



2020年5月14日

各 位

会 社 名 SBIインシュアランスグループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役執行役員会長兼社長 乙部 辰良
(コード番号：7326 東証マザーズ)
問 合 せ 先 取締役執行役員 大和田 徹
TEL. 03-6229-0881

<マザーズ> 投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたのでお知らせいたします。

○ 開催状況

開催日時 2020年5月13日 17:00～17:30
開催方法 電話会議
開催場所 東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー16F
説明会資料名 2020年3月期決算の概況

【添付資料】

投資説明会において使用した資料

以上

2020年3月期決算の概況

2020年5月

SBIインシュアランスグループ株式会社

目次

連結業績	P. 3
事業展開トピックス	P. 28

免責事項

本資料に掲載されている事項は、SBIインシュアランスグループ株式会社（以下「当社」）による当社グループの業績、事業戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、日本国内外を問わず、いかなる投資勧誘またはそれに類する行為を目的としたものではありません。

また、当社は、本資料に含まれた情報の完全性及び事業戦略など将来にかかる部分については保証するものではありません。

なお、本資料の内容は予告なしに変更又は廃止される場合がありますので、あらかじめご承知おきください。

連 結 業 績

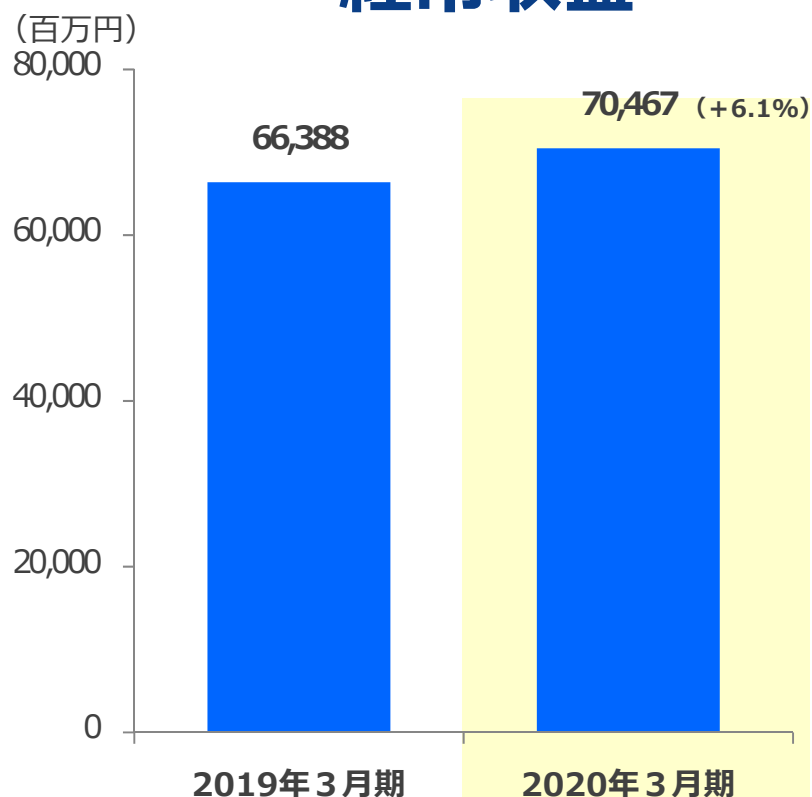


2020年3月期 連結業績

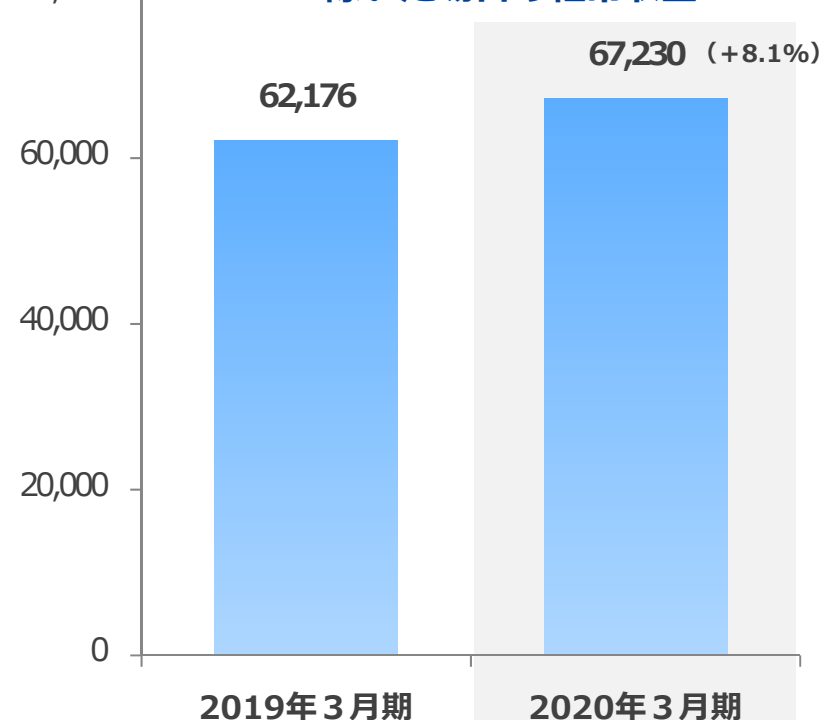
(単位：百万円)

	2019年3月期	2020年3月期	前年同期 増減率
経常収益	66,388	70,467	6.1%
経常利益	2,131	2,360	10.7%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	851	335	△60.6%

経常収益



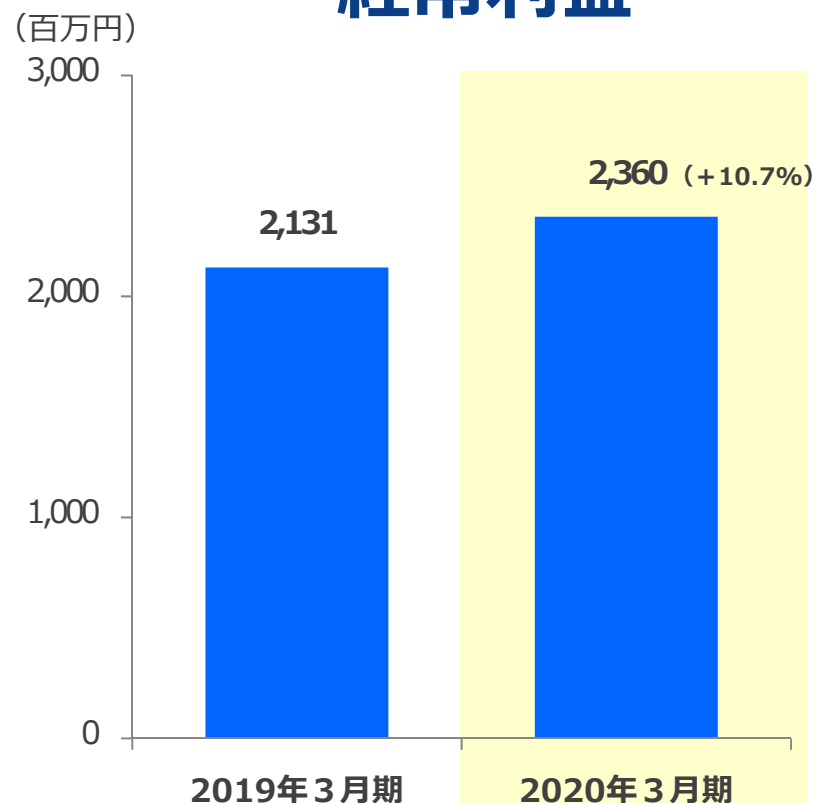
(百万円) <参考> 「特別勘定」に係る経常収益を除いた場合の経常収益



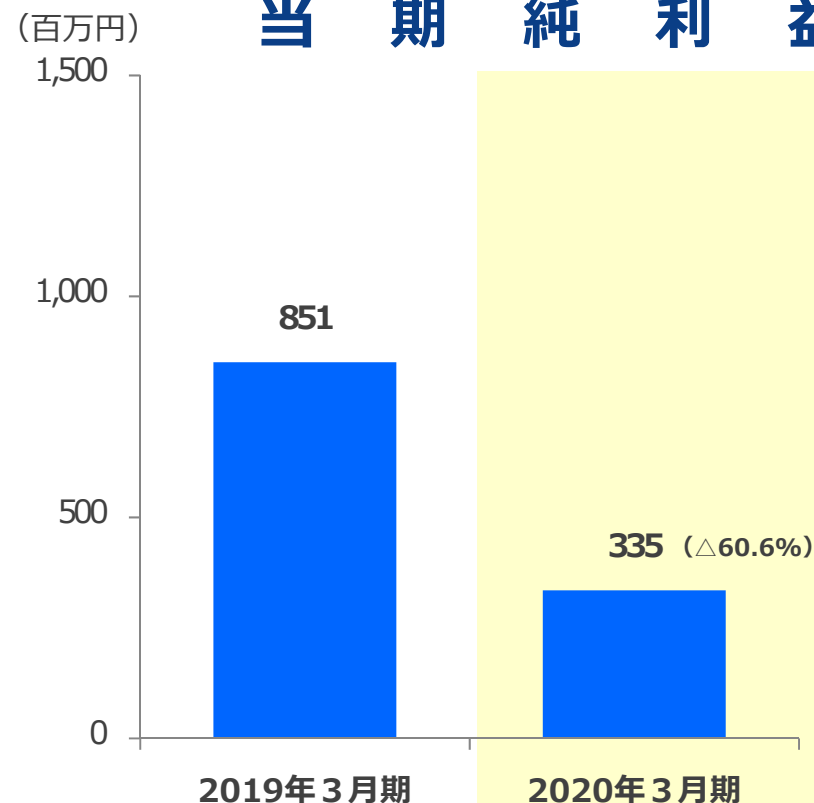
※ 特別勘定に係る収益と費用は、それぞれ同額を計上するため利益には影響を与えないものの、損益計算書の経常収益及び経常費用に含めて表示します。

- ◆ 「経常収益」は、前年同期比で 6.1%の増加
- ◆ 全事業において保有契約件数が堅調に増加したことに加え、日本アニマル倶楽部の連結子会社化も増収に寄与

経常利益



親会社株主に帰属する 当期純利益



- ◆ 「経常利益」は10.7%の増益、「親会社株主に帰属する当期純利益」は大幅な減益
- ◆ 生命保険事業で団体信用生命保険（「団信」）が「経常利益」の増加に大きく寄与した一方、損害保険事業では自動車保険の損益が悪化。（昨年秋に日本各地に大きな被害をもたらした台風・記録的な大雨の影響もあり、自動車保険の保険金支払等が増加）
- ◆ 「団信」の順調な増加に伴い、契約者配当準備金繰入額も大幅に増加（株式会社における同準備金繰入額は、「特別損益」と「法人税等」の間に計上することとされています。）

経常収益（報告セグメント別）

（単位：百万円）

	2019年3月期		2020年3月期		前年同期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	28,883	43.5%	28,822	40.8%	△0.2% （#1）
生命保険事業	20,635	31.0%	20,516	29.0%	△0.6% （#2）
少額短期保険事業	16,974	25.5%	21,367	30.2%	25.9% （#3）

#1：保有契約件数が堅調に増加したものの、2019年3月期には自動車保険契約の取扱いの一部移管に伴う一時収益の計上があったため、2020年3月期は前年同期比で0.2%の減少

#2：個人保険や変額個人年金保険の年金及び解約返戻金の支払いが前年度を下回ったことにより、責任準備金戻入額が前年度に比べ減少したことなどから0.6%の減少

#3：既存の少額短期保険会社各社の保有契約件数増加に加え、日本アニマル倶楽部の連結子会社化も増収に寄与し、25.9%の増加

セグメント利益（経常利益ベース）

（単位：百万円）

	2019年3月期		2020年3月期		前年同期 増減率
	金額	構成比	金額	構成比	
損害保険事業	457	17.5%	△113	△3.8%	－ （#1）
生命保険事業	1,509	57.6%	2,551	84.9%	69.0% （#2）
少額短期保険事業	652	24.9%	566	18.9%	△13.2% （#3）

#1：昨年秋に日本各地に大きな被害をもたらした台風・記録的大雨の影響もあり、自動車保険の保険金支払等が増加。諸手数料および集金費、ロードサービス費用などの事業費も増加し、セグメント利益は前年同期比 570百万円の減少

#2：保有契約が順調に増加したことなどにより、前年同期比 69%の増加

#3：保有契約件数が順調に増加したものの、日本アニマル倶楽部の連結子会社化に伴うのれん償却額等の増加により、前年同期比 13.2%の減少

保有契約件数 (当社グループ事業会社 6 社の合計) (#1)



#1：保有契約件数には、SBI損保のがん保険 無償提供プランの件数を含めず、SBI生命の団体信用生命保険の被保険者数を含めております。



SBI損保

※損害保険事業は、SBI損害保険株式会社（以下「SBI損保」）1社で構成しています。

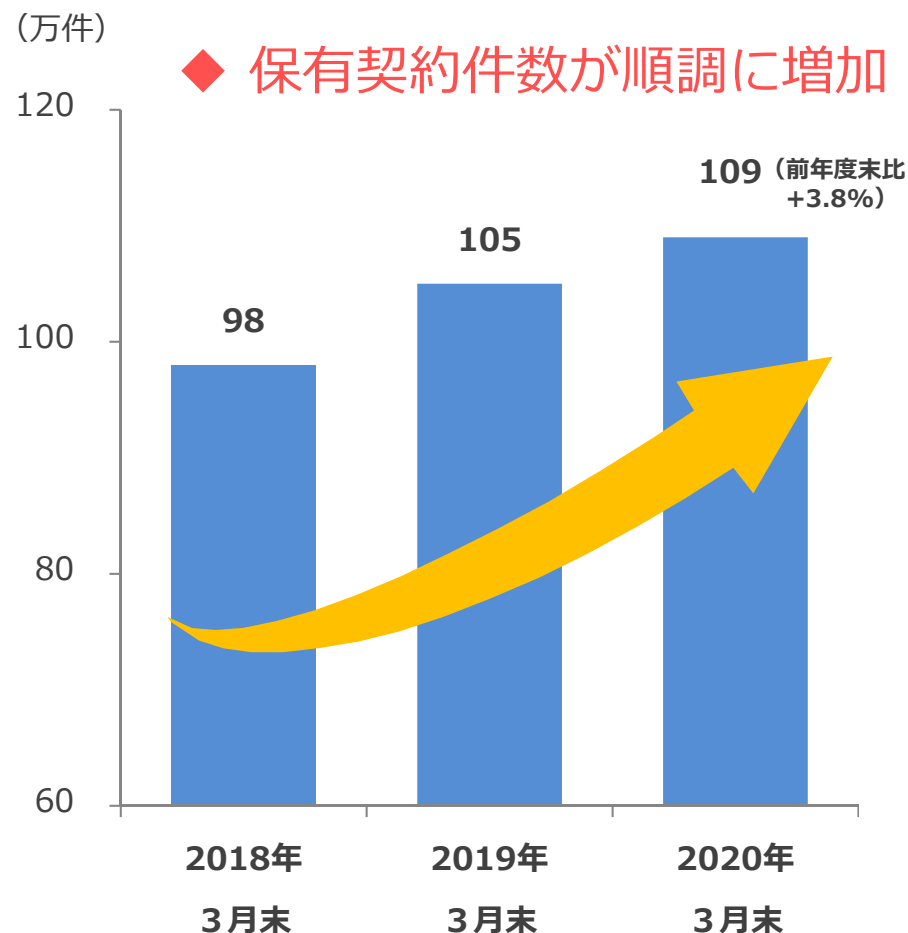
SBI損保では、販売プロモーションの強化や主力商品の自動車保険における保険料の月払（分割払）の導入を行うとともに、お客さまの利便性を高めるサービスの拡充に努めました。

また、収益源の多様化に向けて、地域金融機関や事業法人との提携によるがん保険の販売網開拓に努めました。

2020年3月末の保有契約件数は、109万1千件（前年度末比 3.8 %増加）となりました。

SBI損保の保有契約件数

◆ 保有契約件数が順調に増加



※保有契約件数には、がん保険 無償提供プランの件数を含めておりません。



SBI損保

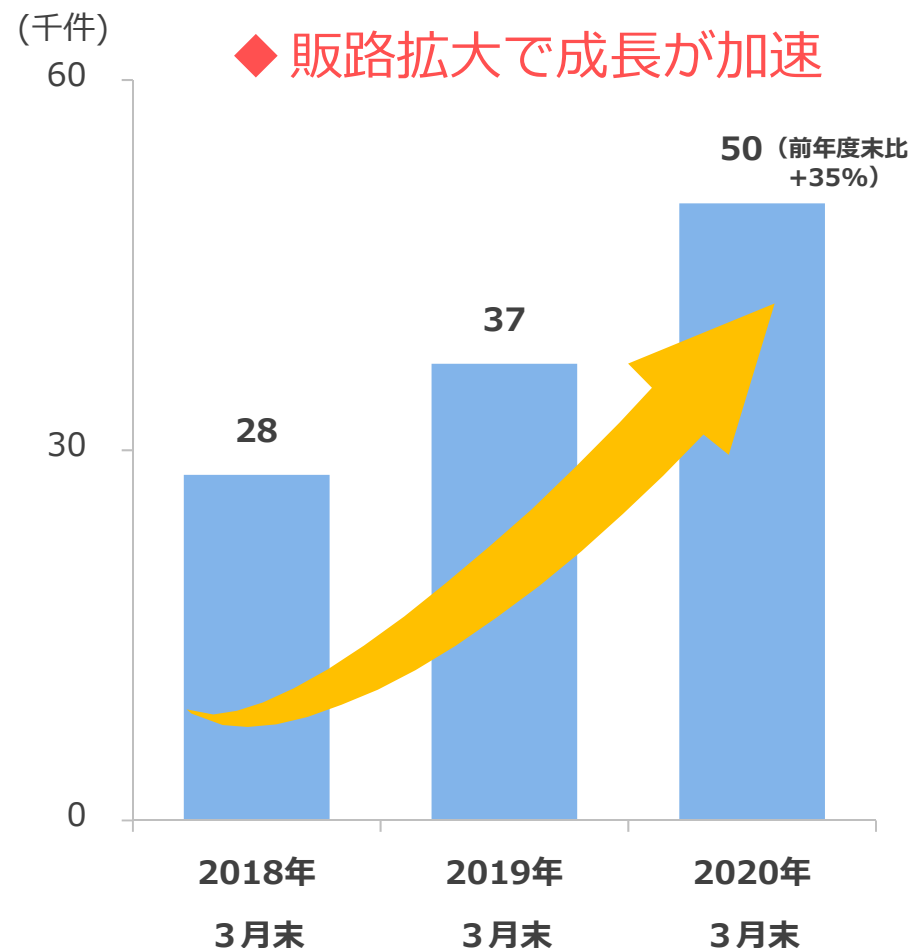
SBI損保では、特に実額補償タイプの「がん保険」の販売が好調に推移しました。

地域金融機関や事業法人との提携により、がん保険の販路が拡大した結果、保有契約の成長速度が上昇してきています。

2020年3月末の保有契約件数は、5万件（前年度末比 35% 増加）となりました。

SBI損保の がん保険 保有契約件数 ※

◆ 販路拡大で成長が加速



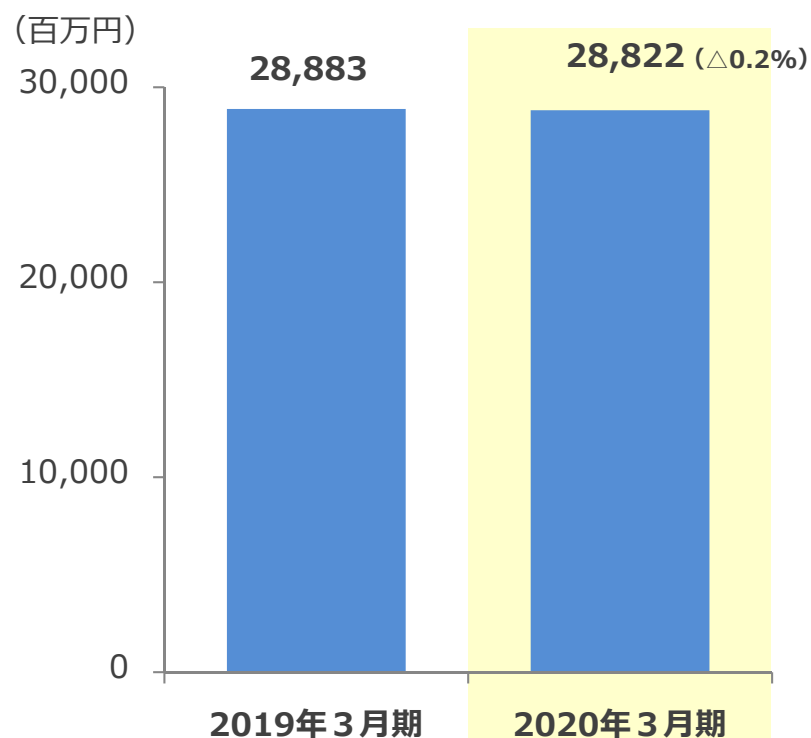
※がん保険 保有契約件数には、がん保険 無償提供プランの件数を含めておりません。



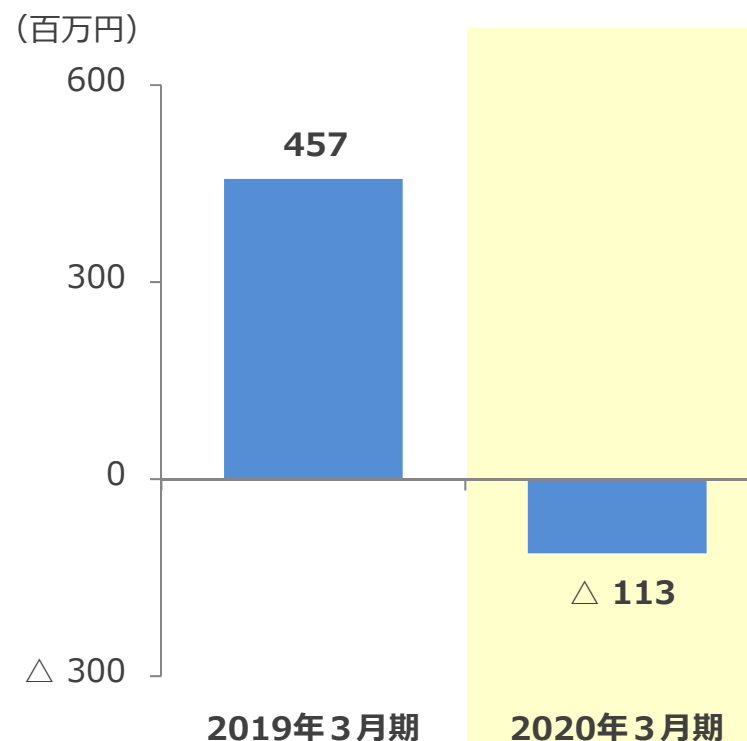
SBI損保

- ◆ 「経常収益」は、保有契約件数が堅調に増加したものの、2019年3月期には自動車保険契約の取扱いの一部移管に伴う一時収益の計上があったため、2020年3月期は前年同期比で0.2%の減少
- ◆ 「セグメント利益」は、前年同期比 570百万円減少して113百万円の赤字。昨年秋の台風・記録的大雨の影響もあり自動車保険の保険金支払等が増加、諸手数料および集金費、ロードサービス費用などの事業費も増加したことが主な悪化要因

経常収益



セグメント利益





SBI損保

- ◆ 「コンバインド・レシオ」は、自動車保険の保険料払込方法に「月払」（分割払）を導入した影響により、比率計算上の分母に当たる保険料が前期比で減少したため、前期比で上昇。
- ◆ 「単体ソルベンシー・マージン比率」は低下

コンバインド・レシオ （SBI損保単体）（単位：％）

	2019年3月期	2020年3月期
正味損害率	84.1%	85.5%
正味事業費率	14.3%	17.7%
コンバインド・レシオ	98.4%	103.2%

その他の指標 （SBI損保単体）（単位：百万円、％）

	2019年3月末	2020年3月末
総資産	46,989	46,676
単体ソルベンシー・マージン比率	657.0%	537.1%

- ※ 正味損害率 = (正味支払保険金 + 損害調査費) ÷ 正味収入保険料 × 100
 ※ 正味事業費率 = (諸手数料及び集金費 + 保険引受に係る営業費及び一般管理費) ÷ 正味収入保険料 × 100
 ※ コンバインド・レシオ（リトン・ベシス） = 正味損害率 + 正味事業費率



※生命保険事業は、SBI生命保険株式会社（以下「SBI生命」）1社で構成しています。

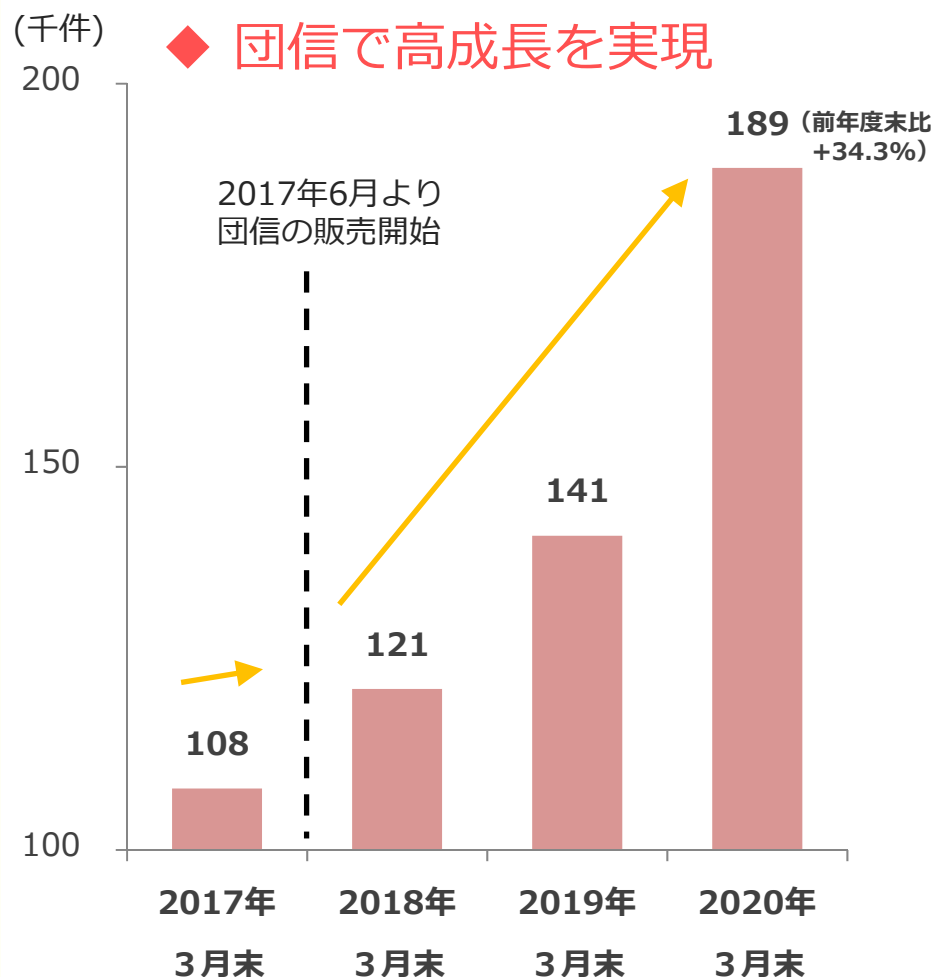
SBI生命では、団信において、住信SBIネット銀行の住宅ローンのご利用者さま向けの件数が堅調に推移、全国の地域金融機関における団信導入も進み、件数が大幅に増加しました。

個人保険分野においても、死亡保険『クリック定期！Neo』の販売が好調。2019年12月に発売した就業不能保険『働く人のたより』も順調に増加しました。

2020年3月末の保有契約件数は、18万9千件（前年度末比 34.3% 増加）となりました。

SBI生命の保有契約件数※

◆ 団信で高成長を実現



※団信については、被保険者数を契約件数として計算しております。



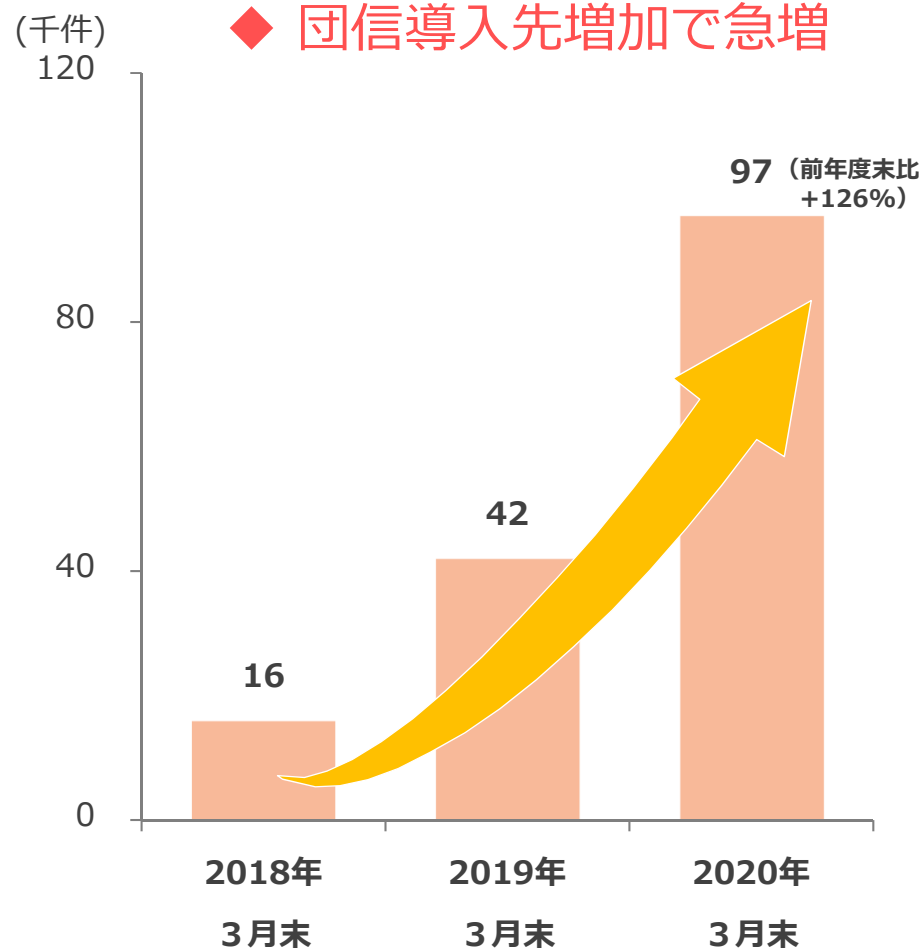
S B I 生命では、特に団信の販売が好調に推移しました。

上述のとおり、住信S B I ネット銀行の住宅ローンのご利用者さま向けの件数が堅調に推移したほか、全国の地域金融機関における団信導入も進み、件数が大幅に増加する結果となりました。

団信の提供開始から、2020年3月末までの期間の累計申込件数は、9万7千件（126%増加）となりました。

S B I 生命の 団信累計申込件数

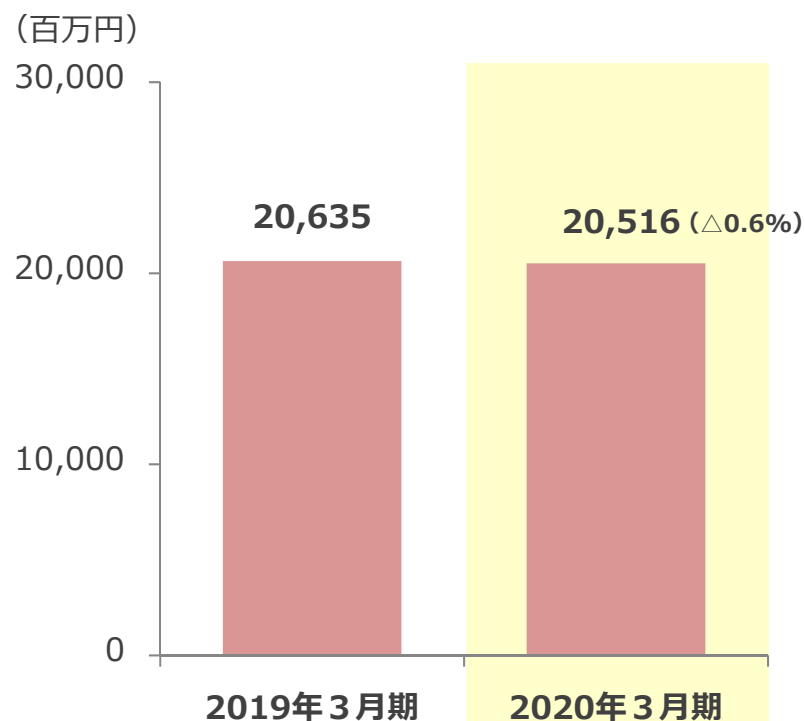
◆ 団信導入先増加で急増



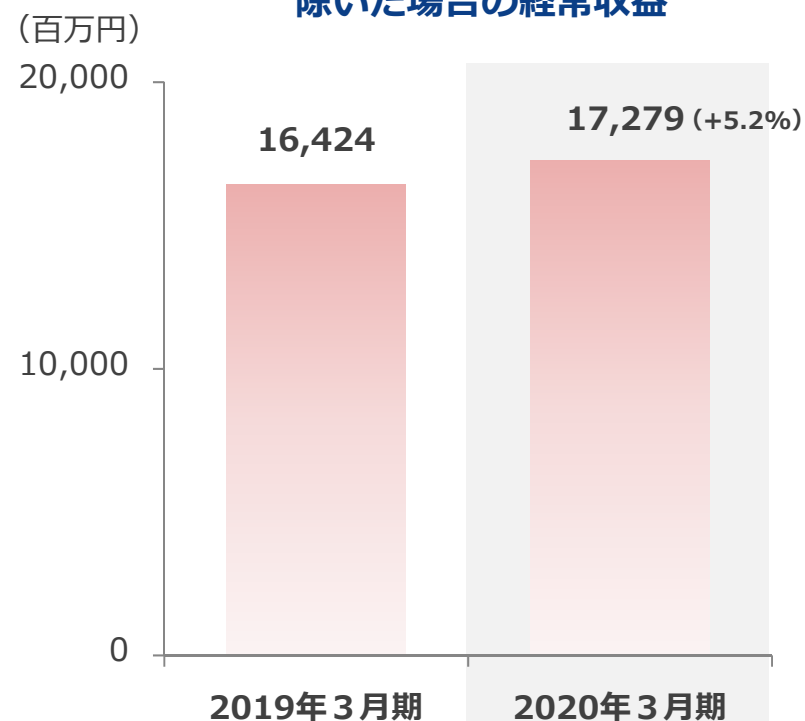


- ◆ 経常収益は、個人保険や変額個人年金保険の年金及び解約返戻金の支払いが前年度を下回ったことにより、責任準備金戻入額が前年度に比べ減少したことなどから0.6%の減少
- ◆ <参考> 契約者に帰属する「特別勘定」に係る経常収益を除いて比較した場合、前年同期比で 5.2%の増加

経常収益



<参考> 「特別勘定」に係る経常収益を除いた場合の経常収益

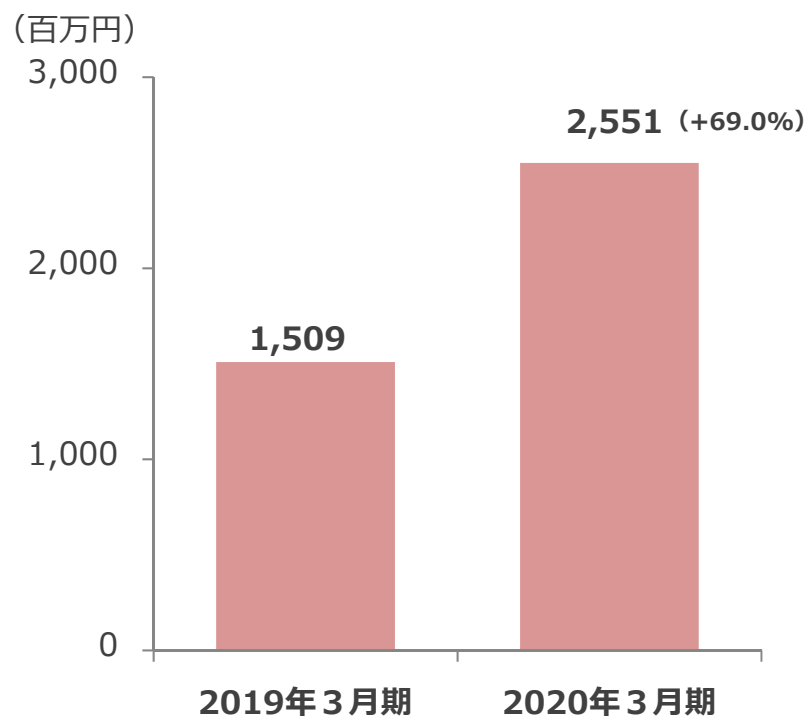


※変額保険や変額個人年金保険は運用実績を直接契約者に還元するため、契約者に帰属する特別勘定として資産・負債及び損益を区分経理します。
特別勘定に係る収益と費用は、それぞれ同額を計上するため利益に影響を与えないものの、損益計算書の経常収益及び経常費用に含めて表示します。

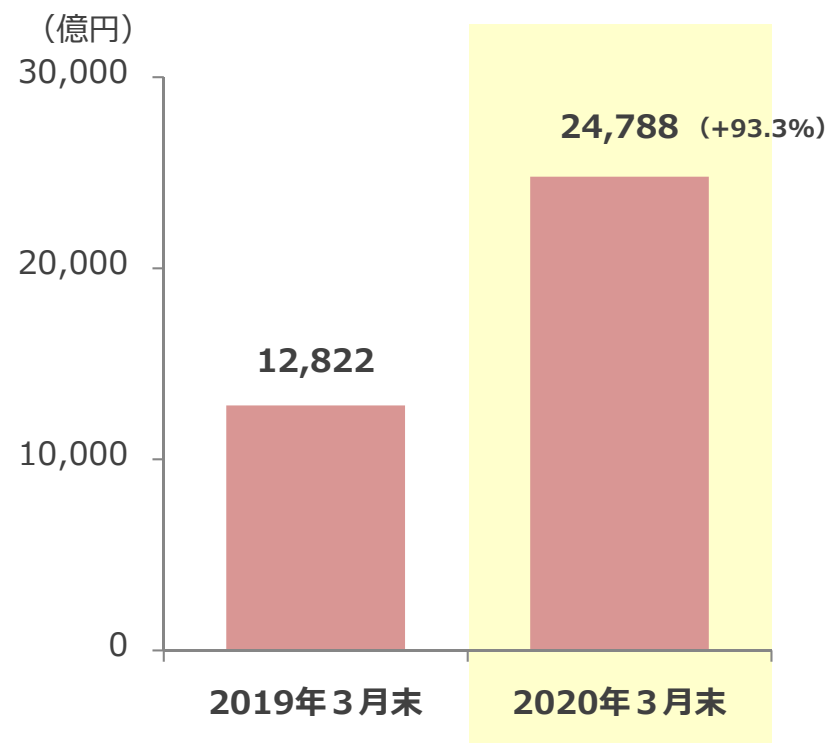


◆ 保有契約の増加に伴い、「セグメント利益」
「保有契約高」が大幅に増加

セグメント利益



保有契約高※ (SBI 生命単体)



※個人年金保険については、年金支払開始前契約と年金支払開始後契約の責任準備金の合計額を保有契約高の金額としています。



- ◆ 「主要収支項目」の状況は左表のとおり
- ◆ 「単体ソルベンシー・マージン比率」は低下

主要収支項目 (SBI 生命単体) (単位：百万円)

		2019年3月期		2020年3月期	
		変額個人年金保険の影響を除いた場合の金額		変額個人年金保険の影響を除いた場合の金額	
経常収益	保険料等収入	8,567	9,230	11,566	12,188
	資産運用収益	4,257	4,257	3,220	3,220
	責任準備金戻入額、その他	3,141	7,147	1,857	5,107
	経常収益	15,965	20,635	16,644	20,516
経常費用	保険金等支払金	8,860	13,319	9,956	12,371
	責任準備金等繰入額	806	806	-	-
	資産運用費用	1,422	1,631	357	1,814
	事業費、その他	3,585	3,585	4,072	4,072
経常費用		14,673	19,343	14,385	18,258
経常利益			1,292		2,258
特別損失			5		146
契約者配当準備金繰入額			736		1,867
法人税等合計			263		△179
四半期純利益			286		423
一般勘定運用収支			2,835		2,863

その他の指標 (SBI 生命単体) (単位：百万円、%)

	2019年3月末	2020年3月末
総資産	120,011	119,095
単体ソルベンシー・マージン比率	1,045.4%	957.6%

事業の概況（少額短期保険事業）

SBI いきいき少短

SBI 日本少短

SBI リスタ少短

ペット保険は
プラスムール 日本アニマル倶楽部

※少額短期保険事業は、上記 少額短期保険会社 4社と
SBI少短保険ホールディングス株式会社で構成して
います。

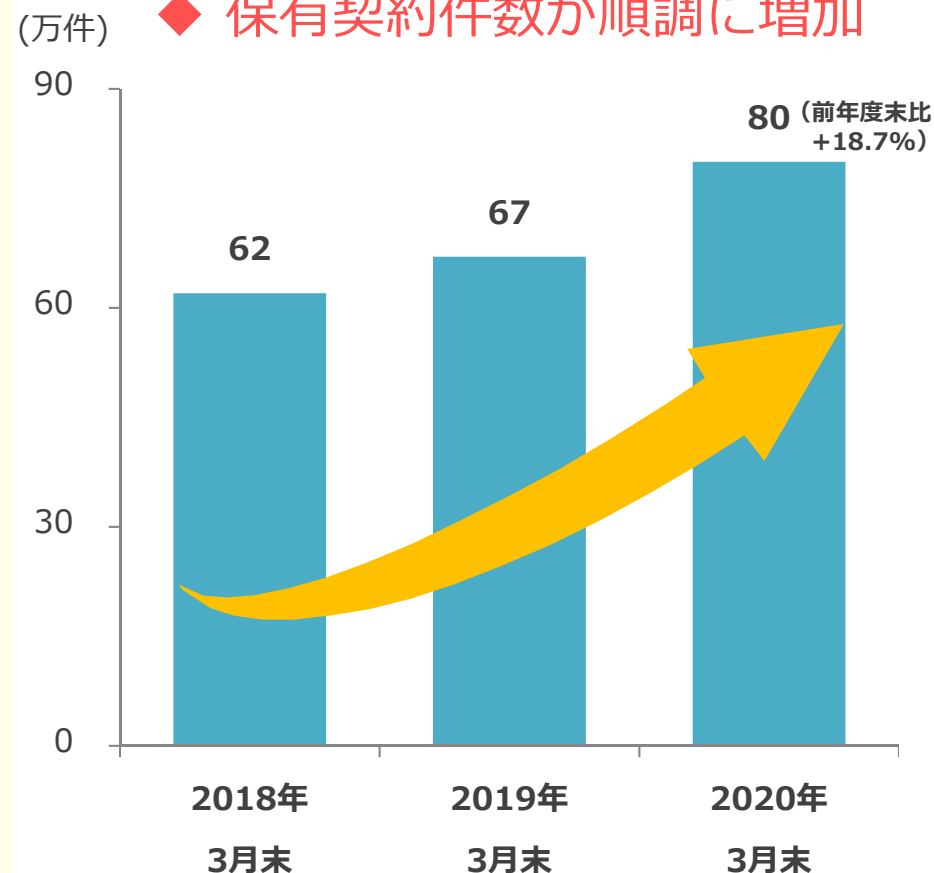
少額短期保険事業では、ペット保険を
提供する日本アニマル倶楽部株式会社を
連結子会社化しました。

各少額短期保険会社がそれぞれの顧客
ニーズに応じたアプローチを展開、業務
品質の向上にも努めたほか、グループシ
ナジーの発揮に向けた各種の取組みを推
進しました。

2020年3月末の保有契約件数は、少額
短期保険会社 4 社の合計で 80万1千件
（前年度末比 18.7%増加）となりました。

保有契約件数 （少額短期保険会社 4 社合計）

◆ 保有契約件数が順調に増加





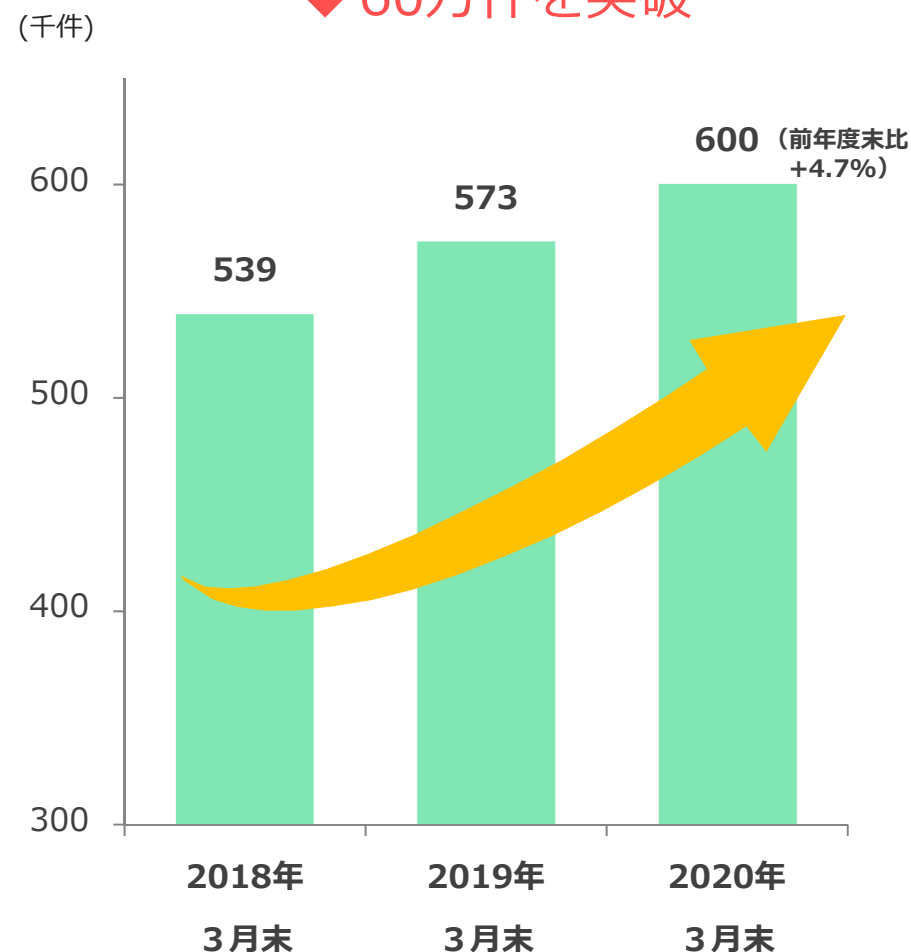
SBI日本少短では、不動産賃貸市場の保険ニーズにお応えした賃貸向け総合保険を主力商品として、業界トップクラスの契約件数を保有するにいたりました。

また、バイク・自転車向けの車両保険をダイレクト販売するなど、少額短期保険業界に先駆けて新しい商品を提供し、保有契約を積み増しました。

2020年3月末時点で保有契約件数は、60万件を突破しました。

SBI日本少短の保有契約件数

◆ 60万件を突破





日本アニマル倶楽部

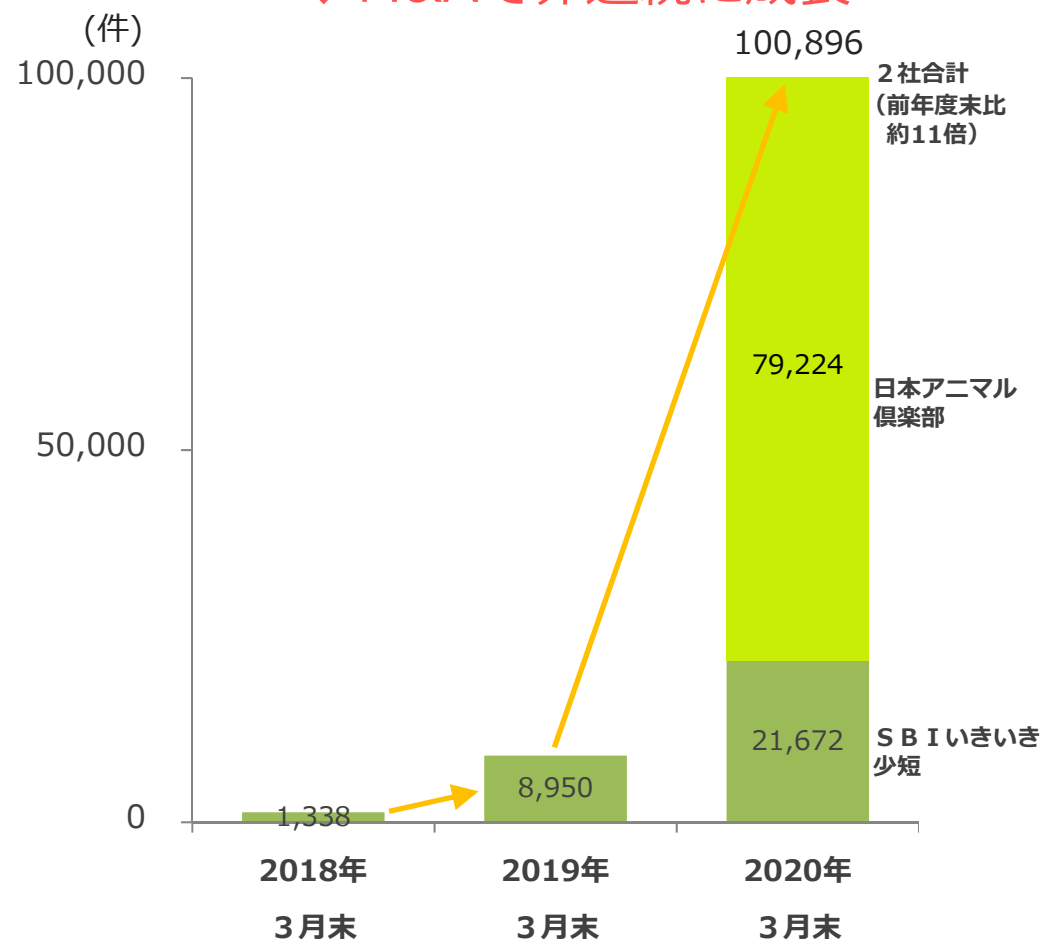
SBI いきいき少短

日本アニマル倶楽部の連結子会社化により、当社グループでは、同社とSBI いきいき少短の2社がペット保険を提供する態勢となりました。

前年同期には当社グループではなかった日本アニマル倶楽部の保有契約件数が合算された結果、2020年3月末における、ペット保険の保有契約件数は10万件を突破。前年度末比で約11倍となりました。

当社グループ2社の ペット保険 保有契約件数合計

◆ M&Aで非連続に成長



事業の概況（少額短期保険事業）

SBI いきいき少短

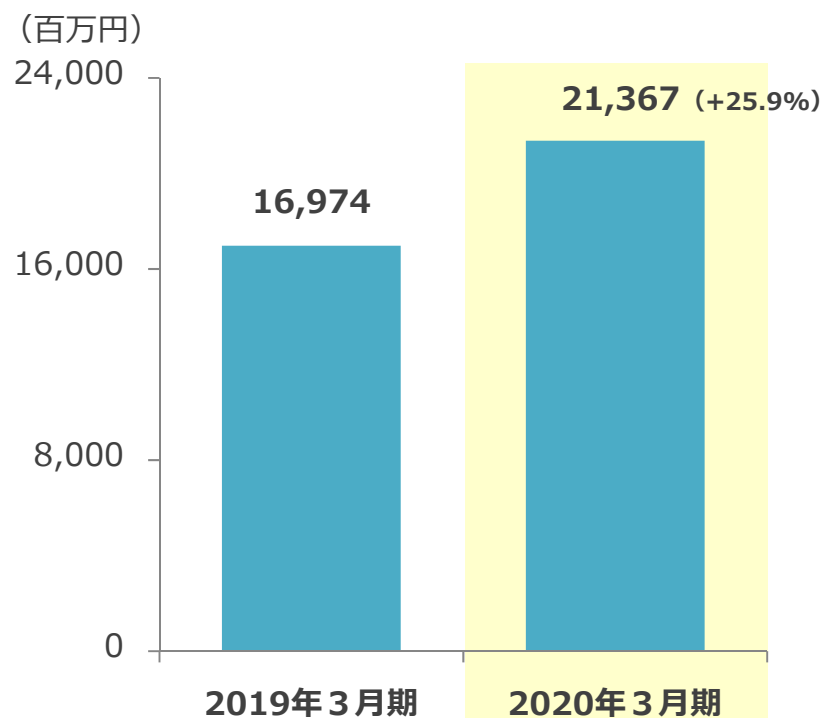
SBI 日本少短

SBI リスタ少短

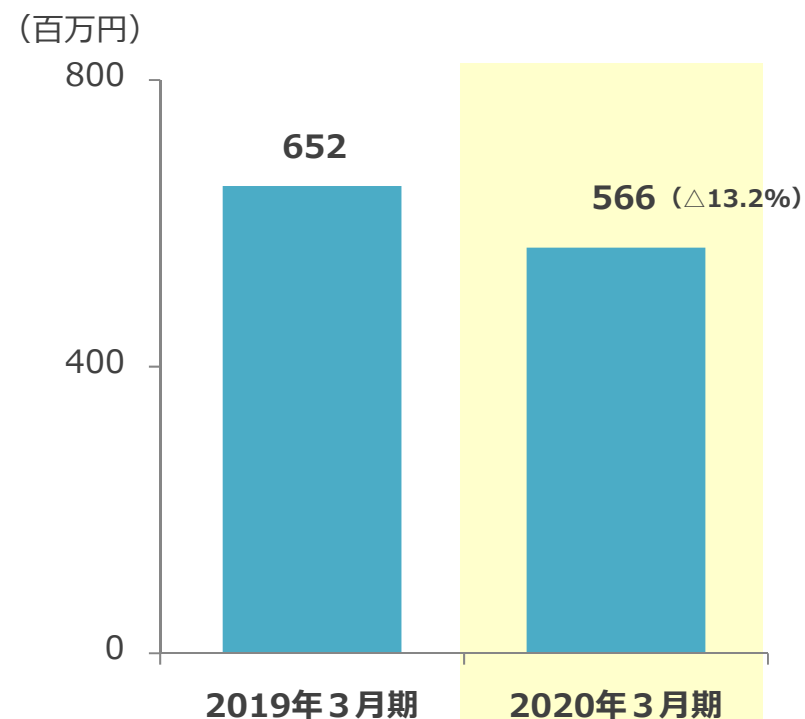
ペット保険は
プラスムール 日本アニマル倶楽部

- ◆ 「経常収益」は、前年同期比 25.9%増加
- ◆ 「セグメント利益」は、のれん償却等の増加により前年同期比 13.2%の減少

経常収益



セグメント利益



事業の概況（少額短期保険事業）

SBI いきいき少短

SBI 日本少短

SBI リスタ少短

ペット保険は
ファスムール 日本アニマル倶楽部

◆ 少短 4 社の中で事業規模が最も大きい会社は、
S B I 日本少短

◆ 連結子会社化した日本アニマル倶楽部の損益の
連結決算への取り込みは2019年7月以降

会社名	2020年3月期	2020年3月末		
	経常収益 (百万円)	保有契約件数 (千件)	総資産 (百万円)	ソルベンシー・ マージン比率 (%)
S B I いきいき少額短期保険株式会社	6,713	121	2,702	2,763.9%
S B I リスタ少額短期保険株式会社	456		905	782.1%
S B I 日本少額短期保険株式会社	11,279	600	2,844	2,036.4%
日本アニマル倶楽部株式会社	2,921	79	1,347	450.8%

※日本アニマル倶楽部の経常収益は、2019年7月～2020年3月までの9か月間を計上しています。

※S B I いきいき少額短期保険株式会社とS B I リスタ少額短期保険会社は、共同保険としての引受けを行っているため、
2社の保有契約件数を合計して表示しております。

2021年3月期 連結業績予想 (2020年4月1日～2021年3月31日)

金融・経済の先行きについての不確実性が極めて高くなる中、当社グループにおいても、金融市場の動向に影響を受ける資産運用利益を見込みにくい状況となっています。

また、当社グループの保険販売は、同業種の会社と比べてインターネット通販などの通信販売の比重が高く、新型コロナウイルス感染症の拡大防止策から受ける影響は相対的には小さいものの、リアルチャネルを通じた保険販売などへの影響が見込まれます。

このような状況から、当社グループの連結業績予想の算定は難しく、「未定」といたしました。

業務への主な影響

(2020年5月13日現在)

1. 現時点で、当社グループ役職員への感染なし
2. 保険販売・資産運用への影響は前述のとおり
3. 国内における感染の拡大状況および監督当局からの要請を踏まえ、各保険会社・少額短期保険会社ごとにお客さまへ新型コロナウイルス感染症に関連した特別取扱いを実施
(保険料払込猶予期間の延長、保険金・給付金請求手続きの簡易取扱い、一部生保商品の災害死亡保険金等の支払事由となる「感染症」の範囲拡大など、詳細については各社ホームページにてご案内中)

業務への主な影響

(2020年5月13日現在)

4. **会社ごとに一部電話受付業務について時間短縮などを実施**
(自動車保険の事故・故障の電話受付、ロードサービスなどは変更なく、通常どおり24時間365日受付)
5. **感染症拡大予防のための各種対応を実施**
(部署毎に業務特性の精査等を行い、出勤を必要としない業務は在宅勤務が原則、止むを得ず出勤を伴う業務では時差出勤とするなど、各社の業務継続の確保に向けた取組みを実施。)
6. **代理店営業・法人営業などでは対面を避け、電話・電子メールを中心とした対応で継続**

事業拠点の拡大 および B C P の強化

**グループシナジーを追求し、効率的な事業拠点の拡大と同時に
地域分散による B C P（事業継続計画）の強化も実現**

＜事例＞

1. 大阪に本社を置く S B I 日本少短が、
当社本社のある泉ガーデンタワー（東京都港区）内に
「東京本社」を設置し「東西本社体制」へ移行（2019年4月）
2. 東京に本社を置く S B I いきいき少短が、
S B I コネクト株式会社と共同で保険募集の重要拠点として
「宮崎ビジネスセンター」（宮崎市）をリニューアルオープン
（2019年6月）
3. 東京に本社を置く S B I 生命が、
S B I 日本少短「大阪本社」（大阪市）内に
「大阪ビジネスセンター」を開設（2020年5月）

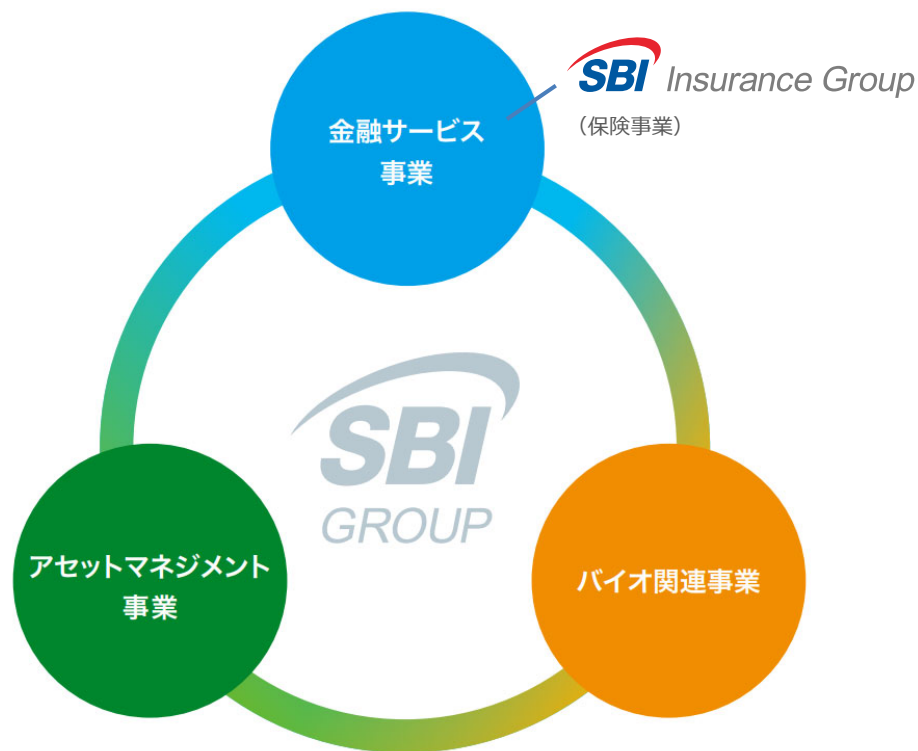
～ 飛躍的な成長に向けて～





SBIグループは、地域金融機関・異業種企業とのアライアンスを拡大。当社グループ各社も、全国のSBIグループ提携先を通じた保険販売に取り組む

＜ SBIグループの事業領域 ＞



＜ SBIグループの事業構築 ＞

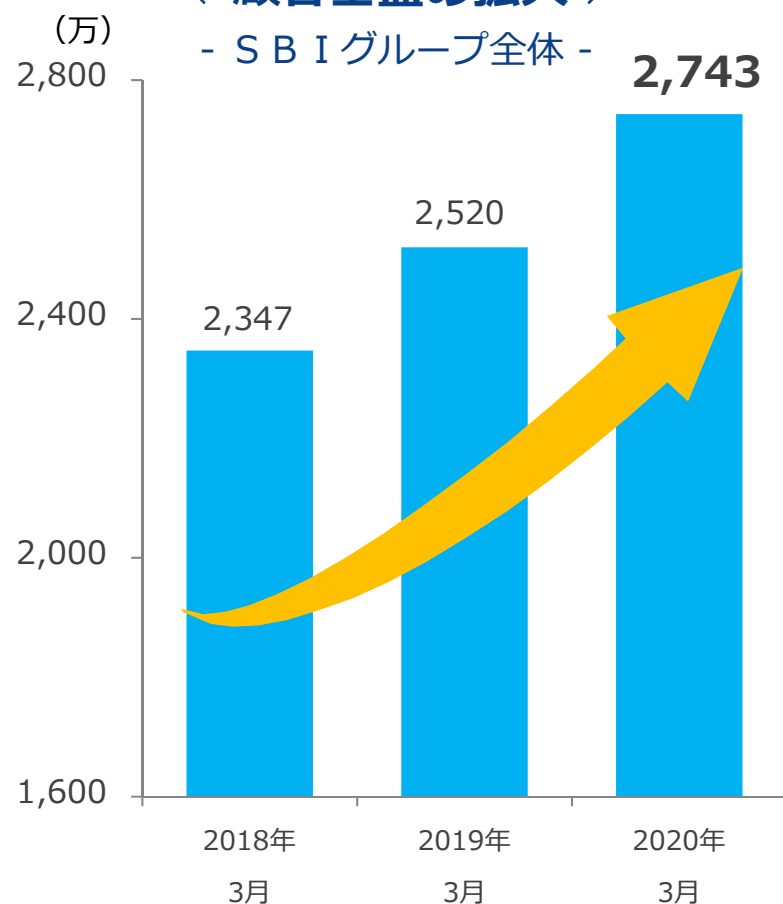
- ◆ 顧客中心主義の徹底による顧客基盤の拡大
- ◆ 企業生態系を形成、様々なグループシナジーを追求
- ◆ 地域金融機関との共創、異業種企業とのアライアンスを強化
- ◆ 技術進化をいち早く取り込み、更なる事業拡大



SBIグループの顧客基盤は引き続き拡大。 当社グループの成長余地もより大きく

＜ 顧客基盤の拡大 ＞

- SBIグループ全体 -



＜ 顧客基盤の内訳※1、2 ＞

- 2020年3月末 SBIグループ全体 -

(単位：万)

SBI証券および SBIネオモバイル証券	(口座数)	542.8
SBIHインズウェブ	(保有顧客数)	970.7
イー・ローン	(保有顧客数)	277
MoneyLook (マネールック)	(登録者数)	94.9
モーニングスター	(利用者数) ※3	98.7
住信SBIネット銀行	(口座数)	392.9
SBI損保	(保有契約件数)	109.1
SBI生命	(保有契約件数) ※4	18.9
その他 (SBI以外の等)	—	238.2
合計	—	2743.4

※1 各サービスサイト内で同一顧客として特定されない場合やグループ企業間において顧客が重複している場合はダブルカウントされています。

※2 組織再編に伴ってグループ外となった会社の顧客数は、過去の数値においても含めておりません。

※3 モーニングスターが提供するスマートフォンアプリのダウンロード数を含めています。

※4 団体信用生命保険の被保険者数を含めています。

事業セグメント別のトピックス



損害保険事業

- ◆ 価格.com 「自動車保険満足度ランキング」で、
保険料満足度 第1位 を獲得（11年連続 の 第1位）
- ◆ 新しい顧客ニーズに応じて業務のデジタル化を推進



※損害保険事業は、S B I 損害保険株式会社
（以下「S B I 損保」）1社で構成しています。



SBI損保

外部機関からも高い評価！

S B I 損保の自動車保険は、**価格.com**
「自動車保険満足度ランキング2020」で
保険料満足度 第1位（11年連続の第1位）

SBI損保の自動車保険

皆さまに選ばれてNO.1



(2020年1月)



※ 2019年5月～10月に価格.comを利用した方のなかで、調査時点において自動車保険(任意保険)に加入している、もしくは事故時等に保険会社に連絡をしたことのある、男女4,693名から得た回答に基づきランキングを発表（株式会社カカコム調べ）



SBI損保

外部機関からの高い評価！
2019年「HDI格付けベンチマーク」
問合せ窓口・Webサポートの2部門で
最高ランク「三つ星」を2年連続獲得！

問合せ窓口



Webサポート



調査期間： 2019年5月～6月

調査方法： HDI格付け審査員による評価

調査基準： 各評価項目ごとに4～1点評価

◎問合せ窓口評価項目

クオリティ: 1. サービス体制、2. コミュニケーション、3. 対応スキル、4. プロセス/対応処理手順、5. 困難な対応

パフォーマンス: 1. 平均応答速度、2. 放棄率、3. 対応時間、4. 初回コンタクト解決率、5. 顧客満足度

◎Webサポート評価項目

1. 見つけやすく使いやすい、2. 複数のセルフヘルプ選択肢、3. 役立度/解決度、4. センターとの連携度、5. 安心して利用できる



ロードサービスも充実。一定の条件を満たした場合、
業界最高水準^(※)の「**SBI 損保 安心ロードサービス**
【プレミアム】」を提供

＜ご利用の流れ＞



一定の条件を満たした場合に、下記のサービスをアップグレード！		
	基本サービス	【プレミアム】サービス
無料レッカー範囲 	お客さまが指定する修理工場などへは 50kmまで無料	お客さまが指定する修理工場などへは 150kmまで無料
現場復旧可能な作業の対応時間 	30分程度まで	時間の制限なし
キー紛失時の開錠・キー作成 	—	対応 (保険期間内で1回限り)
落輪引き上げ／引き降ろし（引き出し） 	車輪3輪までの作業が無料	全ての車輪 が落輪した時の作業も無料
レンタカー 	24時間上限	48時間上限
搭乗者宿泊費用 	1泊まで1人あたり 15,000円上限／泊	2泊まで 1人あたり 15,000円上限／泊
ペット宿泊費用 	—	2泊まで 10,000円上限／泊
車両相談サービス 	—	ご利用可能

※ 2019年3月SBI損保調べ。次のウェブサイトと同業他社が提供しているロードサービスの比較表を掲載。
https://www.sbisnpo.co.jp/car/service/roadservice/pdf/roadservice_Comparison.pdf



SBI損保

＜ご利用の流れ＞

専用アプリのダウンロード不要、AI搭載型
OCRを利用した「カシャッとスピード見積み」
（通称：カシャッピ）を提供

STEP1

スマホで保険証券（継続証）を
撮りましょう

カシャッピ♪



STEP2

カンタンな質問に答えましょう



質問事項

- ・免許証の色
- ・衝突被害軽減ブレーキ（AEB）の有無
- ・現在の車両保険付帯の有無
- ・過去1年間の年間走行距離

お見積りに必要な上記以外の項目は
撮影した保険証券から読み取ります。

STEP3

概算保険料を確認しましょう



概算保険料は、写真から読み取った内容
をもとに弊社「おすすめプラン」にてお見
積りいたします。概算保険料見積り後は、
そのまま正式なお見積り・申込み手続き
に進むことができます。



金融法人・事業法人とのパートナーシップは、
合計50社が S B I 損保の商品の採用を決定
または内定

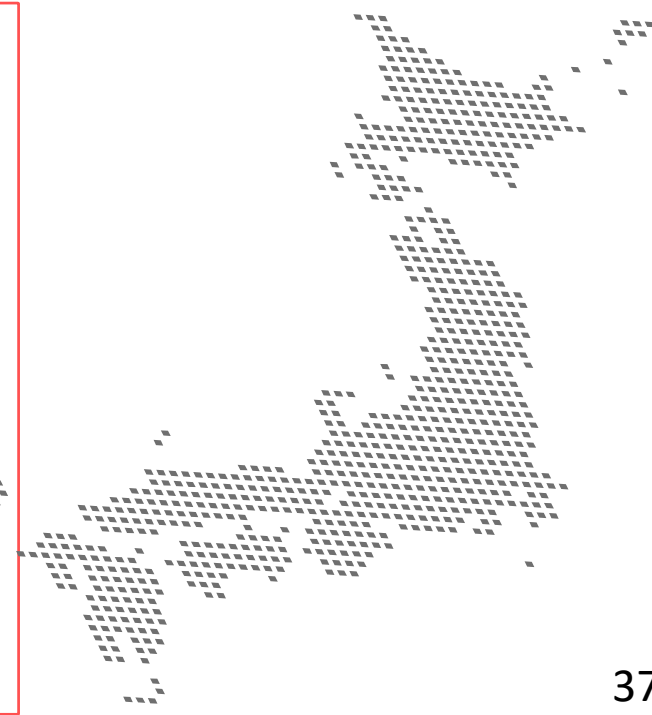
- ◆ 金融法人のお客さまに加え、事業法人のお客さまへの
プロモーション強化を推進
- ◆ 事業法人の個人会員さま向けには、がん保険 無償プラン・
追加補償プラン、集団扱いなどを提供

<金融法人>

住信 S B I ネット銀行
岡崎信用金庫
大光銀行
イオン銀行
U C S
東急カード
長野信用金庫
遠州信用金庫
島根銀行
筑邦銀行
福島銀行
その他のご提携先さま

<事業法人>

H T B エナジー
四国電力
E P A R K
ラストワンマイル
中部電力
ベルーナ
エスオーユーホールディングス
グループ
その他のご提携先さま



生命保険事業

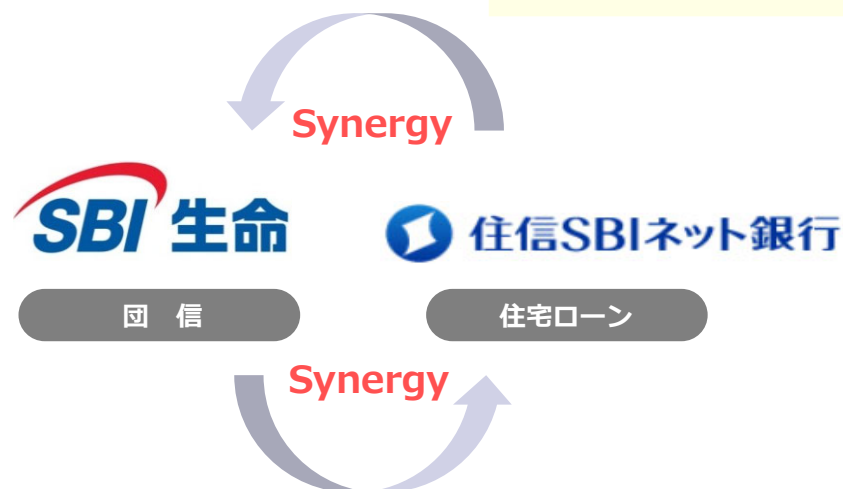
- ◆ 「団信」を成長ドライバーに保有契約高を拡大
- ◆ イノベーティブな発想で お客様の真のニーズにお応えする商品・サービスの開発を目指す



※生命保険事業は、SBI生命保険株式会社
(以下「SBI生命」) 1社で構成しています。



急成長する住信SBIネット銀行へ SBI生命が「団信」を提供



- ◆ 住信SBIネット銀行には、魅力的な金利の住宅ローンや、諸条件の下で融資実行までの手続きをインターネット・郵送で完結できる住宅ローンなどがあり好評（※1）
- ◆ 同行は、顧客満足度調査、ベンチマーク調査などの外部評価でも受賞歴多数（※2）

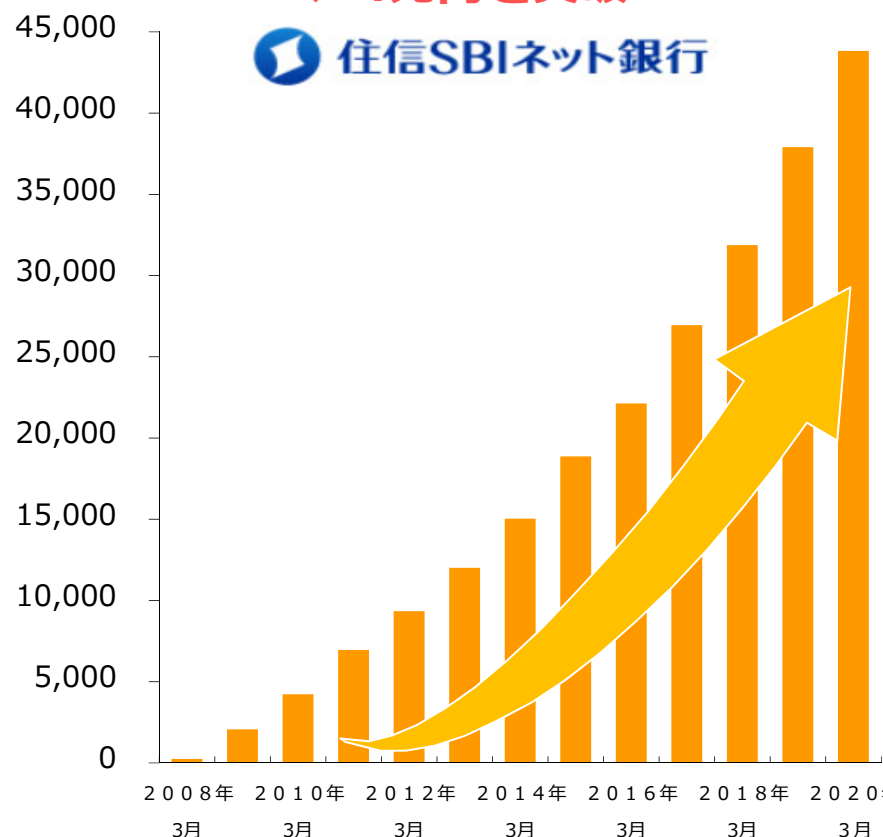
※1：住信SBIネット銀行が提供している住宅ローンについては、次のウェブサイトでご確認いただけます。
<https://www.netbk.co.jp/contents/lineup/home-loan/>

※2：住信SBIネット銀行の外部評価については、次のウェブサイトでご確認いただけます。
<https://www.netbk.co.jp/contents/company/award/>

<< 住信SBIネット銀行の住宅ローン残高（※3） >>

（億円）

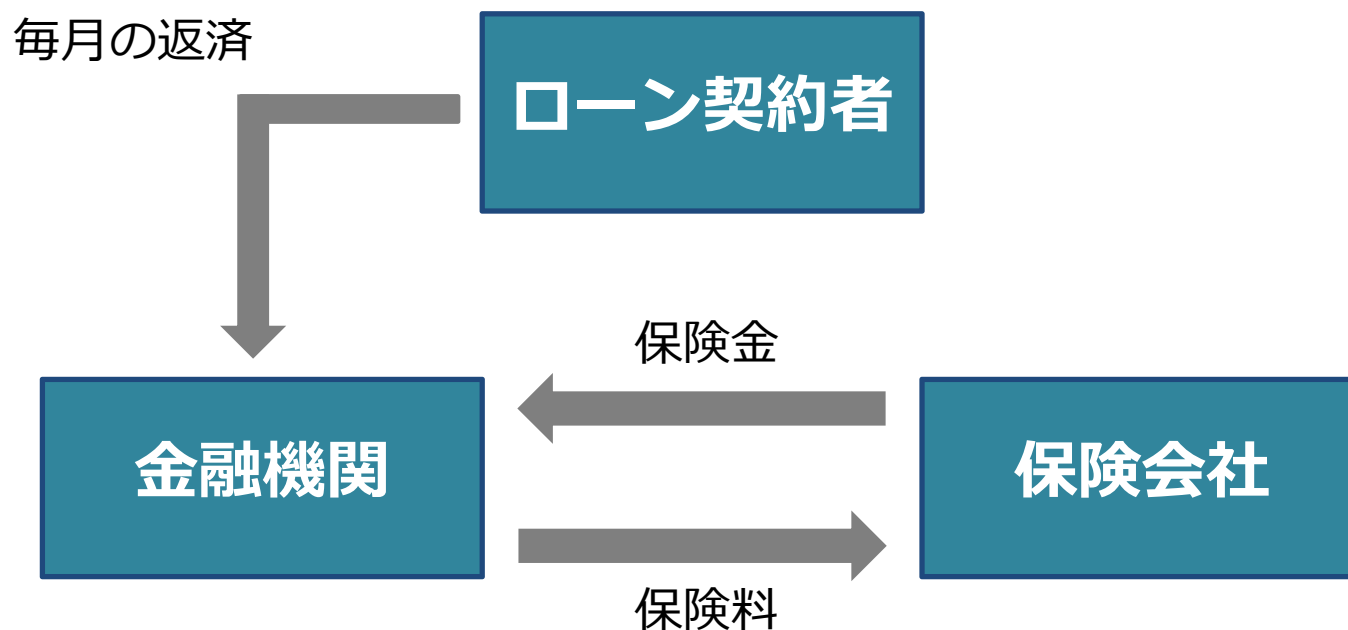
◆ 4兆円を突破



※3：新規実行の累計額から返済分を控除。三井住友信託銀行の代理店経由等を含む。

＜参考＞ 団体信用生命保険(「団信」)とは

団体信用生命保険は通称「団信（だんしん）」とも略され、住宅ローン専用の生命保険で、住宅ローンの返済中に契約者が亡くなった時や高度障害になった時に、生命保険会社が住宅ローンを返済してくれる制度です。一般的には、ほとんどの金融機関に住宅ローンを申し込むとき団体信用生命保険の加入が義務付けられています。





**SBI 生命の「団信」は全疾病に対応。
付帯する特約も充実**

◆ SBI 生命の「団信」の特長Ⅰ （通常の死亡・高度障害保障以外に保障が充実）

- **リビングニーズ**：被保険者が保険期間中に余命6か月以内と保険会社により判断されたとき。
- **重度がん**：被保険者が保険期間中にがん と診断確定され、標準的な治療の指針にもとづく治療を全て受けたが効果がなかったなどと保険会社により判断されたとき。



ニーズに合った保障が充実
先進医療特約
夫婦連生保障
ワイド団信^{※1}

※1：通常より お引受範囲を拡大し、これまで健康状態によりご加入頂けなかったお客様にもご加入できる可能性を拡大。

◆ SBI 生命の「団信」の特長Ⅱ （全疾病にわたる就業不能時の保障）

※金融機関により、保障内容は異なります。

- **8疾病の場合**：①就業不能1か月ごとに月返済額（免責なし）
②就業不能12か月継続で残債一括返済
- **8疾病以外の場合**：①就業不能1か月ごとに月返済額（3か月免責）
②就業不能24か月継続で残債一括返済
③長期就業不能見舞金あり



全国各地の金融機関との提携交渉を推進、
合計 20 機関でSBI生命の「団信」販売
を決定または販売開始済み

◆ SBI生命の「団信」は、地域金融機関による
住宅ローン事業の収益性向上に貢献できる商品

＜提携金融機関＞

飯田信用金庫
池田泉州銀行
愛媛銀行
沖縄銀行
かながわ信用金庫
川崎信用金庫
北九州銀行
北日本銀行
協栄信用組合
島根銀行

住信SBIネット銀行
西武信用金庫
東濃信用金庫
豊田信用金庫
長野信用金庫
浜松いわた信用金庫
飯能信用金庫
福島銀行
もみじ銀行
山口銀行

※五十音順





インターネット申込専用定期保険
「クリック定期！Neo」は、お客さまから
非常に高い評価を獲得

- ◆ 国内最大級の保険選びサイト「保険市場」の「昨年最も選ばれた保険ランキング」死亡保険部門（資料請求）で
4年連続でのNo.1（※）
- ◆ 「資料請求」「ネット申込」の最新ランキングでも、
それぞれ **5か月連続、45か月連続でのNo.1**（※）

※ リニューアル前の「クリック定期！」の実績と合算した実績

保険市場 2020年版
「昨年最も選ばれた保険ランキング」
死亡保険部門（資料請求）



4年連続No.1※

2016年1月1日～2019年12月31日
保険市場調べ

保険市場
「生命（死亡）保険ランキング」4月版
死亡保険部門（ネット申込）



5ヶ月連続No.1

2019年11月～2020年3月 保険市場調べ

保険市場
「生命（死亡）保険ランキング」4月版
死亡保険部門（資料請求）



45ヶ月連続No.1※

2016年7月～2020年3月 保険市場調べ



インターネット申込専用定期保険
「**クリック定期！Neo**」は、
コロナ禍の状況下でも**販売が好調**

- ◆ 「クリック定期！Neo」の申込件数は、新型コロナ問題が深刻化した時期に、むしろ大幅に増加
- ◆ コロナ禍を契機に、非対面販売による保険加入に対する抵抗感が減り、**インターネットを通じた保険加入の普及が加速する可能性も**

年月	申込件数の前年同月比
2020年2月	約2.5倍
2020年3月	約2.4倍
2020年4月前半	約3.4倍



就業不能保険「働く人のたより」を 2019年12月23日より販売開始

◆「働く人のたより」は、**業界最安水準の保険料を実現。**（※1）
業界で初めて、保障リスクの選択が可能に（※2）

新登場

働く人のたより
SBI生命の就業不能保険

業界最安水準の保険料で
選べるリスク、
選べる給付金受取方法

男性30歳/就業不能給付金月額5万円/55歳満了/
全疾病型（精神疾患も保障！）/ハーフタイプ

支払対象外期間60日
口座振替月払

月々**670円**
※2019年12月23日現在

※1： 当社を含むネット申込が可能な
生保3社の就業不能保険を以下
の条件で比較した結果、最安の
保険料との差が10%未満であつ
たため業界最安水準という表記
を使用（2019年11月20日現在）

【比較条件】30・40・50歳、
男・女、就業不能給付金月額
10・15・20万円、保険期間
60・65・70歳満了、月払、
特約なし

※2： 当社調べ（2019年11月20日
現在）

＜商品の特徴＞

- ・ 業界最安水準（※1）の保険料を実現
- ・ 保障するリスクを3つのタイプ（「全疾病型」・「3疾病型」・「がん保障型」）から選択可能
- ・ 「全疾病型」はうつ病などの精神疾患も保障
- ・ 給付金受取り方法は満額タイプまたは保険料を抑えられるハーフタイプを選択可能
- ・ 主婦(主夫)の方も、就業不能給付金月額を15万円まで設定可能

少額短期保険事業

- ◆ グループシナジー と M&A で
「国内 No. 1」の少短保険グループを目指す

 いきいき少短

 リスタ少短

 日本少短

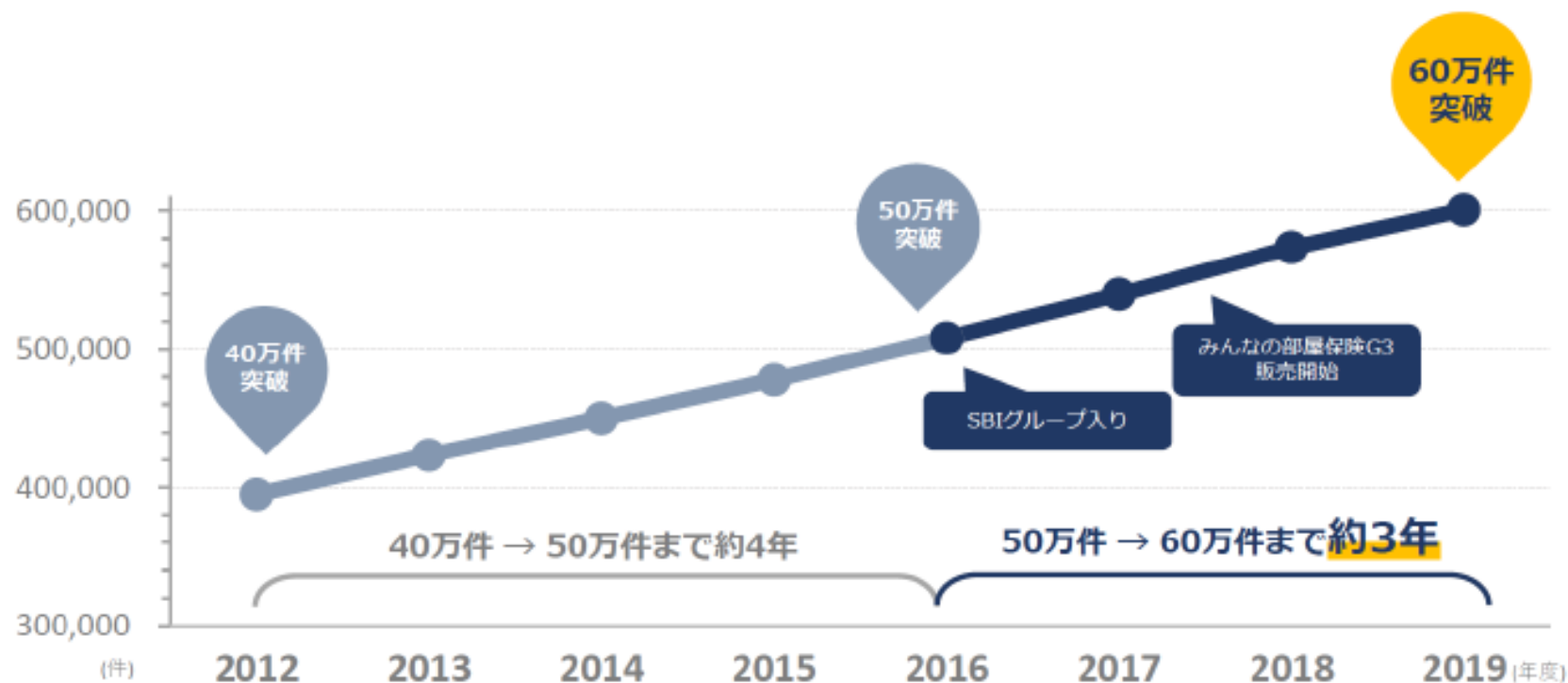
 ペット保険は
プリズム 日本アニマル倶楽部

※少額短期保険事業は、上記 少額短期保険会社 4 社と
S B I 少短保険ホールディングス(株)で構成しています。



**SBI 日本少短の保有契約件数は、
60万件を突破**

◆ 少短業界のリーディングカンパニーのひとつである
SBI 日本少短は、2016年にSBIグループの一員に。
その後、**約3年**で保有契約が**10万件増加**



SBI いきいき少短



日本アニマル倶楽部

**ペット保険普及率はまだ 8 %程度。
拡大余地が大きい市場セグメント**

ペット保険の普及率

ペット保険加入率の推計値（当社推計値）

犬	猫	合計
約890万頭	約965万頭	約1,855万頭

ペット保険契約約148万件
= **国内普及率 約 8 %**

※犬・猫の推計飼育頭数は（社）日本ペットフード協会「全国犬猫飼育実態調査」（2018年）より当社作成



〈参考〉英国の普及率 25 % 超



動物医療に対する意識

- ◆ 自由診療への負担感
- ◆ ペットの家族意識

少額短期保険事業（ペット保険）

SBI いきいき少短

ペット保険は
プリズムコール

日本アニマル倶楽部

2019年6月、ペット保険を提供する少額短期保険会社の **日本アニマル倶楽部** を子会社化。
当社グループ2社がそれぞれの特性に応じて異なるタイプのペット保険を提供

SBI いきいき少短の ペット保険



ペット保険見直し満足度 **第1位**
知人におすすめしたいペット保険 **第1位**

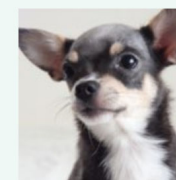
※日本マーケティングリサーチ機構調べ [調査概要：2019年6月期インターネット調査]



獣医師の **85%** がこの保険をおすすめしたいと回答。

※2018年8月ベッツアイ調べ（ズビア社）

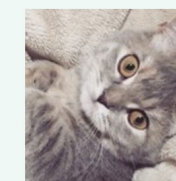
保険料の例



チワワ(小型犬)・2歳
プラン50ライトの場合

月々 **700円**

WEB割引なら、さらに10%OFF!



ブリティッシュショートヘア(猫)・8歳
プラン50ライトの場合

月々 **650円**

WEB割引なら、さらに10%OFF!

ペット保険は
プリズムコール

日本アニマル倶楽部

- ◆ 日本アニマル倶楽部は、ペットショップなどのリアル・チャネルでの対面販売に強み、
- ◆ ペット保険「プリズムコール®」は、リアル・チャネルでの対面販売に適した商品

＜特徴＞ (1) 保障割合 100%（保障限度額以内の場合の自己負担なし）
(2) 一定期間、年齢が上がっても保険料は上がりず一定
(3) 犬・猫だけでなく、小動物・鳥類・爬虫類もカバー

犬猫用プラン



うさぎ等小動物プラン



鳥類・爬虫類プラン



SBI いきいき少短



日本アニマル倶楽部

**ペット保険を取り扱う 2 社間でも
商品性・販売チャネルが異なる
ペット保険を相互に供給**

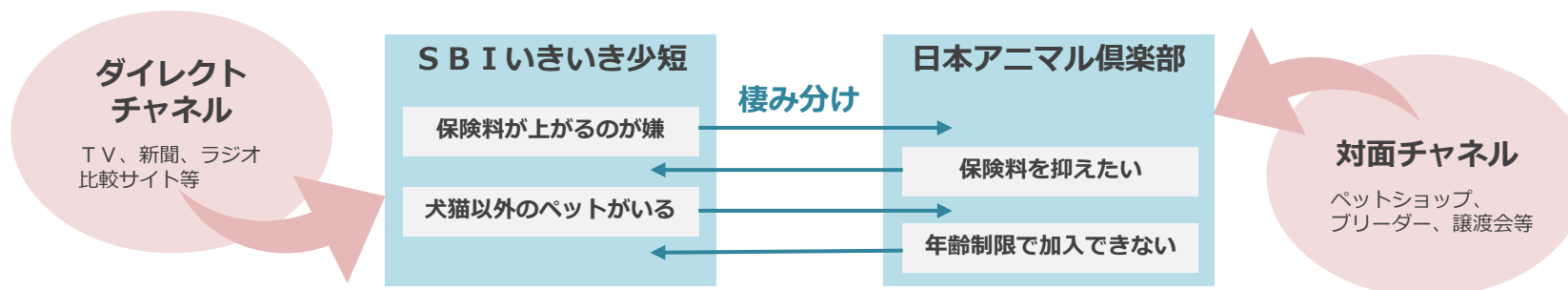
<< 主な商品性の違い >>

	SBIいきいき少短	日本アニマル倶楽部
主要販売チャネル	ダイレクト	対面（ショップ等）
保 険 料	安い	年齢により上がらない
加 入 年 齢	12歳未満	9歳未満
対 象 動 物	犬・猫	犬・猫・小動物・鳥類・爬虫類

- ◆ 自社のペット保険で顧客ニーズを満たせない場合には、グループ内の相互クロスセリングで見込客の取りこぼしや継続落ちを抑制

<< ペット保険 2 社間のシナジー >>

- ◆ 販売チャネルを棲み分け、グループ内競争を回避しつつクロスセリングを実施
- ◆ ペット保険の顧客基盤拡大を加速



SBI いきいき少短

SBI 日本少短

SBI リスタ少短

**ペット保険は
プラスゴール** 日本アニマル倶楽部



強いシナジーを期待できる
会社さまとの良いご縁があれば、
M&A を積極的に検討

- ◆ 当社グループの少額短期保険会社は、全社がM&Aで当社グループに加入
- ◆ 収支両面でグループシナジーを追求。単独の少額短期保険会社では実現しえない高い業務効率の実現を目指す

少額短期保険事業（M&A）

SBI いきいき少短

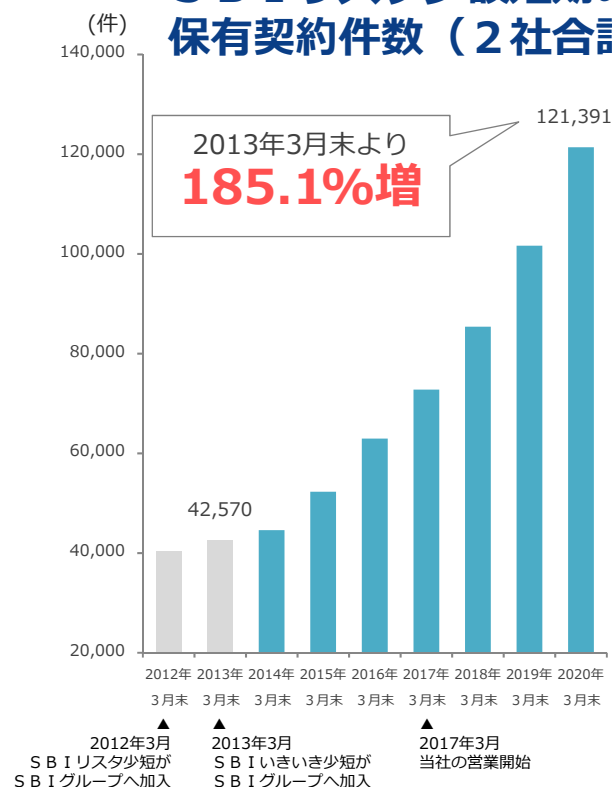
SBI 日本少短

SBI リスタ少短

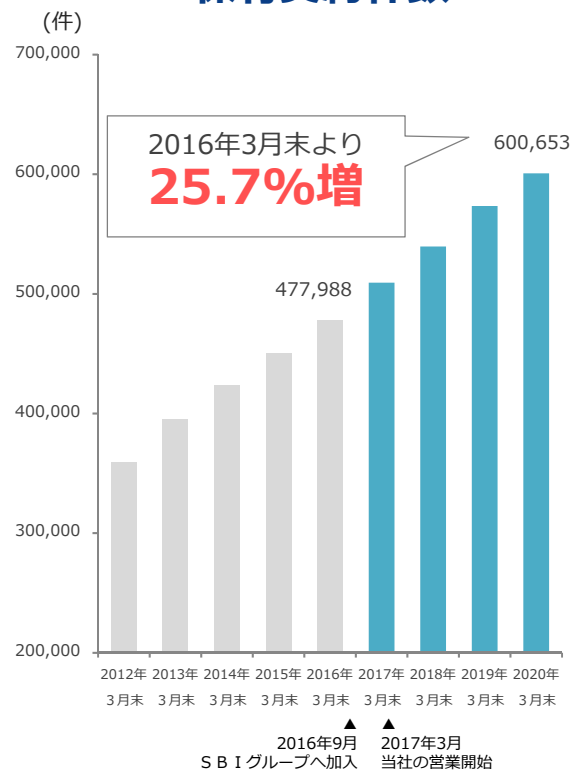
ペット保険は
プラスムゴール 日本アニマル倶楽部

SBIグループ入り後、顧客基盤の有効活用、マーケティング・ノウハウの共有などにより**高成長を実現**

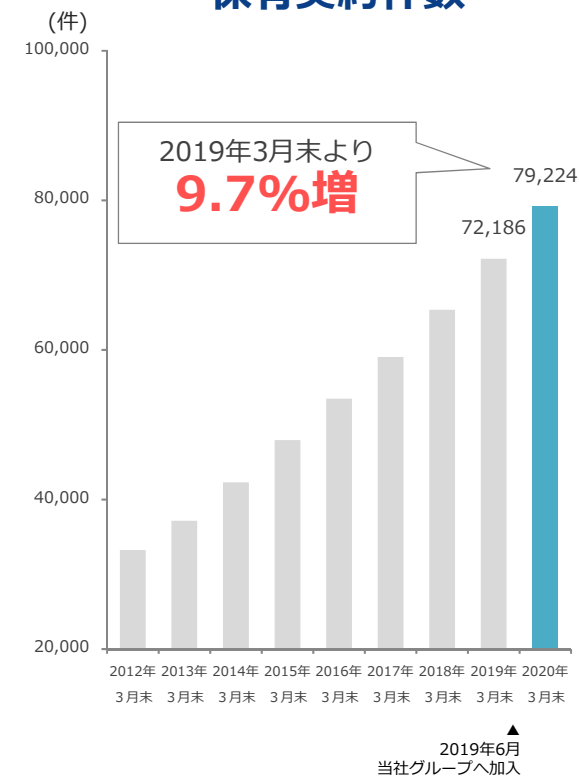
SBI いきいき少額短期、
SBI リスタ少額短期の
保有契約件数（2社合計）



SBI 日本少額短期の
保有契約件数



日本アニマル倶楽部の
保有契約件数



<https://www.sbiig.co.jp>

