



2019年7月25日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 テ ク ノ ス ジ ャ パ ン
住 所 東 京 都 新 宿 区 西 新 宿 3 丁 目 20 番 2 号
代 表 者 名 代 表 取 締 役 吉 岡 隆
(コード番号: 3666 東証第一部)
問 合 せ 先 取 締 役 小 林 希 与 志
(TEL. 03-3374-1212)

クラウドインテグレーション事業強化のお知らせ

株式会社テクノスジャパンは、株式会社セールスフォース・ドットコムのコサルティングパートナーとして、国内のクラウドインテグレーション事業を強化し、企業のデジタルトランスフォーメーション(DX)推進支援を加速させてまいります。

記

1. 背景、目的

テクノスジャパンは ERP 関連事業と DX 関連事業を柱にビジネスを推進しており、セールスフォース・ドットコムのパートナーとなることで CRM との連携を視野に入れたトータルソリューションの提供が日本市場において可能になりました。

また、2018年6月にセールスフォース・ドットコムの Silver Partner である北米の Lirik, Inc.を買収し、2019年6月にはカナダ・バンクーバー法人の本格営業をスタートさせ、北米市場におけるクラウドインテグレーション事業の本格化に向けた準備を進めてまいりました。テクノスグループとして今後は北米市場だけでなく日本国内市場へのサービス開拓をさらに加速させていきます。

テクノスジャパンは今後、技術力、組織力強化のため日本、北米、インドの人材交流を推進しつつ、2019年度内にはグループ全体で 100 名の営業・開発体制を整え、グローバル 25 社に対し、7 億円のサービス提供を目指します。将来的には Salesforce の AI プラットフォームである「Salesforce Einstein」を最大限活用したソリューション開発を行い、お客さまの顧客管理やサプライチェーンの自動化、効率化の支援をしてまいります。

2. 業績への影響

本件が当期の連結業績に与える影響につきましては、現段階においては軽微であると考えておりますが、今後、開示の必要が生じた際には、速やかにその内容を開示いたします。

以 上