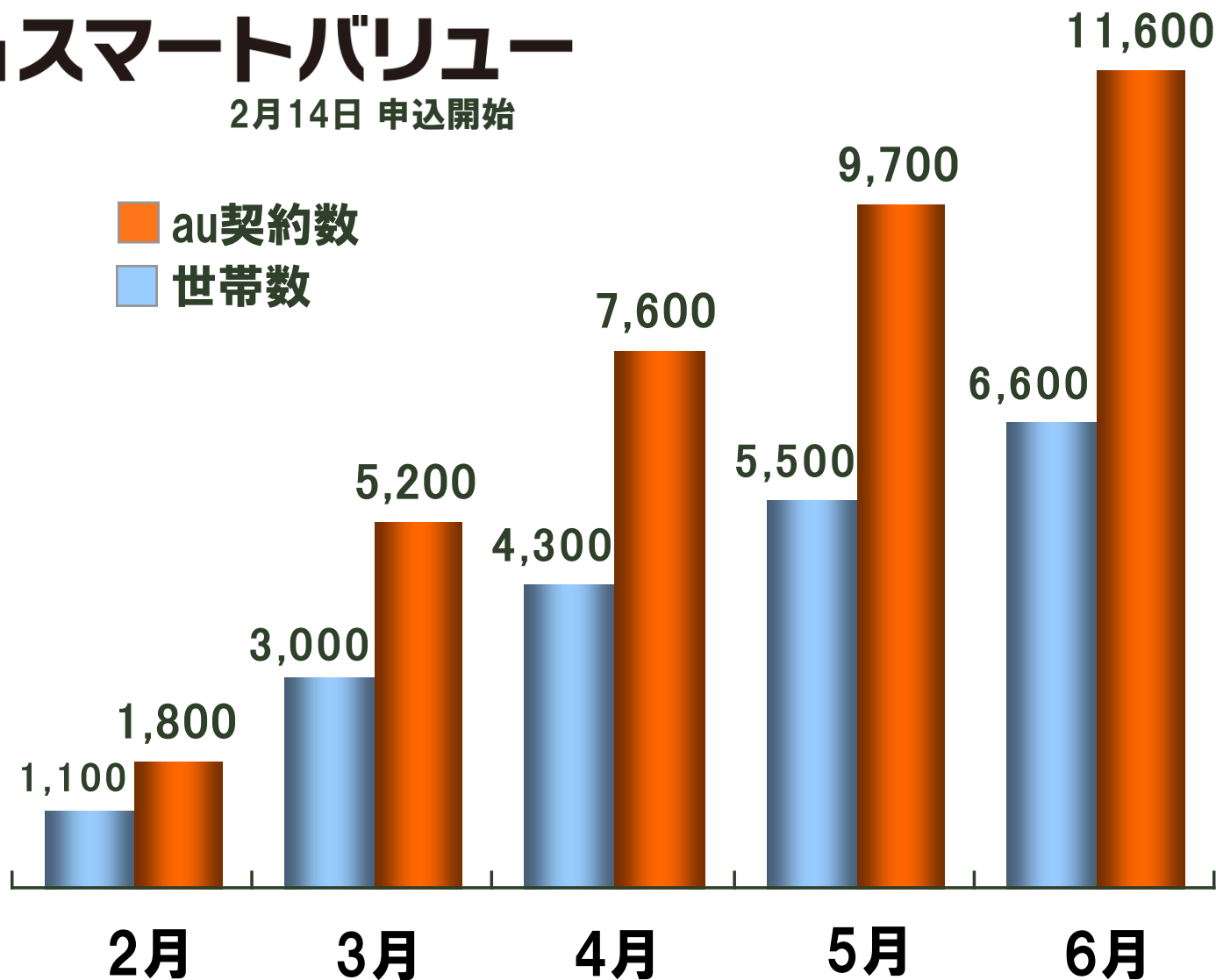
- ★公衆Wi-Fiスポットを高トラフィックエリアに設置
- ★宅内Wi-Fi機器「HOME SPOT CUBE」のレンタル推進



■ auスマートバリューは堅調に推移し6月に1万契約を突破。

auスマートバリュー

2月14日 申込開始





Okinawa Cable Network Inc.
沖縄ケーブルネットワーク(株)

×



OKINAWA CELLULAR

沖縄ケーブルネットワーク社と auスマートバリューで提携。

▶ 沖縄ケーブルネットワーク社の顧客の内、
約3万世帯がauスマートバリューをご利用可能に。

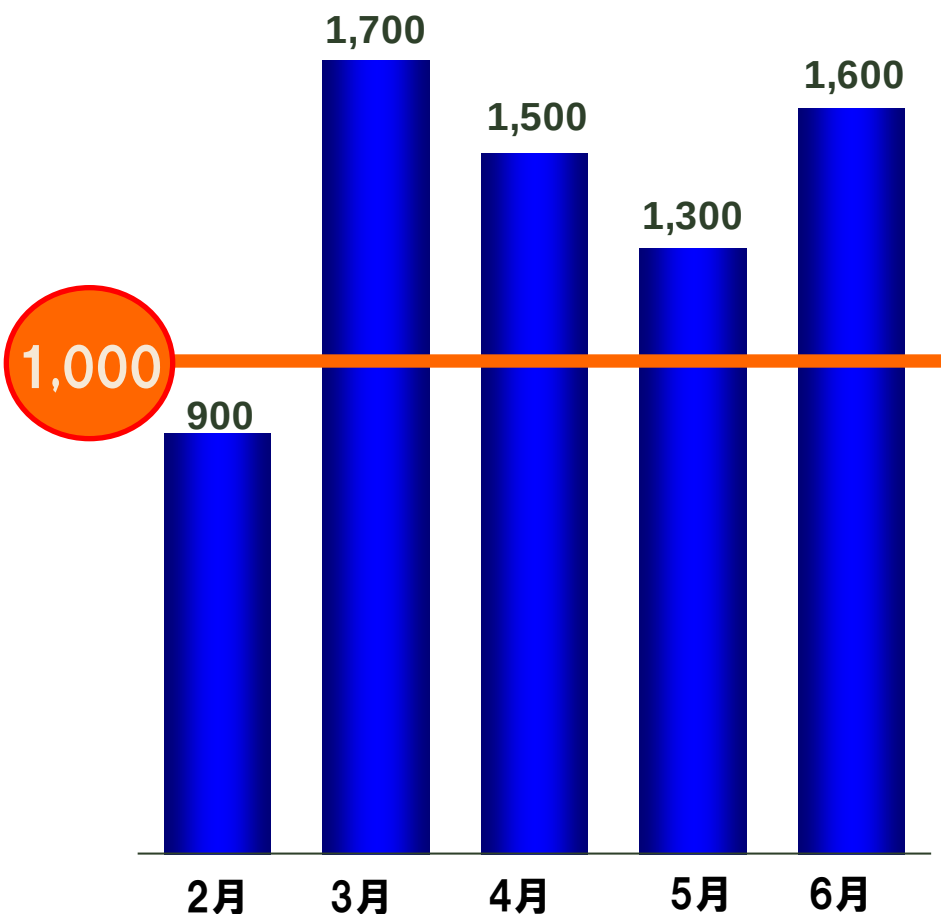




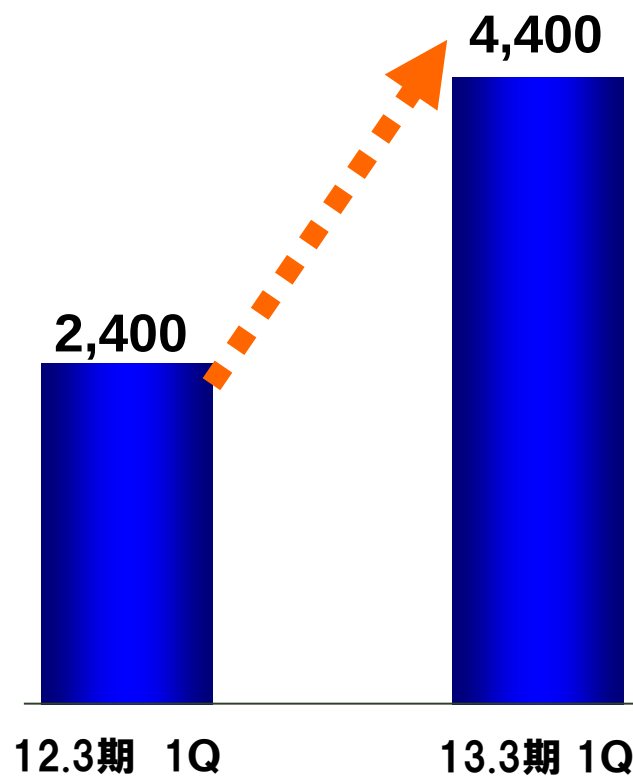
沖縄3M戦略～auひかりちゅら新規受付数の推移

- 新規受付数は、月1,000回線を突破。
- 1Qのauひかりちゅら新規受付数は前年同期比1.8倍。

【auひかり ちゅら新規受付数の推移】



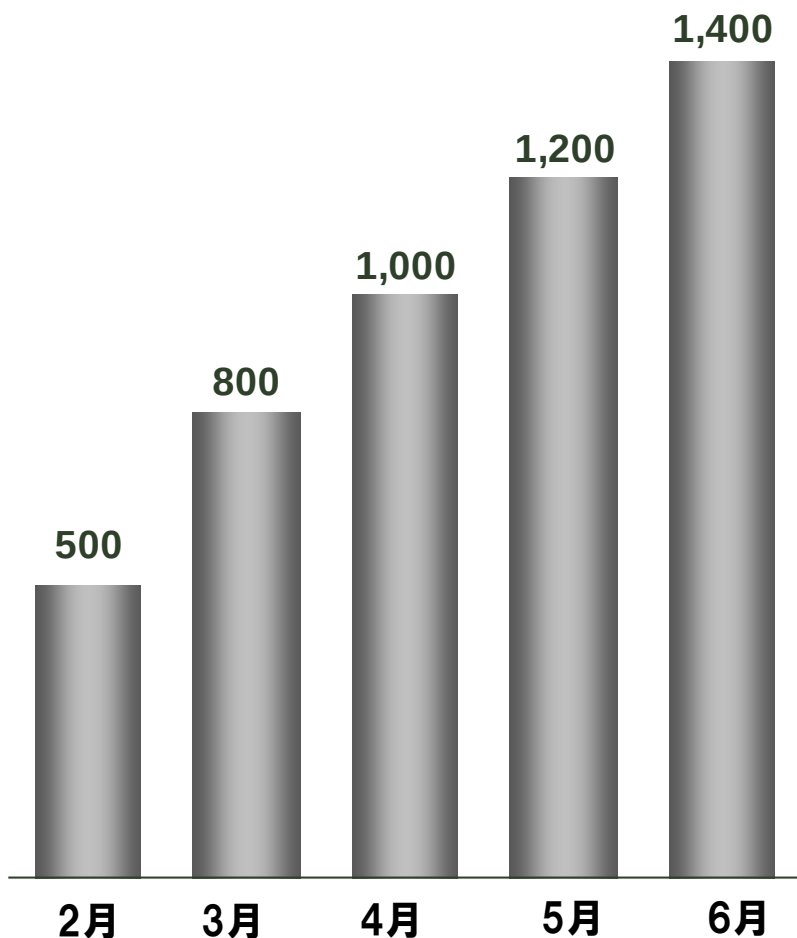
【auひかり ちゅら 1Q新規受付数】



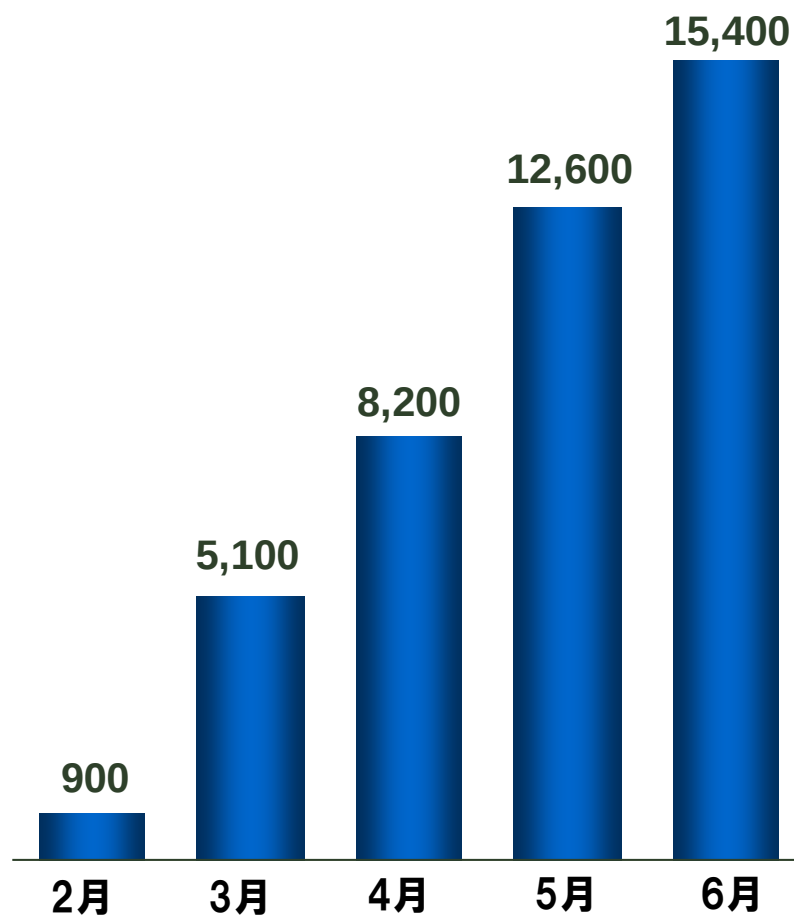


- **公衆Wi-Fiスポット、HOME SPOT CUBEを着実に増やし、屋外、屋内の両方でデータオフロードを促進。**

【公衆Wi-Fiスポット数の推移】



【HOME SPOT CUBEの推移】





業績の推移 《参考》

	08.3月期 【単体ベース】	09.3月期 【単体ベース】	10.3月期 【単体ベース】	11.3月期 【連結ベース】	12.3月期 【連結ベース】	13.3月期 ^{1Q} 【連結ベース】
営業収益（百万円）	48,054	46,087	45,462	46,837	49,507	12,490
電気通信事業	38,178	36,332	35,375	35,595	35,170	8,721
附帯事業	9,875	9,754	10,086	11,242	14,337	3,768
経常利益（百万円） [経常利益率]	10,301 [21.4%]	10,513 [22.8%]	9,286 [20.4%]	8,624 [18.4%]	8,480 [17.1%]	2,025 [16.2%]
設備投資【竣工ベース】（百万円）	4,044	8,425	4,805	7,026	6,052	1,252
フリーキャッシュフロー（百万円） [関係会社への貸付金増減額を除く]	439 [5,442]	405 [718]	2,274 [2,590]	1,820 [2,319]	3,113 [1,202]	1,352 [▲851]
有利子負債残高（百万円）	0	0	0	2,680	2,085	2,068



お問い合わせ先

沖縄セルラー電話株式会社

経営管理部 経営企画グループ

國吉 博樹 兼城 学

TEL:098-951-0639

E-mail:oct-ir@au-mobile.com

この配布資料に記載されている業績予想及び契約数予想等はいずれも、当社が現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。従って、実際の業績及び契約数は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご承知おきください。