

エムスリー株式会社 会社説明資料

2012年7月



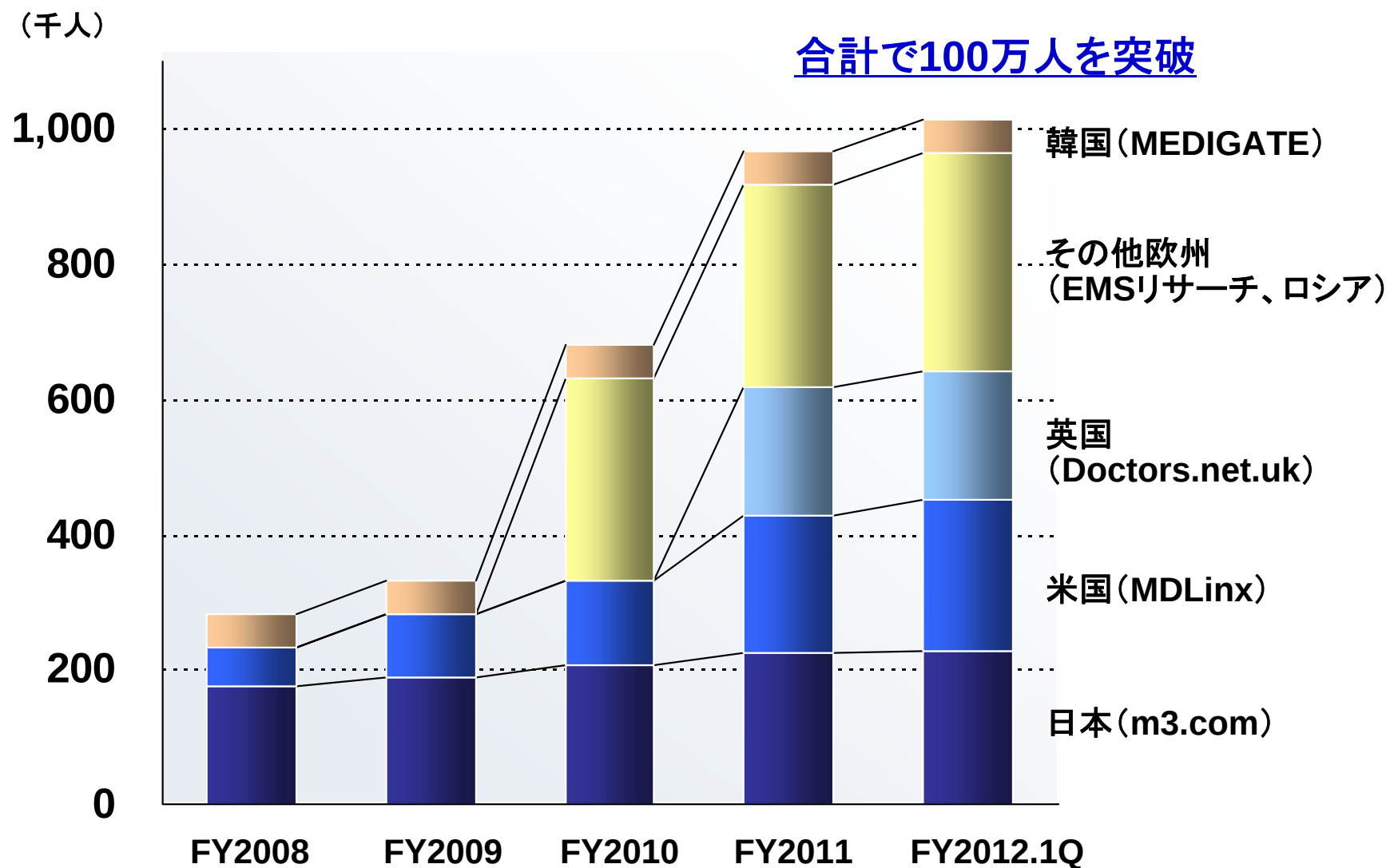
本書には、当社又は当社グループに関連する見通し、計画、目標などの将来に関する記述がなされています。これらの記述は、当社が現在入手している情報に基づき、本書の作成時点における予測等を基礎としてなされたものです。また、これらの記述は、一定の前提（仮定）の下になされています。これらの記述または前提（仮定）が、客観的には不正確であったり、または将来実現しないという可能性があります。

また、本書に記載されている当社及び当社グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。

エムスリー株式会社

事業の現況と方針

医師会員・調査パネルの推移(グローバル)



サマリー

MR君

- MR君の利用企業数は1社増え、28社に拡大。
- MR君に加え、製薬会社のパートナーとしてeマーケティング全体を支援するケースが増加、それに伴いWeb講演会等の派生サービスも拡大中

治験君

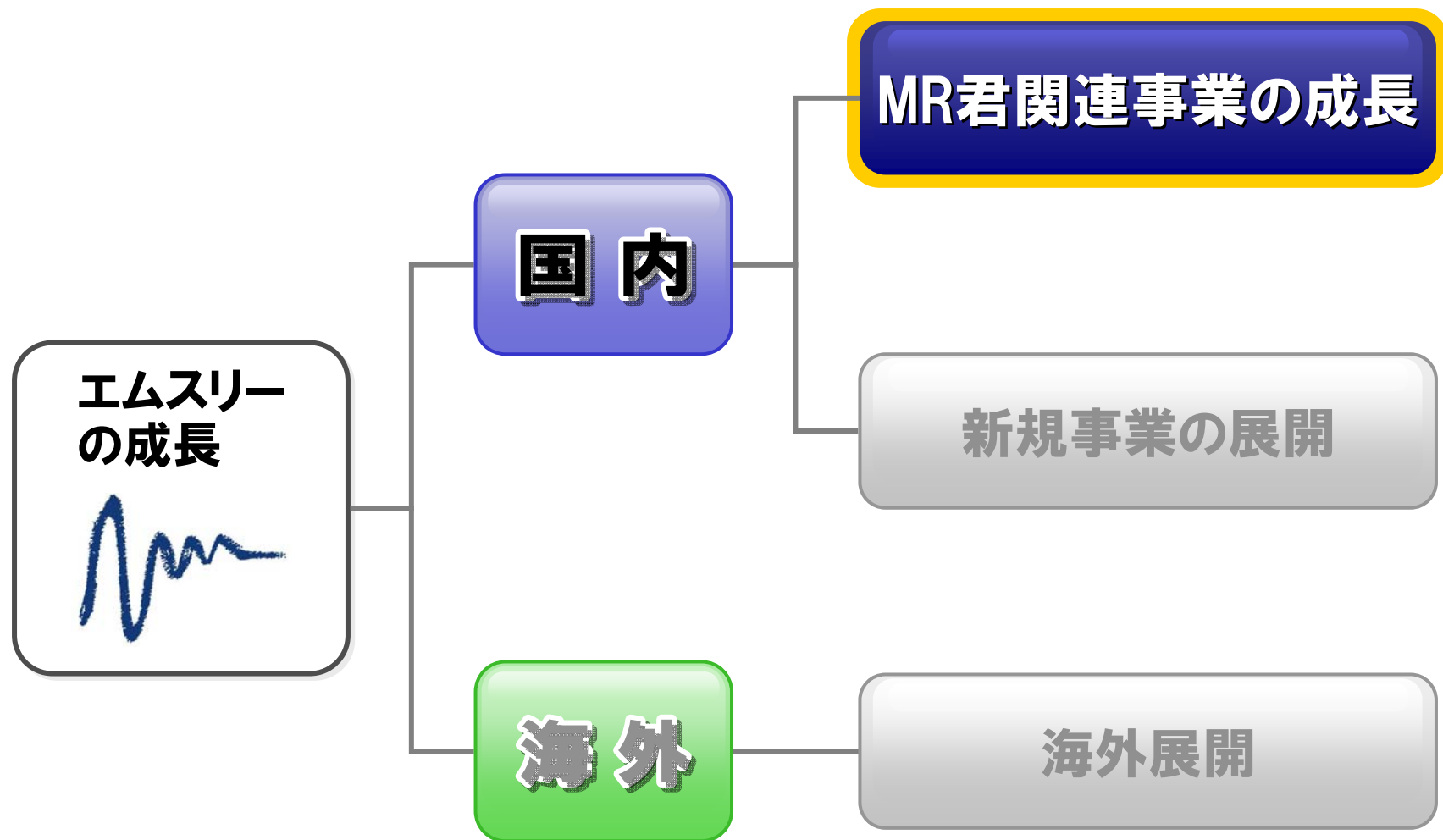
- 受注件数は10件に到達、トップ10製薬企業の半数が既に顧客。引き合い・受注は引き続き堅調
- メディサイエンスプランニングと資本業務提携、MICメディカルをグループ会社化し、CRO事業の展開に向けた体制を整備

エムスリー キャリア

- 1Q売上は938百万円となり、前年比50%増。計画を上回って推移
- 拡大に向けてキャリアコンサルタントの積極的な採用を継続する予定(前年比約70人増)

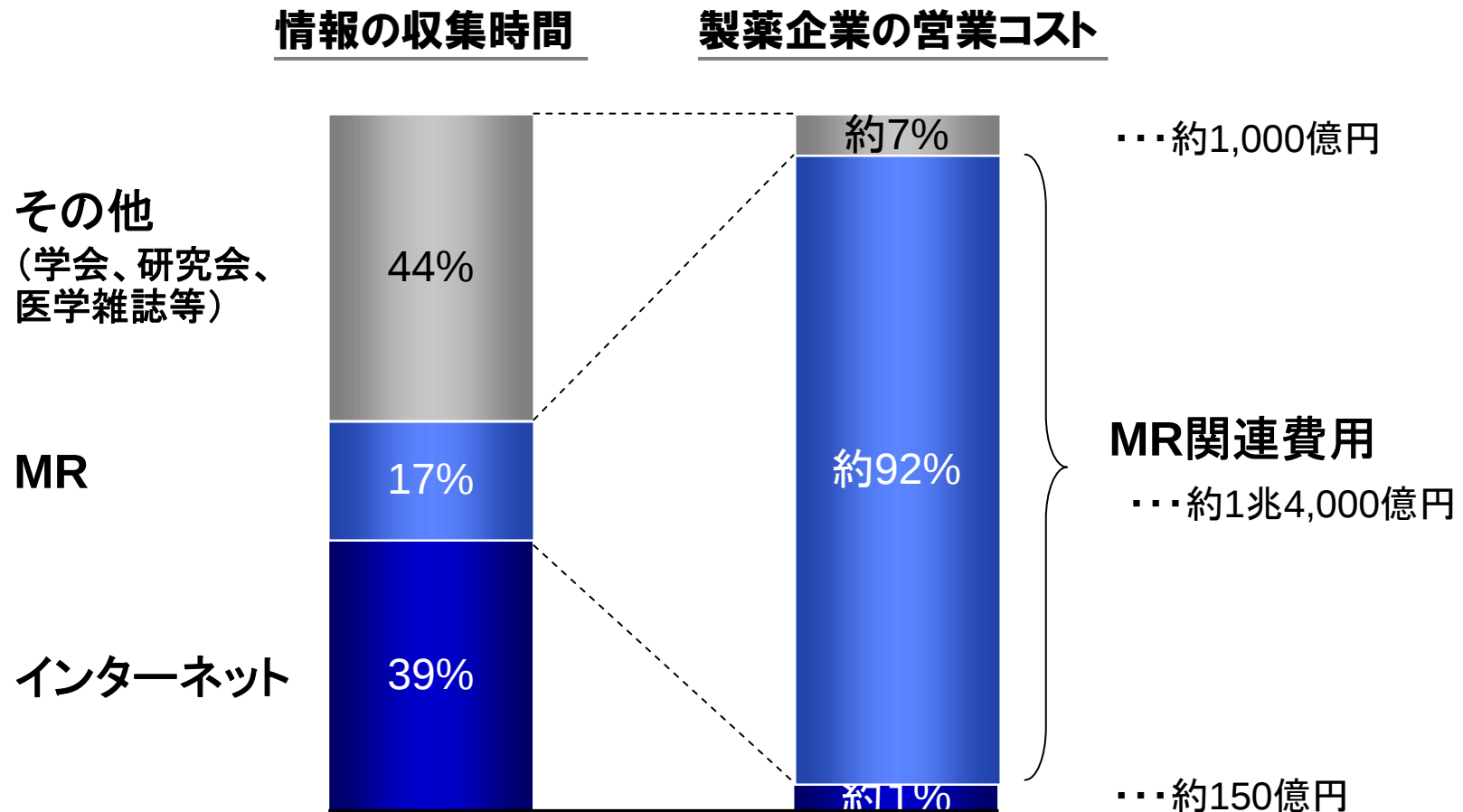
海 外

- 米国：医師会員は22.2万人となり、前年比6.5万人増。製薬会社向けマーケティング支援、調査の各サービスが堅調に推移。
- 欧州：構造改革実施後の体制立て直し中。今年度後半から業績拡大を見込み・・・治験君、企画型調査等の日本のサービスメニューの展開を検討中



医師の医療情報時間vs営業コスト配分

医師が最も長く活用する医療情報源はインターネット。
一方で製薬企業の営業コストの大半はMR関連費用。



出所: エムスリー調査・推計

MR君の成長へ向けて



大口クライアントを中心に利用が拡大
トップ5クライアントの平均売上は対前年同期比で30%以上増加

MR君eCSOサービスの価格イメージ(年間)

MR君基本料金

ディテール料金

コンテンツ作成 料金

オペレーション 料金

1送信ディテール100円

製品別に、コンテンツ
をカスタムメイド

基本的な配信、定型返
信等のオペレーション

参 画 時

7,000万円

- 2005年10月以降
の新規顧客より
- 以前は6,000万円

2,000万円

}

4,000万円

3,000万円

}

1,000万円

13,000～15,000万円

ト ッ プ 5 ク ラ イ ア ン ト 平 均

6,000万円

}

7,000万円

35,000万円

15,000万円

1,000万円

トップ5クライアントの平均: 60,000万円

新サービス — Web講演会

m3.com 講演会

山田太郎先生 (会員情報変更 / ログアウト)

m3ポイント: 5,120p (amazon® ギフト券11,000円相当)

MR君・QOL君 医療ニュース 医療雑学 Community SNS Ask Doctors 医師求人 医院開業 Select More M3

m3.com トップ 講演会 ライブ講演 MR君・QOL君内検索 検索 検索設定

〇〇〇〇株式会社
〇〇疾患に対する治療戦略について
演者: 〇〇〇〇〇〇先生

【講師紹介】
19〇〇年〇〇大学医学部卒業
〇〇領域における治療アプローチに関しては海外での評価も高い。
現在、〇〇病院〇〇科勤務

この講演会は、担当MRからのご招待です。

〇〇〇〇
〇〇〇〇株式会社

いつもお世話になっております。
講演会をご覧いただき、ありがとうございます。
▲こちらの担当MRが資料をお持ちします

演者に質問する

質問内容を送信しました。

ご質問内容を記入し、送信ボタンを押してください。

※全角1000文字まで入力できます
※未承認・適応外の情報についてはお答えできない場合がございますので、あらかじめご了承ください

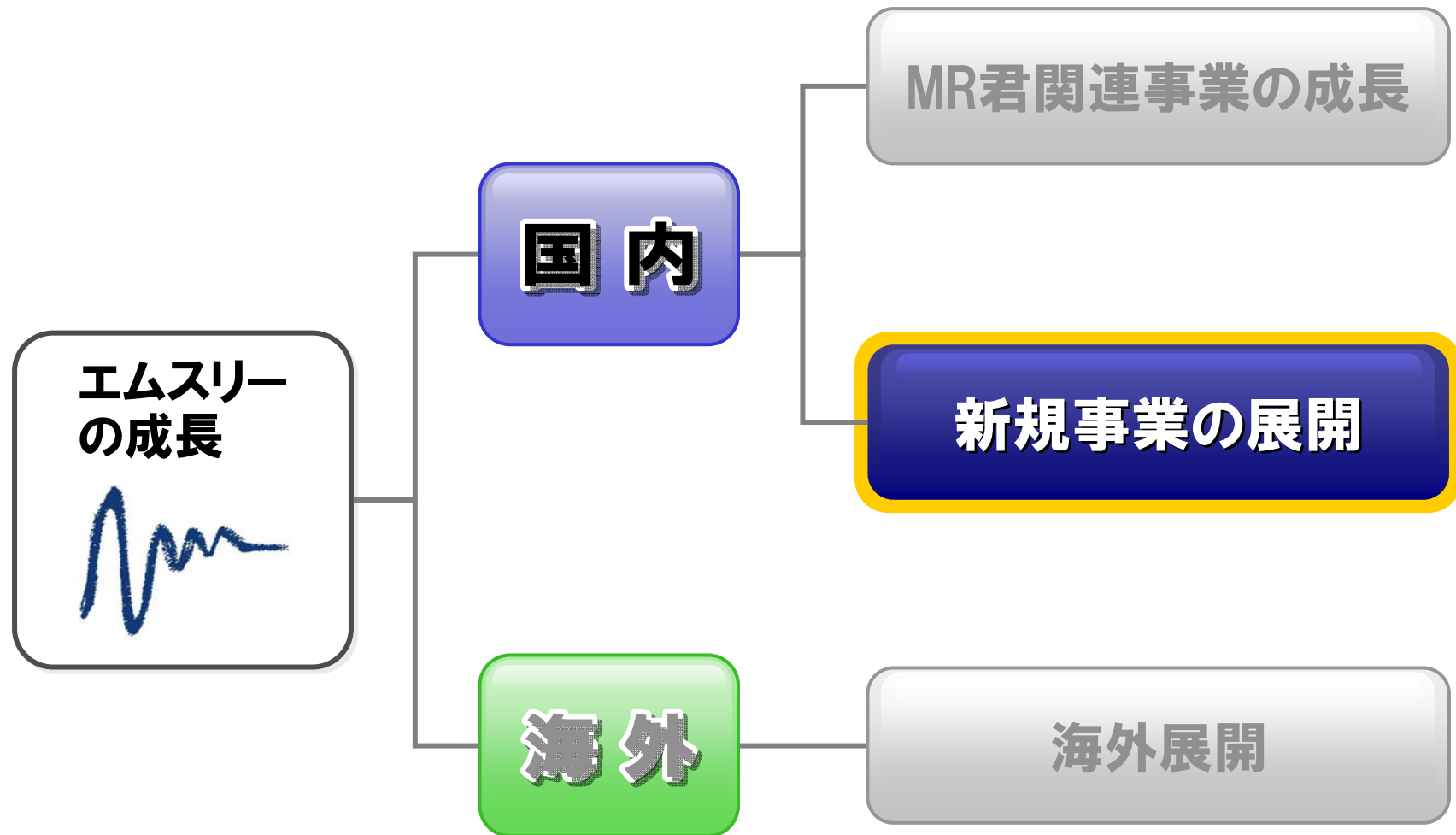
送信

先生のご感想をお聞かせください。
(1分程度のアンケートです。m3ポイント200ポイント)

資料請求

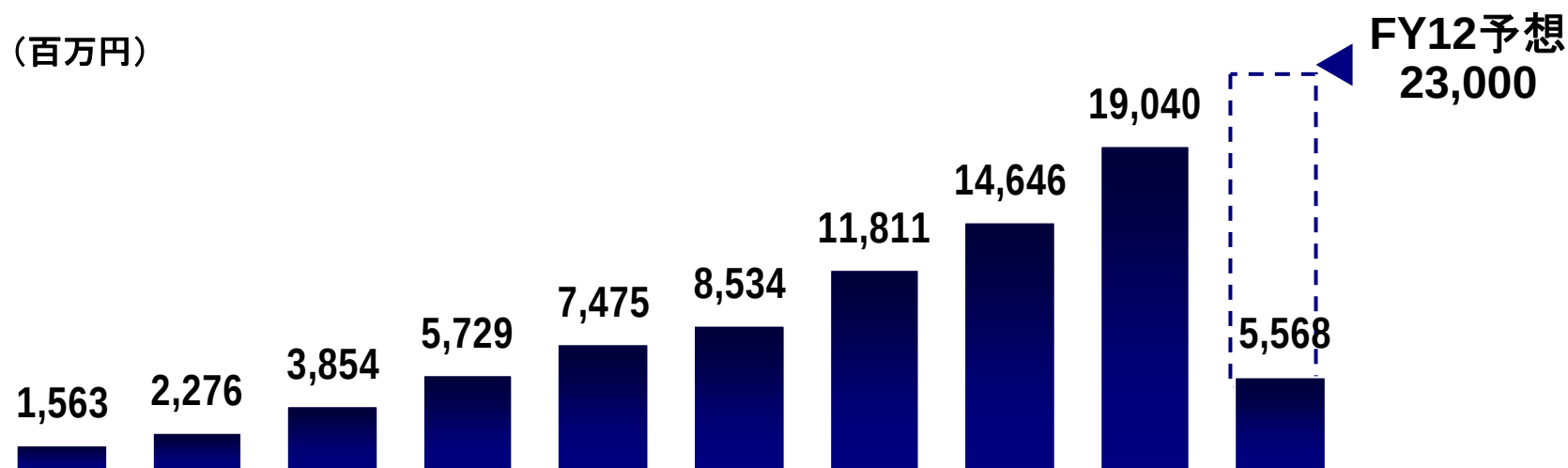
こちらより〇〇〇〇〇〇薬剤の資料一式を
郵送依頼ください。

- m3.com上で医師向け講演会を開催
 - m3.comの媒体力を活用し、全国20万人以上の医師へアプローチ
 - リアルタイムでの質疑応答など双方向コミュニケーションが可能
 - MR君、MR等と連携
- Webならではのメリットを提供
 - 多忙、もしくは遠隔地の医師でも参加が可能
 - 会場費用等の開催費用を削減
- FY11の1年間では130回以上を開催、各回に数百～千名以上、のべ6.5万人の医師が参加
- 利用企業数は16社へ拡大し、FY12の売上は3億円を超える見込み

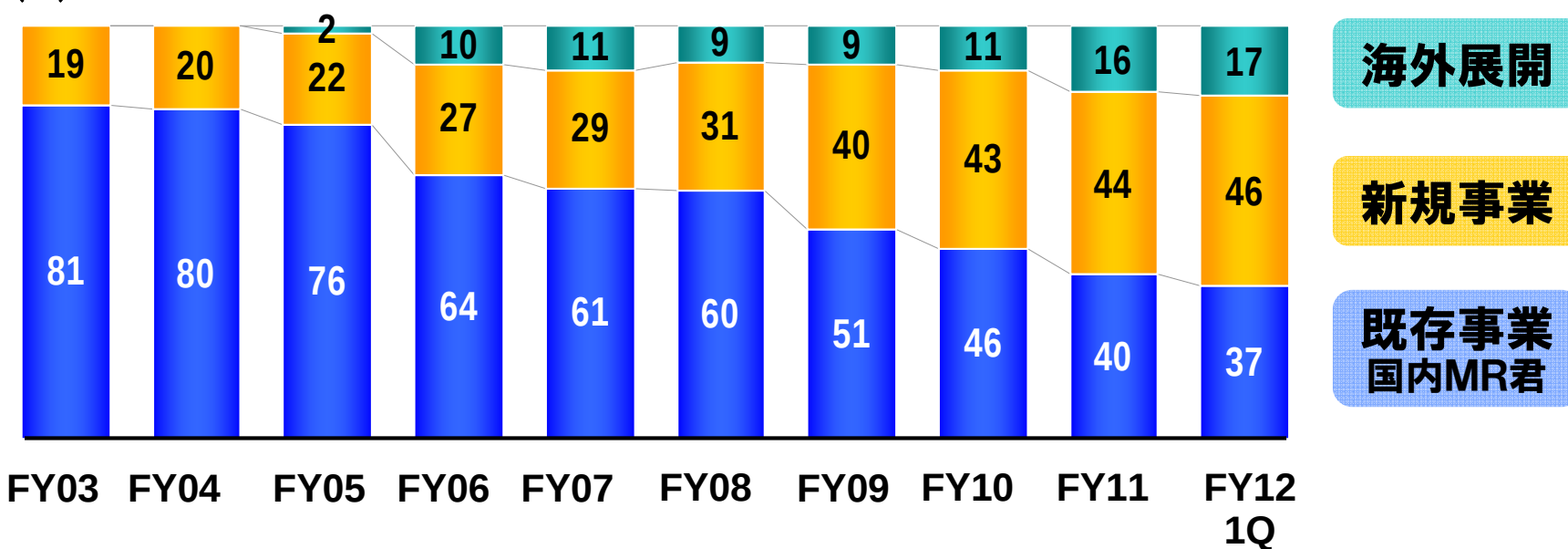


事業展開に伴う連結売上の推移

(百万円)



(%)



メディア力を活用した新規事業

FY2012売上見込

担当
スタッフ

10億
以上

7.5億
以上

7.5億
未満

調査	医師パネルを活用した ネット調査	9人	✓		
m3MT	製薬向け、メール主体 プロモーションサービス	8人			✓
QOL君など	非製薬向けサービス (バナー、提携企業サービス、 開業支援など)	10人		✓	
コンシューマ ビジネス	一般向けサービス	6人		✓	
メビックス	臨床研究支援	約100人	✓		
エムスリー キャリア	医師求人サービス 薬剤師求人サービス	約120人	✓		
アイチケット	オンライン診療予約	約20人			✓

連結子会社

- 新規事業は、順調に拡大。MR君関連以外の国内売上はMR君の売上を超えている
- 新規事業の多くは少ない人員で立上げ可能、収益性も高いのが特徴
- FY12に入り、公開買付によりMICメディアカルをグループ会社化

治験君の位置づけ

「インターネットを活用して、健康で楽しく長生きする人を一人でも増やし、 unnecessary 医療コストを1円でも減らすこと」

これまでの10年間

—「MR君」を中心に医薬プロモーションのe化を推進

これから

—「治験君」を中心に医薬の研究開発のe化にチャレンジ

治験のe化

e化のテーマ例

SMOのe化

- ・施設開拓
- ・被験者スクリーニング 等

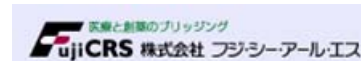
CROのe化

- ・モニタリング
- ・EDC 等

オペレーション



2011/9 グループ化
(100%)



2011/12 グループ化
(100%)



2009/4 グループ化
(メビックス100%子会社)



2012/5 資本提携
(25%)



2009/4 グループ化
(100%)



今回グループ化



治験のe化は、関連するオペレーションと組み合わせることで、価値を最大化できる

MICメディカルおよびメディサイエンスプランクの概要

(株)MICメディカル(MIC)
(JASDAQスタンダード:2166)

所在地

東京都文京区湯島

設立

1986年12月

資本金

713百万円
(2012年3月末)

業績

売上: 2,885(百万円)
営業利益: ▲28
経常利益: ▲8
当期利益: ▲15
(2011年9月期 非連結)

従業員

単独: 333 人
(うちCRA数: 228名)
(2012年3月末)

(株)メディサイエンスプランク(MPI)
(JASDAQスタンダード:2182)

東京都中央区東日本橋

1982年9月

361百万円
(2012年2月末)

売上: 7,125 (百万円)
営業利益: 655
経常利益: 659
当期利益: 368
(2011年8月期 連結)

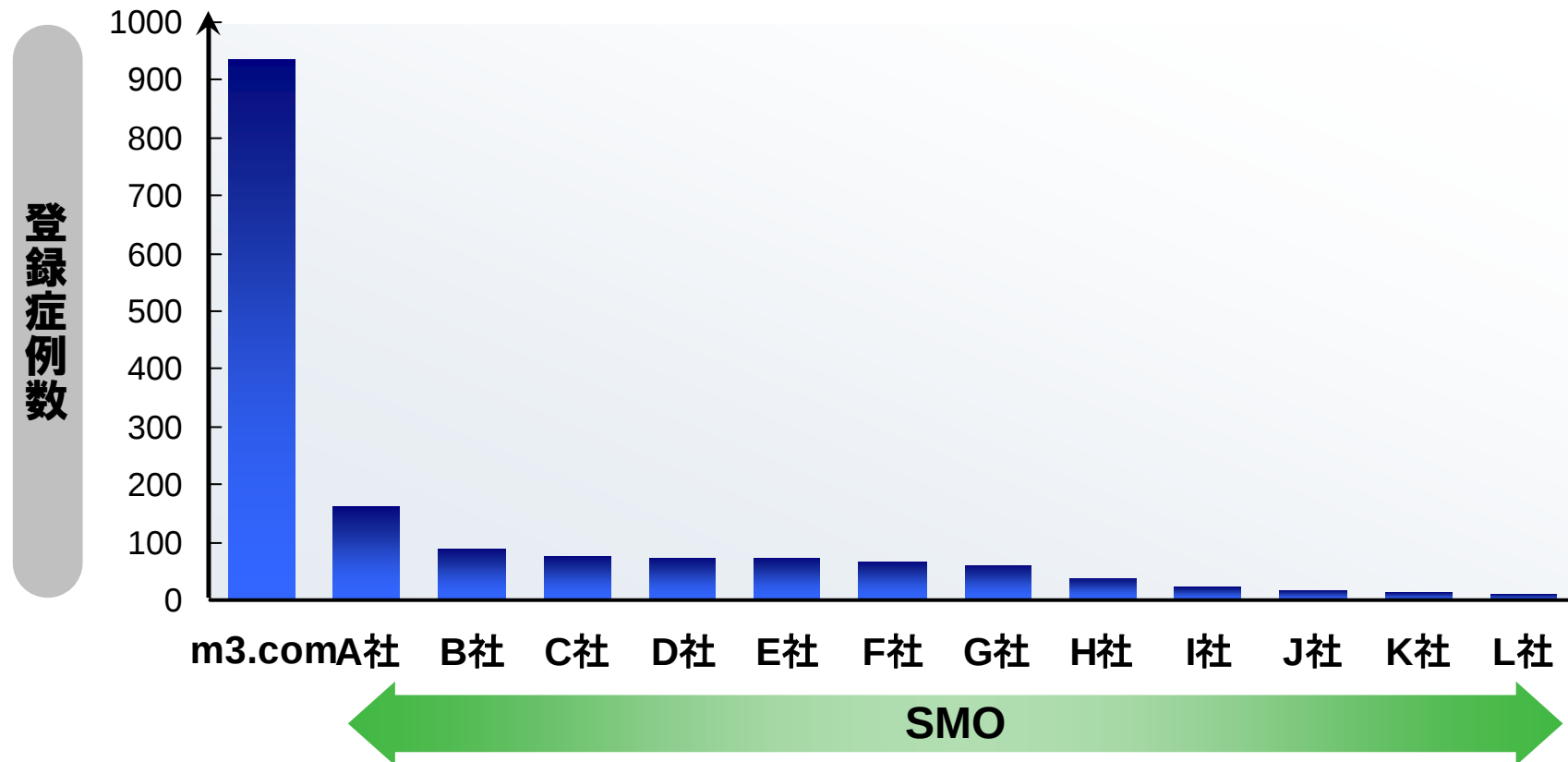
連結: 713人
(うちCRA数: 384名)
(2012年2月末)

👉 両社合計のCRA(モニター)数は、**600人を超え**、CRO大手他社に匹敵する規模のアライアンスとなる

治験君一症例登録事例（大規模臨床研究）

Case
study

あるプロジェクトにおけるSMO別症例登録状況



 他社SMOの合計と比べても、速いスピードで症例登録中。

エムスリーキャリア



- m3.comのメディア力
 - 20万人超の医師会員
 - 8万人超の薬剤師会員
- 医療従事者向け求人広告事業におけるノウハウ

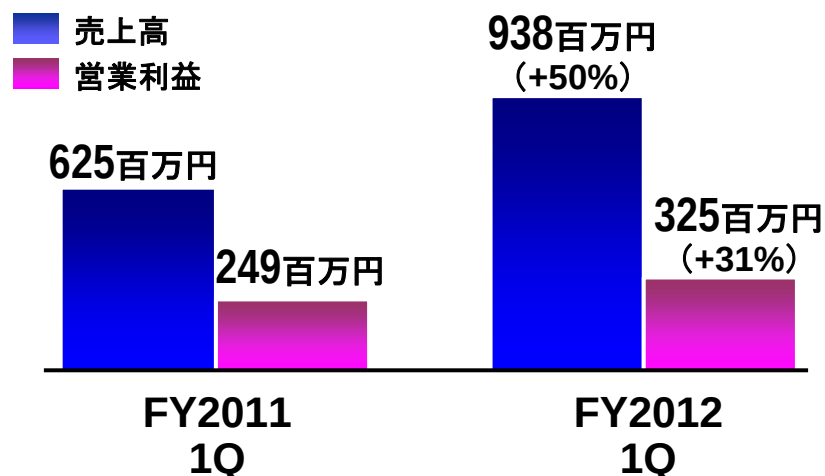


求人側と求職者側のベストマッチングを実現する、総合的なサービスおよびプラットフォームの提供



- 医療施設等の求人側、医師・薬剤師等の求職者側との現場での接点
- 介護士、看護師紹介事業で培った人材紹介事業におけるノウハウ

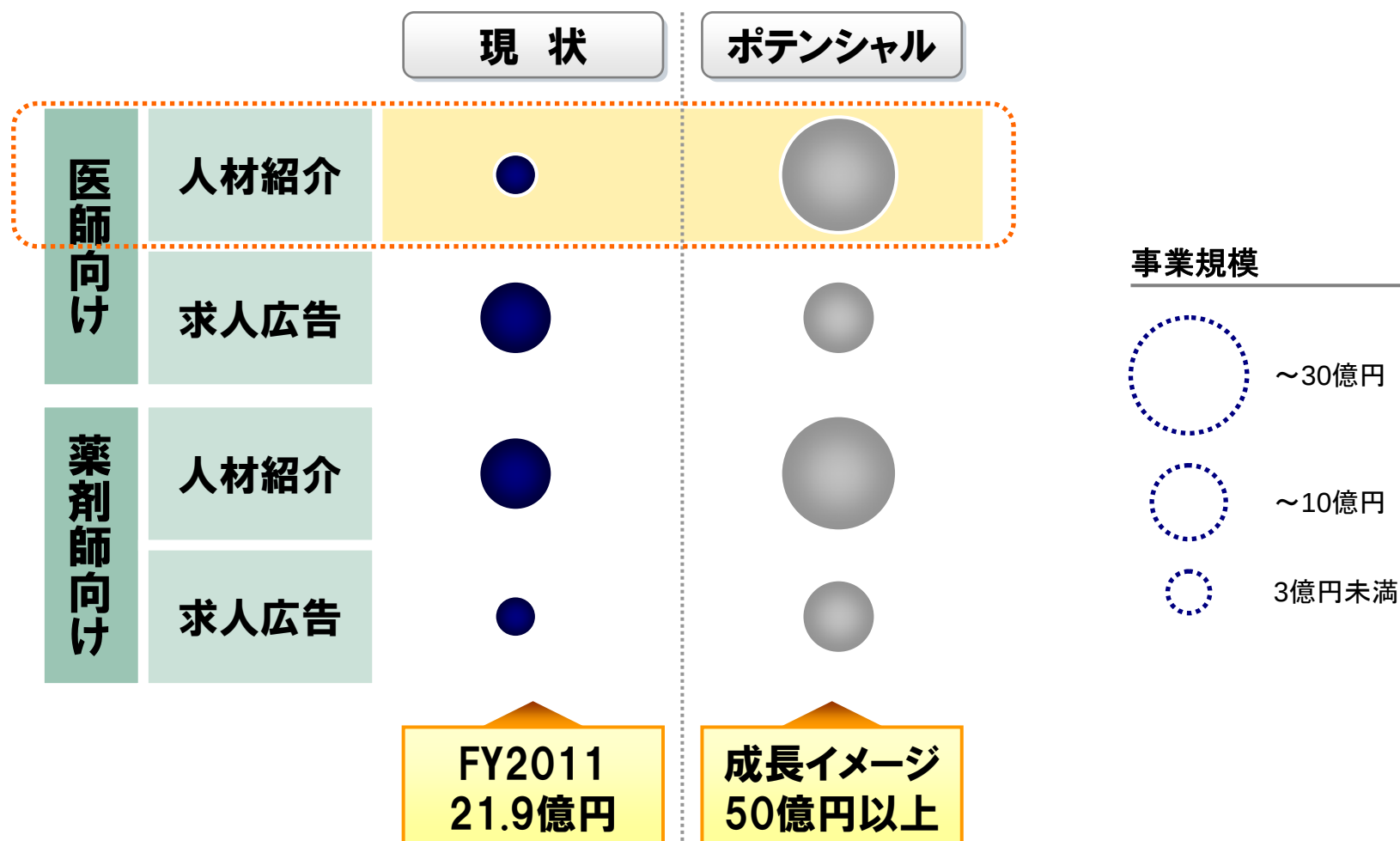
売上高、営業利益 前年比較



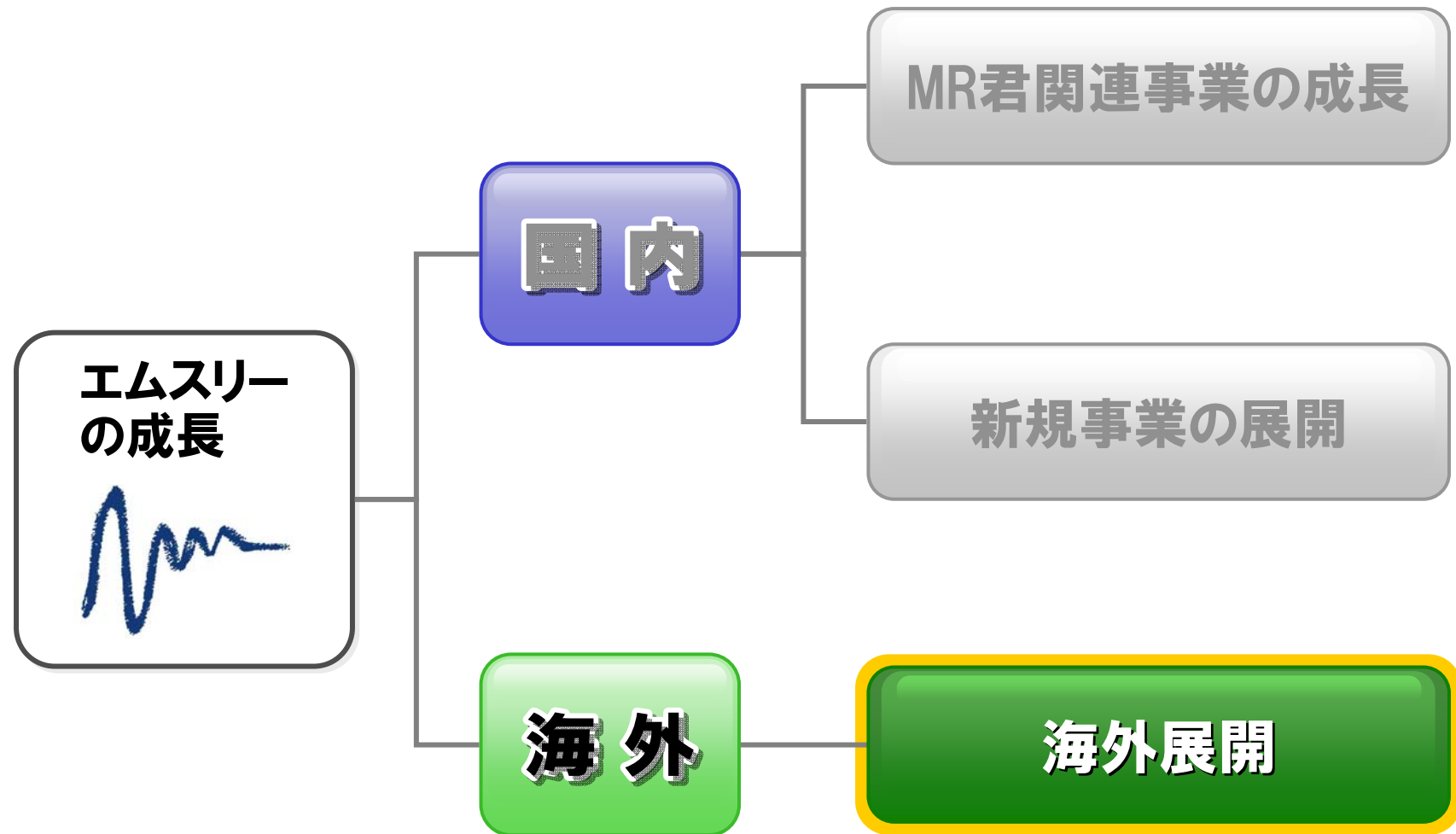
- オペレーションの改善が進展
- 新規採用スタッフの立ち上がりが進み、生産性が向上

FY12は約35億円（前年比60%増）の売上を見込む。
期間収益の最大化にこだわらず、キャリアコンサルタントの増員等、成長に向けた先行的な投資を継続

キャリア事業の成長性



 本丸の医師向け人材紹介事業は現状年間3億円未満。今後、数十億円規模の事業に成長する余地がある



米国での展開

HemeOnc Linx
MDLinx
Today's Top Medical Abstracts

Hello, Dr. Longfamilynamed
[Profile](#) | [Logout](#)

Home
General HemeOnc

Conferences

Jobs

Messages

Newsletters

My Library

Topics in HemeOnc

- Alternative Therapies
- Anemia/Polycythemia
- BMT/SCT
- Basic Science/Genetics
- Bone/Cartilage
- Breast
- Carcinogenesis
- Coagulation/Bleeding Dz
- Colorectal Cancer/Polyps
- Dermatologic Oncology
- Diagnostics/Radiology
- Economics of Medicine
- Endocrine Oncology
- GI Oncology
- Gynecologic Oncology
- Head and Neck
- Hepatobiliary/Pancreas
- GI Oncology
- Gynecologic Oncology
- Head and Neck
- Hepatobiliary/Pancreas
- Leukemia / Lymphoma
- Lung/Thoracic Oncology
- Myeloproliferative Dz
- Neurologic Oncology
- Pain/Palliative Care
- Pediatric Heme/Oncology
- Pharmacology/Therapy
- Popular Press
- Renal/Urologic
- Side Effects
- Soft Tissue/ Sarcoma/Transfusion
- Medicine

Help

Visit zolinza.com to learn more about

Zolinza
[vorinostat] capsules

Messages

- Today's Hot Topic: [Making Cigarettes More Addictive](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Top 50 Articles of 2006: [What your colleagues were reading](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Neupogen studies: [Updated prescribing research](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Pipeline updates: [Weekly clinical study updates](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Pipeline updates: [Weekly clinical study updates](#)
by John Smith, PhD. MDLinx

[Full List](#)

Articles: General HemeOnc

Latest (58) | **Week's Top Read** | Month's Top Read

[Receive daily email updates on General HemeOnc](#)

- [Anthracyclines, Mitoxantrone, Radiotherapy, and Granulocyte Colony-Stimulating Factor: Risk Factors for Leukemia and Myelodysplastic Syndrome After Breast Cancer](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/29/07
- [Activation of Integrin-Linked Kinase Is a Critical Prosurvival Pathway Induced in Leukemic Cells by Bone Marrow-Derived Stromal Cells](#)
Cancer Research, 01/31/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07
- [Artificial sweeteners and cancer risk in a network of case-control studies](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/30/07
- [Final Results of a Prospective Clinical Trial With VAMP and Low-Dose Involved-Field Radiation for Children With Low-Risk Hodgkin's Disease](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/30/07
- [Anthracyclines, Mitoxantrone, Radiotherapy, and Granulocyte Colony-Stimulating Factor: Risk Factors for Leukemia and Myelodysplastic Syndrome After Breast Cancer](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/29/07
- [Activation of Integrin-Linked Kinase Is a Critical Prosurvival Pathway Induced in Leukemic Cells by Bone Marrow-Derived Stromal Cells](#)
Cancer Research, 01/31/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07

[Receive daily email updates on General HemeOnc](#)

Indexed Journals: Journal of Clinical Oncology, Cancer Research, Annals Oncology, [more...](#)

17 Available Pages
[First](#) [Prev](#) [1](#) [2](#) [3](#) [4](#) [5](#) [6](#) [7](#) [8](#) [9](#) [10](#) [Next](#) [Last](#)

COLOR PRINTING THAT RIVALS LASER
FOR UP TO 30% LOWER COST PER PAGE.

[Buy now >>](#)

Article Search

Keyword:

Search:

Published:

Sort by: ☐ Date ☐ Relevance

[Search](#)

MERCK SERVICES
Your direct link to Merck Resources

[Click tabs for more information:](#)

PRODUCT INFORMATION

MEDICAL SYMPOSIA

PRODUCT SAMPLES

[merckproductservices.com](#)

View & Download Online Resources

[Slide Kits](#)

[e-Details](#)

[Abstracts](#)

[Patient Education](#)

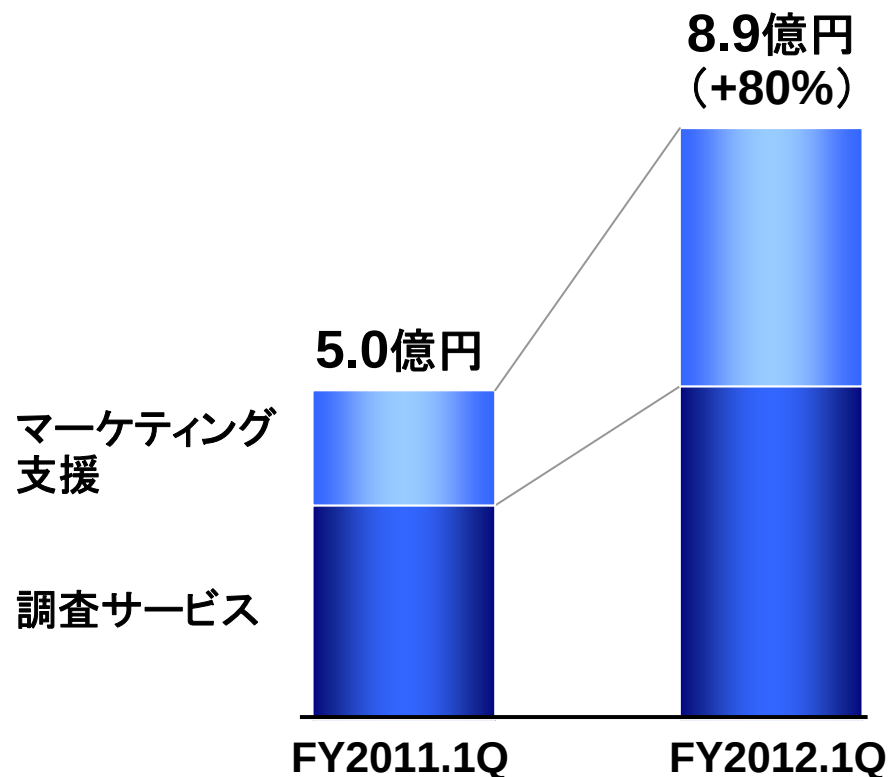
■ M3 USA (100%子会社)を核に米国版「MR君」を展開

- 所在地 Washington D.C.
- 米国医師の会員は22.2万人
- 医師会員数は前年比6.5万人増となり、拡大を継続

■ 新たに医師向けのリクルーティングサービスを開始

M3USA売上構成(EMSリサーチ、Doctors.net.uk連結後)

売上構成の推移(累計)



▶ マーケティング支援

- 製薬会社におけるeプロモーションへの取り組み本格化に伴い拡大
- 2011年8月にDoctors.net.uk社を買収。英国におけるサービス展開を開始

▶ 調査サービス

- MDLinx医師会員数の増加に伴い拡大
- 2010年11月にEMSリサーチ社を買収。100万人規模のグローバルでの調査パネルを構築



米国事業は堅調に拡大。

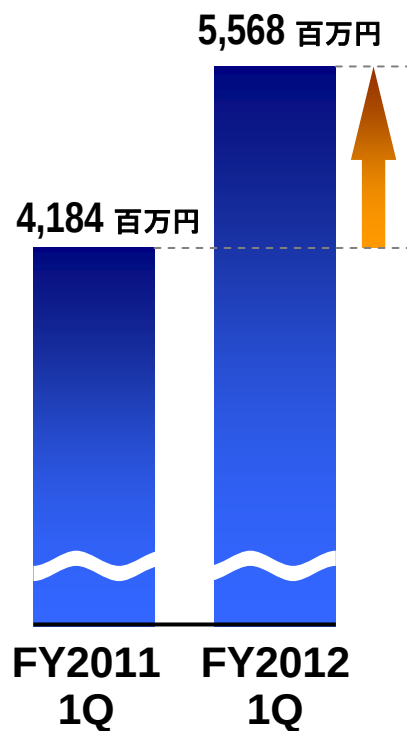
Doctors.net.ukにおいては構造改革実施後の体制立て直し中。

2012年度第1四半期 業績

2012年度第1四半期(2012年4~6月) 連結業績比較

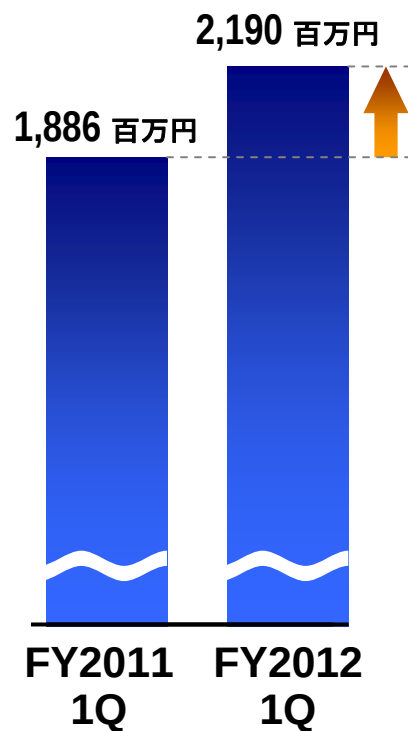
売上高

+33%



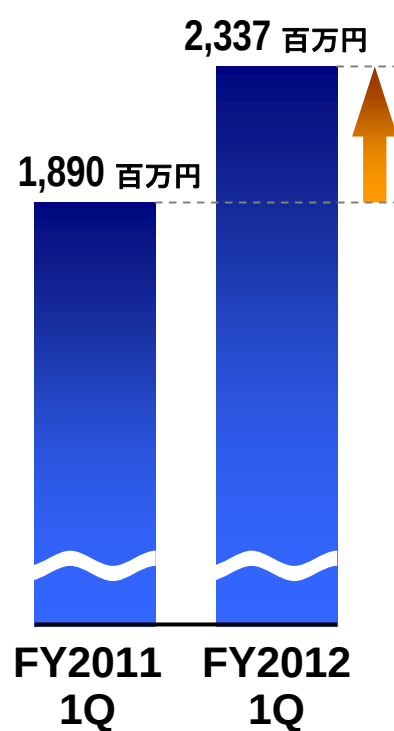
営業利益

+16%



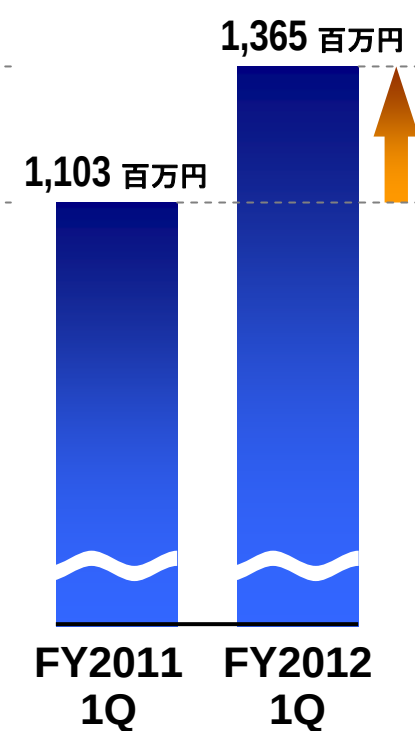
経常利益

+24%



純利益

+24%



第2四半期(累計)連結業績予想と進捗率

10,500 百万円

53%

4,100 百万円

53%

4,100 百万円

57%

2,400 百万円

57%

2012年度第1四半期(2012年4～6月) 連結業績

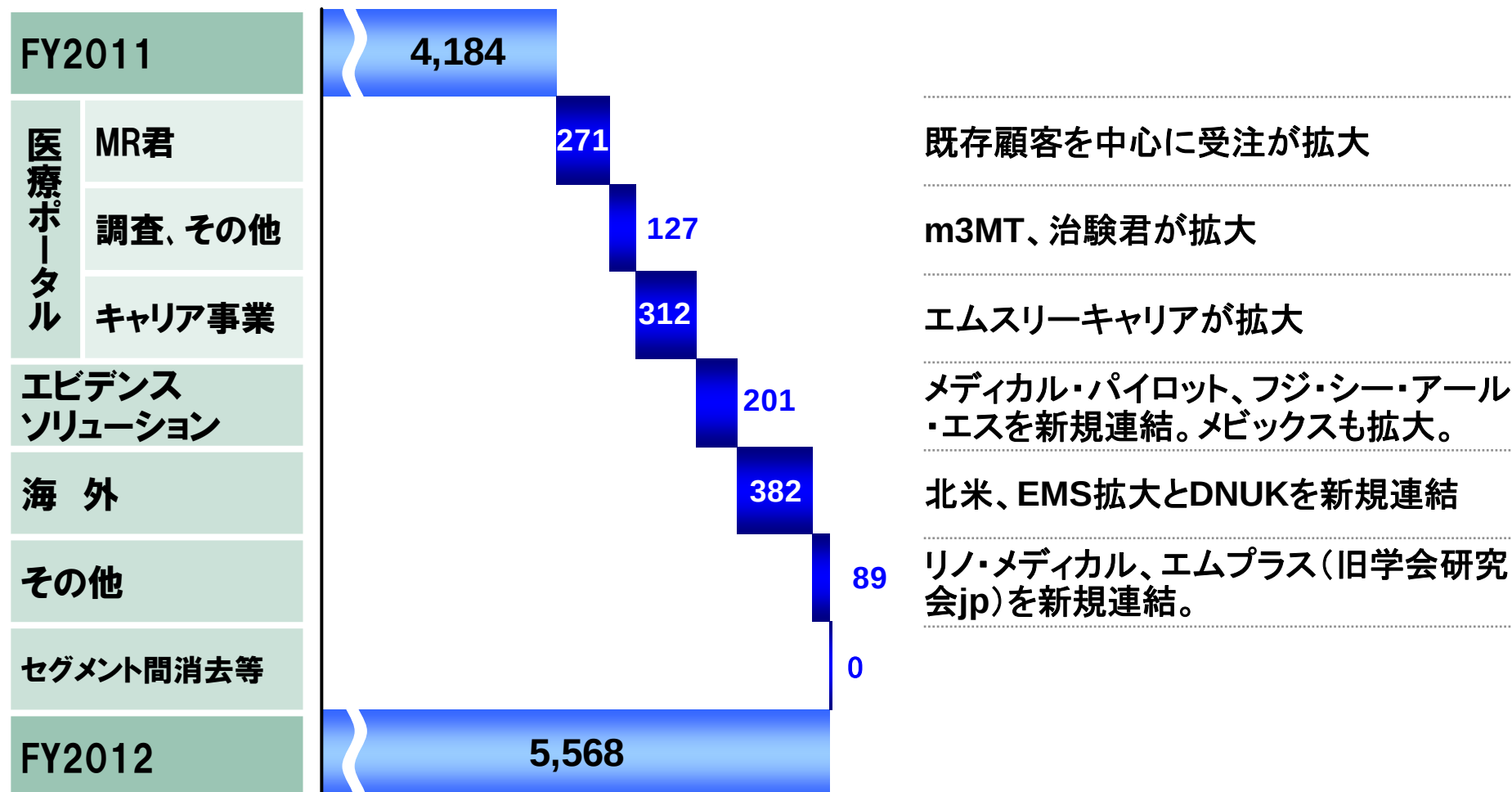
セグメント別業績

(百万円)

		FY2011.1Q	FY2012.1Q	前年比
医療ポータル	売上高	3,160	3,870	+23%
	利益	1,886	2,221	+18%
エビデンスソリューション	売上高	449	652	+45%
	利益	111	68	▲38%
海外	売上高	536	919	+71%
	利益	8	34	+316%
その他	売上高	102	191	+88%
	利益	10	29	+187%

2012年度 連結売上高変動要因分析(前年比)

(百万円)



 全ての事業分野が堅調に推移

株式分割について

目的

- 投資単位あたりの金額の引き下げ及び株式の流動性向上により、より投資しやすい環境を整え、投資家層の拡大を図る

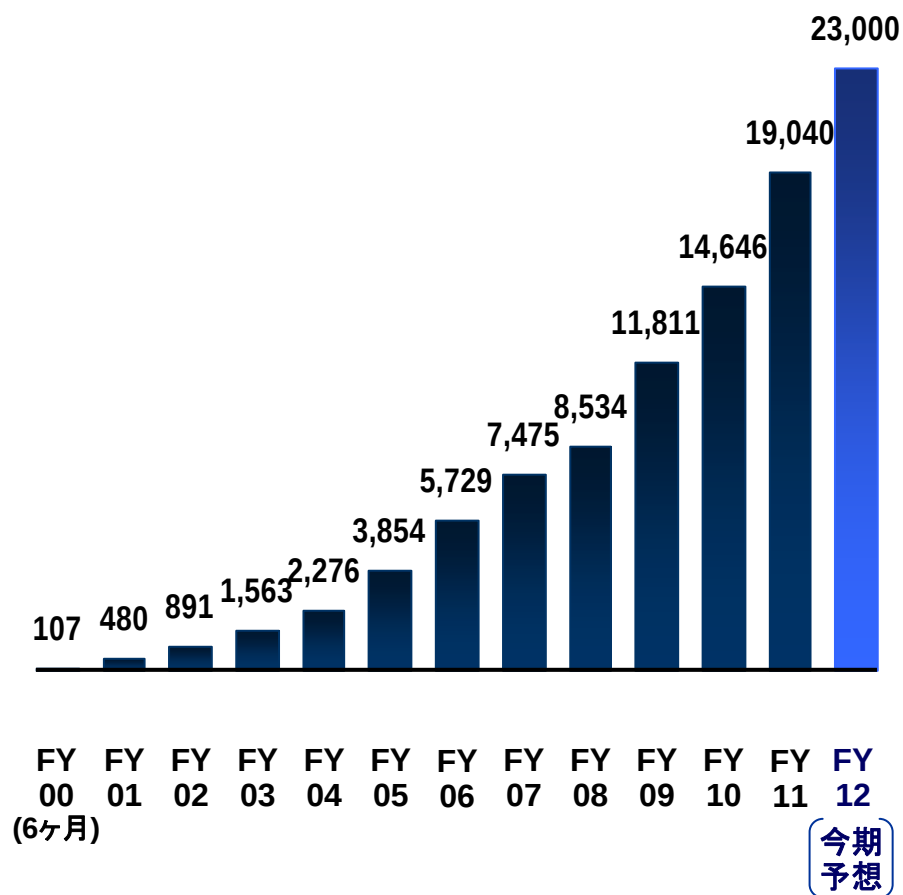
株式分割の概要

- 1株を3株に分割
- 基準日：平成24年9月30日
- 効力発生日：平成24年10月1日

エムスリーの業績推移

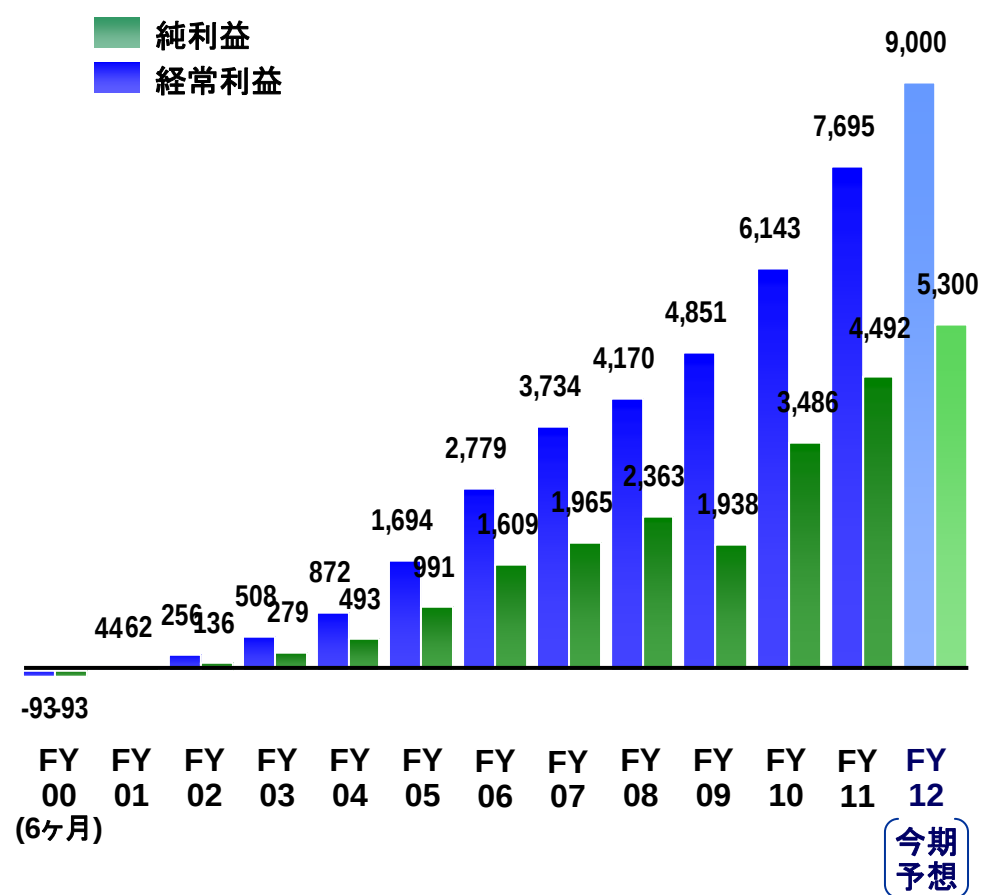
売上高

(百万円)



経常利益・純利益

(百万円)



目指すは医療界の変革と新付加価値の創造

M 3

Medicine : 医療
Media : メディア
Metamorphosis : 変容



医療界は巨大な産業セクター

- 国民医療費33兆、周辺まで含めると50兆
- GDPの10%
- コントロールしているのは28万人
(国民の0.2%の医師)

新しい価値を医療界に提供し続ける

- 医療界の課題や問題点を解決
- 人真似でない、ユニークなモデルを提供
- 高い付加価値を創出できる(高利益)分野に特化、骨太の企業価値向上を目指す